

ПАСПОРТ СТАРТАП-ПРОЕКТА

“ ” _____ 2022 г.

Наименование Получателя гранта	Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования “Тамбовский государственный университет имени Г.Р. Державина”
ИНН Грантополучателя	6831012790
Наименование акселерационной программы	Акселерационная программа поддержки проектных команд и студенческих инициатив для формирования инновационных продуктов в рамках реализации федерального проекта «Платформа университетского технологического предпринимательства» государственной программы Российской Федерации “Научно-технологическое развитие Российской Федерации” на базе Федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования «Тамбовский государственный университет имени Г.Р. Державина»
Дата начала акселерационной программы	20.09.2022
Дата заключения и номер Договора	Договор № 70-2022-000891 от 10.10.2022

1. Общая информация о стартап-проекте

Название стартап-проекта	Студия сенсорной релаксации
Команда стартап-проекта	1. Тамахин Никита Николаевич 2. Буздалин Сергей Николаевич 3. Килейников Данила Владимирович 4. Тесёлкин Дмитрий Николаевич

Технологическое направление	Технет
Описание стартап-проекта (технология / услуга / продукт)	Мы предлагаем создать релаксационные комнаты с поддержкой виртуальной реальности на базе ТГУ им. Г. Р. Державина, которые основаны на технологии фиброоптических модулей. Принцип работы нашего решения: используя такое оптоволокно с источником света, мы получаем удивительное свойство (каждая нить получает свет, тем самым изображает какое-то сияние), каждое волокно приятное и мягкое на ощупь, их можно переплетать между собой, создавая фигурки.
Актуальность стартап-проекта (описание проблемы и решения проблемы)	Переутомление в учебном процессе как для обучающихся, так и для преподавателей, безусловно, является общественной проблемой. От нее зависят такие немаловажные явления как эффективность обучения, психологическое и эмоциональное состояние и развитие личности. Релаксационная комната отличается своей уникальностью. Она позволяет реализовать себя в творческой среде: воображение, интуитивное принятие решений и пространственное мышление. Так, мы выделяем теорию о том, что будет развиваться правое полушарие головного мозга, которое отвечает за творческое мышление. Создавая такие комнаты, необходимо также правильно выбрать задачу. Предназначение комнаты в том, что любой учащийся или преподаватель может зайти в эту комнату и расслабиться в ней, ощутить безопасность, получить

	положительные эмоции. Всё это доказывает необходимость создания таких комнат.
Технологические риски	Анализируя технологические риски нашего проекта, мы пришли к выводу, что у нас могут возникнуть такие проблемы, как: 1. Навыков команды может не хватить, например, в команде отсутствует программист. 2. Могут быть проблемы с поставкой материалов, так как многие компании ушли с Российского рынка.
Потенциальные заказчики	Государственные и частные образовательные организации
Бизнес-модель стартап-проекта¹ (как вы планируете зарабатывать посредством реализации данного проекта)	Основным источником прибыли является оплата услуг в ходе оплаты диагностики, индивидуальных и групповых занятий. Также не исключается возможность получения грантовых выплат и инвестиционной поддержки.
Обоснование соответствия идеи технологическому направлению (описание основных технологических параметров)	Релаксационная комната, основываясь на методах развития возможностей, возвращает детям уверенность в своих силах, а взрослым помогает достигать поставленных целей и иных представителей данного направления. Непосредственные занятия проводят педагоги и психологи.
2. Порядок и структура финансирования	
Объем финансового обеспечения ²	___ 2 100 000 _____ рублей
Предполагаемые источники финансирования	Мы думаем, что у нас будут такие источники финансирования, как:

¹ Бизнес-модель стартап-проекта - это фундамент, на котором возводится проект. Есть две основные классификации бизнес-моделей: по типу клиентов и по способу получения прибыли.

² Объем финансового обеспечения достаточно указать для первого этапа - дойти до MVP

	1. Гранты на реализацию проекта. 2. Инвестиции от заинтересовавшихся компаний.
Оценка потенциала “рынка” и рентабельности проекта ³	Реальный рынок для нас - 1,2 млн человек. Если мы предполагаем подписку на платные занятия в месяц по 500 рублей, то при стоимости проекта в 2,1 млн рублей мы полностью окупим его через год, если пользователями станет 350 человек.

3. Календарный план стартап-проекта		
Название этапа календарного плана	Длительность этапа, мес.	Стоимость, руб.
1. Создание прототипа вкладки на сайте ТГУ им. Г.Р. Державина для тестирования	1 месяц	25 000 рублей
2. Тестирование на пользователях	1 месяц	5 000 рублей
3. Интеграция полной версии на сайт	3 месяц	150 000 рублей
4. Запуск продаж	1 месяц	40 000 рублей

Итого: 6 месяцев

4. Предполагаемая структура уставного капитала компании (в рамках стартап-проекта)		
Участники	2 100 000	100 %

³ 3 Расчет рисков исходя из наиболее валидного (для данного проекта) анализа, например, как PEST, SWOT и.т.п, а также расчет индекса рентабельности инвестиции (Profitability index, PI)

	Размер доли (руб.)	%
1. Тамахин Никита Николаевич	25 000	30
2. Килейников Данила Владимирович	15 000	25
3. Теселкин Дмитрий Николаевич	15 000	25
4. Буздалин Сергей Николаевич	10 000	20
Размер Уставного капитала (УК)	65 000	100

5. Команда стартап-проекта				
ФИО	Должность	Контакты	Выполняемые работы в Проекте	Образование / опыт работы
Тамахин Никита Николаевич	СЕО - Генеральный директор		Разработка глобальной идеи проекта, стратегии развития компании	Высшее
Килейников Данила Владимирович	СФО - Финансовый директор		Проработка финансовой стороны проекта, расчет расходов и прибыли	Высшее
Теселкин Дмитрий Николаевич	СМО - Директор по маркетингу		Разработка рекламной кампании проекта	Высшее
Буздалин Сергей	Начальник производстве		Распределение и руководство	Высшее

Николаевич	нного отдела		персоналом	
------------	--------------	--	------------	--