

# Nombre y Apellido

## Área profesional | Cargo objetivo

CDMX, México | +52 33... | email@email.com | linkedin.com/in/cuauhtli-curiel

### Perfil Profesional

**Ejemplo:** Profesional de Business Development y Talent Acquisition con experiencia en ventas B2B, reclutamiento y gestión de stakeholders en entornos internacionales. Especializado en generación de leads, análisis de mercado y comunicación consultiva con enfoque en resultados medibles y crecimiento estratégico. Generé más de 4,000 leads mediante LinkedIn y estrategias impulsadas por IA, contribuyendo al cierre de 15+ alianzas B2B.

### Experiencia Profesional

#### Reclutador | Empresa ABC

Ciudad, País | Mayo 2023 – Actualidad

- Desarrollé estrategias de atracción de talento y business development dirigidas a perfiles ejecutivos y líderes de RH en múltiples industrias.
- Generé más de 2,500 leads mediante LinkedIn Recruiter, outreach consultivo y herramientas impulsadas por IA, fortaleciendo el pipeline comercial y de reclutamiento.

#### Ejecutivo de Ventas | Empresa XYZ

Ciudad, País | Enero 2021 – Abril 2023

- Generé más de 4,000 leads mediante LinkedIn, prospección digital y estrategias de outbound sales enfocadas en crecimiento comercial.
- Cerré más de 15 alianzas B2B, contribuyendo directamente al incremento de ingresos y expansión de cuentas clave.
- Gestioné CRM, seguimiento comercial y análisis de mercado para identificar oportunidades de negocio y optimizar la conversión de prospectos.

#### Analista de Business Development | Empresa XYZ

Ciudad, País | Junio 2019 – Diciembre 2020

- Realicé análisis de mercado, mapeo de industrias y generación de insights estratégicos para identificar nuevas oportunidades comerciales y tendencias de crecimiento.
- Desarrollé bases de datos de prospectos y pipelines comerciales mediante investigación digital, LinkedIn y herramientas de prospección B2B.

### Educación

#### [Título universitario]

Universidad | Ciudad, País | Fecha

### Idiomas

Español — Nativo Inglés — C1 Francés — B1

### Habilidades Técnicas

#### Incluye palabras clave relevantes para la vacante

Ejemplo: CRM & Sales Management: HubSpot, Salesforce, SAP, SQL

*Designed by Mr Cuau Global*

# Guía ATS — Cómo Optimizar tu CV

**Nota:** El CV debe ser de 1 o 2 páginas máximo.

## 1. Usa palabras clave del Job Description

Adapta tu CV utilizando términos relevantes para la vacante. Los ATS identifican habilidades, herramientas y responsabilidades específicas relacionadas con el puesto.

### Ejemplo:

Si la vacante menciona *CRM, Excel, Recruiting o Business Development*, esas palabras deberían aparecer naturalmente en tu CV. Aprovecha el apartado de “Habilidades Técnicas” para poner las necesarias.

## 2. Prioriza logros sobre responsabilidades y cuantificalos

Los reclutadores buscan impacto y resultados medibles, no únicamente tareas.

**Ejemplo:** *Generé más de 4,000 leads mediante LinkedIn y estrategias de prospección digital.*

## 3. Mantén un diseño limpio y profesional

### Evita:

- Tablas innecesarias
- Exceso de colores
- Texto dentro de imágenes

Muchos ATS no interpretan correctamente esos elementos.

## 4. Tu encabezado debe explicar rápidamente tu perfil profesional.

**Ejemplo:** Business Development | Talent Acquisition

## 5. Mantén tu Professional Summary entre 3 y 5 renglones

### El resumen profesional debe:

- Explicar quién eres
- Destacar habilidades clave
- Incluir logros importantes
- Mostrar tu enfoque profesional

## 6. Organiza tu experiencia en orden cronológico inverso

Comienza con tu experiencia más reciente y continúa hacia atrás.

Esto facilita la lectura para reclutadores y ATS.

## 7. Usa verbos de acción. Comienza tus bullets con verbos que transmitan impacto.

### Ejemplos:

- Desarrollé
- Implementé
- Generé
- Coordiné
- Optimicé
- Lideré

## 8. Personaliza tu CV para cada aplicación

### Ajusta:

- Palabras clave
- Habilidades relevantes
- Logros alineados al puesto

Incluso modificar un 20–30% puede mejorar considerablemente tus resultados.

## 9. Revisa ortografía y formato antes de enviar

Errores ortográficos o formatos inconsistentes pueden afectar tanto al ATS como la percepción del reclutador.

## 10. Fórmula recomendada para bullets de experiencia

Verbo + Acción + Herramienta + Resultado

Ejemplo: Generé más de 2,500 leads mediante LinkedIn Recruiter y estrategias impulsadas por IA, fortaleciendo el pipeline comercial.

---

### Tip Extra — IA para mejorar tu CV

Puedes usar herramientas de IA para transformar responsabilidades en logros más atractivos.

Prompt recomendado:

Convierte estas responsabilidades laborales en logros cuantificables y optimizados para un CV ATS profesional.

## ¿Quieres optimizar tu CV profesionalmente?

**Sigue a Mr Cuau Global**

CV | ATS | LinkedIn | Estrategia Laboral | Entrevistas