### Partager le secret de la diffusion d'annonces Google Adwords bon marché et efficaces

Toute personne ou entreprise souhaite diffuserà <u>des annonces Google</u> <u>Adwordsfaible coût.</u> mais efficace. Cependant, cela n'est pas facile. Cependant, avec de nombreuses années d'expérience dans la fourniture de services publicitaires professionnels Google Adwords, FIEX Marketing partagera avec vous quelques bons conseils. Continuons maintenant!

# 1. Déterminez l'objectif de la diffusion d'annonces Google Adworddiffuser des annonces

Avant de commencer à Google, vous devez définir votre objectif. Est-ce pour construire, promouvoir la marque ou augmenter les ventes et les bénéfices? Une fois que vous avez déterminé précisément le but de la diffusion d'une annonce, vous pouvez choisir le formulaire publicitaire le plus adapté.

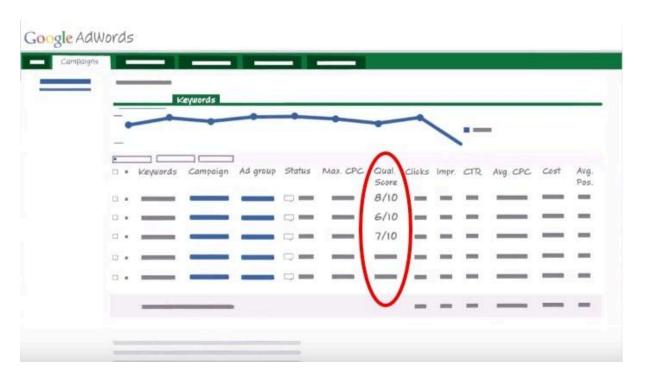
À partir de là, la nouvelle publicité apporte une efficacité optimale et vous permet d'économiser à la fois des coûts, du temps et de la main-d'œuvre.



#### 2. Améliorez la qualité des annonces L'

expériencest **publicitaire de Googlebon marché**, mais la deuxième solution la plus efficace consiste à essayer d'augmenter le niveau de qualité de l'annonce. Actuellement, Google essaie constamment de fournir la meilleure expérience utilisateur possible. Par conséquent, plus les annonces recherchées par un utilisateur sont pertinentes, plus elles sont faciles à afficher.

Alors, comment pouvez-vous évaluer le contenu publicitaire que vous fournissez en fonction de la demande de recherche des utilisateurs? Vous pouvez évaluer le niveau de qualité de l'annonce - Niveau de qualité (QS). Plus le score est élevé, meilleur est votre contenu, plus la position à afficher est idéale et plus l'enchère est basse.



Essayez d'augmenter le niveau de qualité de vos annonces.

# 3. Utilisez le bon type de correspondance des mots clés lors deannonces <u>Google Adwords à</u> faible coût

la diffusion d'. Une correspondance équitable des mots clés peut vous aider à contrôler vos recherches déclenchées par les annonces. Friend. Idéalement, lorsque

vous choisissez une correspondance pour vos mots clés, vous devez commencer par la requête large pour augmenter le potentiel d'exposition de vos annonces sur les moteurs de recherche Google. Vous pouvez également suivre les variantes de mots clés qui ont déclenché votre annonce via le rapport sur les termes de recherche.

La correspondance des mots clés est divisée en 4 catégories, à savoir:

- Requête large: il s'agit du type d'option de correspondance par défaut et convient aux situations où vous n'avez pas beaucoup de temps pour créer une liste de mots clés. Dans le même temps, ce type de correspondance peut également générer un trafic publicitaire élevé.
- Expression: exacteuniquement lorsqu'un utilisateur recherche le mot clé exact ou des variantes qui ressemblent étroitement au mot clé exact, les mots clés supplémentaires. Avant ou après le mot clé exact, la nouvelle annonce spectacles. Cela peut aider votre annonce à cibler plus précisément votre public cible. Correspondance à
- exclure: correspondance utilisée pour empêcher la diffusion de votre annonce lorsqu'un utilisateur recherche un mot clé. Ce type de correspondance est utilisé lorsque vous souhaitez filtrer le trafic non pertinent, en limitant les utilisateurs non ciblés aux clics
- Requête large modifiée: lorsqu'un utilisateur recherche un terme modifié si vous mettez en surbrillance (+) ou des variantes qui ressemblent étroitement à l'expression de mot clé modifiée, l'annonce sera diffusée. Si vous souhaitez augmenter la pertinence, vous pouvez choisir ce type de correspondance.



Connaître les types de correspondance des mots clés

En général, plus vous ajustez la correspondance de vos mots clés de manière large, plus cela aidera vos annonces à générer du trafic. Accès optimal Plus la correspondance de votre mot clé est étroite, plus le mot clé est pertinent pour la recherche d'un utilisateur.

# 4. Créez un contenu de page de destination de qualité pourà diffuser desfaible coût et très efficaces

Le dernier secret pour ceux qui souhaitent diffuserà annonces AdWordsdes annonces Google Adwordsfaible coûtet très efficaces est de créer un contenu de page de destination.

Plus le contenu de la page publicitaire est utile, fournissant des informations nécessaires et précises pour répondre aux besoins de l'utilisateur, plus il est facile de fidéliser les utilisateurs et de stimuler leur achat.



Créer un contenu de page de destination de qualité Vous

voulez créer un contenu de page de destination pour <u>exécuter des Adwords bon</u> <u>marché</u>et efficaces? Veuillez noter qu'un certain nombre de problèmes:

- essayez de profiter de l'approbation, les bonnes critiques sur les produits et services
- devraient mettre l'accent sur les avantages que les produits et services apportent au lieu de leurs fonctionnalités
- Penser poivre Le sujet est très impressionnant, attirant, stimulant la curiosité de l'utilisateur .
- Doit ajouter des chiffres spécifiques pour augmenter la persuasion
- Insérez des boutons CTA (Call to action) et publiez habilement
- Exécutez des tests A / B Votre contenu publicitaire Voici

quelques conseils pourà **diffuser des annonces Google Adwordsfaible coût** mais très efficaces que FIEX Marketing souhaite partager.

Si vous rencontrez toujours des difficultés pour faire la publicité de Google Adwords, vous pouvez contacter FIEX Marketing pour obtenir des conseils ou utiliser un service de publicité professionnel Google Adwords.

<u>services de publicitéGoogle Adwords</u> LesFIEXgarantissent une efficacité élevée, des coûts de service raisonnables, avec des contrats et des engagements précis et

clairs. L'équipe de spécialistes de la publicité FIEX est toujours prête à vous soutenir et à vous conseiller.