

Отчет по проекту <http://oikumena-tour.ru/> за период 14.12-13.01

За отчетный период было 67 конверсий по 1242,62 руб. (с НДС)

Расход (руб.)	Конверсии	Цена цели (руб.)
83255,63	67	1242,62

Метрика 14.12-13.01:

Ойкумена Tour
oikumena-tour.ru - 87292347

Конверсии 📌 📌 [Как использовать](#)

Сегодня
Вчера
Неделя
Месяц
Квартал
Год
14 дек 2022 — 13 янв 2023
Детализация: по дням

Сегмент: Рекламный трафик
Точность: 100%

Визиты, в которых Тип последнего значимого источника: Переходы по рекламе + для людей, у которых +

- Клик по номеру телефона**

Конверсия	0,03 %
Достижения цели	1
Целевые визиты	1
- Автоцель: переход в мессенджер**

Конверсия	0,53 %
Достижения цели	16
Целевые визиты	16
- Отправка формы**

Конверсия	3,98 %
Достижения цели	153
Целевые визиты	120
- Автоцель: переход в соц.сеть**

Конверсия	0,07 %
Достижения цели	2
Целевые визиты	2
- попап уже уходит**
- Кольский - программа**

Конверсия	2,29 %
Достижения цели	73
Целевые визиты	69
- Кольский - Чек-лист**

Конверсия	0,17 %
Достижения цели	5
Целевые визиты	5
- Кольский - консультация**

Конверсия	0,1 %
Достижения цели	3
Целевые визиты	3

Проделанная работа:

1. Чистка некачественных площадок РСЯ для избежания слива бюджета,
2. Внесение изменений в тексты объявлений относительно дат туров,
3. Чистка поисковых запросов,
4. Контроль расхода бюджета,
5. Корректировка стратегий и других настроек кампаний для более эффективной работы рекламной кампании,

6. Внесение корректировок по полу/возрасту/платежеспособности/ключам/объявлениям

Планируемая работа:

1. Контроль площадок показов в РСЯ для расширения списка запрещенных площадок,
2. Корректировка текстов объявления для повышения их эффективности,
3. Контроль настроек кампаний для их оптимизации.