

PROGETTO

ASSICURATO RCA CONSAPEVOLE

PIANO OPERATIVO

Al cliente che richiede un preventivo Rca bisogna:

- Far comprendere il nostro metodo di lavoro e che non siamo dei preventivatori
- Renderlo consapevole dei suoi rischi nel possedere ed utilizzare un'auto
- Renderlo consapevole del grado di copertura della sua attuale polizza Rca
- Evitare inutili perdite di tempo per lui e per noi nel caso in cui le sue esigenze ed obiettivi non coincidono con quelli nostri.

Abbiamo creato il "KIT DELL'ASSICURATO RCA CONSAPEVOLE" che puoi scaricare visitando la pagina

<https://www.nextibroker.it/assicurato-rca-consapevole-documenti/>

Come approcciarsi al cliente per proporre Assicurato RCA consapevole?

Cliente in presenza:

Ritagliarsi del tempo esclusivo con il cliente, o nell'immediato se fattibile in un'altra stanza, o fissando un appuntamento.

Durante l'appuntamento si mostra la [brochure di presentazione](#) per illustrare i 3 step.

1. **Conosciamoci** – Iniziamo la conversazione aprendo il supporto grafico e ponendo le domande all'interno del documento;
Allora io adesso le farò delle domande per conoscerla meglio, e capire insieme quali sono i suoi rischi e le sue esigenze. E iniziare a fare le domande
2. **Individuazione del rischio** – tramite la seconda parte del documento, ragionare sui rischi connessi alla circolazione dicendo: *Anche se il mercato delle assicurazioni e le pubblicità ci fanno credere che la polizza auto è una tassa, purtroppo per noi non è così, perché i rischi connessi alla circolazione sono veramente tanti, solo nel 2022 ci sono stati x incidenti con x lesioni e morti. Immagini se un evento del genere accadesse a noi a un nostro parente, che conseguenze irreversibili possono avere sulla vita. Per questo motivo abbiamo creato una piramide dei rischi, e quello che stiamo attenzionando in questo momento è questo piccolo pezzo della piramide, se vorrà potremo approfondire più avanti di cosa si tratta. Rimaniamo focalizzati sul rischio da circolazione. Sulla base di quello che mi ha detto, possiamo già individuare insieme questi rischi (iniziare con esempio: figli giovani/viaggi/apertura sportello/età del veicolo/ revisione scaduta/ patente scaduta/ cintura). E' a conoscenza del fatto che di solito le Compagnie di assicurazioni non pagano i danni che si presentano in questi casi, oppure pagano per poi rivalersi. Il punto è capire se*

ad oggi è consapevole di questi rischi, e soprattutto se è assicurato adeguatamente, se ha un minimo dubbio è un segnale di alert, il mio compito è proprio questo, dare la massima protezione in tutti questi casi, e per farlo ho bisogno che ti affidi a me.

Immagini di cadere in un burrone...non può comprare un paracadute mentre sta cadendo, ma deve farlo prima e per potere scegliere quello giusto serve conoscere ad esempio peso altezza e molto altro.

Ecco, Il nostro modo di lavorare è proprio quello di individuare i rischi, ragionare insieme e poi presentare delle proposte assicurative adeguate che non ti facciano restare senza soldi. Questo lo facciamo interpellando le migliori compagnie sul mercato assicurativo, e confrontandole per te, in questo documento di comparazione (mostrare step 3). Qui ti riassumerò le condizioni che dovresti altrimenti leggere in decine di pagine dei set informativi.

3. **Consapevolezza** – Adesso che ci siamo conosciuti, e hai capito il nostro obiettivo, ti chiedo, quali sono i tuoi obiettivi nel chiedermi questo preventivo? Qual è lo scopo che ti ha portato qui.

Se lui dice il prezzo più basso: Se l'obiettivo è pagare di meno, purtroppo non possiamo esserti utile a trovare la soluzione più economica. In presenza si da documento con qr code che rimanda a spiegazione manuale. E si saluta.

4. **Vuole proseguire.**

Se rispecchia il nostro target, si va avanti chiedendo la documentazione necessaria (libretto, documenti, vecchia polizza).

Facciamo firmare, incarico e privacy, impostiamo insieme come deve essere fatto il preventivo tramite il manuale . In caso di nuova polizza saltare il quiz presente nel manuale e impostare solo spiegazione.

5. A questo punto, inizia la fase interna in cui si impostano le quotazioni sulla base delle risposte indicate sul manuale – (tempistiche interne 24h/per il cliente 48h).
6. A comparazione finita si ricontatta il cliente per consegnare le quotazioni.

Landing page del progetto ASSICURATO RCA CONSAPEVOLE

<https://www.nextibroker.it/assicurato-rca-consapevole/>

Landing page per scaricare i documenti ASSICURATO RCA CONSAPEVOLE

<https://www.nextibroker.it/assicurato-rca-consapevole-documenti/>

Cliente whatsapp/mail: Grazie per averci contattato, possiamo sentirci telefonicamente o vuole proseguire tramite mail/WhatsApp?

Mail/Whatsapp: Partiamo dal presupposto che mi piacerebbe incontrarti, o in video call o di presenza per spiegarti il nostro metodo di lavoro, nel caso non fosse possibile, ti mando un link che ti spiega bene il processo che abbiamo ideato per renderti consapevole dei rischi connessi alla circolazione, e di come assicurarti. Appena visto questo video, potrai capire se il nostro modo di lavorare è quello cerchi. In caso affermativo, saremo contentissimi di evadere la tua richiesta, potrai quindi proseguire seguendo gli step indicati nel link.

Telefonicamente: Possiamo procedere in due modi.

Possiamo fissare un appuntamento in presenza, o fare una videocall dove le spieghiamo esattamente come lavoriamo, quali sono i nostri obiettivi e se si sposano con i suoi.

Obiezioni: Non possiamo fare tutto al telefono? Al telefono io posso spiegarle brevemente come lavoriamo, ma abbiamo impostato un processo che ha bisogno di essere supportato graficamente, in quanto ci permette di tradurle il linguaggio assicuratese, così da parlare "la stessa lingua"

Perfetto. Adesso le invierò un link, dove all'interno troverà un video che le spiegherà quanto è importante per noi assicurare i suoi veicoli, e quindi il suo patrimonio in caso di necessità.

Testo del video assicurato rca consapevole

Video 1:

Ti lascio il testo del video, che se vuoi puoi utilizzare ed installare nel tuo processo:

Benvenuto! Sono Francesco Netti, il broker di assicurazioni che ti aiuterà a diventare consapevole dei rischi che corri utilizzando e possedendo un veicolo a motore, prima che un danno irreversibile possa distruggere la tua vita.

Spesso consideriamo la polizza RCA come una semplice tassa da pagare il meno possibile, trascurando ciò che conta veramente: la conoscenza dei rischi e la comprensione di come le polizze possono proteggerti davvero.

Ti è mai capitato di firmare una polizza senza averla compresa appieno? Di scoprire solo dopo un sinistro che non sarai adeguatamente risarcito?

Possedere ed utilizzare un veicolo a motore comporta rischi dalle conseguenze illimitate. Basta leggere le notizie per rendersene conto. Gli articoli che vedi in questo

video rappresentano solo una piccola parte degli incidenti con morti e feriti gravi avvenuti in una sola settimana. Persone come me e te, coinvolte in un vero e proprio inferno che cambia per sempre le loro vite e quelle delle persone a cui tengono.

Ma tornando alla polizza, devi sapere che il termine RCA ha un significato diverso da un prodotto all'altro. Ad esempio, sai che alcune polizze non coprono i danni causati se il tuo passeggero apre lo sportello e provoca un incidente? E cosa succede se il tuo veicolo prende fuoco e causa danni ad altri o alle cose?

Indipendentemente da tutto, quanto tempo dedichi alla ricerca della tua polizza RCA al momento del rinnovo? Confrontare solo il prezzo e qualche termine assicurativo appreso nel corso degli anni non è sufficiente. Fare tutto da solo o affidarsi a un semplice "piazzatore di polizze economiche" è la scelta più rischiosa che tu possa fare...

Ed è per questo che ho creato il percorso "Assicurato RCA Consapevole".

Ti guiderò attraverso una serie di domande mirate per valutare i rischi che stai correndo. Attraverso il nostro manuale, daremo un voto alla tua attuale polizza RCA, insegnandoti i punti principali che devi valutare quando cerchi una polizza RCA.

Dopo averti reso consapevole, lavoreremo insieme per impostare le caratteristiche dei preventivi che andrò a ricercare per te.

Narratore: Infine, ti presenterò i preventivi in modo chiaro e comparativo, attraverso un documento. Potrai vedere in una semplice tabella le informazioni più importanti per valutare la migliore protezione per te.

La nostra missione non è quella di fare preventivi RC Auto alla ricerca del prezzo più basso. Vogliamo progettare la tua sicurezza economica all'interno di questa piramide. Come puoi vedere il rischio da circolazione non è l'unico a cui puoi andare incontro e un solo evento può far crollare tutto. Ma non preoccuparti, abbiamo la soluzione per te: si chiama "Futuro Consapevole" e potrai approfondire l'argomento con il tuo consulente di riferimento.

Quindi, sei pronto a passare all'azione? Fissa un appuntamento, sia in presenza che in videoconferenza, per iniziare la tua consulenza "Assicurato RCA Consapevole". Segui le istruzioni che trovi nella pagina internet e prendi il controllo della tua protezione oggi stesso.

Video 2:

Ciao, sono Francesco.

Hai ricevuto questo video perché sei interessato ad un preventivo RCauto.

Anche se la pubblicità e il mondo che ti circonda ti hanno fatto credere che la polizza auto è una tassa da pagare il meno possibile, io voglio dirti fin da subito che il

proprietario di un veicolo a motore e i relativi conducenti sono soggetti ogni giorno ad enormi rischi che mettono a repentaglio i sacrifici di una vita.

Ci siamo resi conto, che il linguaggio delle assicurazioni è spesso incomprensibile alla maggior parte di voi clienti. Quante volte hai letto le decine e decine di pagine che compongono il contratto della tua polizza auto, e se lo hai fatto, cosa hai capito?

Se non lo hai mai fatto, o ci hai capito poco, devi sapere che il tuo patrimonio, e quindi la serenità tua e della tua famiglia, sono in serio pericolo.

Sai quando si dice che le assicurazioni non pagano mai al momento del bisogno? Questo perché si tende sempre a concentrarsi sul risparmio della polizza, senza invece approfondire quali sono i rischi da circolazione, e come le assicurazioni rispondono a questa esigenza.

Per farti due esempi concreti, nel caso in cui un tuo trasportato non dovesse mettere la cintura, e dovesse farsi male, o peggio ancora morire, ti troveresti nella condizione di dover risarcire tutto di tasca tua.

Nel caso in cui, il tuo veicolo prendesse fuoco cagionando seri danni alle macchine o alle persone nelle vicinanze, sei tu personalmente a doverne rispondere. Lo sai che le polizze RCA non coprono questi eventi di base?

Ci sono molti altri casi in cui una polizza RCA economica non copre, casi purtroppo molto frequenti. Per questo motivo abbiamo creato il processo "Assicurato RCA Consapevole", tramite il quale ti renderemo istruito e consapevole su come devi assicurarti per essere protetto in ogni evenienza.

Adesso hai due possibilità, rimanere inconsapevole mettendo a rischio il tuo patrimonio assicurandoti al prezzo più basso, oppure approfondire il nostro progetto "Assicurato RCA Consapevole" fissando un appuntamento con un consulente del nostro team, o cliccando sul tratto approfondisci.

Video 3:

Il Progetto che creeremo insieme consiste in due fasi:

La prima fase è quella in cui ci conosciamo ed in cui ti porrò delle domande che mi consentiranno di individuare i rischi più pericolosi.

Tramite un percorso guidato ti spiegherò gli elementi che devi tenere in considerazione quanto stipuli una polizza RCA e se hai una polizza in scadenza, daremo un punteggio alla tua attuale copertura rendendoti realmente consapevole dei rischi che stai

correndo attualmente. Adesso che sei consapevole impostiamo assieme come deve essere la tua futura polizza Rca.

Nella seconda fase ti presenterò la comparazione delle migliori polizze selezionate per te, utilizzando un format grafico semplice, lontano da quelle centinaia di documenti incomprensibili.

Ci tengo a precisare che per noi la tua sicurezza economica è molto importante, proprio per questo impiegheremo circa 3 ore di lavoro, tutto tempo che risparmi tu nel cercare la polizza Rca, senza però, con molta probabilità avere una tutela che ti assicuri al 100%, mettendo al rischio il tuo patrimonio.

Potrai contare su un servizio unico perché ti insegniamo ad assicurarti bene, senza spreco di soldi e mettendoti al riparo dalle conseguenze di gravi eventi che a tutti possono succedere.

La nostra esperienza ci ha portato a proporre polizze con standard di sicurezza elevati, che risarciscono i danni che cagioni fino a 50.000.000 € questo perché dopo il gravissimo incidente di Bologna e altri gravi incidenti che hanno provocato lesioni a più persone è chiaro a tutti che il massimale minimo di 7 milioni non basta e inoltre la garanzia rca deve essere sempre operante anche se chi provoca l'incidente è in stato di ebrezza(basta un bicchiere di vino per essere positivi all'alcool test), sotto sostanze stupefacenti o con patente scaduta(può capire di scordare un rinnovo che solitamente ogni 10 anni), perché se tu sei molto preciso non è detto che la persona che usa magari per una sola volta lo è altrettanto e non si sa mai chi può guidare l'auto anche quando la porti a fare la revisione, al lavaggio o il cambio delle gomme e ricorda che il proprietario risponde in solido con il conducente!

Ti assicuriamo anche nell'eventualità in cui il trasporto non è conforme come nel caso in cui il passeggero non allaccia la cintura o un figlio minore causa un incidente, oppure nel caso in cui il tuo veicolo prende fuoco e cagiona danni ad altri, lo sai che molte polizze di base non coprono questi eventi? Per non parlare del rischio di denuncia penale che incorri nel caso in cui ci siano dei feriti coinvolti, basta un colpo di frusta ed una prognosi di 40 giorni per far scattare una denuncia penale d'ufficio e credimi che bisogna agire con i giusti avvocati ed il mio ruolo è proprio quello di aiutarti a venirne fuori in questa situazione e per poterlo fare al meglio ho bisogno che tu abbia garantite tutte le spese legali con massimale adeguato.

Oltre a queste garanzie che noi reputiamo di base, potremmo poi arricchire la protezione con delle coperture sul veicolo ma le struttureremo insieme e proprio perché siamo un broker e teniamo alla tua sicurezza economica ti lascerò più preventivi in formato comparativo con la mia guida da professionista. Ma fai

attenzione, ti anticipo che il mio lavoro non consiste nel fare preventivi RC Auto ma di progettare la sicurezza economica delle persone dentro questa piramide che ho realizzato per te. Quello che mi stai chiedendo adesso è assicurarti all'interno di questo piccolo pezzettino della piramide dei rischi, dove si parla dei rischi connessi alla circolazione che possono farti incappare in una crisi economica irreversibile se non adeguatamente assicurato. Detto questo ti farò la quotazione auto solo dopo un breve incontro di presenza o in video con la mia collega Vanessa per raccogliere tutte le informazioni necessarie per realizzare una tutela su misura, ma ti spiegheremo di persona anche in cosa consiste il mio lavoro nel dettaglio e soprattutto ti dimostrerò che non solo le assicurazioni non sono tutte uguali ma nemmeno gli assicuratori ti saluto ci sentiamo a brevissimo ciao