

Đây là 50 mẫu bài post mạng xã hội hoặc BLOG để làm affiliate khoá học kết hợp với các affiliate khác. Để làm hiệu quả bạn cần đi theo các bước sau:

- B1: Copy các tựa đề mẫu bài này bỏ vào điện thoại, hay laptop. Mỗi ngày viết mẫu bài nào đánh dấu tick hoàn thành bài đó. Sử dụng chatgpt để hỗ trợ viết nếu bạn bí ý tưởng. Có thể làm đa dạng bài từ blog, content facebook, instagram hay video.
- B2: Từ tựa đề triển khai thành bài post độ dài tối đa 2 lần kéo lướt xuống trên điện thoại. Chỉ có dạng bài kể chuyện mới được dài hơn.
- B3: Post các bài khác nhau theo 50 mẫu này liên tục mỗi ngày trên facebook, instagram, group facebook liên quan tới ngách của bạn.
- B4: Theo dõi lượt click và chuyển đổi thành đơn hàng.

Nội dung bài post phải đảm bảo có các phần sau:

- ☐ **Tựa đề in hoa** thu hút hấp dẫn nhìn muốn xem ngay. (có gợi ý trong 50 mẫu bài)
- ☐ Nội dung bài cứ 3 dòng tách xuống để nhìn không rối mắt, sử dụng gạch đầu dòng hoặc icon để thiết kế bài viết đẹp.
- ☐ Có **call to action** kêu gọi hành động (click link affiliate, xem link dưới comment, để lại thông tin, inbox).
- ☐ Có hình minh hoạ bài viết thật đẹp. Dùng canva để làm hình, hình phải có tựa đề rút gọn trong đó. Làm sao cho đẹp không được có lỗi font chữ và chữ sát viền.

Cách viết nội dung:

- Gây tò mò cho người xem hỏi xin phiếu marketing của khoá học: bao gồm link tới bài học miễn phí làm website, ebook 11 cách kiếm tiền, checklist quy trình xây dựng phát triển kinh doanh kiếm tiền online.
- Viết chân thành, dễ hiểu, rõ ràng, không sến súa, không dài dòng.
- Viết kiểu chia sẻ, và cho đi giá trị, đặc biệt kiểu gây tò mò, ai muốn lấy tài liệu thì bạn chia sẻ. Đừng kiểu cho hết từ lúc đầu khiến người ta tạo bức tường phòng vệ việc bạn đang cố bán gì đó.
- **Viết đúng phân khúc người xem** của facebook bạn, group facebook hay niche bạn đang theo đuổi. Vì ai cũng seeding vào group content, genz, viết blog thì thế nào cũng nhạt lách và trùng ý tưởng bài. Còn có N group mọi lĩnh vực họ không biết gì về kinh doanh online/kiếm tiền online, đúng niche bạn thì sẽ có insight để viết đúng nhu cầu người xem hơn.
- Đa dạng loại bài mỗi ngày chứ đừng mấy ngày liên tiếp viết cùng 1 loại dễ gây chán.
- Content phải có dẫn chứng, bằng chứng chứ đừng viết quá nhạt, những chủ đề self-help sẽ khiến bài có tác dụng ngược.
- Lúc nào cũng 80% mang lại giá trị, bài viết sâu sắc, quan điểm sắc bén, xây dựng sự kết nối, đồng cảm với người xem, chứ đừng viết chủ đề nhạt, hời hợt mà ai cũng biết, 20% thì call to action.

Lưu ý:

- Đây là những tựa đề hot và nội dung gợi ý từ Nhung. Bạn cần biến tấu cho đúng câu chuyện và kết quả học tập kiếm tiền của bạn.
- Buộc phải mang màu sắc hơi cá nhân vào đó, đừng máy móc quá.

- Văn phong, cách nói phải chân thật, viết xong cần đọc lại đóng vai trò người xem thấy thế nào.
- Phải làm liên tục, người xem họ thường follow 1 thời gian (2 tuần-1 tháng) mới bắt đầu mua, chứ đừng mong viết 1,2 bài đã có sales.

Những vấn đề khi viết post có thể gặp:

- Post bị chuyển sang chế độ bán hàng → Bạn nhấn ... trên đầu post và tắt chế độ bán hàng, nếu vẫn hiện load lại bài tắt lại sẽ mất.
- Không được để chế độ bán hàng sẽ bị giảm tương tác rất nhiều.
- Tránh các từ dễ dính tới chế độ bán hàng: khách hàng, bán, giá bán... bạn có thể dùng từ thay thế hoặc làm tựa đề rõ trên hình để thu hút người xem. Hình thì fb không quét được, nhưng chữ thì sẽ được.

Nguồn content kiến thức/phễu marketing lấy từ đâu để viết?

- Tốt nhất là đúc rút từ khoá học học gì share đó. (giúp bạn nhớ lâu hơn, áp dụng tốt hơn, và viết chân thực hơn).
- Nếu không biết thì có thể tham khảo những bài post fb của Nhung, mở chế độ follow và đọc hằng ngày bạn sẽ lên level và có ý tưởng để viết và chế biến lại bài (chứ không kêu copy nha).

50 MẪU TỰA BÀI POST AFFILIATE

Dạng bài kể thành tích

Cách viết:

- Với dạng bài này, trước hết bạn kể sơ lược bạn đã học được gì, làm được gì, mở rộng tư duy và khả năng ra sao.
- Có được kết quả gì (dù có thể thành tựu bạn chưa lớn nhưng bạn đã làm được điều gì đó cứ kể ra).
- Bạn đạt được thành tích trên nhờ học được khoá..., cô giáo hỗ trợ sao, bài học tính thực hành cao, áp dụng ngay luôn? (đừng có chép y chang nội dung trên web của Nhung nghe máy móc lắm) → Phần này chỉ 2-3 dòng thôi nha, đừng viết dài quá.
- Call to action: Bạn nào thích học thì mình để link cho các bạn tham khảo nha, có nguyên phần miễn phí hướng dẫn làm website.

Tựa bài post:

1. Kể chuyện hành trình tui/mình/tên bạn học và kiếm tiền online.
2. Hành trình từ 1 người mù công nghệ tới kiếm được tiền online từ website/MXH
3. Tui/mình/tên bạn (danh xưng) đã kiếm... (số tiền) từ online như thế nào?
4. Chỉ trong 1 tháng (*thời gian bạn tự đưa ra*) mình đã kiếm được... (*số tiền*) từ online

Dạng bài How to

Cách viết:

- Giới thiệu thật hấp dẫn về nội dung đang nói tới đa 3 dòng.
- Dẫn người xem buộc coi nội dung tiếp theo: Nhớ xem chắc chắn bạn sẽ biết nhiều bí kíp hay đó... (bạn tự chế cho phù hợp với giọng điệu bản thân)
- Nói chi tiết về nội dung, bạn làm sao thì kể lại, bạn học được gì thì cứ chia sẻ ra
- Nói về khoá học: Đây là cách tui kiếm tiền online nghe có vẻ khó nhưng thực ra bắt tay vào làm thì chẳng khó tí nào. Sau khi học 1 khoá học bài bản về kiếm tiền online, tui cứ đi theo từng bước cô giáo chỉ và làm theo thôi, thế là làm web, viết bài, marketing online gì cũng biết làm hết....
- Call to action: Ai quan tâm thì inbox không thì vào đây học mấy bài học thử có nhiều bài lắm coi có ra ngô ra khoai gì không nha. → Bỏ link aff vào.

Tựa bài post:

5. Tui/mình/tên bạn (danh xưng) đã kiếm tiền online mùa dịch như thế nào?
6. ... (con số) cách (danh xưng) đã làm để kiếm tiền online
7. ... cách kiếm tiền online không phải ai cũng biết.
8. Các bước bán hàng online mà ai cũng phải làm.
9. ... (con số) cách để có nhiều khách hàng hơn mà không cần chạy quảng cáo
10. Những cách (danh xưng) đã làm để có nhiều khách hàng trên online.
11. (con số) Cách kinh doanh online hiệu quả không mất nhiều vốn (danh xưng) đã làm.
12. Cách tăng doanh thu mùa dịch cho ngành (*ngách nào của bạn thì viết ngách đó*).
13. Cách kiếm tiền với mạng xã hội ai cũng làm được.
14. Kiếm tiền online với mạng xã hội, làm như thế nào?
15. Sinh viên/bà mẹ bỉm sữa/du học sinh/marketer... (*chọn đối tượng bạn muốn viết*) có thể kiếm tiền online thế nào?
16. Cách (danh xưng) kinh doanh online chỉ với 1 website. (*chia sẻ cách bạn đã dùng website để kinh doanh/kiếm tiền như thế nào*)
17. (Danh xưng) dùng mạng xã hội (chọn kênh bạn đang xài) để kinh doanh như thế nào?
18. Cách kinh doanh online không cần bỏ vốn nhập hàng (*bạn chia sẻ về làm affiliate, bán dịch vụ, sản phẩm số, dropshipping, làm cộng tác viên sản phẩm và dùng các kênh online*) → Học cách làm sao thì giới thiệu khoá học như hdan trên.

Dạng bài sai lầm

Cách viết:

- Giới thiệu bài: đây là những sai lầm đau thương gây mất tiền, làm mãi mà không ra số, tốn nhiều chi phí, mất thời gian... nói tới nỗi đau của người xem + mà mãi sau này (danh xưng) mới nhận ra và kịp thời chữa để có kết quả ... tốt hơn.
- Dẫn người xem vào bài: Đọc bài dưới đây để biết lỗi lầm gì mà chỉnh ngay nhe các bạn. Thấy hay đừng quên share+ comment cho phát nè.
- Nói chi tiết về nội dung post từ tựa bài (viết phải hợp lý, hữu ích), (bao nhiêu thứ Nhưng dạy bạn thì Nhưng cũng hay nói về các lỗi lầm này nên bạn học cũng đã biết rồi).

- Nói về khoá học: may nhờ khoá học bạn đã ngộ ra gì, bắt đầu hệ thống lại công việc, làm bài bản và ngay lập tức ra kết quả, thành tích ra sao.
- Call to action: ai muốn học thì vào link sau: nhớ xem kỹ coi có phù hợp không hăng học nhé, vì đã học là phải thực hành theo mới ra thu nhập ngay... Có bài học thử đó bạn vô xem đi nhé.

Tựa đề post:

19. Những sai lầm khi mới bắt đầu kinh doanh online/kiếm tiền online mà (danh xưng) đã trải qua
20. Ước gì (danh xưng) biết những điều này sớm hơn (biết về kiếm tiền online, biết làm marketing, biết kinh doanh online bài bản, biết xây dựng thương hiệu, biết phát triển kênh mạng xã hội để kiếm tiền.... **tùy bạn chọn cái gì triển khai viết nha*).
21. Sai lầm thường gặp...(bạn viết liên quan tới ngách của mình về viết content, kiếm tiền, kinh doanh online ngách của bạn, chạy quảng cáo...).
22. Những mô hình kiếm tiền online bạn không nên làm (*chia sẻ các hình thức lừa đảo, sai lệch về kiếm tiền online, làm sẽ không ra kết quả từ đó chỉ ra cách làm đúng theo như quy trình Nhưng dạy các bạn trong checklist, share ra những cách bền vững đó*)

Dạng bài bí quyết, tips, tựa gây tò mò

Cách viết:

- Giới thiệu tóm tắt 2-3 dòng tổng quan về nội dung bạn chia sẻ.
 - Hút người xem nên xem hết bài
 - Chia sẻ kiến thức về ngách của bạn những nội dung tựa đề dưới.
 - Nói về khoá học: sẽ giúp bạn có định hướng làm tốt, cứ làm y chang xây dựng nội dung hữu ích, hút người xem từ internet...từ sau khi học khoá học bạn đã biết cách làm...
 - Call to action: gây tò mò cho người xem click vào link khoá học sau đó tải phễu (ebook+checklist).
23. Bí quyết kinh doanh online/kiếm tiền online/làm affiliate ra thu nhập cao.
 24. Áp dụng quy trình này sẽ giúp bạn kinh doanh online thành công (*share các bước Nhưng có chỉ trong file checklist, xong bạn để link checklist và khoá học trong phần call to action của bài post luôn*)
 25. Nếu mình học được những điều này sớm hơn thì đã kiếm được bao nhiêu là tiền rồi.
 26. Nếu mình biết điều này sớm hơn từ lúc học đại học.
 27. Để bắt đầu kinh doanh online tốt thì nên học những điều này.
 28. Tip/bí quyết viết content ra đơn/làm hình ảnh bắt mắt ra đơn/học (marketing)/... (*nói chung chia sẻ kiến thức*).
 29. Nếu bạn chưa biết bắt đầu kinh doanh online/kiếm tiền online như thế nào thì hãy đọc bài này (*nhớ chọn 1 trong 2 giá trị 1 là KDOL 2 là KTOL nha*).
 30. Hoá ra kiếm tiền online/kinh doanh online không khó như (danh xưng) nghĩ.
 31. Hoá ra làm website để kinh doanh không khó như (danh xưng) nghĩ.
 32. Đừng tin vào chuyện làm giàu nhanh trên mạng (*bạn chia sẻ 1 quá trình kinh doanh, kiếm tiền online như thế nào, bạn cần phải luyện tập những kỹ năng nào để làm, khi có*

nhieu kinh nghiệm thì thu nhập sẽ tăng tương ứng và có thể kiếm cực kỳ nhiều tiền với online như các youtuber/tiktoker/blogger... Có thể lấy ví dụ trường hợp của Nhung rồi dẫn tới khoá học)

Dạng bài nguyên nhân, kết quả, giải quyết, vì sao

33. Vì sao bạn kinh doanh online thu nhập chưa cao? *(lý do tất cả mọi người nhảy vào làm nhỏ lẻ chỉ phụ thuộc vào bán trên facebook mà không có xây dựng 1 quy trình marketing sản phẩm trên online đa kênh và tiếp cận khách hàng tự nhiên nhiều nguồn, để có lượng khách ổn định)*
34. Những lý do lớn nhất khiến bạn kinh doanh online thất bại.

Dạng bài What (là gì)

35. Kiếm tiền online là gì? Những cách kiếm tiền online (danh xưng) đang làm.
36. Sinh viên kinh tế học gì để chắc chắn có việc làm?
37. Để kinh doanh online thành công cần phải biết gì?
38. Để kiếm tiền online cần có biết những gì?
39. Học gì để tự kinh doanh riêng?

Dạng bài case study

Chia sẻ câu chuyện thành công về kiếm tiền online của người nào bạn biết. Ví dụ Nhung chẳng hạn. Từ đó nói về khoá học. Cần thận dạng bài này đừng mang tính PR quá, mà nói sao để người xem có thể học được gì đó.

Xem mấy bài viết trên avayha.com để xem các casestudy người ta viết như thế nào để học hỏi. Mục tiêu các dạng bài viết này để người xem họ hiểu là kiếm tiền/kinh doanh online không khó, cần học gì.

Dạng bài list (danh sách)

40. (con số) khoá học gần đây giúp mình phát triển/cải thiện thu nhập/kiến thức/kinh nghiệm để...
41. (con số) điều mình ngộ ra khi bắt đầu học bài bản về kinh doanh online/kiếm tiền online

Dạng bài review

42. Review khoá mình đã học để bắt đầu *(kinh doanh online/kiếm tiền online)*
43. Review khoá học đã giúp mình kiếm được....
44. Review khoá học đã giúp mình tự tin làm gì đó (có thành tựu gì đó).
45. Nhờ khoá học này mình đã biết cách làm kiếm tiền online.
46. Gần đây mình đã học gì và giúp ích công việc ra sao.
47. Review khoá học kiếm tiền/kinh doanh online/affiliate marketing mình mới học gần đây.

Dạng bài so sánh

48. Mua sắm bao nhiêu cũng không đủ, đầu tư khoá này giúp mình kiếm lại được bao nhiêu là tiền.

Dạng bài tư duy, đánh vào vấn đề, khó khăn, mong muốn và rào cản. Có thể làm theo kiểu chia sẻ kiến thức, bẻ ngược lại tư duy bị sai, đưa ra vấn đề và giải quyết vấn đề, kể chuyện của bản thân hay của 1 điều gì đó có liên quan tạo sự đồng cảm và dẫn dắt người xem tới nhu cầu về sản phẩm.

49. Dạng bài before-After: Mình từng là người..., mình từng suy nghĩ thế này (*suy nghĩ tư duy sai lầm mà đa phần người xem đang dính phải*)... cho đến khi (after) mình đã (làm điều gì để thay đổi)... kết quả là (mình đã có gì)... bài học rút ra...
50. Kịch bản câu nổi thấu hiểu cho dạng bài tư duy này bao gồm 8 phần như dưới đây. Bạn có thể tùy chỉnh để ghép các phần với nhau.

Câu chuyện quá khứ: có liên quan tới nội dung chủ đề bạn muốn kể và đề cập. Ví dụ: Tôi đã từng khởi nghiệp chỉ với 17 triệu đồng, lúc đấy lương nuôi sống bản thân tôi chỉ 6 triệu, tôi nghĩ bản thân mình không thể chạm tới ước mơ, đi du lịch, hay mua nhà, lập gia đình chỉ với mức lương bèo bọt này.

Mục tiêu của bạn là gì: những khao khát nào từ bên ngoài tác động, hay bên trong khiến bạn có mong muốn đạt được điều gì đó, với mục tiêu gì (liên đới tới người xem). Ví dụ: Nhìn vào quản lý công ty của tôi lương cũng chỉ 15 triệu sau 4 năm kinh nghiệm, nếu tôi tiếp tục làm 4 năm sau tôi cũng chỉ đạt được thu nhập như vậy sao. Bản thân tôi lại có 1 đam mê cháy bỏng là đi du lịch 100 nước trên thế giới, mà bạn biết là đi du lịch siêu tốn kém, với mức lương hiện tại chẳng những không thể đạt được giấc mơ mà nó còn chẳng thể nuôi sống nổi thân tôi. Thế là tôi đặt mục tiêu phải tự kinh doanh riêng, ít nhất thu nhập ổn định cao hơn lương tôi lúc ấy gấp 3 lần thì tôi sẽ nghỉ việc hẳn.

Rào cản: Trong quá trình thực hiện bạn bị mắc những rào cản nào (mà rào cản này cũng là những cái đa số mọi người gặp phải).

Ví dụ: Nhưng vừa mới khởi nghiệp tôi mắc phải vấn đề với số tiền ít ỏi trên tôi chẳng làm được gì cả, thuê 1 cửa hàng nhỏ, thậm chí bán lẻ đường cũng không đủ kinh phí, tôi cũng đã từng kinh doanh khi mới 20 tuổi và làm lỗ 200 triệu mượn của ba mẹ tôi cũng đã thấm đòn bài học rồi. Giờ tôi rất sợ thất bại, mất niềm tin của bản thân và gia đình, mất nhiều mối quan hệ. Vậy phải lấy gì để kinh doanh?

Cảm xúc: Bạn đã trải qua cảm xúc gì khi gặp phải rào cản, và đã khám phá ra cơ hội mới nào.

Ví dụ: Trong lúc vô đầu bứt tai suy nghĩ, cộng thêm áp lực từ công việc văn phòng, mỗi ngày tôi cảm giác chán nản khi phải liên tục làm việc mình không thích và nhìn đồng hồ trông chờ tới giờ về, rồi lại về nhà trong trạng thái mệt mỏi, tôi liên tục đặt câu hỏi mình phải làm gì để kinh doanh phù hợp tình trạng hiện tại: ít vốn gần như là không có, không dám mạo hiểm. Và tôi cứ nghĩ mãi cho tới khi tham gia 1 sự kiện tổ chức tour du lịch bụi Singapore, tôi đã bừng sáng ý tưởng: "Tại sao không kinh doanh từ chính đam mê du lịch của mình?"

Kế hoạch: Bạn đã lập kế hoạch gì để đạt được mục tiêu của mình.

Ví dụ: Ok có ý tưởng rồi, nhưng làm sao bằng cách nào tôi có được khách hàng và tôi

làm sản phẩm gì để bán?

Thế là tôi đã bỏ 15 triệu để đi học 1 khóa chuyên sâu đầy đủ về kinh doanh online. Lý do vì sao tôi lại bỏ tiền học mà không phải bỏ tiền vào vốn liếng làm ăn? Vì tôi đã từng mất 200 triệu do không có chút kiến thức kinh doanh nào đặc biệt là ở chỗ thu hút khách hàng trả tiền.

Nên sau khi tìm hiểu kỹ về khóa học đó, nó giúp tôi có được 2 điều tôi đang thiếu nhất: đó là chọn ngách thiết kế sản phẩm đúng cái mình thích và có thể mạnh, rồi marketing 0 đồng thu hút khách hàng từ google và mạng xã hội.

Thế là tôi cần rằng xin thêm chút của ba mẹ và góp vào từ tiền lương tích góp trong vài tháng để có đủ tiền học và làm.

Trở ngại: Bạn đã gặp trở ngại gì trong hành trình thực hiện mục tiêu.

Ví dụ: Thật sự sau 8 tiếng đi làm văn phòng cộng với 1-2 tiếng di chuyển vì nhà tôi rất xa công ty mà tuyến đường tôi đi kẹt xe khủng khiếp. Về tới nhà đã mệt đứt hơi còn phải đi chợ nấu ăn nữa, nhưng thực sự tôi muốn thoát khỏi cảnh này lắm rồi, tôi buộc phải làm mới có kết quả, chưa kể đã bỏ tiền học khóa học tận 15 triệu tiếc lắm. Thế là tôi chấp nhận cày mỗi tối từ 8h tới 12h đêm thậm chí có lúc khuya hơn để vừa học vừa làm.

Kết quả: cuối cùng bạn đạt được gì?

Ví dụ: kết quả là sau 3 ngày tôi đã làm được website đầu tiên về ngách du lịch nước ngoài tự túc cho người Việt Nam. Rồi tôi tiết kiệm tiền đi du lịch nước ngoài, tôi xài couchsurfing xin ở nhờ nhà, tôi nghiên cứu rất kỹ trước khi đi, đọc N bài blog tiếng Anh để lên kế hoạch, sau khi đi 1 lần thì về nhà tôi đăng bán dịch vụ thiết kế và sắp xếp chuyến đi cho khách có thể giúp tôi làm được từ xa trong khi đang làm công sở. Trời ơi mới đăng lên website và facebook thôi mà tôi đã có 2 khách hàng thu về tận 6 triệu bằng lương của tôi bấy giờ. Thế là tôi mạnh dạn nghỉ việc để có thời gian tập trung làm hơn, cùng lắm không thành công lại quay về cuộc sống công sở thôi. Tôi đã tiến một bước là tổ chức 1 chuyến đi phượt nước ngoài, nhờ vào viết bài blog rồi đăng lên các hội nhóm du lịch, tôi cũng thu hút được mỗi đoàn từ 10-13 người và lời 1 chuyến tầm 12-15 triệu.

Sự thay đổi: Bạn đã có những thay đổi gì từ trong suy nghĩ, hành động, kết quả... và bài học dành cho người xem có liên quan tới khóa học.

Ví dụ: Rút cục là nỗi sợ hãi về việc “Tôi không làm được, tôi không đủ giỏi, tôi có vốn đâu, thời gian đâu mà kinh doanh?” nó hoàn toàn ở trong đầu bạn. Chứ khi bắt tay vào làm chẳng có gì ghê gớm cả.

Tôi thực sự đã trưởng thành và giỏi lên rất nhiều khi đi học đúng cái mình cần, đặc biệt nó liên quan tới marketing và công nghệ, biết 2 món ấy thì chả bao giờ sợ chết đói trong thời đại này. Và tôi đã làm những gì mình thích để cảm thấy đời làm việc cứ như là đi chơi.

Tôi thấy mỗi ngày trôi qua vui gì đâu, động lực làm việc cứ phải gọi là rần rần. Nên bạn nào từng có những rào cản, lo lắng không dám theo đuổi đam mê, không dám khởi nghiệp kinh doanh thì tham khảo câu chuyện thật của tôi để dám bước đi nha.

Chỉ cần làm theo công thức: học đúng cái mình cần, quan trọng để làm được thì bạn phải chịu khó cày và thực hành liên tục cho tới khi kiến thức học nó trở thành kỹ năng, kinh nghiệm của mình và tiền tự khắc tới. Nếu như không có vốn thì lấy sức ra để làm

dịch vụ đổi lấy tiền như kiểu mình làm dịch vụ thiết kế tour du lịch ấy.
Bạn nào quan tâm tới khóa học mình từng học thì mình gửi cho nha.

51.