



# 3 Modèles de CV

## ATS-Friendly & IA-Optimisés

---

Ce fichier contient 3 templates prêts à personnaliser :

- 1. Minimal ATS — Score ATS estimé : 96%**
  - 2. IA Friendly Modern — Zone mots-clés intégrée**
  - 3. Classique Optimisé — Structure éprouvée Workday/Taleo**
- 

### Comment utiliser ce fichier

Remplacez tous les textes entre [crochets] par vos informations personnelles.

Conservez Calibri ou Arial pour une compatibilité ATS maximale.

Supprimez les 2 autres templates avant d'envoyer votre CV.

# NOM Prénom

06 00 00 00 00 | prenom.nom@email.com | Ville, France

[linkedin.com/in/votreprofil](#)

## RÉSUMÉ PROFESSIONNEL

Professionnel(le) motivé(e) avec [X] années d'expérience dans [secteur]. Solides compétences en [compétence clé] et [autre compétence]. Reconnu(e) pour [qualité principale] et capacité à livrer des résultats mesurables.

## COMPÉTENCES

- ▶ Gestion de projet (Agile, Scrum)
- ▶ Analyse de données et reporting
- ▶ Suite Microsoft Office / Google Workspace
- ▶ Communication interne et externe
- ▶ [Compétence technique spécifique au poste]

## EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

**Intitulé du poste** – Entreprise, Ville

*Mois Année – Mois Année*

- ▶ Réalisation clé n°1 : [résultat quantifié, ex : réduction de 25% des délais]
- ▶ Réalisation clé n°2 : optimisation du processus [X], gain de [Y]%
- ▶ Collaboration avec équipes transverses sur [projet/initiative]

**Poste précédent** – Entreprise, Ville

*Mois Année – Mois Année*

- ▶ Responsabilité principale avec impact positif démontré
- ▶ Participation à [projet], contribution à [résultat]

## FORMATION

**Diplôme (Master / Bachelor)** – Université / École, Année

## LANGUES

**Français** (natif) | **Anglais** (courant – B2/C1)

# Prénom NOM

Titre du poste visé | 06 00 00 00 00 | prenom.nom@email.com | Paris, France

## ZONE MOTS-CLÉS ATS

Gestion de projet | Marketing digital | Analyse de données | Communication | Stratégie | IA générative | Outils collaboratifs  
| [Mot-clé du poste] | [Mot-clé du secteur]

## PROFIL PROFESSIONNEL

Professionnel(le) polyvalent(e) avec 5+ années d'expérience. Capacité à allier créativité et rigueur analytique. Passionné(e) par l'intégration de solutions IA pour optimiser les processus métier. Prompt engineering et usage avancé de ChatGPT pour booster la productivité.

## COMPÉTENCES CLÉS

- ▶ Stratégie digitale & SEO / SEA
- ▶ Prompt engineering & ChatGPT avancé
- ▶ Suite Adobe / Canva / Figma
- ▶ Analyse de données (Excel, Google Analytics, Power BI)
- ▶ Gestion de projet (Notion, Trello, Asana)

## EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE

### Chef de projet IA & Marketing – Agence Digitale, Paris

2023 – aujourd'hui

- ▶ Mise en place d'un assistant conversationnel (ChatGPT) pour le service client → réduction de 25% des tickets.
- ▶ Optimisation des campagnes SEO : +40% de trafic organique en 6 mois.
- ▶ Animation d'ateliers de formation IA pour une équipe de 15 personnes.

### Assistant Chef de Produit – StartUp Innovante, Lyon

2021 – 2023

- ▶ Participation à la refonte du site web, amélioration du taux de conversion de 15%.
- ▶ Création de 30+ templates email automatisés, réduction du temps de traitement de 40%.

## FORMATION

Master Marketing Digital – École de Commerce, 2021

## CERTIFICATIONS

- ▶ Certification Google Analytics 4 (GA4)
- ▶ Introduction à l'IA générative – LinkedIn Learning
- ▶ [Certification pertinente au poste visé]

Idéal pour : Marketing, commercial, profils créatifs – mon-cv-ia.blogspot.com

# [NOM Prénom]

06 00 00 00 00 • prenom.nom@email.com • linkedin.com/in/prenom-nom • Permis B

## EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

### Responsable Commercial – Entreprise X, Paris

2022 – Présent

- Développement du portefeuille clients : +30% de chiffre d'affaires en 2 ans.
- Management d'une équipe de 4 commerciaux, mise en place de tableaux de bord de performance.
- Négociation et closing de contrats grands comptes (150K€ – 500K€).

### Assistant Commercial – Entreprise Y, Lyon

2019 – 2022

- Suivi de 80 clients grands comptes, taux de satisfaction 94%.
- Mise en place d'un CRM (HubSpot) améliorant le suivi des leads de 35%.
- Rédaction de propositions commerciales et présentations clients.

### [Poste précédent] – Entreprise Z, Ville

Mois Année – Mois Année

- Réalisation principale avec impact mesurable.
- Contribution à [projet ou initiative stratégique].

## FORMATION

Master Management & Commerce – Université Paris-Dauphine, 2019

Licence Économie-Gestion – Université Lumière Lyon 2, 2017

## COMPÉTENCES TRANSVERSES

- Négociation & relation client (grands comptes, B2B)
- Pack Office avancé (Excel, PowerPoint) / CRM HubSpot / Salesforce
- Anglais professionnel (TOEIC 920) — Espagnol intermédiaire (B1)
- [Logiciel / outil spécifique au secteur]

## CENTRES D'INTÉRÊT

Veille technologique et IA • Bénévolat associatif • Sports collectifs (basketball, rugby)

Idéal pour : Cadres, managers, grandes entreprises – mon-cv-ia.blogspot.com