

創業 6:5-10 頁商業計劃核對表(高年級部)

方向: 此核對表旨在幫助您記錄 5-10 頁商業計劃書的所有不同部分。注意: 請複製一份, 然後根據需要進行編輯。

標題 + 執行摘要: 建議 1 頁

- 團隊名稱
- 團隊成員姓名
- 您的企業名稱和地點
- 產品(行動應用程式)名稱
- 提供的產品和/或服務

公司說明: 建議半頁

- 您的企業類型(公司、社會企業、非營利機構等)
- 貴公司的使命宣言
- 您企業中的重要人物及其扮演的角色
- 概述您計劃銷售的產品以及您的市場對象
- 簡述企業創立的原因, 以及您的團隊對此充滿熱情的原因
- 根據業務計劃書其他部分的資訊和您的未來目標, 重點介紹您近期要完成的目標

產品和/或服務說明: 建議半頁

- 深入描述您的產品/服務, 強調對客戶的具體好處
- 說明您的產品/服務與競爭對手相比有何優勢
- 產品開發:
 - 應用程式開發的現階段(如何準備提供給客戶)
 - 有關如何製造產品並寄送給客戶的資訊
 - 可能導致新產品和服務的研發活動

市場分析: 建議 1 頁

- 市場描述: 誰是主要競爭者?
- 您認為您的行動應用程式表現如何?
- 目標使用者: 您的客戶素描, 包括規模和人口統計資料
- 競爭對手分析: 詳細評估, 強調其優勢和弱點
- (選項) 說明您對應用程式的想法如何因應競爭對手的分析而改變。這也可以放在您的宣傳影片中。

行銷計劃(策略與執行): 1 頁

- 品牌清晰, 並能強化應用程式的目的
- 有關您的產品如何接觸目標使用者的深入策略
- 將目標使用者的回饋整合到行銷計劃中

- 有關應用程式的定價、促銷和發行詳情
- 解釋公司將如何運作，從應用程式製作到應用程式交付給客戶的整個過程
- (選項) 說明您最初的行銷嘗試如何進行，以及您的計劃如何因應改變。這也可以放在您的宣傳影片中。

財務計劃與預測: 1 頁

- 清楚說明您的收入模式和預計營運成本的預算
- 你現在有多少錢，你將如何使用它
- 您計劃在未來 3-5 年內賺多少錢，以及如何賺錢(利潤預測)

使您的業務計劃脫穎而出的附加元件

- 圖表和數字標示清楚且容易理解
- 必要時在文件中包含圖片
- 計劃為 PDF 格式
- 在頁面底部引用來源以作參考(即腳註)