

CÔNG TY TNHH THƯƠNG MẠI VÀ CÔNG NGHỆ ĐTV VIỆT NAM

Trưởng phòng kinh doanh

Công ty TNHH Thương mại và công nghệ ĐTV Việt Nam được biết đến với tên gọi “Đô Thị Vàng” là doanh nghiệp hoạt động trong lĩnh vực kim hoàn, cung ứng sản phẩm dịch vụ cho ngành kim hoàn trong nhiều năm qua. Hiện công ty đang hoạt động kinh doanh trong nhiều lĩnh vực:

- *Kim loại quý*
- *Hóa chất xi mạ -*
- *Dịch vụ xi mạ -*
- *Chành sỉ vàng trắng 10k*
- *Kim cương và đá quý*

Mô tả công việc

- 1 Tìm hiểu, nghiên cứu hoạt động kinh doanh của công ty để định hướng xây dựng chiến lược kinh doanh ngắn hạn và dài hạn.
- 2 Phân tích thị trường, đối thủ cạnh tranh để tham mưu chính sách kinh doanh phù hợp và hiệu quả cho công ty.
- 3 Xây dựng và quản lý data khách hàng, nghiên cứu hành vi khách hàng để có phương án chăm sóc, duy trì và phát triển mối quan hệ với các khách hàng hiện tại và tiềm năng.
- 4 Hỗ trợ khách hàng giải quyết các vấn đề liên quan kinh doanh một cách hiệu quả và nhanh chóng.

- 5 Phối hợp marketing đề xuất các chương trình bán hàng, các hoạt động quảng bá sản phẩm, thương hiệu để thúc đẩy doanh số bán hàng.
- 6 Phối hợp tuyển dụng, đào tạo và phát triển đội ngũ nhân viên kinh doanh.
- 7 Đặt mục tiêu cho các nhân viên và giám sát đánh giá hiệu quả làm việc để đảm bảo đạt được mục tiêu doanh số.
- 8 Xây dựng hệ thống chính sách, quy trình, các chương trình bán hàng, kỷ luật-khen thưởng liên quan bộ phận kinh doanh và triển khai áp dụng.
9. Giám sát và báo cáo:
 - Giám sát việc thực hiện các chiến lược kinh doanh và đo lường hiệu quả chiến lược để có phương án điều chỉnh phù hợp.
 - Báo cáo định kỳ về tình hình kinh doanh, doanh số và các chỉ số quan trọng khác cho Ban lãnh đạo.
10. Thực hiện các công việc khác theo sự phân công của Ban Giám đốc.

Yêu Cầu Công Việc

- Nam/Nữ, từ 30 đến 40 tuổi, sức khỏe tốt.
- Tốt nghiệp Đại học chuyên ngành Kinh tế, Quản trị Kinh doanh, Marketing hoặc các ngành liên quan. Ưu tiên ứng viên có kiến thức ngành kim hoàn.
- Có ít nhất 3 năm kinh nghiệm ở vị trí tương đương.
- Kỹ năng giao tiếp, đàm phán, thuyết phục tốt.
- Kỹ năng phân tích, đánh giá và dự báo thị trường.
- Kỹ năng lập kế hoạch và tư duy chiến lược.
- Kỹ năng lãnh đạo và quản lý đội ngũ.
- Tinh thần chủ động, sáng tạo, nhiệt tình, chịu được áp lực công việc cao.
- Có thể đi công tác.

Quyền lợi

- ❖ Chế độ lương:
Lương: **20.000.000 - 30.000.000 VNĐ/tháng + KPI**
- ❖ Chế độ đãi ngộ khác:
 - + Tham gia bảo hiểm 24/24, phép năm, lương tháng 13
 - + Du lịch, nghỉ mát, tổ chức sinh nhật cá nhân, sinh nhật công ty hàng quý

- + Thương lễ Tết theo quy định công ty
- + Được đóng BHYT và BHXH theo quy định của Nhà Nước

Chế Độ Thử Việc

- Thời gian thử việc: 01 tháng
- Chế độ đãi ngộ trong thời gian thử việc: 85% lương cứng

Thời Gian Làm Việc

- Từ 8h00 – 17h30 (thứ 2 đến thứ 7)
- Thời gian nghỉ trưa: 12h00 - 13h00

Địa điểm làm việc

- Tầng 6, số 73 Lý Nam Đế, Hoàn Kiếm, Hà Nội

Cách thức ứng tuyển

- Ứng viên quan tâm gửi CV về email: hcns@dothivang.net hoặc Inbox để trao đổi chi tiết công việc
- Web Công ty: <https://dothivang.net/>