

Уважаемые Коллеги.

Формализую наши договоренности для передачи представителям заказчика.

1. Стоимость комплекта БВС из двух самолетов и двух полезных нагрузок (ночной и дневной) с одной наземной станцией, по данному контракту составляет 13,5 млн.руб.
2. В данную стоимость включены два бортовых и один наземный комплект "Ресет" ("Сектор") и два бортовых и один наземный комплект "Луч" (телеметрия).
3. Подчеркиваю, что передача указанного комплекта оборудования представителям заказчика, а также гарантийное обслуживание будет осуществляться на территории РФ.
4. Данная сумма индексируется по текущему курсу ЦБ РФ в Долларах США в размере 190 тыс. USD.
5. Оплата должна осуществляться в рублях на день платежа по актуальному курсу ЦБ РФ.

**С уважением,
Флоров Алексей.**

Вячеслав, приветствую. Продолжим обсуждение нашей партнёрской цены проекта «Мьянма» в рамках того же документа, что мы высылали ранее.

Обсудив детали с коллегами, приняли решение пойти по простому пути и добавить потерянный НДС к той цене, что давали ранее, и процент, включающий в себя повышение с этого года Российский цены, а также уже понесенные нами затраты и риски в связи с передачей вам оборудования. **Оценив данные обстоятельства повышаем цену на 25%.**

Выше указано наше старое предложение 190 000 \$ (буду оперировать ценой в долларах). Эта цена была дана под проект поставки в Мьянму по цене 285 000\$ для партнеров в Мьянме компании ALLIANCE ENGINEERING SERVICES. Добавляем к цене 190 000 \$ принятое нами повышение цены на 25% и получаем 237 500\$. Таким образом цена за начальный комплект, который был выслан в коммерческом предложении весной 2020 года, при вашем его приобретении в России составит 237 000\$ или по курсу СБ на 15 января 2021 года 17 374 400 рублей. Далее для простоты составляем простую пропорцию, где 285 000\$ это 100% цены, а 237 500 это X % цены и получаем, что ваша маржа составляет чуть меньше 17% от закупочной цены в Мьянме, компанией ваших партнёров. **Вячеслав далее предлагаю при определении цены, по которой вы приобретаете самолеты для проекта Мьянма использовать параметр вашей скидки 17% от конечной стоимости для ваших партнеров в Мьянме.** Вводя конкретный процент, и мы, и вы сможем быстро определить вашу цену в России, зная цену, представленную нами вашим партнерам - компании ALLIANCE ENGINEERING SERVICES.

Для понимания приведу пример: цена крайнего, самого простого комплекта для компании ALLIANCE ENGINEERING SERVICES составила 1 655 000\$ за 5 комплексов с двумя самолетами в каждом. Ваша цена в России за эту поставку составит 1 373 650\$ (при закупке в РФ, оплата производится в рублях по курсу СБ РФ на день оплаты).

Важно, что передача закупленных вами по предлагаемой цене комплектов оборудования представителям заказчика, а также гарантийное обслуживание будет осуществляться на территории РФ. Все гарантийные работы и работы по обучению персонала на территории Мьянмы будут выполняться по дополнительным контрактам, в которые войдут затраты на перемещение персонала и оборудования в Мьянму и обратно, содержание персонала на территории страны Мьянма, их заработная плата, накладные расходы и коммерческая прибыль в размере 15% от себестоимости контракта.

Оплата должна осуществляться в рублях на день платежа по актуальному курсу ЦБ РФ. Что касается момента оплаты комплексов мы предусматриваем, что при приобретении простого комплекта мы идем на вариант предоплаты 50% цены после чего мы начинаем изготовление и остальное, в момент, когда самолеты готовы к отгрузке, но важно понимать, что мы не передадим комплексы для отправки в Мьянму без 100% оплаты. Если речь пойдет о сложном комплекте, то предусматриваем предоплату 100%.

В заключении уточняю, что данный процент оговаривается исключительно на сделки по приобретению комплексов, вопросы по передачи технологии и/или организации производства будут согласовываться отдельно.