

الاسم بالكامل

مندوب مبيعات

رقم الهاتف: [رقم هاتفك]

البريد الإلكتروني: [بريدك الإلكتروني]

العنوان: [مدينتك، دولتك]

لينكد إن: [linkedin.com/in/username](#)

مندوب مبيعات محترف يتمتع بخبرة تزيد عن 6 سنوات في مجال المبيعات والتسويق، مع سجل حافل بتحقيق الأهداف البيعية وزيادة ولاء العملاء. لديه مهارات ممتازة في بناء العلاقات التجارية، والتفاوض الفعال، وتحليل احتياجات العملاء لتقديم حلول مناسبة تعزز من حجم المبيعات. يسعى للانضمام إلى بيئة عمل ديناميكية حيث يمكنه تطوير مهاراته والمساهمة في تحقيق أهداف الشركة.

الخبرات العملية

مندوب مبيعات - شركة XYZ للأجهزة الإلكترونية

يناير 2021 - حتى الآن | جدة، السعودية

- تحقيق زيادة في المبيعات بنسبة 30% من خلال تطوير استراتيجيات تواصل فعالة مع العملاء.
- تقديم عروض ترويجية مميزة أسهمت في جذب عدد كبير من العملاء الجدد.
- العمل على تعزيز تجربة العملاء من خلال تقديم استشارات مهنية حول المنتجات.
- متابعة طلبات العملاء والتأكد من رضاهم بعد البيع، مما أدى إلى زيادة الولاء بنسبة 40%.

مندوب مبيعات - شركة ABC للمنتجات الاستهلاكية

مارس 2018 - ديسمبر 2020 | الرياض، السعودية

- إدارة وتنفيذ خطط البيع بما يتماشى مع الأهداف الاستراتيجية للشركة.
- تطوير قاعدة بيانات للعملاء المستهدفين وتعزيز فرص البيع المتكرر.
- تحقيق نسبة مبيعات تفوق التوقعات بنسبة 20% عبر استراتيجيات البيع الاستشارية.
- التعاون مع فريق التسويق لتنفيذ حملات ترويجية ناجحة أسهمت في توسيع نطاق العملاء.

المهارات

- إجادة اللغة الإنجليزية بطلاقة (تحدثاً وكتابة)
- تصميم أنشطة إبداعية تفاعلية
- مهارات إدارة الفصل وتحفيز الأطفال
- التعامل مع الأطفال من ثقافات مختلفة
- استخدام التكنولوجيا الحديثة في التعليم

المؤهلات الأكاديمية والدورات التدريبية

- بكالوريوس إدارة الأعمال - جامعة الملك عبد العزيز (20xx - 20xx)
- دورة متقدمة في تقنيات البيع الحديثة - أكاديمية (Bakkah 2023)
- تدريب على استراتيجيات خدمة العملاء - (LinkedIn Learning 2022)
- دورة في إدارة علاقات العملاء (CRM) - معهد المبيعات السعودي (2021)

اللغات

- العربية: ممتاز (اللغة الأم)
- الإنجليزية: جيد جداً (قراءة وكتابة ومحادثة)