

【ペルソナ命！】たった5日で5名のママに
個別相談お申込みをいただけたペルソナメイクの記録
<2021.2.25>アットホーム留学ティーチャー 川北彩加

ペルソナを「たった1人」に絞ることは大切！
ということは知っている。

だけど、どうやって絞ったらいいのかわからない。
絞るのが怖い...

と思っているあなたに贈る
ペルソナを絞ったことでお申込み&成約に結びついた記録です。

— 目次 —

1. 【目標】チャンスプロジェクトの考える軸
 2. 【背景】キャンペーンを行わないと集客できない...
 3. 【結果】たった5日で5名のママに個別相談お申込み
→2件W受講即決
 4. 結果につながった考動3つのポイント
 - 4-1. ペルソナを「たった1人」に決める覚悟
 - 4-2. ペルソナ研究でキーワード選定
 - 4-3. ペルソナにだけ、ラブレターを贈る♡
 5. 緊急事態宣言チャンスプロジェクト中の考動&感情記録
 6. 素材
-

1. 【目標】チャンスプロジェクトの考える軸

【チャンスプロジェクトの考える軸】
3週間で売上7桁達成！
5時起き4時間スタイルで

圧倒的にお願いされる
毎月満席御礼の
カスタマーメイクサークルの確立

【本質】

カスタマーメイクサークルの
価値基準のインストール！
7つの教えに沿い、
8つの当たり前を変え続ける
真型起業家であること

【具体策】

- ・人と時間の当たり前の変化
 - ┆ 根性でも5時に起きる！
 - ┆ 師匠との会話の質を上げる！
 - ┆ 報連相の相談の質を上げる

- ・自分との会話
 - ┆ ペルソナにどう想われたい？
 - ┆ 私の言葉から、どんな感情をもってほしい？
 - ┆ →「わが子も彩加のように育てほしい」

- ・記録が本番の価値基準
 - ┆ 学びを記録し、
 - ┆ 備忘録と会話することによって、
 - ┆ 誰よりも考動する！

- ・没頭できるスケジュール管理
 - ┆ ティンカーランドプロローグチャレンジ中に
 - ┆ していたことを再現！

2. 【背景】キャンペーンを行わないと集客できない。

2020年7月16日からアットホーム留学の活動をスタート。
毎月キャンペーンを行い、毎回新しい小冊子を考えるのにも疲れる。
時間と労力がかかる割には、コンバージョン率も低く、
読者さんも4回のキャンペーンで読者さんも400以下...

キャンペーンをすとかろうじて、集客はできるが、

自力で集客ができず、先が思いやられていました。

そんな中、開催された緊急事態宣言チャンスプロジェクト。
自分で集客ができるヒットパターンをどうにか作りたい！
と、思って、がむしゃらに動いた。

3. 【結果】たった5日で5名のママに個別相談お申込み →2件W受講即決

5名とも以前からの読者さまからのお申し込み(9月、11月)
かつ、マイストーリーを読んでくださっている。

内2名は、親子英会話セミナーに事前申し込み
→個別相談への特別オファーメールでお申込みあり

5件中2件即決でお願いされた！



帰国子女が教える！

1日10分の親子の英会話で

どんな時も物怖じしない！

グローバルな社交性をもった子どもを育む

アットホーム留学ティーチャー

川北彩加

✨選定したキーワード！✨

- ・帰国子女
- ・海外
- ・グローバル
- ・個性
- ・英語
- ・子育て

4.結果につながった考動3つのポイント

4-1. ペルソナを「たった1人」に決める覚悟

――1/25 ヒットメイクの定義:ペルソナメイク

<ゴール>

今日のお申込みにつなげる
ペルソナメイク

<本質>

当てはまることが多いほど、
自分だ！とドキッとすし、
言葉の1つ1つが刺さる
私のことだ！と自分事になると、
あなたの言葉が伝わるようになる！

<具体策:ワーク>

Q.あなたのたった一人の理想のお客さまは
どんな人ですか？
こんなお客様が15人いたらいいな♡という人は誰？

A.はじめてのお客さま

35歳 東京在住

個性:ひつじ

5歳男の子:個性狼 1歳男の子(育休中)

子どもが英語嫌い

子どもが自分の嫌なことしかなくて困っている

子どもがテレビ好きでビデオ教材かったけど、興味を示してくれない。

個性心理学や占いが好き。

子どもに選択肢を広げてあげたいけど、

潰しているような気もしている。

※この時は、まだリストに見える化できておらず

記録の中で書き出していった。

Q.今日、ペルソナさんのどんなお悩みを解決して、

どう、お申し込みに繋がりますか？

そのために、何をしますか？

ここは書けませんでした...

●感情

トレーニング中も涙をこらえるのに必死。

トレーニング後に大号泣。

ペルソナを1人に絞ることはわかってる！
でも、どうやって絞ったらいいのかが
わからないんだよ！

そもそも、私ママじゃないし！
ママの気持ちなんてわかんないよ！！

過去の自分がペルソナになれば、
私だって、いくらでも発信できるさ。
それができたら、どれだけ楽なんだろうか...

——1/25 チームフォローミーティング

師匠、マキ先生より
「彩加さんのペルソナは、
1番最初のお客さまで間違いないよ！
今もいい関係性築けてるでしょ？
その方でいいんだよ。」

●感情
再度、大号泣。

このままでいいんだ！
たしかに、はじめてのお客さまが
15人いたら、私のセミナーは
最高の学び場になる！！

この方で決める覚悟をしよう！！
研究しよう！！

🌈 — 考動が変わったきっかけ — 🌈

★ペルソナを1人にする覚悟を決めることができた

4-2. ペルソナ研究でキーワード選定

—1/26、1/27考動:ペルソナ研究

①ペルソナに設定したお客様との記録をすべて見返した。

→記録から、お客さまが普段で使っている
キーワードをピックアップする。

- ・個別相談の動画
- ・事前事後アンケート
- ・セミナープレゼンテーション
- ・セミナー後備忘録、
- ・1週間に1回の会話の記録から

②今までいただいたお客さまの
事前アンケートの声研究

「こんな子に育ててほしい」の部分を
アンケートから抜粋→カテゴリー分け

▼ペルソナメイク記録▼

[ペルソナメイク - Google ドキュメント](#)

🌈 — 考動が変わったきっかけ — 🌈

🌟 今までの記録を掘り起こして、
お客さまに響く言葉が見える化した！

→悩みの中にも、将来こうなってほしい！
という欲はしっかりある

4-3. ペルソナにだけ、ラブレターを贈る♡

――1/25考動:少人数フロントセミナーに
お申込みをいただいている方3名に
個別相談、特別オファーメール送信
→2名から個別相談をお願いされる
1名キャンセル

お客さまからいただいた
フロントセミナー事前アンケートの内容から、
嫉妬、憧れを抱くような
お客さまの声をピックアップし、
特別オファーメールを作成。

一部、下記参照(本文は「素材」にあり)

【悩み:お子さんの癩癩もち】

現在の生徒さんにも、
当初癩癩もちの5歳の息子さんに頭を抱え、
ママが逆に癩癩を起してしまう！
と悩んでいたママも

息子さんの個性を知ることによって
その日から気持ちが楽になった！

今まで意識してこなかった
親子の会話をする事で、
息子が「僕リーダーだから！」と
お兄ちゃんとして頼もしくなった！

とおしゃってくださっています♡

【悩み:英語嫌い】

今月卒業された生徒さんにも、
△△さんと同じように
「僕英語大嫌い！」と
言っていた5歳の男の子のママが
いらっしやいます。

セミナー受講後の今では、
「ママ、これ英語でなんて言うの？」
が止まらなくなって
iPhoneのSiri(翻訳機能)が手放せない！
とおっしゃるくらいになられてます。

――1/28以降にキーワード選定してメルマガ配信

このお客様の悩みが1日ずつ解決できるように発信！
→その悩みをもとに、考える軸のセットアップ
&そこに関連するお客様が使っているキーワードを
ピックアップして投稿する。

1/28 メルマガタイトル

【1月まだ間に合います！】「僕英語大っ嫌い！」という息子がみるみるうちに「英語大好き」
になったおうち英会話

↓

【お申込み 1件】

―配信時間 1/28 23:50
―配信数 346
―開封率 17%
―開封数 61人(実人数)
―クリック数 2
―反応率 3%
―購買率 50%

1/29 メルマガタイトル

【1月31日予約まで無料！】海外留学させたいママに絶対に知っていてほしいおうち英会話
の極意 手渡しました♡

┆ ※お客さまとの個別相談で与えた感動をメルマガへ

↓

【お申込み 2件】

―配信時間 1/29 23:10
―配信数 344
―開封率 27%
―開封数 95人(実人数)
―クリック数 7

ー反応率 7.3%

ー購買率 28%

▼その他、キーワードをもとに作成したメルマガ▼

1/31 メルマガタイトル

【本メール(1/31)予約まで無料！】物怖じしないグローバルっ子は、母の姿で決まる！

2/1 メルマガタイトル

【2月募集スタート！】中1レベルの英語力でも、イギリス生活は楽しめる！

🌈ー 考動が変わったきっかけー 🌈

🌟ペルソナの悩み解決&考える軸が
発信内容に紐づいてきた

5. 21日間のチャンスプロジェクト中の考動記録

①トレーニングには全出席 & 全備忘録の提出

☞その日の備忘録を常に横に置きながら、
実際に活用してみることによって、
1日1日の学びを確実に自分の身にする努力を行ってきた。

②トレーニングの成果事例を

すぐに研究しにいき、自分に置き換えて実践してみた。

③考える軸とペルソナが明確になってから、
ペルソナの研究をし、ペルソナがよく使うことば、
SNSを開く時間を想定し、投稿するようにした。

☞具体的には、ペルソナに設定したお客様との記録を
すべて見返し、お客様が日常的に使っている言葉や
悩みをそのままSNSの投稿に使用するようにした。

┆ 見返した記録

ー個別相談の動画

ー事前アンケート

ーセミナー中のプレゼン

ーセミナー備忘録
ー会話の記録

- ④ペルソナ研究と本日の悩み解決の考える軸をもとに
今までの備忘録をすべて見直し、
点で捉えていた学びを線で捉え、
実践してみるようになった。
＝パンを焼けるようになった！！
☞今までは、学び、考え、納得し、
そのまま、自分の脳内に保存していた。
- ⑤成果が出始めてから、
毎日Googleアナリティクスを見て、
リンクへの反応を分析し、
クリック数が多い時間帯に露出をするようになった。
- ⑥個別相談で、自分のヒットキーワードを探すようにした。
個別相談の冒頭で、なぜ私？がわかる質問を加えた。
☞「私に何を期待しているのか？」
「アットホーム留学で何が解決できると思って、
ここに来てくださいましたか？」
- ⑦個別相談でいただいた声や感動をそのまま
投稿に使い、個別相談に来てくださった方の、
ヒットキーワードが、ペルソナに響く
キーワードなのかをテストした。
- ⑧試した仕掛け、キーワードへの反応を
数字をもとに検証した。
(頭の中で検証していたため、
今後は実際の数字を記録に残していく
価値基準にしていく。)
- ⑨俯瞰時間で次の日の一手を考え、
具体的な考える軸をセットアップすることを試みた。
- ⑨上記を行うために、
苦手な早起き生活を復活させた。

6. 素材

- 当時のランディングページ

<https://www.agentmail.jp/form/ht/25124/3/?kiroku>

- 企画書

[アットホーム留学個別相談.pdf](#)

- 特別オプファーメール

その方の悩みに対しての
オプファーメールを作成した。

〇〇さんへの特別なご案内【アットホーム留学】

〇〇さん、こんにちは。

アットホーム留学ティーチャー
川北彩加です。

この度は、
1月29日の親子英会話セミナーへのご参加ありがとうございます。
いよいよ5日前になりましたね！

事前アンケートを拝見させていただき、
個人的に特別にご連絡をさせていただきました。

子どもが癇癪を起こしたときに
どう対処したら良いか分からない。

つい感情的に怒ってしまう。

このような子育ての悩みは
英語の学習にもおおきく影響します。

だからこそいち早く〇〇さんには
解決してほしい！ですが
親子英会話セミナーは
少人数制とはいえグループなので
なかなか自分の悩みに特化した形で
解決に至りづらいかと思いました。

なので特別なご提案です。

私との個別相談に
切り替えませんか？

現在の生徒さんにも、
当初癩癩もちの5歳の息子さんに頭を抱え、
ママが逆に癩癩を起してしまう！
と悩んでいたママも

息子さんの個性を知ることによって
その日から気持ちが楽になった！

今まで意識してこなかった
親子の会話をすることで、
息子が「僕リーダーだから！」と
お兄ちゃんとして頼もしくなった！

とおしゃってくださっています♡

そのような事例が
しっかりお話できるのも
個別の席かなと思いました。

個別相談にご変更される場合は、
〇〇さんと娘さんのためだけの
ご提案を準備するために

少々お時間をいただく
詳細な事前アンケートの

ご記入をお願いしています。

- ・お申込み日から
3日空けてからの希望日を
第3希望までご記入ください。
- ・時間枠は、
9:00-11:00/12:00-14:00/15:00-17:00
からお選びください。
- ・1月29日 10:00-13:00も
ご予約を開けてくださっているので、
そのままのお日にちで
個別相談をご希望の場合は
その旨もおっしゃってください。
他の参加者の状況を見て、
ご連絡させていただきます。

〇〇さんと娘さんが、
毎日笑顔で過ごせる未来を
楽しくイメージしながら
お会いできるのを楽しみにしております。

ご返信お待ちしております。

アットホーム留学
川北彩加

※個別相談は常に予約が入ってくる状態で
流動的です。

できるだけご都合のよい日時をおさえられるよう
ご返信を早くいただけますと助かります。
どうぞよろしく申し上げます。

△△さん、こんにちは。

アットホーム留学ティーチャー

川北彩加です。

この度は、1月31日の親子英会話セミナーへのご参加ありがとうございます。

いよいよ1週間前になりましたね！

事前アンケートを拝見させていただき、
個人的に特別に
ご連絡をさせていただきました。

息子さんのために0歳から
スタートされた△△さん、
素晴らしい！と感動しています！

しかし、息子さんに
「英語嫌い！」「英語辞めて！」と
言われると、△△さん自身も
今までここまでやってきたのに...
とってしまいますよね。

息子さんの将来を
どうにかしてあげたい！
と思う△△さんには、

いち早く親子で楽しい
英語を取り入れてほしい！ですが、

親子英会話セミナーは
少人数とはいえグループなので、
なかなか自分の悩みに特化した形で
解決に至りづらいかと思いました。

なので特別なご提案です。

私との個別相談に
切り替えませんか？

今月卒業された生徒さんにも、
△△さんと同じように
「僕英語大嫌い！」と
言っていた5歳の男の子のママが
いらっしやいます。

セミナー受講後の今では、
「ママ、これ英語でなんて言うの？」
が止まらなくなって
iPhoneのSiri(翻訳機能)が手放せない！
とおっしゃるくらいになられてます。

そのような事例を
しっかりお話でき、

△△さんの息子さんへの愛情を
より早く形にしていけるのが
個別相談の席になります。

個別相談にご変更される場合は、
△△さんと息子さんのためだけの
ご提案を準備するために
少々お時間をいただく
詳細な事前アンケートの
ご記入をお願いしています。

・お申込み日から
3日空けてからの希望日を
第3希望までご記入ください。

・時間枠は、
9:00-11:00/12:00-14:00/15:00-17:00
からお選びください。

・1月31日 16:00-18:00も
ご予約を開けてくださっているので、
そのままのお日にちで
個別相談をご希望の場合は
その旨もおっしゃってください。
他の方々のお申込みの流れを見て、
ご連絡させていただきます。

△△さんと息子さんが、
毎日笑顔で過ごせる未来を
楽しくイメージしながら、
お会いできるのを
楽しみにしております！

ご返信お待ちしております。

アットホーム留学
川北彩加

※個別相談は常に予約が入ってくる状態で
流動的です。

できるだけご都合のよい日時をおさえられるよう
ご返信を早くいただけますと助かります。
どうぞよろしくお願いいたします。

●実際お申込みが入ったメルマガ

1/29配信 2件

【1月31日予約まで無料！】海外留学させたいママに絶対に知ってほしいおうち英会話の極意 手渡しました♡

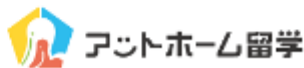
＼コロナ禍だから！／
「楽」な子育てキャンペーン

たった90分で

おうち英会話×個性心理学で
子どもの無限の可能性を広げます！

1日たった10分の親子英会話で
子どもの「英語力」と「社交性」を育む
具体策がわかる

アットホーム留学 個別相談



1月満員御礼！

緊急追加！ 限定**3名様**！

→残り**1名様**

21:00枠も特別追加！

1/30(土) ~~12:00~~~ / 15:00~ / 18:00~ / 21:00~

1/31(日) 10:00~ / 13:00~ / ~~16:00~~~ / 21:00~

通常**5,500円**(税込)

▶**1/31申込みまで無料！！**

個性心理学で

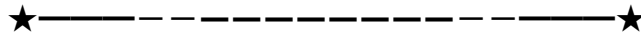
あなたの親子関係が一発解明☆！！

親子の個性診断書つき！

子どもに海外留学させたいママに
絶対に知っていてほしいおうち英会話の

▼たった**1つ**の極意はこちらから▼

<https://www.agentmail.jp/form/ht/22142/3/?daymailtop129>

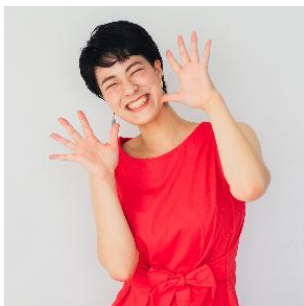


子どもに
海外留学させたいママに
絶対に知っていてほしい
おうち英会話の極意
手渡しました♡

Hello!!

帰国子女が教える！
1日10分の親子の「英会話」で
どんなときでも物怖じしない！
グローバルな社交性を持った子どもを育む

アットホーム留学ティーチャー
Ayaka(川北彩加)です！



英語も子育てもも〜っと楽になる！

個性心理学で紐解く

アットホーム留学の

おうち英会話をお届けします♡

＼本日も感動を手渡してきました！／

将来、

娘の人生の選択を広げるために、

海外留学させたいけど、、、

今はとりあえず、

娘の癩癩に応戦してしまう

親子関係をどうにかしたい！

おうち英会話を通して、

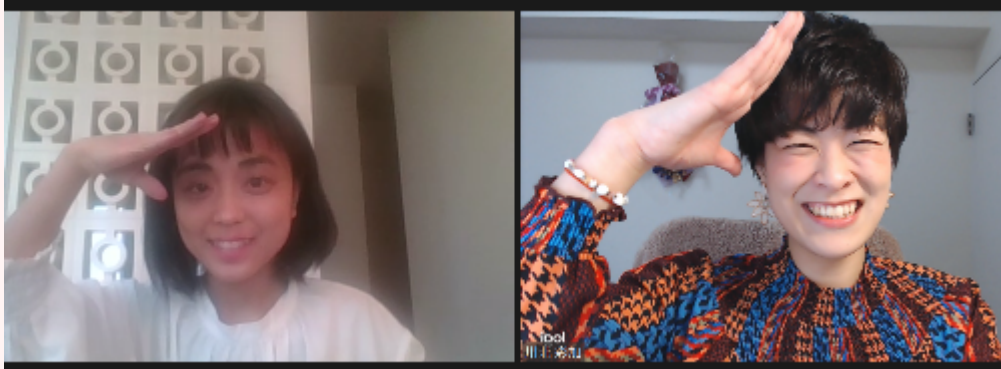
子どもの個性を

認められるようになる

アットホーム留学に

希望の光を感じ、

ぐっと惹きつけられました♡



(年中女の子【自立タイプ】のママ Yさん)

本日は、

海外留学で娘さんの
未来を开花させるために
おうち英語の取り入れ方に追加して、

絶対に外せない、
なくてはならないものを
手渡しました♡

それが何かというと
親子の会話です！

親子で会話はしてるよ！
と思ったあなた！

本当ですか？

「今日学校で何してきた？」

「今日誰と遊んだの？」

「お風呂入ってね」

このような指示命令確認の
会話ばかりしていませんか？

このような会話は
アットホーム留学では
“会話”とみなしません。



Yさんにこのような質問をしました。

「アットホーム留学の
“会話力”がないまま
Mちゃんが海外留学に
行ったとしたら、
そのような姿が思い浮かびますか？」

すると、
かえって来た答えは、

「引きこもっちゃう
かもしれません...。」

そうなんですよね。
英語は会話をするための道具なので、
そもそもこの“会話力”がないと
どれだけ英語ができて
英語を使いこなせないのです。

この“会話力”は
3つWHATという
ワークの中で紐解いていきます。

個別相談でのみ
手渡しているワークです！

留学先でたくさんの
異文化に触れながら、
人としての幅を広げてほしい！

と思うママは
私に逢いに来てくださいね♡

＼**Amazon**でも探せない！／
今すぐ親子で実践したくなる！
あなたの親子だけのおうち英会話を

個別相談でプレゼントしています♡

こちらから
コロナ禍「**楽**」な子育てキャンペーン

にお申込みください。

▼▼▼

たった**90分**で
おうち英会話×個性心理学で
子どもの無限の可能性を広げる！

1日たった**10分**の親子英会話で

子どもの「英語力」と「社交性」を育む

具体策がわかる**90分**

アットホーム留学個別相談

詳しくはこちら▼▼

<https://www.agentmail.jp/form/ht/22142/3/?daymail2129>



1日たった10分の親子英会話で
子どもの「英語力」と「社交性」を育む
具体策がわかる

アットホーム留学 個別相談

 アットホーム留学

1月満員御礼！

緊急追加！ 限定**3名様**！

→残り**1名様**

21:00枠も特別追加！

1/30(土) ~~12:00~~~/15:00~/18:00~/21:00~

1/31(日) 10:00~/13:00~/~~16:00~~~/21:00~

コロナ禍「**楽**」な子育てキャンペーン

通常**5,500円**(税込)▶**無料**でご招待！！

英語と子育ての悩みをまるっと解決します▼▼

