100+ примеров комплиментов, созданных по Алгоритму: «Объект + Техника»

1. С вами очень интересно разговаривать.
2. Пунктуальность – очень редкое качество.
3. Сколько же в вас энергии...
4. Вы столько всего знаете...
5. Очень решительный человек.
6. Всегда приятно иметь дело с улыбчивыми людьми.
7. Я вижу, вы предпочитаете самую современную технику.
8. Редко кому удается создать такую радушную атмосферу в офисе.
9. Всегда приятно иметь дело с профессионалом.
10. Немногие способны излагать мысли так четко.
11. Очень неординарное решение.
12. В наше время редко можно встретить людей, которые точно знают, чего хотят.
13. Мало кто обладает таким гибким умом.
14. Вы тот, кто во всем умеет находить положительные стороны.
15. Вы обладаете редкой способностью мыслить нестандартно.
16. Можно полагать, что конкуренты искусают себе локти, когда узнают о вашем новом клиенте.
17. Готов поспорить, что любой директор хотел бы иметь такую же дисциплину в коллективе.
18. Офис в двух шагах от дома!!! Да еще в самом центре. И это при том, что в среднем 1,5 часа в день у меня уходит на пробки.
19. Луи Виттон!!!?? – у меня жена с ума бы сошла от зависти.
20. То как организован ваш бизнес, надо преподавать в институтах.
21. Ауди R8???!!! Только не кладите ключи на стол, пожалуйста. – Почему? – Слюной захлебнусь.
22. Вашему распорядку дня остается завидовать белой завистью, когда есть время и на семью, и на спорт, и на хобби.
23. Это про вас говорили (писали – ссылка на источник)? – Вам никто не говорил?
24. Я слышал о вас много отзывов как о человеке, который работает, как швейцарские часы.
25. О вас мне рассказал XXX, он настоятельно советовал иметь дела исключительно с вами.
26. Знаете, что мне сказал про вас мой хороший знакомый? Мужик сказал– мужик сделал.
27. В деловом журнале было упоминание о вас как о фирме, которая выиграла в номинации «Достижение года».
28. Вы знаете, я пришел к вам не столько как к покупателю, сколько взглянуть на вашу знаменитую коллекцию. О ней уже кто только мне не рассказывал.
29. Мои очень крупные клиенты сказали, что заключат со мной долгосрочный договор, если я смогу убедить вас сотрудничать с нами.

30. Так это к вам на Новый год приехала полиция, которая потом праздновала вместе с вами?
31. Вы тот, который может соблазнить любую женщину, во всяком случае мне так про вас сказали.
32. Вы не только хороший руководитель, но вдобавок к тому же отличный семьянин.
33. Как оказалось, вы не просто генеральный директор, вы еще и очень остроумный собеседник.
34. Помимо того, что мне ценны наши деловые отношения, я вас очень сильно уважаю, за то, как вы относитесь к своим родителям.
35. Признаюсь. Мне очень хочется получить вас как VIP-клиента, но в первую очередь вы для меня все-таки красивая женщина.
36. Мало того, что у вас клиенты в очередь выстраиваются, вас еще и в инете пиарят все кому не лень.
37. Так вы еще и в гонках участвуете?!
38. Так это дилерство тоже принадлежит вам? Невероятно!
39. Мне кажется, вам нет равных в переговорах, вы уже третью ситуацию развернули так, что вам нечего возразить.
40. Мне кажется, любой из ваших сотрудников скорее выпрыгнет с балкона, чем даст себя переманить в другую фирму.
41. У вас очень уютно. Что-то мне подсказывает, что здесь поработал талантливый дизайнер.
42. Я почему-то думаю, что ваши люди, – профи в своем деле.
43. Не знаю почему, но у меня такое чувство, что вам можно доверять. Причем на все сто.
44. Каждый раз, когда захожу на ваш сайт, думаю: «Ну почему другие не могут сделать все так же легко и просто?»
45. Общаясь с вашим секретарем, на своей шкуре понимаешь, что такое сервис и клиентоориентированность.
46. Я понимаю, с кем имею дело, и поэтому чувствую себя совершенно спокойно.
47. Вы, наверное, хороший человек, уж коли к вам так относятся люди.
48. Он не является человеком действий, в отличие от вас.
49. Ваша охрана знает свое дело. Но в отличие от других она не только тверда, но и вежлива
50. Сколько не старался, никогда не получалось так лихо парковаться.
51. Ваша сервис-служба после той, где я был раньше, – рай после ада.
52. Вашим конкурентам стоит наняться к вам на работу, чтобы понять, как надо вести дела.
53. Если мой администратор не сможет улыбаться так же, как ваш, – я его уволю.
54. Если бы я был специалистом по фен-шуй, я бы сказал – здесь хорошая аура.
55. Если бы я владел телеканалом, я бы ваши слова ставил бы вместо каждой рекламы.
56. Если бы я был вашим начальником, мне было бы стыдно, что такую идею придумал не я.
57. Если бы я был вашим спарринг-парнером на ринге, я бы надевал мотоциклетный шлем.

58. Если бы ваши сотрудники знали в мелочах, сколько вы для них делаете, они поставили бы вам памятник.
59. Моя мама сказала бы: «Вот, бери с него пример».
60. Если бы мы жили во времена Пушкина, вы наверняка были бы каким нибудь графом-меценатом, который давал бы ему денег в долг.
61. Если бы вам пришлось все потерять и начать сначала, ничуть не сомневаюсь, что вы смогли бы это сделать.
62. Да вас можно закидывать в неосвоенные земли, вы и там сможете заработать денег и завести друзей.
63. Если бы мы были на войне, я пошел бы с вами в разведку.
64. Если бы вам дали нашу сборную по футболу, то у них наконец- то появился бы настоящий тренер.
65. Мне нравится, что вы ничего не обещаете, а просто берете и делаете.
66. Мне нравится, когда никто ничего не обещает, а просто берет и делает.
67. Мне нравится, что вы открыты для новых идей.
68. Мне нравится, что мы с вами так легко нашли общий язык.
69. Мне нравится то, что вы действие предпочитаете пустым рассуждениям.
70. Мне нравятся веселые и уверенные в себе люди. – Мне нравится ваша манера общаться. Нечасто встречаешь людей, с которыми настолько легко.
71. Мне нравится ваше умение уловить суть.
72. Мне нравятся люди, которые серьезно относятся к новым предложениям.
73. Мне очень нравится стиль вашей компании – приятно иметь дело с тем, кто имеет собственное лицо.
74. Ваш секретарь – профессионал своего дела. Во время мо- его ожидания в приемной она поддерживала беседу со мной и одновременно успевала делать все свои дела.
75. Шикарный офис. Просто я пять лет работал в сфере отделки интерьеров и знаю, сколько стоит сделать вот такую арку.
76. У вас потрясающая энергетика. Потому что после встречи с вами всегда улучшается настроение и хочется что-то делать.
77. Все материалы поступили мне точно в указанный срок. Судя по всему, кто-то очень хорошо дисциплинировал ваших инженеров.
78. Деньги поступили раньше, чем мы договаривались. Вы очень решительный человек.
79. О таком сервисе для клиентов я даже и не слышал. Да вы новатор, как я погляжу.
80. Шесть часов продержать людей в зале, чтобы они сидели открыв рот, для этого нужен талант. И он у вас есть.
81. С вами приятно иметь дело. Знаете почему? Да потому что вы знаете мой продукт лучше меня, и вам не надо его нахваливать.
82. Вашим конкурентам все-таки до вас далеко. Знаете почему? Они совершенно не смотрят на людей, а просто торгуются за каждую копейку.
83. Вы очень разносторонний человек. Знаете почему? Я еще ни разу не встречал директора, цитирующего Канта с Гегелем.
84. Как у Вас получается находить такие нестандартные решения?
85. Поделитесь секретом.

86. Как вам удается при такой напряженной работе так потрясающе выглядеть?
87. Откуда вы берете столько энергии?
88. Где вы только находите таких профессионалов за такие деньги?
89. Я не понимаю, как так можно, играючи, во всем добиваться успеха?
90. Как во время кризиса у вас клиенты в очередь выстраиваются?
91. То есть вы хотите сказать, что это – единственный экземпляр, и он находиться у вас?
92. Как вам удалось договорится с этим твердолобым? Расскажете, если не секрет?
93. Вы выглядите минимум на восемь лет моложе, что вы такого для этого делаете?
94. Мне кажется, что вы человек, который умеет считать деньги.
95. Мне кажется, что вы выбираете надежных партнеров для сотрудничества.
96. Я чувствую неподдельный интерес с вашей стороны.
97. Я думаю, гарантии, также важны для вас, как и для меня.
98. Мне нравится иметь дело с состоявшимися людьми.
99. Мне нравятся люди, умеющие принимать решения.
100. Мне нравится ваш стиль ведения переговоров, вы добиваетесь того чего хотите.
101. Мне нравится ваш подход, вы детально разбираетесь во всех мелочах.
102. Вы надежный человек, в наше время сложно встретить таких.
103. Вы задаете правильные вопросы, сразу видно вы деловой человек.