

Stagiaire Commercial Terrain - MIYA Sénégal

Notre mission : l'accès pour tous à une eau de qualité dans le respect de l'environnement

Vous trouvez l'eau en bouteille trop chère pour que tout le monde en profite? Nous sommes d'accord avec vous! [MIYA](#) souhaite diminuer significativement le prix de l'eau potable et promouvoir un Senegal Zéro Déchet en réduisant le nombre de bouteilles en plastique qui polluent nos rues et nos océans.

La Culture MIYA : les [attitudes](#) que nous attendons et récompensons, notre socle commun pour construire une entreprise durable.

Chez nous, un seul patron: le client. Et nous sommes toujours dans la poursuite de l'excellence pour le ravir. MIYA est une équipe jeune et dynamique dans laquelle chacun a le droit de ne pas savoir, mais le devoir d'apprendre. Ensemble, dans la bienveillance, nous voulons construire un environnement où chacun propose des solutions, se sent responsable et épanoui dans le travail.

Que recherchons-nous?

MIYA cherche un commercial très dynamique qui aura la volonté d'impressionner nos clients par son attention et son amabilité. Nous recherchons un individu qui travaillera dur pour faire connaître la marque MIYA et sera un digne ambassadeur de nos produits et de notre culture d'entreprise.

Le commercial aura comme responsabilité:

- Atteindre des objectifs commerciaux auprès des points de vente ;
- Prospector pour faire connaître les produits MIYA;
- Recruter des boutiques de quartiers, alimentation générale et supérettes.
- Vendre, livrer et fidéliser les clients;
- Encaisser des paiements et gérer le cash;
- Être force de proposition pour mieux satisfaire les clients.

Il faut impérativement:

- Parler Français et wolof Couramment;
- Très à l'aise avec les nouvelles technologies (Smartphones, localisation...)
- Savoir vendre. C'est-à-dire présenter un produit & ses avantages, et persuader le client d'acheter tout en lui donnant l'impression d'être un roi/une reine afin qu'il souhaite revenir.
- Avoir au moins le permis B.

- 
- Savoir conduire un tricycle(moto à trois roues) ou être prêt à apprendre et un véhicule serait un plus.

Détails du poste:

- Postes à pourvoir à Dakar.
- Stage de 6 mois avec une rémunération initiale de 86.000 FCFA + commissions en fonction des performances ;
- Forte possibilité de transformation en CDD si la collaboration se passe bien (et que vous nous aimez bien aussi!);
- Rôle de commercial dans une entreprise, dynamique, flexible, conviviale où la culture d'entreprise est extrêmement importante et où on comprend que notre client est notre DG.

Intéressés?

Pour postuler, envoyez les éléments suivants à recrutement@miya-africa.com avec en objet 'Position: **Stage Commercial - terrain**.

- Votre CV;

N.B. Toute candidature incomplète ne sera pas prise en compte. Merci de votre compréhension.