



แจกฟรี! 30 Sales Script

สแต็ปติดตามลูกค้าแบบ Ultra Smooth

ติดตามการชำระเงิน • ติดตามใบเสนอราคา • ติดตามความคืบหน้า

ใช้ได้ทั้งแอดมินขาย ฝ่ายขาย และเจ้าของธุรกิจ

เพียงเปลี่ยน “.....” เป็นชื่อของคุณ

1. สอบถามรอบโอน / รอบจ่าย

1. คุณ...คะ

สัปดาห์ที่แล้วแจ้งว่ามีรอบโอนชำระวันที่

หากดำเนินการเรียบร้อยแล้ว รบกวนส่งหลักฐานการโอนให้ ได้เลยนะคะ 🙏😊

2. ขออนุญาตสอบถามเรื่องการชำระยอดนะคะ

ไม่ทราบว่าทางบริษัทมีกำหนดโอนชำระวันที่เท่าไรค่ะ

3. ขออนุญาตติดตามเรื่องการชำระนะคะ

หากมีความคืบหน้า รบกวนแจ้ง ได้เลยค่ะ 😊

4. สวัสดีค่ะคุณ...

แอดมินขออนุญาตติดตามสถานะการชำระนะคะ 🙏

5. คุณ...คะ

ไม่ทราบว่าทางบริษัทฯ มีกำหนดรอบจ่ายวันที่เท่าไรค่ะ

2. ติดตามหลังถึงรอบชำระ

6. สวัสดีค่ะคุณ...

..... ขออนุญาตติดตามเรื่องการชำระนะคะ

หากดำเนินการเรียบร้อยแล้ว รบกวนส่งหลักฐานการโอนให้ ได้เลยนะคะ 🙏

7. คุณ...คะ

ไม่ทราบว่าทางบริษัทดำเนินการโอนเรียบร้อยแล้วหรือยังค่ะ 😊

8. ขออนุญาตสอบถามสถานะการชำระนะคะ

หากดำเนินการเรียบร้อยแล้ว แจ้ง ได้เลยคะ

9. คุณ...คะ

วันนี้ ขอแวะมาติดตามเรื่องการชำระนะคะ 😊

10. หากมีความคืบหน้า สามารถอัปเดต ได้เลยนะคะ

3. เมื่อลูกค้ายังไม่ตอบ

11. สวัสดีค่ะคุณ...

..... ขออนุญาตติดตามความคืบหน้าเรื่องการชำระนะคะ

12. หากติดขัดในขั้นตอนใด หรือมีส่วนที่ สามารถช่วยประสานงานได้ แจ้งได้เลยนะคะ ยินดีดูแลค่ะ 😊

13. ขออนุญาต Follow up อีกครั้งนะคะ 😊

14. ไม่ทราบว่าตอนนี้ยังอยู่ระหว่างดำเนินการใช่ไหมคะ

15. หากยังไม่สะดวกดำเนินการ รบกวนแจ้งกำหนดการคร่าว ๆ ให้ ทราบได้ไหมคะ 🙏

4. ขอ Timeline

16. คุณ...คะ

พอจะทราบกำหนดวันที่สะดวกโอนได้ไหมคะ

..... จะได้นำไปอัปเดตกับฝ่ายบัญชีค่ะ

17. ขออนุญาตสอบถามสถานะการชำระคร่าว ๆ ได้ไหมคะ 😊

18. ไม่ทราบว่าทางบริษัทฯ คาดว่าจะสามารถดำเนินการภายในสัปดาห์นี้ได้ไหมคะ

19. หากสะดวก สามารถแจ้งวันที่มีการโอนได้เลยนะคะ

20. ขอทราบกำหนดการคร่าว ๆ เพื่อนำไปอัปเดตสถานะในระบบได้ไหมคะ 😊

5. ติดตามใบเสนอราคา

21. สวัสดีค่ะคุณ...

แอดมินขออนุญาตติดตามสถานะใบเสนอราคานะคะ 😊

22. คุณ...คะ

ไม่ทราบว่าได้พิจารณาใบเสนอราคาแล้วหรือยังคะ

หากมีรายละเอียดส่วนใดที่ต้องการเพิ่มเติมหรือปรับแก้ แจ้ง ได้เลยนะคะ

23. หากมีข้อสงสัยเกี่ยวกับรายละเอียด แจ้ง ได้เลยนะคะ ยินดีอธิบายเพิ่มเติมค่ะ

24. ไม่ทราบว่ามิชชั่นเสนอแนะเพิ่มเติมเกี่ยวกับใบเสนอราคาหรือไม่คะ

หากต้องการปรับรายละเอียดส่วนใด แจ้ง ได้เลยคะ

25. หากต้องการปรับรายละเอียดเพิ่มเติม ทางทีม ยินดีดูแลเต็มที่นะคะ 😊

6. ปิดท้ายแบบสุภาพ

26. ขออนุญาตติดตามอีกครั้งนะคะ

หากมีความคืบหน้า แจ้ง ได้เลยคะ

27. หากยังไม่สะดวกดำเนินการในช่วงนี้ รบกวนแจ้งช่วงเวลาที่เหมาะสมไว้ให้ ทราบได้ไหมคะ 😊

28. หากต้องการให้ ช่วยประสานงานเพิ่มเติม แจ้งได้เลยนะคะ ยินดีดูแลค่ะ

29. หากดำเนินการเรียบร้อยแล้ว รบกวนส่งหลักฐานการโอนให้ ได้เลยนะคะ 🙏

30. ขอขอบคุณมากค่ะ 😊

หากมีข้อมูลเพิ่มเติม หรือมีความคืบหน้าเมื่อใด แจ้ง ได้ทุกเมื่อเลยนะคะ

💡 สูตรที่ทำให้ลูกค้ารู้สึกสบายใจ

- ใช้คำว่า "ขออนุญาตติดตาม" แทน "ทวงเงิน"
- ใช้คำว่า "ความคืบหน้า" แทน "เมื่อไหร่จะจ่าย"
- ถาม "มีกำหนดรอบจ่ายวันไหน" แทน "จะโอนวันไหน"
- ปิดท้ายด้วย "แจ้ง ได้เลยนะคะ", "ยินดีดูแลค่ะ", "หากมีส่วนไหนที่ช่วยได้ แจ้งได้เลยนะคะ"

อยากให้ทีมขายสื่อสารได้อย่างมืออาชีพ?

Sales Closing Workshop by Markettis

Workshop สำหรับเจ้าของธุรกิจ ทีมขาย และแอดมินขาย

สิ่งที่จะได้รับ

- เทคนิคการค้นหาความต้องการลูกค้า
- วิธีตั้งคำถามและรับมือข้อโต้แย้ง
- เทคนิค Trial Close / Summary Close / Choice Close
- AI ช่วยสร้าง Sales Script
- Workshop ลงมือทำ พร้อม Feedback

สนใจอบรม In-house หรือ Workshop สาธารณะ

ติดต่อ Markettis ผ่าน Facebook, LINE OA หรือ Inbox เพจ