

TUYỂN DỤNG: TRƯỞNG NHÓM KINH DOANH	
<i>Công ty cổ phần In ấn thiết kế Hoàn Mỹ</i>	
Phòng	Kinh doanh
Thời gian làm việc	8:30 – 17:30 (Nghỉ trưa 1,5 tiếng - Từ T2 – Sáng T7)
Mục tiêu công việc	- Đảm bảo đạt và vượt chỉ tiêu doanh thu cá nhân & đội nhóm theo kế hoạch. - Xây dựng đội ngũ Sales chất lượng, duy trì động lực và kỷ luật hiệu quả. - Chuẩn hóa và tối ưu quy trình bán hàng từ tìm kiếm → chốt đơn → chăm sóc.
Mô tả công việc	A. Quản lý kinh doanh • Lập và triển khai kế hoạch kinh doanh theo tháng/quý/năm. • Phân chia chỉ tiêu và giám sát tiến độ của từng nhân viên. • Trực tiếp chăm sóc các khách hàng chiến lược hoặc khách có giá trị cao. • Tổng hợp, phân tích báo cáo doanh số, đề xuất điều chỉnh chiến lược nếu cần. B. Quản lý nhân sự • Tuyển dụng, đào tạo và dẫn dắt tối thiểu >5 nhân viên chính thức. • Đào tạo kỹ năng bán hàng, thuyết trình, báo giá, chăm sóc khách. • Đánh giá hiệu quả nhân viên theo KPI hàng tháng. • Kèm cặp các Sales mới, hỗ trợ chốt deal lớn khi cần. C. Báo cáo & phối hợp • Báo cáo doanh số, hiệu quả, phản hồi khách hàng lên cấp trên. • Phối hợp phòng kế toán xác minh doanh thu & theo dõi hoa hồng. • Giao ban hàng tuần để đánh giá và tối ưu kế hoạch kinh doanh. D. Văn hóa & kỷ luật • Duy trì văn hóa làm việc tích cực, minh bạch, tránh gian lận. • Xử lý nhân sự vi phạm hoặc có dấu hiệu không hợp tác.
Teamsize	10 chuyên viên kinh doanh

Báo cáo	Trưởng phòng kinh doanh
Yêu cầu	- Tối thiểu 2 năm kinh nghiệm quản lý kinh doanh (ưu tiên ngành in ấn, B2B) - Kỹ năng giao tiếp, đàm phán, lãnh đạo đội nhóm - Tư duy chiến lược, nhạy bén thị trường - Am hiểu quản lý vòng đời khách hàng
Quyền lợi	Tổng thu nhập từ 20–50 triệu/tháng nếu đạt KPI Cơ hội lên Giám đốc Kinh doanh nếu duy trì hiệu suất team Môi trường làm việc năng động, minh bạch Hỗ trợ chi phí tuyển dụng và đào tạo nội bộ
Địa điểm làm việc	Địa chỉ làm việc: Số 1 ngõ 329 đường Cầu Giấy, Phường Dịch Vọng, Quận Cầu Giấy, Thành phố Hà Nội, Việt Nam