

«Алгоритмика» — международная школа программирования и математики. Более 7 лет мы делаем future ready education, обучаем детей и взрослых навыкам XXI века: от digital до IT.

Мы хакнули масштабирование: быстро вышли на международный рынок (100+ стран) и при этом сохранили безусловное качество продукта.

Мы мчим дальше и ищем в команду SUPERактивного менеджера по продажам, который будет помогать двигать Алгоритмику вперед и продавать лучший образовательный IT продукт для детей!

Что нужно будет делать

1. Продавать лучший в мире продукт - курсы по программированию для детей от Алгоритмики.
2. Работать по входящим заявкам и уже остывшим лидам, поддерживать текущую базу.
3. Разбираться в наших курсах:) Знать преимущества и уметь работать с возражениями.
4. Выявлять потребность клиента, помогать подобрать ему наиболее оптимальный курс и проводить презентацию.
5. Сопровождать и консультировать клиента по всем возникающим вопросам. Помогать от первого звонка до первого урока в Алгоритмике.

Будет круто, если ты

1. Уже имеешь опыт в продажах от 1 года.
2. Знаешь и применяешь техники продаж, умеешь вести диалог нешаблонно.
3. Умеешь слышать и слушать, грамотно снимать потребность клиента.
4. Любишь продавать, двигать компанию, в которой работаешь и свой финансовый результат вперед!
5. Имеешь интерес к сфере IT и образования.

Что мы предлагаем взамен

1. Крутую команду профессионалов! Есть с кем пообщаться, и у кого поучиться.
2. Обучение — не только на старте, но и в процессе.
3. Работу с важным и качественным продуктом, который хочется продавать.
4. Прозрачную систему оплаты - оклад+ понятный KPI.
5. Возможности роста - в доходе и уровне задач.
6. График 5/2 с плавающими выходными (по желанию).
7. Удаленка - работай, откуда тебе удобно - даже с любимого дивана:)

Ну как, ты уже хочешь скорее начать? Не жди — кидай резюме) Будем вместе продвигать крутое образование!