

José Souza
jose@e-mail.com
SOLTEIRO
TEL: (99) 9999-9999

25/09/1988

OBJETIVO: PROJETOS / PLANEJAMENTO

FORMAÇÃO

MBA em Gestão de Negócios e Projetos pela FIA (extensão em Gestão Estratégica na University of La Verne, CA/EUA) – 2014.

Formação Superior em Administração pela Universidade Federal do Paraná – 2010.

Inglês avançado – Certificate in Advanced English, University of Cambridge (ING).

RESUMO DE QUALIFICAÇÕES

Responsável pelo **Desenvolvimento de Novos Produtos** junto a fornecedores nacionais e internacionais (China). Interfaces com marketing, engenharia e fornecedores para o lançamento dos produtos de acordo com a especificação desejada.

Experiência como líder em **Implementação de Projetos**, a fim de consolidar novas estratégias comerciais e prover novos serviços para venda direta do cliente final (B2C).

ATIVIDADES PROFISSIONAIS

NOME DA EMPRESA – desde 10/2013

Indústria multinacional de energia

Analista Sênior de Projetos

- * Responsável pela função de melhoria contínua, desenvolvendo cases para novos investimentos e buscando aprovação de verba nos comitês;
- * Suportar descrição de processos e novas funções devido a implantação da torre de controle;
- * Estruturação da negociação de fretes, visto ganhos de otimização operacional;
- * Implementação da torre de controle com o objetivo de aumentar a visibilidade e controle dos processos de supply.

Analista Sênior

- * Responsável pela gestão do abastecimento dos centros de distribuição do Nordeste, garantindo suprimento dos pedidos dos clientes varejo e B2B;
- * Suporte a planejamento no dimensionamento de compras para as regiões indicadas;
- * Acompanhamento de novas previsões de vendas, para redimensionar volumes de produtos dentro do mês;
- * Indicar e implementar mudanças no processo de abastecimento ou planejamento de compras da região;
- *

NOME DA EMPRESA – 10/2010 a 09/2013

Indústria multinacional de eletrodomésticos

Analista Pleno de Projetos / PMO – 01/2012 a 09/2013

- * Líder do projeto de inserção de novos transportadores na malha fracionada (que atende serviços diretamente ao consumidor), a fim de possibilitar novos serviços de venda ao cliente final;
- * Gerenciamento da consultoria de TI, com controle de investimento (CAPEX), escopo, prazos, etc;
- * Atuar de maneira multifuncional (em especial vendas e suprimentos) a fim de garantir que os novos processos estejam alinhados e que a solução de TI seja adequada ao negócio;
- * Apontar maneiras de diminuição dos custos logísticos e formas de criar valor nos serviços logísticos (frete expresso, etc.), com grande impacto em vendas B2C e e-commerce;
- * Desenvolvimento de projetos de redução de custo, melhoria de processos entre áreas ou mudança de estratégia na logística, gerenciando escopo, prazo e orçamento;

- * Estudo de novas oportunidades de projeto e do pipeline, construção de business case e apresentação em fórum para decisão de portfólio de projetos;
- * Acompanhamento da implementação do projeto (e alterações de TI, quando aplicável);

Trainee Corporativo – 10/2010 a 12/2011

- * Projeto em Suprimentos (Compras de OEM – Produtos Acabados);
- * Projeto Internacional: melhoria do processo de compras através da identificação de sinergia de processos e oportunidades de redução de custo entre Brasil e América Latina;
- * Desenvolvimento de uma nova carteira de compras e sua estratégia de supply (acessórios complementares a linha branca);
- * Desenvolvimento de produtos com fornecedores nacionais e internacionais, de acordo com especificações do time de Marketing e Tecnologia de Produto;
- * Responsável pela interface com o fornecedor em projetos de desenvolvimento de produto, garantindo a correta especificação (escopo), custos e prazo de pagamento conforme orçamento (negociação), prazos de lançamento adequados, entre outros;
- * Acompanhamento do desempenho de fornecedores e contratos de nível de serviço (Service Level Agreement), tomando ações corretivas e preventivas em caso de produtos entregues fora da especificação ou com problemas de qualidade;
- * Responsável por projeto de levantamento de processos de compras no Brasil e América Latina (Argentina e EUA), identificando processos sinérgicos e implementando melhorias entre regiões.

NOME DA EMPRESA – 01/2010 a 10/2010 **Consultoria SAP Partner**

Analista de Projetos

- * Alocação de consultores de projeto SAP (200 profissionais) nos projetos de melhoria do sistema;
- * Interface com Gerentes de Projeto para alocação de consultores e gestão de cronogramas;
- * Interface com clientes, recebendo novos projetos.
- * Trabalhar no entendimento das demandas com a liderança técnica dos módulos, a fim de determinar o recurso ótimo para cada projeto.

NOME DA EMPRESA – 05/2006 a 12/2008 **Empresa Júnior de consultoria da Universidade Federal do Paraná**

Estagiário

- * Presidente da EJ (Empresa Júnior): implementação do Balanced Scorecard e metodologias de planejamento estratégico, entre outras responsabilidades;
- * Coordenação de qualidade: Líder na implementação da norma NBR ISO 9001:2000 (sendo certificado como auditor interno da norma).

INFORMAÇÕES COMPLEMENTARES

- * Programa de Intercâmbio CAPES/FIPSE: University of Texas Pan American, de 08/2009 a 12/2009. Áreas de Estudo: Treinamento e Desenvolvimento, Comportamento do Consumidor e Desenvolvimento de Novos Produtos (foco em Processos de Inovação).
- * Patrocinado através da JR Consultoria-UFPR pelo Conselho Regional de Administração (CRA) para apresentar case de Marketing na Universidade do Porto, Portugal, em Julho de 2008.
- * Primeiro lugar do Vestibular para Administração Diurno da Universidade Federal do Paraná (2006).
- * Prêmio de Primeiro Lugar na Conclusão do Curso de Administração Noturno (12/2010).