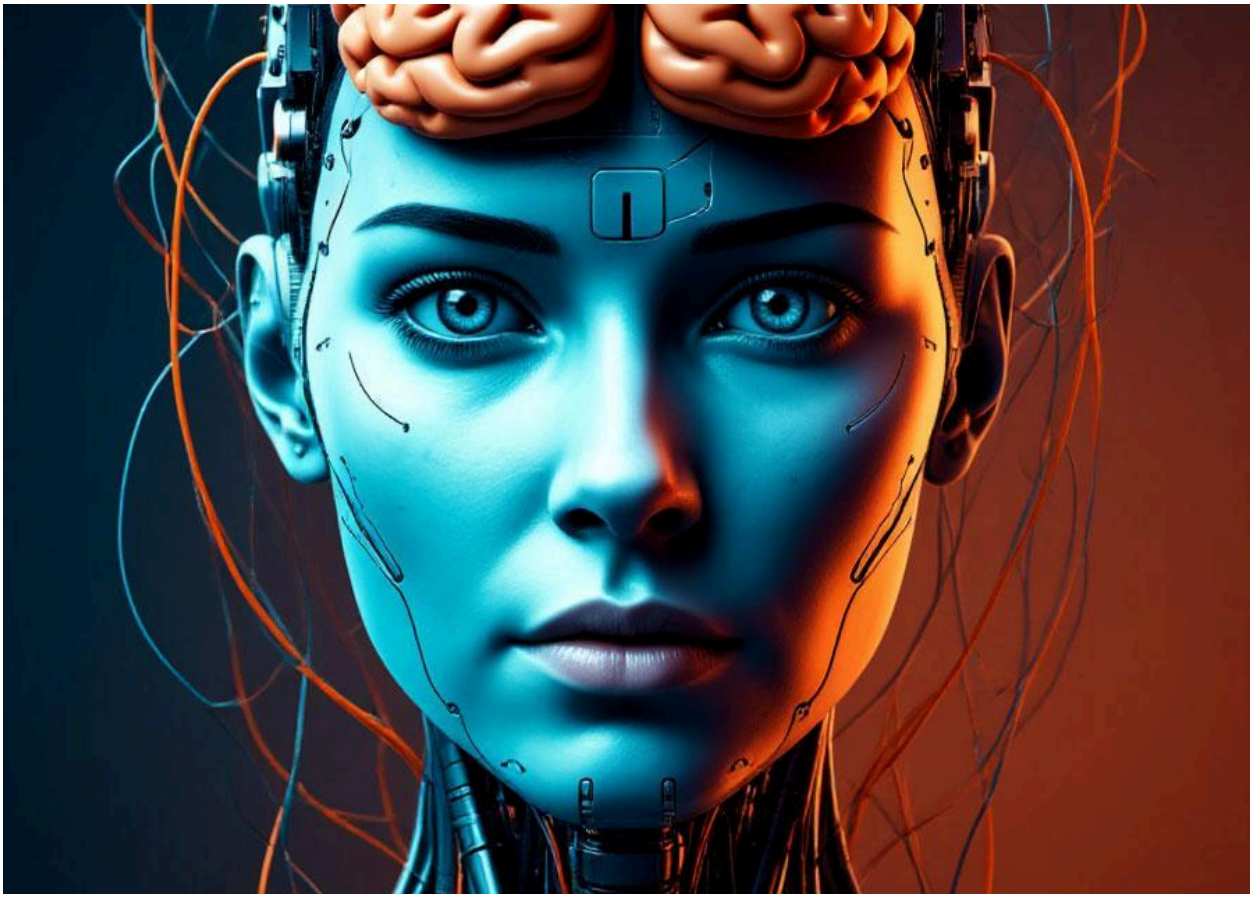
BUSINESS UPGRADE GERMES

ИИ-интенсив для малого и среднего бизнеса: от страха к лидерству!



Синдром уставшего бизнесмена — надоело слушать бред про ИИ от “экспертов”?

Хватит мучиться! У нас решение, которое избавит вас от головной боли и сделает бизнес умнее, быстрее и дешевле.

Практический интесив - Революция искусственного интеллекта для предпринимателей

ПРОГРАММА

10:00 WELCOME (регистрация гостей, нетворкинг)

11:00 Открытие мероприятия (15 минут)

- Знакомство ведущего с аудиторией
- Краткое представление спикеров
- Правила мероприятия

11:15-12:10 МОТИВАЦИОННЫЙ СТАРТ

Татьяна Степанова *– консультант по ИИ*

11:15 1 907 000 моделей и ни одной волшебной. Как выбрать ИИ под свою задачу

О выступлении:

Расскажет, как ИИ может сделать ваш бизнес умнее — и нет, ChatGPT не напишет вам стратегию, пока вы спите, даже если вы ему очень вежливо попросите.

Вы узнаете, зачем 1,9 миллиона моделей, если ни одна не помогает найти пропавший кофе в офисе.

Будут живые кейсы, где ИИ сэкономил 500 часов, а где устроил кавардак, потому что ввели его в процесс, который и без того никто не понимал.

Объяснит, как внедрить ИИ без IT-команды, бюджета в миллиард и чувства вины перед кассиром, которого вы, возможно, автоматизируете.

В итоге вы поймёте: ИИ — не волшебник, а скорее умный стажёр, который всё делает быстро, но всё равно надо проверять, не отправил ли он клиенту письмо с шуткой про скидки в стиле «ха-ха, шутка века».

Блок 1: “ИИ для чайников. Что это и с чем едят?”

Блок 2: “Не волшебная таблетка. ИИ — это инструмент”

Блок 3: “Где применить ИИ в компании?” Кейсы и доказанная эффективность

- HR
- Финансы и управление
- Производство
- Маркетинг и продажи
- Логистика и закупки
- С чего начать?

11:45 Как ИИ помогает собственнику мыслить стратегически, продавать и автоматизировать рутину

Олег Сычугов *- консультант по ИИ в продажах ведущих спикеров России*

О выступлении:

Покажет собственникам, как они могут сами описывать свой бизнес с помощью ИИ, получать точные КП и аналитику без маркетолога и автоматизировать ключевые бизнес-задачи.

Блок 1: “Базовое понимание ИИ”

- Простой язык, без перегруза:
  - Что такое ИИ? (вектор → трансформер → внимание)
  - Что такое промпт инжиниринг
  - Что такое контекст инжиниринг

Блок 2: “Почему собственник должен сам освоить prompt-инжиниринг”

Никто, кроме него, не знает:

  - свою воронку;
  - свои боли и точки роста;
  - язык своих клиентов.
- Prompt-инжиниринг — это **скилл стратегического описания**.
- Пример: как мой промпт описывает бизнес лучше, чем маркетолог.

Блок 3: “Супер-бешеная автоматизация”

ИИ-маркетолог:

- Что можно автоматизировать: письма, лендинги, посты, сторис.

- Пример: один промпт → пачка продающих писем.

ИИ-продажник:

- Создание гиперперсонального КП под клиента (live-демо).
- Пример: запрос о компании → КП с болью, выгодой и CTA.

ИИ-аналитик:

- Анализ конкурентов, рынка, юнит-экономики.
- GPT vs аналитик за 150к/мес.

Демонстрация

Живой разбор:

- «Кто из зала хочет попробовать?» → сделать КП по сайту
- Провести конкурентный анализ
- Вывод: «Теперь вы понимаете, зачем вам это?»

12:15 “ЗАРАБАТЫВАЕМ С ИИ: Новые источники дохода”

🎤 ***Ярослав Ефремов*** ***-*** *Продажи, маркетинг, ИИ - есть своя платформа на базе ИИ. Выступает для Roistat,Синергия, ИНТЦ*

О выступлении:

Как внедрить ИИ в продажи с готовыми нейросетями и без программирования. Обзор возможностей и текущих ограничений ИИ на примере собственных кейсов клиентов

12:45 “Как удвоить выручку отдела продаж с помощью ИИ?”

Евгений Маркин *- ИИ Инструменты для МСБ . Создание ИИ агента, ЭКСПЕРТ по внедрению ИИ в продажи. IT-предприниматель (10 лет+). Инструкции по кейсам от партнеров. Основатель Академии разработчиков нейросетей. С командой Академии создал Headsales.ru, платформу с ИИ для отделов продаж малого и среднего бизнеса.*

О выступлении:

- Как быстро находить все ошибки менеджеров?
- Как автоматизировать обучение в отделе продаж?
- Как с помощью ИИ увеличить качество лидов?
- Как быстро находить все причины слива и перестать терять клиентов?
- Как нейросеть сама заполняет CRM?

- Как масштабировать отдел продаж без найма персонала

13:15 - 14:00 НЕТВОРКИНГ

14:00 - 15:00 Дискуссионная панель (5 участников клуба расскажут о своём опыте внедрения ИИ в свой бизнесс, успешные кейсы и факапы)

15:00 - 16:00 Круглые столы с экспертами

Круглый стол 1 Ярослав Ефремов

6 способов увеличить конверсию в B2B-продажах с помощью ИИ

🎤 ***Ярослав Ефремов - Продажи, маркетинг, ИИ - есть своя платформа на базе ИИ. Выступает для Roistat,Синергия, ИНТЦ***

Круглый стол 2 Егор Рудометкин

Как внедрить искусственный интеллект и AI-агентов в бизнес-процессы?

🎤 ***Егор Рудометкин – ИИ простым языком, эксперт по внедрению искусственного интеллекта и AI-агентов в бизнес-процессы/ ТОП-100 спикеров Leader-ID, спикер MMCO, EdCrunch, Архипелаг. Основатель ИИ-агентства AI-Teams, RudAI и других AI-проектов. Выпускник МФТИ***

Круглый стол 3 Лилия Камалова

"Jobs to be Done: как правильно делегировать задачи с помощью ИИ?"

🎤 ***Лилия Камалова - CEO, бизнес-стратег, ментор SkolkovoTech. 20 лет в управлении проектами, отстраиваю устойчивые системы в условиях неопределённости.***

Круглый стол 4 Олег Сычугов + Татьяна Степанова

Лаборатория роста: автоматизация маркетинга, продаж и аналитики

ИИ-маркетолог. Автоматизация контента
ИИ-продажник. Гиперперсональные коммерческие предложения
ИИ-аналитик. Анализ рынка и конкурентов за 15 минут

🎤 ***Олег Сычугов – наставник технологических компаний по внедрению ИИ. 15 лет в ИТ бизнесе и 4+ в ИИ технологиях***

🎤 ***Татьяна Степанова – независимый член Совета директоров ПЭБ, Kaiten, JVO, AnyWash. 17 лет на руководящих позициях B2B-продажах***

Круглый стол 5 Дмитрий Горбачёв

Как докрутить воронки через нейросети и увеличить поток клиентов в 3 раза?
(В подарок каждому участнику круглого стола - книга «Нейросети для бизнеса» с готовыми проработанными промтами для маркетинга, найма, бизнес-планирования, стратегического планирования и других бизнес-задач)

🎤 ***Дмитрий Горбачев - основатель маркетингового агентства Apriori Marketing в Москве, Дубае и Берлине.*** *Дипломированный бизнес-консультант OU Business School. Автор экспертных статей по маркетингу и развитию бизнеса в Forbes, Коммерческий директор, Генеральный директор и других деловых изданиях. Спикер MBA Высшей школы экономики. Бизнес-наставник в программах правительства Москвы. Автор книг о маркетинге для малого бизнеса «Папа-маркетинг», «Поток клиентов из Телеграм», «Нейросети для бизнеса»*

16:00 - 16:30 Нетворкинг

16 :30 - 16:50 Elevator pitch открытый микрофон поставщики рассказывают о себе

16:50 - 17:00 Elevator pitch Заказчики рассказывают о себе

17:00 - 18:00 Круглые столы с Заказчиками

Северсталь, t2, ГалоПолимер, Swixx BioPharma, METRO CASH&CARRY, ГК Аптечная сеть

18:00 - Нетворкинг, игристое, общение

Адрес проведения Отель Милан, 2-й этаж, зал “Россини” Шипиловская ул., 28А, hotelmilan.ru