

BANCO DE BÔNUS ESTRATÉGICOS

Bônus de alto valor percebido para vender mais sem destruir a margem

Tabela de bônus inteligentes

Bônus	Custo para a profissional	Valor percebido pela cliente	Quando usar
Avaliação capilar	Tempo controlado	Alto	Entrada para programas.
Ficha personalizada	Baixo	Alto	Após anamnese.
Mensagem de acompanhamento	Baixo	Alto	Programas de 3+ sessões.
Registro de evolução	Baixo	Muito alto	Combos e recorrência.
Ritual botânico de boas-vindas	Baixo/médio	Alto	Venda premium.
Escova terapêutica em uma sessão	Médio/alto	Alto	Somente se houver margem.
Prioridade de agenda	Baixo	Alto	Planos mensais.

Minha biblioteca de bônus

Nome do bônus	Custo real	Valor percebido	Oferta onde será usado	Margem protegida?
	R\$ _____			<input type="checkbox"/> Sim <input type="checkbox"/> Não
	R\$ _____			<input type="checkbox"/> Sim <input type="checkbox"/> Não
	R\$ _____			<input type="checkbox"/> Sim <input type="checkbox"/> Não
	R\$ _____			<input type="checkbox"/> Sim <input type="checkbox"/> Não
	R\$ _____			<input type="checkbox"/> Sim <input type="checkbox"/> Não
	R\$ _____			<input type="checkbox"/> Sim <input type="checkbox"/> Não
	R\$ _____			<input type="checkbox"/> Sim <input type="checkbox"/> Não
	R\$ _____			<input type="checkbox"/> Sim <input type="checkbox"/> Não

Regra de ouro

Nunca ofereça bônus que custe mais do que a margem que ele ajuda a gerar.