



Мы помогаем **оцифровать** бизнес, усилить **команду**, создать полезный **продукт** и наладить стабильные **продажи**. А еще учим владельцев и руководителей грамотно **управлять** компанией.

150+ успешных **кейсов** в малом и среднем бизнесе.

ЦКП Директора филиала

Как работать с этим документом?

Мы создали этот документ, чтобы вы могли взять **максимум пользы** для вашей компании.

Рекомендуем сначала сделать **общий** обзор файла, а затем углубиться в конкретные **детали**.

Если у вас появятся вопросы или вы захотите получить дополнительные материалы — обращайтесь в “**Бизнес-Справочную**”. Это **бесплатно**.

Пишите в чат в Телеграмм по ссылке: <https://t.me/+bk2VjkubuCowMjMy>

Звоните по телефону **8 (800) 200-85-50**

Мы ответим, выслушаем ваш вопрос и дадим ценные рекомендации. Также пришлем файлы, которых вам не хватило.

Но это еще не все!

Вы можете получить ценную консультацию от **предпринимателей**-практиков с опытом ведения бизнеса от 10-ти лет.

Консультация предоставляется **бесплатно** и длится 30 минут.

Выбрать эксперта можно по ссылке: <https://tothegoal.ru/trackers>

Подпишитесь на социальные сети, чтобы получать полезные материалы и анонсы мероприятий по продажам, маркетингу, финансам и другим аспектам бизнеса.

[Телеграм](#) | [Вконтакте](#) | [YouTube](#) | [Яндекс.Дзен](#)

ЦКП

Инструктивное письмо от 13.11.2020

ДФ

Собственники компании

1. Цель письма

Определить Ценный конечный продукт Директора филиала.

2. Что значит “ЦКП”

ЦКП-это конечный результат какой-то деятельности: произведенная ценная вещь или услуга, которая обладает обменной ценностью внутри организации или за ее пределами. Это то, что нужно кому-то и может быть обменено на деньги, поддержку или доброжелательное отношение. Например, продуктом дворника является чистый двор.

3. ЦКП Директора филиала

Должность Директора включает в себе 3 ЦКП:

Для Собственников

Для Клиентов

Для Сотрудников

Для Собственников- Филиал приносящий прибыль, работающий по стандартам компании.

Для Клиентов- Довольный клиент готовый нас рекомендовать и делать повторные покупки.

Для Сотрудников- лояльные сотрудники готовые строить карьеру в компании.