

+966 00 000 0000  
Riyadh, Saudi Arabia  
your.name@email.com  
linkedin.com/in/username

# الاسم واللقب

## بائع سيارات

بائع سيارات محترف يمتلك خيرة في مجال المبيعات وخدمة العملاء، أسعى إلى توظيف مهاراتي في التفاوض والإقناع لتحقيق أعلى نسب مبيعات وتقديم تجربة مميزة للعملاء. أطمح إلى تطوير مسيرتي المهنية مع وكالة سيارات رائدة والمساهمة في تعزيز العلامة التجارية وزيادة حجم المبيعات.

### الخبرات العملية

[تاريخ البداية - حتى الآن]

بائع سيارات - شركة تويوتا

- استقبال العملاء والتعرف على احتياجاتهم واقتراح الطرازات المناسبة.
- تحقيق زيادة في المبيعات بنسبة 30% خلال عامين.
- تنظيم عروض السيارات وتقديم تجارب قيادة ميدانية للعملاء.

[تاريخ البداية] - [تاريخ النهاية]

مندوب مبيعات سيارات - [اسم الشركة]

- الترويج للموديلات الجديدة وإقناع العملاء بميزات السيارات المتأخرة.
- تحقيق الأهداف البيعية الشهرية من خلال استراتيجيات بيع متطرفة.
- متابعة طلبات العملاء وتقديم خدمات ما بعد البيع لضمان رضاهم التام.

### المهارات

- مهارات الإقناع والتفاوض.
- خبرة في أنظمة البيع والتقسيط.
- بناء علاقات قوية مع العملاء.
- تحقيق الأهداف البيعية.
- إدارة الوقت وتنظيم الحملات الترويجية.

### التعليم

• بكالوريوس إدارة أعمال - [اسم الجامعة] - [سنة التخرج]

### الدورات التدريبية والشهادات المهنية

- دورة في فن التفاوض والإقناع - 2020.
- ورشة عمل حول خدمة العملاء في قطاع السيارات - 2021.

### اللغات

- العربية: اللغة الأم
- الإنجليزية: متقدم