

# الاسم واللقب

## بائع سيارات

بائع سيارات محترف يمتلك خبرة في مجال المبيعات وخدمة العملاء، أسعى إلى توظيف مهاراتي في التفاوض والإقناع لتحقيق أعلى نسب مبيعات وتقديم تجربة مميزة للعملاء. أطمح إلى تطوير مسيرتي المهنية مع وكالة سيارات رائدة والمساهمة في تعزيز العلامة التجارية وزيادة حجم المبيعات.

### الخبرات العملية

#### بائع سيارات – شركة تويوتا

[تاريخ البداية – حتى الآن]

- استقبال العملاء والتعرف على احتياجاتهم واقتراح الطرازات المناسبة.
- تحقيق زيادة في المبيعات بنسبة 30% خلال عامين.
- تنظيم عروض السيارات وتقديم تجارب قيادة ميدانية للعملاء.

#### مندوب مبيعات سيارات – [اسم الشركة]

[تاريخ البداية] – [تاريخ النهاية]

- الترويج للموديلات الجديدة وإقناع العملاء بمميزات السيارات المتاحة.
- تحقيق الأهداف البيعية الشهرية من خلال استراتيجيات بيع متطورة.
- متابعة طلبات العملاء وتقديم خدمات ما بعد البيع لضمان رضاهم التام.

### المهارات

- مهارات الإقناع والتفاوض.
- خبرة في أنظمة البيع والتقسيم.
- بناء علاقات قوية مع العملاء.
- تحقيق الأهداف البيعية.
- إدارة الوقت وتنظيم الحملات الترويجية.

### التعليم

- بكالوريوس إدارة أعمال – [اسم الجامعة] – [سنة التخرج]

### الدورات التدريبية والشهادات المهنية

- دورة في فن التفاوض والإقناع – 2020.
- ورشة عمل حول خدمة العملاء في قطاع السيارات – 2021.

### اللغات

- العربية: اللغة الأم
- الإنجليزية: متقدم