

Привет!

Меня зовут **Алексей Комиссаров** и я — бизнес-спикер, которого вы точно запомните.

Предприниматель с 13-летним опытом.
Маркетолог-дженералист.
Отец 3х детей.



ЦИФРОВОЙ
ПРОРЫВ

<https://alexeykomissarov.ru/speaker>

[@adkomis](#)

Обо мне

Эксперт в области личной эффективности, современного тайм-менеджмента, автоматизации и HR. Помогаю предпринимателям и топ-менеджерам выйти из операционки и эффективнее управлять ресурсами.

За 14 лет в предпринимательстве запустил более 10 проектов, часть из которых переросли в бизнес, со своими генеральными директорами и командами. Поэтому делаюсь только практическим контентом, полученным в своем бизнесе или проектах клиентов.

Активно работаю с аудиторией в формате бизнес-стендапа с юмором и дружественной обстановкой, а не скучных лекций. Даю применимый контент для малого и среднего бизнеса без многомиллионных бюджетов.

Веду [Instagram](#), являюсь лидером мнений и на [Facebook](#).

С 2015 года изучаю вопрос личной эффективности и автоматизации в области тайм-менеджмента. Далеко продвинулся в этом вопросе, что привело к запуску отдельного образовательного проекта — Школы личной эффективности.

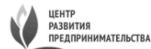
Проверяю все методики на себе, внедряя найм персонального водителя, ассистентов, формируя правильные привычки и развивая личный бренд.

Выступаю на конференциях, провожу обучение. Часто публикуюсь в местных и федеральных изданиях.

Меня приглашают



Дальневосточный
медиасаммит



Опыт работы

В продажах с 2005 года. Выстраивал продажи по Владивостоку, Приморскому краю, всей территории РФ.

Создал собственный бизнес — GreenSun (FMCG) в 23 года (2009 г.), работая в 13 городах РФ от Камчатки до Калининграда. Вошли во многие федеральные сети формата X5-Retail Group (Карусель, Перекресток), РБД, Лента и т.д. Успешно продал его в 2017 г.

В кризис 2015 с проектом GreenSun Technologies ушел в долг на 15 млн. В период с 2015 по 2019 выплатил его, запустив параллельно еще 3 проекта.

Основатель в



продажи. маркетинг. дизайн.



THE SPIRIT OF TECHNOLOGIES



Основатель маркетингового агентства [DVIGA](#), производственной компании [Wattenfield](#), косметического бренда [The wildest VIBE](#).

Ключевые темы выступлений

За 12 лет в предпринимательстве запустил более 10 проектов, часть из которых переросли в бизнес, со своими генеральными директорами и командами. Поэтому делаюсь **только практическим контентом**, полученным в своем бизнесе или проектах клиентов.

Активно работаю с аудиторией в формате **бизнес-стендапа** с юмором и дружественной обстановкой, а не скучных лекций. Даю применимый контент для малого и среднего бизнеса без многомиллионных бюджетов.

[Нажмите, чтобы посмотреть видео-презентацию](#)



Личная эффективность

Даю не советы, а методики и прикладные инструменты, то есть ставлю систему управления потоком задач.

Учу планировать так, чтобы энергии было больше, работа эффективнее, а жизнь полна красок.

Десятки таблиц, автоматизаций и сервисов для того, чтобы планирование занимало 5 минут в день.

Маркетинг

Более 8 лет на практике выводим новые продукты на рынок, меняем позиционирование для крупных брендов, проводим аудиты и создаем стратегии.

Весь этот опыт упакован, разложен на пошаговые действия с реальными примерами. Именно за это слушатели и любят мои выступления — они полны практического контента, применимы в жизни и я делаюсь инструментами.

HR

Помогаю компаниям понять кто именно им приносит деньги (сотрудники), как создать сильный HR-бренд, основанный на маркетинговом подходе со стратегией, целями и KPI.

Делюсь инструментами для формирования HR-бренда: воронка привлечения, найма, каналы коммуникации и инструменты адаптации.

Показываю реальные кейсы по автоматизации и цифровизации HR-процессов

Автоматизация

Автоматизировали более 100 проектов по России за 5 лет (от 5 до 1 800 сотрудников).

Вложили в собственную автоматизацию больше 1,7 млн. Всегда держим руку на пульсе современных трендов в автоматизации и оптимизации бизнес-процессов, поэтому есть что показать и донести важность автоматизации на цифрах.

[Нажмите, чтобы посмотреть примеры программ](#)

Моё мнение транслируют



Образование и курсы

Образование: **Маркетолог**

Курсы и обучение

Нахожусь в постоянном процессе обучения по самым различным сферам:

- Продажи и переговоры
- Маркетинг
- Стратегический менеджмент
- Антикризисное управление
- Финансовое планирование
- Оптимизация налогов
- Управленческий учет
- Личная эффективность
- Трекерство и Customer Development от ФРИИ



[Нажмите, чтобы посмотреть все сертификаты](#)

Компетенции

Личная эффективность / бренд

Управление временем
Уравнение поток задач
Customer Development
Акселерация стартапа
Личный бренд
Коучинг

Маркетинг

Стратегический
Позиционирование
Разработка орг. структуры компании
Целеполагание
Построение бизнес-моделей
Разработка платформы бренда
PR
Масштабирование бизнеса
Франшиза
Многопрофильные платформы

Тактический
Таргетированная реклама
Лидогенерация

Управленческий учет

Оптимизация налогов
Управление финансами
Защита бизнеса от налоговой

HR

Мотивация
Найм
Командаообразование
Наставничество и развитие
Создание HR-бренда

Продажи

Построение отделов продаж
Система мотивации
Government Relations

Автоматизация

Комплексная автоматизация бизнеса
Автоматизация личного тайм-менеджмента

Профиль

Дженералист — человек, способный выявить проблему в любой отрасли и наметить вектор ее решения. После чего привлечь специалиста для детальной проработки вопроса.

1. Мои компетенции позволяют проанализировать все бизнес-процессы компании.
2. Составляем карту смыслов (mind map) и выявляем проблемные участки и точки роста.
3. Производим поиск решений по оптимизации и улучшению.
4. Внедряем эти решения на уровне системы, а не рекомендаций.
5. Создаем систему показателей для дальнейшего контроля.
6. Обучение и работа трекером позволяет сопровождать проект по методологиям ФРИИ

Контакты

PR-директор:
Катя Комиссарова
+7 (999) 874-24-05
katekomiss@gmail.com

Алексей Комиссаров
+7 (914) 971-54-82
adkomis@gmail.com
alexeykomissarov.ru



*Привет! Я — Катя.
По всем вопросам
обращайтесь ко мне.*