

هاتروح فين

يعنى إيه شغف؟

علي انه تكوين خبرات وتجارب كتير فشلت فيها ومن كل حاجة جربتها طلعت بحاجة Passion احنا ممكن نعرف الـ ما دون ذلك - من وجهة نظري - يصنف علي انه موهبة .. Passion .. الحاجت دي مع بعضها اسمها الـ

اغلب الناس اللي بسمعها بتكلم عن الموهبة .. بتحمد ربنا علي النعمة كتير

.. اغلب الناس اللي بيقال انهم شغوفين بحاجة .. بيشكروا ربنا علي الل هما فيه

علي حسب ما قرأت - وممكن اكون غلطان الحمد غير الشكر: الشكر بالفعل والقلب والحمد باللسان والقلب -

وشكرك الله سيكون من خلال اجتهادك

محتاج تدي لنفسك فرصة تتعلم صح

السلام عليكم

سمعت ان حضرتك تعلمت ذاتي في مصر .. ازاي ؟ و الشهادة عملت فيها ايه ؟

انا بفكر اعمل ذيك بالضبط و اسيب التعليم النظامي المصري و ابدء تعليم ذاتي بس محتاج نصايج.. لو تفضلت ممكن تديني نبذه عن الموضوع ؟

وعليكم السلام

انا مسبتش التعليم .. انا اتخرجت من معهد تكنولوجيا "سنتين" .. فانت هاتحتاج شهادة "من بلدك" بغض النظر عن اى حاجة .. لانها ممكن تنفعك في الاوراق او جواز السفر او اى حاجة "ملهاش لازمة" بس هما بيدققوا عليها.. فمتعلمش حاجة رائعة و تضيع على نفسك حاجات كتير بسبب حاجة متخلفة وصغيرة بس لازم تتعلم

اونلاين Social Media انا كنت بدرس مجالى كـ

مأخذتش اى شهادات بس قدرت اثبت انى عندى خبرة عن طريق تطوعى في اكثر من مكان جمعيات/مؤسسات/انشطة طلابية

وقدرت احقق معاهم نتائج كويسة .. وشغلى حل محل الشهادة كاثبات انى عندى خبرة كويسة وفاهم في الجزء دا.. ودى الفكرة : المفروض ان الشهادة بتثبت دا ... فالاصل اثبات انك فاهم بجد بغض النظر عن الاثبات بشهادة او لا

"فكرة التعليم اونلاين فيها ميزة خرافية... بس احيانا الميزة دى بتبقى عيب رهيب "عندنا

Digital Marketing الفكرة المفروض بتبدأ انك بتقرا عن مجال معين .. مثلا انا قررت ادرس عن الـ

انت بتشوف ايه كل الحاجات اللي انت ممكن تدرسها .. يعنى بتاخذ فكرة عامة عن كل الحاجات اللي تقدر تتعلمها جوه وهكذا .. بتاخذ فكرة عن كل حاجة منهم ايه ... SEO - Social Media - E Mail Marketing... الموضوع ده .. مثلا علشان تحدد انت هاتتخصص في ايه .. هاتخصص هنا معناها انك هاتدرس المجال لفترة .. ومش هاتمتحن فيه .. بس هاتروح تطبيق الحاجات دى بنفسك في اماكن .. فانت لازم تاخذ نظرة محترمة في الاول عن كل الاختيارات وبتبدأ بعد كده انك تتخصص في حاجة منهم

نصيحة: ادى لنفسك فرصة كافية تشوف كل حاجة منهم ... بعدها قرر انك تبدأ بحاجة واحدة علشان تقدر تحقق فيها حاجة .. لو بدأت باكثر من حاجة "نظريا هاتحقق حاجة اكبر لو كملت فيهم لفترة" .. عمليا دا مش بيحصل لانك بتكون زهقت انك بقالك فترة كبيرة ومحققش حاجة فيتزهق ويتمل

وهنا بتبقى اهم ميزة Social Media طيب بعد ما اخدت فكرة عامة بتبدأ تخصص في حاجة ... انا مثلا قررت اني ادرس في الموضوع وفي نفس الوقت اكبر مشكلة بالنسبالنا

"شخص بقاله ما لا يقل عن 10 سنين في نظام تعليمي عقيم مفادوش باى حاجة غير انه عوده انه "يحفظ الخطوات

اغلب الناس اللي بتنجح بتفوق في التعليم بتبقى نجت لانها فهمه طريقة حفظ الخطوات في الحل .. مش حافظة الاجابات .. لو كانوا حتى حفظوا كل المعلومات مع تكرارها وتتابعها عليهم كانوا هياخدوا وقت قليل في معرفة تطبيقها .. لكن اغلبهم للأسف بيبقى حفظ الخطوات في المواد وطريقة الاجابة .. حتى مش بيبقى حافظ المعلومات .. فيصبح اول ما يتخرج مش قادر يطبق لانه مش عارف معلومات اصلا الشخص دا لما بيبقى قدامه حجم معلومات في المجال "المخصص" اللي بيذاكره كبير .. بيبس بتهوان لانه مش متعود على "حجم المعلومات الكبير ده" ولا الطريقة اللي عايزاه يفهم "ومش هايمتحن فيه اللي بيذاكره دلوقتي" .. فيبقى مش عارف يعمل اي

اغلب الاشخاص "كل اللي عرفتهم او سمعت عنهم" ودرسوا اولناين نجحوا" كان السبب الوحيد انهم قعدوا فترة كبيرة بيدرسوا مجال لفترة .. وكل ما بيقف قدامهم حاجة بيدوروا عليها فترة .. مفيش حاجة بيلاقوها بسرعة بس هما مش مستعجلين لانهم مش هايمتحنوا فيها .. وهما اختاروا الطريق ده وهما اللي عايزين يبحثوا فيه .. فالموضوع بياخذ وقت وهما "مستعدين من الاول لكده .. فدا بيفرق معاهم بيخليهم يكملوا .. الفكرة انك محتاج تدى لنفسك فرصة "تتعلم صح

Start up؟ ولا في multinationals اشتغل في شركة

الموضوع اختيار .. بس كل ما بتتأخر .. كل ما عوامل الخوف بتزيد

لما هاتشغل وانت صغير في .. multinationals الناس اللي لسه بتدرس/متخرجة ونفسها/بتدور علي شغل في شركات بشكل ممتاز .. هاتبقي جزء صغير من اله كبيرة حالتها ممتاز وبتنتج كويس .. processing شركات "كبيرة" هاتتعلم الـ مفيش صح وغلط في الاختيار .. بس ... Dreams والـ Passion بس لما هاتشغل مع شركات صغيرة/متوسطة هاتتعلم الـ قرارك دلوقتي صعب تلاقى نفس الظروف المتاحة دلوقتي في اي وقت تاني... اختار الاختيار اللي صعب يتكرر .. اللي صعب تقدر تختاره من غير خوف .. لان كل ما بتتأخر .. كل ما عوامل الخوف بتزيد

زمان كانت كمية المعلومات قليلة .. والوصول ليها كان صعب .. مع امكانية "كمثال" الانترنت مش بنفس القوة

من الحاجات المهمة "لو تسمحولى" اصدموكوا بيها

"الناس اللي اتعملت انترنت من فترة "2002 - 2010

كان عندها ربع الامكانيات اللي موجودة عندكوا دلوقتي

طلعت احصائية ان 90% من المعلومات اتعملت في اخر سنتين IBM شركة

الى بيتكلم عن مصر

مكنش على ايامنا فى

MSP - Microsoft Student Partner

GSA - Google Student Ambassador

GBG - Google Business Group

GDG - Google Developer Group

OCW - Open Course Ware

MOOC - Massive Open Online Courses

كفاية كده

اهداء للناس اللي بتقول فرصكوا كانت اكتر من فرصنا

استرجل_ياد#

ودلوقتي محدش هابيرضي يشغلك لمجرد انك "بتقول" انك بتحب المجال

لو سمحت انا عايز اشتغل فى المجال ده "اي مجال" .. حتى ولو ببلاش -

ليه؟ -

اصل بحب المجال اوى / اصلى موهوب فيه -

عملت اى حاجة فى المجال ده "حاجات ملموسة" تقدر تقنعنى -

بصراحة لا -

وانا بصراحة مش هاشغلك حتى ولو هاتدينى فلوس -

طيب جربنى وهاتعرف انى احسن حد فى المجال ده ... على الاقل احسن من الناس "اللى مبتقهمش" اللى انت مشغلهم - معاك ويتدفعهم فلوس

فى قاعدة بتقول "الانسان عدو ما يجهل" .. زى ما انت عندك انترنت ومش قادر تثبت "بحاجة ملموسة" انك تستحق تشتغل - ... انا برضه "على الرغم من انى عارف ان اللى عندى فى منهم مبيفهموش" بس مش هاخاطر واشغلك لانك ممكن تطلع زيه

الفقير هو اللى عنده "الانترنت" ومش قادر يتعلم او يثبت انه يستحق الفرصة

اتعلم تقول لا؟

سؤال: لو جاتلك شغلانة فى شركة كبيرة وبمرتب عالى بس العلم اللى انت اتعلمته ومقتنع جدا بيه هما مبيطبقوش منه#
حاجة, "بيعكوا بجد" .. تشتغل؟

I will not Go & Enjoy the others

<https://www.facebook.com/photo.php?v=10151612952103106>

I Do not care about people's opinion

<https://www.facebook.com/photo.php?v=420363513105>

الدراسة مش فشل

الناس اللي بتدرس مبتفشلش ... الفشل هو انك تتكيف علي الظروف اللي انت قادر تغيرها او قادر تغير وتجرب حاجة جديدة بس انت خايف

الدراسة مختلفة عن كده .. انت بتدرس فترة معينة .. هاتنتهي منها "حلوها بمرها" بعد فترة .. فيغض النظر عن انت هاتنجز او هاتفشل في النظام الدراسي انت عارف ان الواقع وسوق العمل مختلف .. مش هاتنفعلك اي حاجة من اللي درستها باستثناء حاجات بسيطة

الفشل انك تروح تشتغل شغلانة اللي في تخصصك الدراسي - اللي انت مكننتش بتحبه - وتكمل فيها لمجرد ان - اسمك - مخرج من كلية معينة

الفشل انك تنهز وتروح تفتح مشروع لان كل اصحابك عملوا كده وانت معندكش اي خلفية عن ازاى تدير مشروع

الفشل انك تتحمس لفكرة عجبتك من غير ما تدرس الموضوع بشكل كويس

الفشل انك تسأل سؤال عام وتستني اجابة "محددة" تغير مجري حياتك

cases الفشل انك متبقاش مقتنع ان الشيء ونقيضه بينجحوا لاختلاف الـ

الفشل انك تشك في قدراتك وتحتار بسبب بوسيت علي الفيس بوك بيقولك اعمل او متعملش لمجرد ان اللي كاتب الويست عنده

كتبيبير رغم ايمانك بالفكرة Followers

عن موضوع لم يُكمل

عن موضوع لم يُكمل

عن توقفك عن عمل شيء مفيد .. لاجل شيء مفيد اخر

عن ايمانك بفكرة .. واعجابك بفكرة اخرى

عن مقاومة الاحباط - الاغراءات - الكسل - التخلي عن نجاح شيء مفيد لاجل شيء مفيد

عن تأديب النفس

عن التحمل والصبر لارسال رسالة محددة

عن محاولة السكوت في وقت القدرة والفرصة المناسبة عن الكلام

عن تطبيق ما تقوله للناس على نفسك

عن الرسائل الربانية

عن قرأتك لهذه الرسائل

عن إيمانك بها

عن الصبر على حكمتها

عن مقاومة الافكار.. عن مقاومة الافكار.. عن مقاومة الافكار

عن توعية الناس

طبيب هانعمل ايه .. احنا اصلا فى ايدينا ايه نعمله

إِنَّ الَّذِينَ تَوَفَّاهُمُ الْمَلَائِكَةُ ظَالِمِي أَنْفُسِهِمْ قَالُوا فِيمَ كُنْتُمْ قَالُوا كُنَّا مُسْتَضْعَفِينَ فِي الْأَرْضِ قَالُوا أَلَمْ تَكُنْ أَرْضُ اللَّهِ وَاسِعَةً
"فَتُحْجَرُوا فِيهَا فَأُولَئِكَ مَأْوَاهُمْ جَهَنَّمُ وَسَاءَتْ مَصِيرًا

هنا حالة "الاستضعاف" ما تعفيكش من العقوبة. لأنك مطالب بإنك تاخذ "فعل". و لأن الإرادة الإلهية أصلا بتأكدك في وش
الظالم:

في سورة القصص 5-6: "وَنُرِيدُ أَنْ نَمُنَّ عَلَى الَّذِينَ اسْتُضْعِفُوا فِي الْأَرْضِ وَنَجْعَلَهُمْ أَئِمَّةً وَنَجْعَلَهُمُ الْوَارِثِينَ (5) وَنُكَفِّرُ لَهُمْ
فِي الْأَرْضِ وَنُرِي فِرْعَوْنَ وَهَامَانَ وَجُنُودَهُمَا مِنْهُمْ مَا كَانُوا يَحْذَرُونَ

اعمار الارض " ..دى رسالة عامة ..انت اصلا لو اتحاسبت عليها عمرك ما هاتعرف تعملها ..دور على رسالتك فى انهى "
جزء فى اعمار الارض...ولو شايف ان

مفيش حد بيدلك ..دا لان كل واحد بيدور على رسالته ..وانت مبتتبعض علشان رسالتك ..انا عايز واحد يجيها لك "مقسرة" -
ويوقلك اعمل دى

اغلب الناس اللي بتدل الناس "بببقى بناء على اختياراتها واللى نشأ عنها خبراتها .. ودى مش معايير الناس كلها تمشى عليه -
لو فاكرك انك محتاج تسأل ..فانت محتاج تتعلم ازاى تسأل.. وتعليم دا اصلا هايكلفك وقت -

التسوية مش كسل .. الكسل ان مبتعملش حاجة فعلا ..لكن انت بتقضى وقت فى "لايك وشير" بدل ما تدور وتتعلم حاجة -
..فانت بكده بتدى حاجة مش مهمة على حاجة مهمة

انت المفروض عارف ان اغلب الناس بتفتى ..فتمتسحش لحد بيقولك هو كده وخلاص -

كبير ببقى ببفهم ..مش شرط خالص Position مش معنى ان اى شخص فى -

لو سألت سؤال غلط هتاخذ اجابة غلط -

مفيش حد شاطر فى اكثر من حاجة ..حتى ولو فى..اختار حد مميز فى حاجة معينة واسأله فيها -

متسألش شخص فى اكثر من مجال لانه مش مميز فى اكثر من مجال -

"لو مش عارف تلاقى رسالتك "اتأكد" انك مسعتش كفاية .."وَأَنْ لَّيْسَ لِلْإِنْسَانِ إِلَّا مَا سَعَى -

لو مفيش وقت تدور على رسالتك -

فانت لو شلت الحاجات الصغيرة الكتير كتير اللي بتعملها مجاملة او استخسار من حياتك ..هتلاقى عندك وقت تلاقى فيه
الحاجة اللي انت فعلا بتحبها ولازم تعملها

الحاجات اللي بتتعملها

اي حاجة المفروض انك تتعلمها " وجهة نظري " المفروض انها تعمل حاجة من اتنين

١ - تعلمك حاجة انت هاتستخدمها

٢ - تجاوبك على سؤال انت بتفكر فيه

اغلب الحاجات زمان كانت بتتخفظ علشان كان صعب الوصول ليها.. دلوقتي اي حد يقدر يوصل لاي معلومة عن طريق Google Search

،اللى يحفظك اي حاجة "لانه حفظها من زمان

"او لانها -كانت- مستخدمة وحاليا مبعثس ليها قيمة "زى معلومات التاريخية عن خدمات انتهت و ملهاش قيمة

او اللى بيقول حكايات كتبيبير عن أمثلة تشبيهة لحاجات من غير ما يشرحلك الحاجة نفسها... دا كمين ... اهرب

فكرة التعميم

فكرة التعميم طول عمرها غلط .. بنتوارثها من اول ما بنتولد

"الموضوع ابتدا من اول "الكارتون

غير لما Jerry و مين فيهم Tom بس معرفتش مين فيهم Tom & Jerry اغلب الناس كانت عارفة ان القط والفار اسمهم - كبروا ومعرفش حتى اسامى باقى الشخصيات زى الكلب اللى كان بيطلع معاهم

Clark Kent وينتقال عليه سوبر مان الشخص .. او سوبر مان قبل ما يتحول بدل ما نقول اسمه Super-Man كنا بنتفرج على -

لانه تقريبا كا بيترسم على مناديل او كشاكيل زمان " بس منعرفش اسم القط اللى كان معاه ايه " Tweety كنا عارفين -

بس طبعا مفرش نعرف فرق الاسامى ما بينهم لانهم اسرة مع بعضهم The Simpsons عارفين ان العيلة اسمها -

دول اتعرفوا زى ما هما لانهم بيقولوا اسمهم .. اما شفيق وسلطع والخز عبلات الثانية دا Sponge Bob & Sandy -
افتكاسات وتاتش مصرى

"طبعا فى حاجات معروفة زى ميكى وميمى وبطوط .. بس طبعا مفيش حاجة اسمها "عم دهب -

لحد ما الموضوع طلع موضه اليومين دول ركبها الحج Muppet Show محدش كان فاكر اي حاجة من شخصيات ال -
"كيرمت" والناس عرفت اسمه

الموضوع ملوش علاقة بفكرة الكارتون تحديدا .. الموضوع ممكن تطبقه على حاجات كتبيبير حصلت فى حياتنا زمان ..
الحاجت دى هى اللى ادت الى مصطلح ان

. الطفل المصرى اذكى طفل فى العالم

الاغرب فى الموضوع ان كل الناس اللى "تعبت" و واجهة مشاكل من زمان بسبب شوية حاجات غلط .. بيربوا ولادهم
دلوقتي على نفس الحاجات والافكار .. بس بطريقة مودرن .. بننقلهم العاهات والتقاليد بس بستايل 2015

حاولوا تهتموا باولادكم .. وتدولهم الفرصة يعيشوا "حياة" ويحلموا بعيدا عن فكرة الجواز والشغل لانه دى من "اساسيات"
الحياة وينفعش تبقى هى دى الاحلام

سؤال: هي الدول اللي عندها فرص عمل .. شغل .. شوارع نظيف .. حياة مستقرة .. ومعندهم 7 الاف سنة "حضانه" ..
!عايشين ازاي

عن السعي والرضا

كل مرة هاتحضر محاضرة هاتبقى قلقان ...حتى ولو عملت 1000 محاضرة
كل مرة هاتروح انترفيو هاتبقى قلقان ...حتى ولو عملت 1000 انترفيو
Project هاتبقى قلقان ...حتى ولو سلمت 1000 Project كل مرة هاتمسك
في فرق بين القلق .. والخوف
القلق شعور طبيعي انك اجتهدت في حاجة وعابزها تنجح
الخوف شعور مش طبيعي لانك
"يا عندك مشكلة في الثقة بالنفس" .. "يا معملتش اللي عليك"
النتيجة في الحالتين ممكن تبقى واحدة "سواء" فشل/نجاح
الكلام ده كله مختلف عن الحزن
لم يأت (الحزن) في القران إلا منهيا عنه
(كقوله تعالى: (ولا تهنوا ولا تحزنوا
(أو منفيا كقوله: (فلاخوف عليهم ولا هم يحزنون
(وقد إستعاذ منه النبي صلى الله عليه وسلم: (اللهم إني أعوذ بك من الهم والحزن
انت محتاج تتعلم "السعي + الرضا + الفرح" محتاج تدرب نفسك عليهم فترة
بغض النظر عن النتيجة
اقلق من بداية كل حاجة علشان تعملها بشكل كويس
متخفش من اى حاجة مهما كانت نتيجتها .. افكر انت كام مرة كنت فاكرها النهاية وانت كملت بعدها
خلي عندك حسن ظن بالله
افرحوا واستبشروا وتفاءلوا وأحسنوا الظن بالله، وثقوا بما عند الله وتوكلوا عليه
وَمَا ذَلِكَ عَلَى اللَّهِ بِعَزِيزٍ

عن تغيير الهدف

من الحاجات اللي لازم نتعلمها من الشركات الكبيرة .. انك تقدر تغير بهدف التميز بدون ما تهز صورتك وبين انك تغير
وتظهر بشكل يختلف عن "رؤيتك" لان التغير الأخير ممكن يضرك

وعلى الرغم من ان دا عكس سياسة ان اغلب حاجات أبل Apple Watch المثال: فى مؤتمر أبل بالأمس أعلنت عن الساعة الا انه مكنش فيه مشكلة "i" بتبدأ بحرف

لكن لما أعلنت عن الايفون ٦ .. خاصة ٦ بلس "شاشة كبيرة" دا عكس اعلان أبل عملته من فترة اللى كانت بتتباهى ان كتب مقالة عن الإعلان ده وقال انه الإعلان اللى أبل the next web صباغك يقدر يوصل لاي مكان فى التليفون وموقع مش عايزاك تشوفه، و ستيف جوبز كان فى وقت بيقول مفيش حد هابروح يشتري تليفون بشاشة كبيرة .. ودلوقتى سامسونج بتتريق على المقولة دى

لازم يبقى عندك القدرة بين ان تغير وتفيد بتغير وأنتك تغير بعكس رؤيتك الأصلية

بالمناسبة .. مبيعات أبل مش هتتأثر بأى شكل من الأشكال من اللى حصل .. بس دا لانها أبل "انت مينفعش تعمل كده" غير "لما تبقى كبير.. وقتها هابتحقق المقولة اللى بتقول " القطيع ملوش عقل ، وهى دى القاعدة

عن نشر الحلول

وقت ما كل واحد بتحصله مشكلة "وما اكثر المشاكل" .. لو وقت ما يوصل للحل ينشره أونلاين .. وقتها فعلا هانتقدم

عن حفظ الناس وتناسي الهدف

واحدة من اكبر المشكلات اللى ممكن تلاحظها هي حفظ الناس للحاجة، خاصة من تطور الحاجة دى، فالناس بتخلط فى السبب اللى كانت بتعلمه وتطور السبب دا..كأمثلة

١- الناس بتصلى فى الجامع.. الجامع بيتملئ على الاخر..فالناس بتقعد على سجادة بره الجامع لان الجامع ممتلىء..لما الموقف دا بيتكرر ، الناس بتتعود انها تصلى بره الجامع .. مع العلم ان الجامع لسه فيه أماكن فاضية.. وكم ان يتلاقى اللى !!!واقف بره يقولك اكملوا الصفوف.. طيب بالنسبة للصف اللى جوه الجامع اللى لسه مكملش

٢- الناس "المحترمة" اللى بترمى الورق او الكانز او اى حاجة فى صندوق القمامة اللى محطوط فى الشارع.. يستغرب جدا لما تلاقى الشخص قرب من صندوق الزباله ورمى الحاجة ووقعت فى الارض مش فى الصندوق ويسيبها ويمشى، حضرتك الهدف ان الحاجة متبقاش فى الشارع، لو رميتها ومجتش فى الصندوق انت كده معملتش اللى عليك.. الحاجة اترمت فى الشارع..دى مشكلتك مش مشكلة الجاذبية الارضية

٣- لما تعمل حاجة صح والناس متفهماش او حتى تهاجمك عليها..مكن يبقى حقا تضايق شوية، لكن انك تزل وتبطل تعمل الحاجة الصح دا كده بقى غلطك.. لان الأصل انت بتعمل الحاجة الخير لربنا وبس

كام كلمة - الجزء الثاني

مش كل الناس اللى بتقول "حاجة صح" ينفع تتسمع على طول

الصفة مش ميزة ..الميزة مجموعة صفحات

لما بتطلب من حد حاجة ..وهو مقعش يرغى معاك ورد على طول ..احيانا بيبقى تناكة ..واحيانا بيبقى وضوح وعدم رغبة فى الفتى + شوية انشغالات كده علشان يقدر يكمل حياته

انت متعرفش كام واحد غيرك ببسأل عن نفس الحاجة .. انت بتشوف نفسك بس
للاسف معنديش خطوات تمشى عليها .. واللى بيديك الخطوات .. اخرك هاتبقى نسخة مصغره منه
فكرة انك بتضيف التناش بتاعك على حاجات كتير انت واخدها من حد من غير ما تفهمها هاتلبسك فى الحيط
معرفش ايه الفرق بين انك تتبع خطوات الناجحين وبين انك تتعلم منهم
متضفش حد فى جروب هو مش فيه .. هابمسح نفسه ومع الوقت والتكرار هاتخسر ثقته فى اى حاجة انت بتعمله
فرق بين مش يمكن يستفيد .. او يمكن يقول لحد يستفيد .. وبين انك عايز تستفيد من خلاله
هاتفضل تتجنن .. تتجنن .. وتجنن .. وبعدين هاتفهم
التهيس ناجح قوى لان القيمة قليلة والقيمة اللى موجودة مش معروضة صح .. المشكلة فيك مش فيهم
فهمك للصح بيختلف عن فهمهم للصح .. انت كنت لسه زيهم من شويه
متعلمش حاجة لحد ببلاش .. ولو عملتها ببلاش متستناش منه شكرا .. هاترتاح

كل فترة لازم تعمل حاجة مش بتحبها .. لو مفيش حاجة اتفرضت عليك .. اعمل انت حاجة مبتحبهاش .. هاتستمتع بعدها باللى
بتحبه
كل يوم هتلاقى ناس بيتنضاف فى جروبات وتخرج منها .. وناس تانية بتطلب انها تنضم لجروبات ومش بتعرف .. انت بتدور
على حد هو بيدور عليك ومش لاقيك
صورتك مع شخصية كبيرة ... مش انجاز تتباهى بيه
لو كل يوم بتعمل حاجة وكل يوم بتحصل مشكلة .. فالمشكلة فيك انت .. الحاجات مش بتتغير
مفيش حد هایشوف حاجة انت كاتبله فيها "مقصودة او موجهة" من غير ما تبعتها
البلوك مش صعب .. خليك دايمًا فاكركده
البلوك مش اونلاين بس
مفیش حاجة ملهاش بدائ
متسألش حد عن حاجة تافهة ... الموضوع مش ناقص
تعريف التافهة ممكن نختلف عليها .. بس لو بتاخذ رأى حد خبرة .. ممكن يعرف الموضوع احسن منك
الحاجات التافهة غير الحاجات الاساسية فى البداية
تانى .. الكلام كله خرافات .. متمسكش على الواحدة
كل حاجة فيها احسن حد .. وتانى احسن حد .. وتالت ورابع وخامس ومليون .. اعرف انت بتسأل مين
متفهمش الكلام بمعناه ليك .. انت متعرفش انا بكتبه ليه؟
انت دايمًا مش بيعجبك جزء من الحاجة .. وفى الاغلب بتعترض على الحاجة كلها
هتلاقى ناس كتير بتعترض على حاة وهى عاجبها .. اتعلم تتعايش مع كده علشان هاتقابلة كتير
لما تطلب من حد حاجة ويعمل عكسها قاصد .. راجع نفسك معاه وشوف هاتنقبل دا لما يتكرر ولا لا .. وخذ قرا
عندك فكرة .. عايز الناس تتلم حواليتها .. ابدأ الاول وبعدين اتكلم عنها .. العكس مش دايمًا بينجح
الافكار الحلوة مفيش اكثر منها .. ابدأ الفكرة وبعدين ابقى اتناقش فيها

لو شكيت فيها وقلت مش هبدأ ممكن تبقى الفكرة مش حلوة او انت مش هاتعرف تقنع الناس بيها

حاول متعملش حاجة حد فشل فيها من غير ما تعرف هو فشل ليه او انت هاتضيف ايه جديد

الجديد مش شرط يبقى مميز ..ممكن الجديد يبقى شاذ

كلامى مش دايما صح

وساعتها مش هابقولوا الله يرحمه بذل مجهوده يمكن يفيد جمهوره

ابعدهم عن طريقك وكمل المسيرة

معر فش

لو فتحت رسايلك الشخصية (ايميل وفيس بوك) وعملت بحث على كام مرة قولت فيها كلمة "معر فش"..هاتتصدم من النتائج اللى جواك

اختزال المشاعر

والأخ "نفض او قالها .. WhatsApp الموقف اللى انتشر من كام يوم لأغلب البنات اللى قالت كلمة "بحبك" لاخوها على ال "امشى من هنا/ عايزة ايه/مش هاجبلك حاجة/ بطلوا تسول بقى

يعرفك ليه اى حاجة بنتقال فيها مشاعر بتختزل فى علاقة "واحدة و واحدة"؟

اى كلام هاتوصف بيه مشاعر حب هاتقهم انه لواحدة .. المشاعر الباقية تمشى "اخوات/اصحاب/قرايب/الخ"... مفهوم (الحب اقتصر دلوقتي على علاقة (شباب وبنات

لدرجة ان حتي وقت عيد الام تلاقى الناس على الفيسبوك كلهم بيكتبوا لأمهاتهم "ربنا يخليكى- يديكي طولة العمر- ميعر مناش منك" ونادرا لما تلاقى حد استخدم كلمة بحبك يا أمي

:احنا فى مرحلة

"اى كلام عن علاقة غير علاقة ولد وبنت، حتي ولو قتلوا كلمة أولها "ب" وآخرها "ك" هابقولك "بفتيك

ازمة_مجتمع#

مفاوضات_تسليم_الكوكب#

فكر واستقم

مفيش مكان على الارض مفهوش ابتلاء .. الفكرة فى الصبر و الاستقامة .. ولكن الاستقامة لها شرط "فَاسْتَقِمَّ كَمَا أُمِرْتَ" .. لا كما رغبت

الاستقامة طريق صعب على جانبيه طريقان من الانحراف

(الأول: (وَلَا تَطْغَوْا إِنَّهُ بِمَا تَعْمَلُونَ بَصِيرٌ

الطغيان في معاملة أهل الباطل والأعداء وتجاوز ما أمر الله في التعامل معهم ، فحتى لو عاملك بالباطل فلا تتعد حق الله فيه

(..الانحراف الثاني: (وَلَا تَرْكُؤُوا إِلَى الَّذِينَ ظَلَمُوا

،ليس معنى عدم الطغيان عليهم الارتقاء في أحضانهم والركون إليهم

ولا يعني الاستدلال بعدم القدرة على المواجهة

"For Dummies لا يوجد في الكون كتاب "الاستقامة

الفكرة في الاجتهاد .. التدبر

افتكر كده كام مرة نشرت خبر سىء ..حتى لو الخير دا حقيقة

نشرت قصاده كام خبر مفرح... مش شرط عن البلد... انا بتكلم عن مجالك/هوايتك/اى حاجة انت بتحبها

"اقولك حاجة تانى...دور كده فى بروفايلك ..شوف كام مرة "نشرت حاجات مدافعة

عن الرسول ﷺ ..اقولك انا ..مرة بعد الفيلم المسىء .. ومرة ساعات الجروب اللى ظهر بيتشم فيه.. ومرة ساعات

"الرسومات بتاعت الدنمارك .. بس كده .. طيب قيل كده وبعد كده ..انت مبتعملش حاجة "تذكر

.. انت عايش حياتك بتكمل "كلمات متقاطعة" مش انت اللى ابتدتها

كلمة (اللغة) من اللغو، وهو الكلام الذي لا معنى له، أو الكلام غير السليم

... تتبعوا الجذر (ل غ و) في القرآن الكريم، والذي منه أتوا بكلمة (اللغة)، وستجدون القرآن يستخدمها في مواضع الذم دائما

:وهذه أمثلة

"وَالَّذِينَ هُمْ عَنِ اللَّغْوِ مُعْرِضُونَ"

"وَإِذَا مَرُّوا بِاللَّغْوِ مَرُّوا كِرَامًا"

الهدف دائما من نشر اى حاجة هو طلب "فعل" معين

انا شخصيا بطلت انشر اى كورس او اى حاجة لان الناس بتحملها "علشان ضميرها يرتاح" وبعد كده بننام .. اسال اى حد من اصحابك قوله فى 2014 انت حملت كام كورس .. وقوله ذاكرت كام كورس منهم... وشوف النتيجة بنفسك؟

الفكرة دى ابتدت زمان ..لما كان الانترنت ضعيف .. ومكنش عندنا وقت كافى نحمل .. وقتها كنا بنحتاج نحمل حاجات كتير مرة واحدة... علشان نذاكرها فعلا

دلوقتي انت عندك انترنت قوى .. وعندك وقت تحمل .. بس انت لسه واقف عند فكر زمان ..انك بتحمل حاجات كتير مرة واحدة.. والمصيبة دلوقتي انك من كثر الحاجات فعلا مبقتش تذاكر منها حاجة

الفكرة دلوقتي مش فى نشر الخبر.. النشر بهدف التوعية صح ..بس بالتاتش المصرى بقى غلط

فكر قبل ما تنشر اى حاجة فى هدفها .. وتأثير اللى بتنشره على الناس.. انا مش بتكلم عن الحقائق .. انا بتكلم عن تأثير اى حاجة سواء كانت صحيحة او غلط ..تأثيرها ايه على الناس

.فَكَرُّوا سِنَقِمٌ

كل ما يتحصل اى مشكلة فى اى حنة فى البلد ..مع اى حد ..تلاقى الناس كلها وقفت وبطلت اللي كانت بتعمله

في جزء من الناس يتحول لمجرد انه يعمل "ايا كان اللي بيعمله" علشان يثبت حاجة لحد .. الحد دا ممكن يبقى حبيبه.. حد من عيلته ..قرايه ..دايما حياتنا فيها شخصية ايمن ابن احلام كراوية بتاع حزلقوم .. الشخصية اللي انت بتعمل اي حاجة في حياتك علشان تبقي "احسن منه" .. حتي ولو هو مستواه ٢ من ١٠ .. مجرد لو انت بقيت ٣ من ١٠ بتبقي حققت الهدف وتنال وضميرك مرتاح حتي ولو انت ساقط

الناس بتفكر تنتحر .. لمجرد انها نفسها "رينا" يريها

الناس بتتخلي عن حلمها ..علشان الناس مستاهلش .. حضرتك دا حلمك وانت ممكن تطبقه في اي مكان في العالم وممكن تتكرم وتأخذ جوايز .. بس كل ده بيبقي لبعض الناس مستاهلش ..هوا مش هايكمل لان اللي بيحصل -"جنبه" بيحبطه وهما ميستهلوش

.. فكك من الكلام ده كله .. انت مش عايش معانا .. انت مش شايف الناس اللي يتموت و اللي بيحصل في البلد

لو عايز الكول تون دي ..دوس نجم

الحياة في سبيل الله اصعب من الموت في سبيل الله-

استقم كما أمرت ..لا كما رغبت-

اليأس مش خيانة .. اليأس كفر .. إِنَّهُ لَا يَيْئَسُ مِنْ رَوْحِ اللَّهِ إِلَّا الْقَوْمُ الْكَافِرُونَ -

الله هو المتحكم في الزمان و المكان . و لا ينازعه عليه أحد و الحياة هي العمر و القاتل إنما قتل عمرا و وقتنا و أفنى حياه -- !!كانت قد يأتي من صليها من يحرر قوما أو يخلق عمرا جديدا

عن مقاومة الافكار -

”اذا قامت الساعة وفي يد احدكم فسيلة، فان استطاع ان يغيرها فليغيرها -“

عن جيل التمكين

:

البوست دا وجهة نظر شخصية..اللى عايزه ياخذه كوى و بيست وميعملش شير

انا ليه قولت انى مش من جيل التمكين؟ انا زى ما قلت دى وجهة نظرى اللي مرتاح فيها وقادر اكمل معاها

اتعلمت من احد اساتذتى ان المبدأ الصح هو-2

"قُلْ إِنَّ صَلَاتِي وَنُسُكِي وَمَحْيَايَ وَمَمَاتِي لِلَّهِ رَبِّ الْعَالَمِينَ"

.. اغلب الناس ينطبق عليها مبدأ "صلاتي ونسكى" .. كل الناس تتمنى ان يكون مماتها الله

لكن "وَمَحْيَايَ" .. فى ناس كتير مش قادرين يستوعبوها صح علشان يطبقوها صح..والمشكلة الاكبر انه بيقول ان "وَمَحْيَايَ" لله..فالمفروض "من وجهة نظرى" انه يفهم الاول انه عنده مشكلة فى النقطة دى علشان بيتدى يشوف هايصلحها ازاى

الحياة فى سبيل الله اصعب من الموت فى سبيل الله -2

.اغلب الناس اللي بتعمل لايك على حاجات ايجابية بتخاف هى تكتب اى حاجة ايجابية...وفى منيهم اللي بيكتفى بلايك -3

فى ناس ممكن تقرا 10 او 20 نقطة لحد كاتبهم ..وتسيب كل حاجة وتقوله انا مختلف معاك فى كذا وكذا !!! طيب والباقي -4
!!!!!!حضرتك متفق فيه ولا عادى... ولو اتفقنا على 19 نقطة من اصل 20 نقطة حضرتك مش بتعمل حاجة بعدها ليه

الظروف اللي بتخلينا نعمل كده ...اظن اننا اتفقنا على انها كمان هاتزيد الفترة اللي جاية ..فلو مجمتش قلبك مش هاتكمل -5

اصل بحب المجال او ی / اصلے، مو هو ب فیہ -

عملت اى حاجة فى المجال ده "حاجات ملموسة" تقدر تقنعنى -

بصراحة لا -

وانا بصراحة مش هاشغلك حتى ولو هاتدينى فلوس -

طبيب جربنى وهاتعرف انى احسن حد فى المجال ده ... على الاقل احسن من الناس "اللى مبتفهمش" اللى انت مشغلهم - معاك وبتدفعهم فلوس

فى قاعدة بتقول "الانسان عدو ما يجهل" .. زى ما انت عندك انترنت ومش قادر تثبت "بحاجة ملموسة" انك تستحق تشتغل - ... انا برضه "على الرغم من انى عارف ان اللى عندى فى منهم مبيفهموش" بس مش هاخاطر واشغلك لانك ممكن تطلع زيمهم

.الفقير هو اللى عنده "الانترنت" ومش قادر يتعلم او يثبت انه يستحق الفرصة

هو انت ليه بتتعلم

عمرك سألت نفسك .. هو انت ليه بتتعلم؟

فى الاغلب الناس مبتسألش السؤال ده .. واللى بيسأله بيجابوب الاجابة اللى تديله الدرجة النهائية فى الدراسة او تنجحه فى !!! الانترفيو

اولا انت لازم تتعلم ازاي "تتعلم" لازم تفهم العملية نفسها بتم ازاي؟ .. وانت ايه الحاجات اللى بتؤثر عليك سواء سلبي او ايجابا.. علشان تقدر تطور نفسك

اهمية الموضوع ده بتبدأ من ان الانسان ربنا خلقه فى حاجة الى التعلم بعكس الحيوانات مثلا.. و تقدر تلاحظ دا بسهولة ان لباقي Training مثلا الطيور والاسماك بتمشى فى اسراب وباشكال محددة .. على الرغم من ان مفيش "طائر" مثلا عمل الطيور وقالهم لما هامشى كده هاتعملوا كده او لما يحصل كده هاتعملوا كده... فالموضوع ربنا بيوحى للحيوانات ... يقول الله تعالى:

وَأَوْحَىٰ رَبُّكَ إِلَى النَّحْلِ أَنِ اتَّخِذِي مِنَ الْجِبَالِ بُيُوتًا وَمِنَ الشَّجَرِ وَمِمَّا يَعْرِشُونَ

بعكس الانسان اللى الاصل بيتولد مش عارف حاجة

وَاللَّهُ أَخْرَجَكُمْ مِنْ بُطُونِ أُمَّهَاتِكُمْ لَا تَعْلَمُونَ شَيْئًا وَجَعَلَ لَكُمُ السَّمْعَ وَالْأَبْصَارَ وَالْأَفْئِدَةَ ۚ لَعَلَّكُمْ تَشْكُرُونَ

فالانسان بيتولد مش عارف .. والحيوان بيوحى اليه

فَبَعَثَ اللَّهُ غُرَابًا يَبْحَثُ فِي الْأَرْضِ لِيُرِيَهُ كَيْفَ يُورِي سَوْءَ أَخِيهِ قَالَ يَا وَيْلَتَا أَعَجَزْتُ أَنْ أَكُونَ مِثْلَ هَذَا الْغُرَابِ فَأُوَارِيَ (سَوْءَ أَخِي فَأَصْبَحَ مِنَ النَّادِمِينَ 31

من هنا بدأت فكرة انك لازم تتعلم

طبيب هل التعليم سهل... بالعكس التعليم عملية معقدة.. بس يعنى ايه "معقدة"؟

انت مثلا لو حبيت تتعلم تستخدم الة حاسبة .. كل اللى انت محتاج تعرفه هى الزاير اللى موجودة فيها .. بمجرد ما تعرفهم لو قلتك اجمع 23256 + 123654 او ا طرحهم من بعض او اضربهم او اقسمهم على بعض .. هاتقدر تعمل ده لان Simple الموضوع

بمعنى انك هتلاقى صعوبة فى انك تتعلم .. complicated لكن مثلا لو قلتك انك هاتشتغل محاسب .. الموضوع هابقي طرق الحسابات والمعادلات اللى بتستخدم فى الموضوع والجداول وفكرة الداين والمدين "اللاتين دول اللى كرهوا الناس فى

حياتهم" ومعدل الاهلاك وكل الحاجات دى ... لكن بمجرد ما يتفهم "الجدول والمعادلات" اللى بتم هاتقدر بعدها "تغير الارقام" بس .. بمجرد ما وصلت للفكرة .. اغلب الحاجات "اللى اتعلمتها" هايبقى اسهل شوية انك تطبقها فى اى شركة ثانية complicated هاتشتغل فيها ... فده يعتبر الموضوع

الفكرة هنا ان فى .. Complex هتلاقى الموضوع معقد Social Media لكن مثلا لما هاتشتغل فى التسويق او على ال حاجات الناس اتعلمتها زى ما اتعلمت فى المحاسبة .. بس الفرق هنا انك عندك عوامل كتبيبيير متغيرة .. انت هنا بنتعامل مع اشخاص .. والعامل المشترك بينهم هو انهم عندهم اهتمامات .. بس الاهتمامات دى مختلفة تماما .. واختلافات اى عامل من على الانترنت انت هاتقدر تعمل الموضوع .. لان Template بتأثر عليك بشكل كبير .. فمش معنى انك نزلت الموضوع هايختلف على حسب انت بتكلم مين .. سنهم كام .. هدفك ايه من الرسالة اللى هاتوصلها .. هاتوصلهم بأى طريقة .. عرضك للطريقة هايفرق ... الاحداث "سواء" سياسية/اجتماعية/رياضية .. كل دى عوامل ممكن تخلق "مثلا" شركتين بيقدموا نفس المنتج/الخدمة لنفس الناس يعملوا حاجات مختلفة تماما عن بعض .. او حتى لو انت نفس الشخص اللى عمل الموضوع اللى نجح جدا قبل كده .. لو طبقته فى مكان تانى ممكن يفشل جدا فدا اللى بيسموه ان الموضوع معقد Complex

فالفكرة انه معقد بس محتاج شوية تدريب .. لكن عن فـه

واحدة من اشهر الاسباب اللى بتخليك متكلمش اى حاجة هى فكرة الدافع .. واشهر الاسباب اللى بتساعد على ضعف الدافع Procrastination "عندك هى فكرة" التسويف

التسويف مختلف عن الكسل .. فمثلا هتلاقى ناس كتبيبيير بتتكلم عن موضوع "مثلا" طلب العلم وتقولك ما اصلا انا مش قادر "اعمل كده بين قوسين" ما استطعتم

حديث الرسول هنا ربط الاستطاعة بالقدرة .. انت قادر .. بس انت بتسوف فى الموضوع .. فالتسويف مثلا ممكن انك تبقى عارف انك محتاج كورس معين .. وفى بعض الاحيان بتكون حملته فعلا على جهازك .. وتاجل مذاكرته "بمزاك" وتقع وتشف اى Scroll down نفس الوقت اللى كنت هتذاكر فيها مبتعملش حاجة غير انك فاتح الفيس بوك وعمال تعمل حاجة ... الموضوع ببساطة انك اجلت حاجة مهمة "قاصد" فى مقابل انك عملت حاجة ثانية مش مهمة

طيب ازاى تتخلص من الموضوع ده؟

"The Procrastination Equation" فى احد الكتب اللى اتكلمت فى الجزء ده اسمه

"الكاتب بيشرح ان "الحافز بيساوى التوقع فى القيمة على الاندفاع فى التأخير

التوقع بيساوى يقينك بالمكافئة اللى هاتحصل عليها

القيمة هى اهمية الحاجة "المكافئة" دى بالنسبالك ايه

الاندفاع هو انك بتعمل حاجات "بمجرد ما الفكرة تجى فى دماغك" ودا للاسف بيؤدى فى بعض الاوقات لعادات مدمنة ... زى مثلا: انك اتعودت فى الاول كل ما تلاقى نفسك فاضى تسمك الموبايل .. وبعدها اتعودت كل ما تسمك الموبايل تفتح الفيس بوك .. فاصبح الفيس بوك ادمان بالنسبالك

اهم حاجة فى الجزء ده انك تعرف الاسباب دى وتبتدى تراقبها علشان تعرف هل عندك مشكلة فى جزء معين من الاجزاء "او الاجزاء كلها" اللى بتأثر على الدافع بتاعك .. علشان تبتدى تفكر انت هاتحل الموضوع ده ازاى

تعلم كيف تتعلم - Learn How to Learn

تجربتي مع التعليم الذاتى

السلام عليكم

سمعت ان حضرتك تعلمت تعلم ذاتى فى مصر .. ازاى ؟ و الشهادة عملت فيها ايه ؟

انا بفكر اعمل ذيك بالضبط و اسيب التعليم النظامى المصرى و ابدء تعليم ذاتى بس محتاج نصايج.. لو تفضلت ممكن تدينى نبذه عن الموضوع ؟

و عليكم السلام

انا مسبتش التعليم .. انا اتخرجت من معهد تكنولوجيا "سنتين" .. فانت هاتحتاج شهادة "من بلدك" بغض النظر عن اى حاجة .. لانها ممكن تنفعك فى الاوراق او جواز السفر او اى حاجة "ملهاش لازمة" بس هما بيدققوا عليها.. فمتملش حاجة رائعة وتضيع على نفسك حاجات كتير بسبب حاجة متخلفة وصغيرة بس لازم تتعمل

اونلاين Social Media انا كنت بدرس مجالى كـ

مأخذتش اى شهادات بس قدرت اثبت انى عندى خبرة عن طريق تطوعى فى اكثر من مكان جمعيات/مؤسسات/انشطة طلابية

وقدرت احقق معاهم نتائج كويسة .. وشغلى حل محل الشهادة كأثبات انى عندى خبرة كويسة وفاهم فى الجزء دا.. ودى الفكرة : لمفروض ان الشهادة بتثبت دا ... فالاصل اثبات انك فاهم بجد بغض النظر عن الاثبات بشهادة او لا

"فكرة التعليم اونلاين فيها ميزة خرافية... بس احيانا الميزة دى بتبقى عيب رهيب " عندنا

Digital Marketing الفكرة المفروض بتبدأ انك بتقرا عن مجال معين .. مثلا انا قررت ادرس عن الـ

انت بتشوف ايه كل الحاجات اللى انت ممكن تدرسها .. يعنى بتاخذ فكرة عامة عن كل الحاجات اللى تقدر تتعلمها جوه وهكذا .. بتاخذ فكرة عن كل حاجة منهم ايه ... SEO - Social Media - E Mail Marketing... الموضوع ده .. مثلا علشان تحدد انت هاتخصص في ايه .. هاتخصص هنا معناها انك هاتدرس المجال لفترة .. ومش هاتمتحن فيه .. بس هاتروح تطبق الحاجات دى بنفسك فى اماكن .. فانت لازم تاخذ نظرة محترمة فى الاول عن كل الاختيارات وبتبدأ بعد كده انك تتخصص فى حاجة منهم

نصيحة: ادى لنفسك فرصة كافية تشوف كل حاجة منهم ... بعدها قرر انك تبدأ بحاجة واحدة علشان تقدر تحقق فيها حاجة .. لو بدأت باكثر من حاجة "نظريا هاتحقق حاجة اكبر لو كملت فيهم لفترة" .. عمليا دا مش بيحصل لانك بتكون زهقت انك بقالك فترة كبيرة ومحققتش حاجة فبتزهرق وبتمل

وهنا بتبقى اهم ميزة Social Media طيب بعد ما اخدت فكرة عامة بتبدأ تخصص فى حاجة ... انا مثلا قررت انى ادرس فى الموضوع وفى نفس الوقت اكبر مشكلة بالنسبالنا

"شخص بقاله ما لا يقل عن 10 سنين فى نظام تعليمى عقيم مفادوش باى حاجة غير انه عوده انه "يحفظ الخطوات

اغلب الناس اللى بنتجح بتفوق فى التعليم بتبقى نجحت لانها فهمت طريقة حفظ الخطوات فى الحل .. مش حافظت الاجابات.. لو كانوا حتى حفظوا كل المعلومات مع تكرارها وتتابعها عليهم كانوا هياخدوا وقت قليل فى معرفة تطبيقها .. لكن اغلبهم للاسف بيبقى حفظ الخطوات فى المواد وطريقة الاجابة ..حتى مش بيبقى حافظ المعلومات .. فيصبح اول ما يتخرج مش قادر يطبق لانه مش عارف معلومات اصلا الشخص دا لما بيبقى قدامه حجم معلومات فى المجال "المتخصص" اللى بيذاكره كبير .. بيبس بتهوان لانه مش متعود على "حجم المعلومات الكبير ده" ولا الطريقة اللى عايزاه يفهم "ومش هايتمحن فيه اللى بيذاكره دلوقتي" .. فيبقى مش عارف يعمل ايه؟؟

اغلب الاشخاص "كل اللى عرفتهم او سمعت عنهم" ودرسوا اونلاين نجحوا" كان السبب الوحيد انهم قعدوا فترة كبيرة بيدرسوا مجال لفترة .. وكل ما بيقف قدامهم حاجة بيدوروا عليها فترة .. مفيش حاجة بيلاقوها بسرعة بس هما مش مستعجلين لانهم مش هايتمحنوا فيها .. وهما اختاروا الطريق ده وهما اللى عايزين يبحثوا فيه .. فالموضوع بياخذ وقت وهما مستعدين من الاول لكده .. فدا بيفرق معاهم بيبخلهم يكملوا .. الفكرة انك محتاج تدى لنفسك فرصة "تتعلم صح

القدرة والرغبة

البلد زى الزفت وحالها زى الطين .. وعمرنا ما هانبقى بلد متحضرة .. والشباب عندنا ضايع -

وحضرتك عملت ايه علشان تغیر فی ده؟ -

ما انا بشتغل وفاحت نفسى فى الشغل .. هاعمل ايه يعنى.. وبعدين انت مش شايف حال البلد مقارنة بالبلاد اللى بره ؟ -
الى محتاج بلد نظيفة يعيش فيها ياريت يلحق يسافر ..بس فكرت انك قاعد "بتجعز" وتجاهد جهاد الجناجر على الانترنت -
..لا البلد هاتتصلح ولا انت هاترتاح

النضال انك تمد ايديك فى الوساحة وتشيل منها على قد ما تقدر .. انما هاتقعد تستنى البلد عقبال ما تنصف .. تفكر ساعتها هاتبقى محتجك فى ايه؟

شغلك لنفسك ومركزك حاجة ..وشغلك لتطوير حاجة انت ملكش مكسب مباشر فيها "حمادة" تانى -

.. دا رای شخصی -

ولا يعنى انى متمسك بالبقاء .. انا بتكلم على انك تتحول من رد فعل لفاعل... ايا كان الفعل

كلامى موجه لى يقدر ومبيعلمش.. والقدرة مش مرتبطة بالموارد... القدرة المقصودة هنا هى الرغبة فى فعل الشئ -

کنت بحاول اذاکر کتبیر

View Later فاضل فی اجازتی اقل من 48 ساعة...ولسه عندی حوالی 5 محاضرات +134 صفحة كنت مسجلهم فی ال عایز اخلصهم

معاً انا يا رب

كنت بحاول اتعلم بطريقة مختلفة

على الموبايلحاجة كده استينبييييييييييينك Live Webinar حد جرب يسمع

كنت بشتړك في برامج نشر آيات قرآنية واحاديث وكتفي بثوابها

عن سعد بن أبي وقاص قال: كنا عند رسول الله صلى الله عليه وسلم، فقال "أيعجز أحدكم أن يكسب كل يوم ألف حسنة؟"، فسأله سائل من جلسائه: كيف يكسب أحدا ألف حسنة؟، قال "يسبح مائة تسبيحة فيكتب له ألف حسنة أو يحط عنه ألف خطيئة" [صحيح مسلم]

اتأكدت ان ليا رسالة و ققرت اشتغل عليها مهما كانت المغريات

انا وصلت لمرحلة انى لو مشتغلتش الحاجة اللي انا دارسها ومتأكد منها وعملت الصح ..مش هاشتغل حتى لو العرض
خيرا فى فى العائد المادى

واجهت شوية ظروف محترمة

: الدنيا مبتوقفش على الظروف عندى الدليل

من سنتين قدمت فى احد الأماكن المعروفة فى مجالها .. وبعد ٢ او ٣ انترفيو قالولى هنكلمك ونفضوا.. المكان ده هاديهم هما
تدريب على نفس الحاجة اللى نفضولى فيها. وهادى باسمهم تدريب فى مكان تانى

هاتسعى هانتعب تمسك فى ظل حلمك

.هتياأس هتلقى الحلم نفسه ضدك

بدات احقق جزء من رسالتى

الفلسطينية Kottab Academy الحمد لله ..انتهيت من اول محاضراتى مع

"اول محاضراتى مع جمهور "مصرى + فلسطينى + مغربى

كانت تجربة رائعة... استمتعت بيها جدا

♥ الاجمل اننا اتفقنا اننا هانكرر الموضوع تانى والناس مرحبة جدا

وربنا كرمنى بيقى استمعت باللى انا بعمله

:السعادة لما فطارك بيقى

Linkedin Influncers تشرملك مقالين من

Slideshare من على Presentation وتاكل معاهم كام

iTunes من Podcast وتحلى ب

المشكلة والحل

.مشكلتنا مش فى الفقر ولا فى السياسة ولا فى الصحة

.مشكلتنا تتلخص فى كلمتين هي (العلم والمعرفة) الصحيحة

والحل مش فى الفلوس ولا البعد عن نظرية المؤامرة ولا انه تتوفرلنا امكانيات كبيرة

" الحل فى كلمتين " اَقْرَأْ " و " وَقُلْ رَبِّ زِدْنِي عِلْمًا

Branding عن الـ

Branding على حسب "الجزء الصغير" اللى قرأته عن الـ

Branding is not Rational

ودى حاجة حضرتك مش هتقدر تغيرها

Is it Fair? Of Course Not, but that's how it works

حضرتك بتتعامل مع الوضع سواء كان كويس او حش

If you made a mistake, You have to admit it

حضرتك كمسؤول مش بتلمس المشكلة, المشكلة بيعانى منها اللى تحتك وبتأثر عليه لما يشوفك مطنش ..ولو حضرتك كمسؤول مصلحتش اللى عملته ...دا هياثر عليك قدام

Product for everyone is a product for no one

بس دا لا يعنى انك تقول حاجات منافية للمنطق العام "اللى اتفقنا انه غير منطقي" ..والناس بتسأل على حاجة وانت "كمسؤول" بتزد تقول حاجة ثانية..شوف اللى تحتك بيقول ايه و "معلش" اتعلم منه وقول زى ما هو بيقول

it's not even a mistake

الافكار اللى هاتنتشر هى اللى هاتكسب ..بغض النظر الفكرة ايه ..طالما انتشرت هاتكسب

I don't care, No one even close to my KPI

العمل الخيرى مفهوش "معايرة" ...والارقام اللى بيعلن عنها بتبقى اثبات لشغل او عامل ترويجى للزيادة ..مش سبب لتبرير خطأ

I try to fix it

بس للاسف حضرتك بتصلح بطريقة غلط ..كان ممكن تبعت ايميل "للمصدر" اللى ناشر الموضوع المضاد ليك ..تطلب منه توضيح ..يا هايوضح ويريحك ..يا هايمنفض و وقتها تقدر تعلن انك فعلا حاولت توضح والناس اللى بترفض -تقلب عليهم نظرية المؤامرة

But this might upset our donors

.. الموضوع اختياريه ليك

يا اما تختار الناس "اللى بتكرمهم" علشان تكرموا عليك و "شرفوك" بجزء صغير من وقتهم

يا اما تختار الناس اللى مفحوتة معاك طول السنة وانت بتقول ان "التكريم" اصلا كان بفلوسهم

it's a charity work

طالما انت "كمتطوع" بتعمل حاجة لله ..متخليش حاجة زى دى تأثر عليك وكمل طريقك..انت من بدرى وانت ماشى لوحدةك ...بس..جدد نيتك

بس "كمسؤول" حاول تقعد مع المسؤولين اللى زيك وتحاولوا تحلوا الموضوع بجد

رسالة موجهة#

kickstarter مصر علي

Kickstater كلام فى شرك .. فى 31 مشروع "من مصر" اتعرضوا على موقع

منهم كسبوا "اكثر من المبلغ اللى طلبوه" وعملوا مشاريعهم 13

لسه_فى_امل#

حال البلد

نظرا لعودة انتشار بوستات الاحباط من جديد.. خلونا نتفق على شوية حاجات

١ - اللى حصل فى الفترة اللى فاتت فى البلد شىء مش هين، مش بس علشان الأحداث اللى حصلت .. المشكلة فى الأحداث اللى هاتحصل.. مثلا معدل قتل/اعتقال الناس هايزيد ... معدل الناس اللى هاتبرر الموضوع هايزيد .. معدل الناس اللى ممكن فعلا ترد "بغباء" هايزيد

٢ - "الهجرة امر لايد منه" ... لو حضرتك لسه مكتشف دا دلوقتى.. فاسمجلي أقولك ان دا غباء منك لان الموضوع أتأكد من فترة كبيرة.. اما بخصوص انك "مستحدث" على الهاشتاجات اللى بتتكلّم عن الموضوع ده وهاتقعد تقرّفنا بأنك تكتب هاشتاجات انك بتفكر فى الهجرة وأنك مش طابق القعدة هنا.. فاسمجلي برضه أقولك ان الموضوع مش ناقصك، مش هايبقى ناس عندهم لحمه بيعزمو على ناس عندهم لحمه علشان ياكلوا لحمه

٣ - هاتقولى طيب طالما الموضوع أتأكد انت بتمثل ليه وبتكتب بوستات فيها تقائل؟ هاقولك انا متأكد بنسبة كبيرة انى مش من جيل "التمكين" ودا مريحنى انى بحاول اكتب حاجات لجيل التمكين لما يجى يلاقوها.. لأننا ملقناش دا لما طلّعنا ومحدث وجهنا ودا اللى خسرنا الحاجة الكبيرة اللى عملناها

٤ - انت هاتعمل كده كتير؟

"كتيير جدا .. المبدأ عندى ان اليأس مش بس خيانه .. اليأس ببساوي كفر .. " انه لا ييأس من روح الله الا القوم الكافرون

٥ - ودا يخليك تشتغل فى البلد دى وتصلح منها؟

"هافكر بحديث رسول الله " اذا قامت الساعة وفى يد احدكم فسيلة، فان استطاع ان يغرسها فليغرسها

لسه_فى_امل#

مشكلة التاتش المصري

المشكلة مش فى التاتش المصرى... المشكلة فى التاتش المصرى ولكن بالطريقة المصرية...يعنى ايه؟

فكرة التجويد والاضافة من عندك بشكل عام كويسة .. لكن لو ركزت فى طريقة تنفيذها "فى مصر" هتلاحظ حاجة غريبة

احنا بقدره قادر "اغلب الناس مش كلهم" مش بنحط التاتش بتاعنا غير فى الحاجات الكويسة او المفيدة
يعنى مثلا هتلاقى حد بيقولك خد الكورس ده افضل من الكورس التانى ..او روح المكان ده افضل من المكان التانى؟
طيب هل حضرتك روجت او جربت "التانى" اللي بتتكلم عنه؟

... لا ..انا جربت الاول بس ودا افضل

.حضرت عرفت منين انه الافضل

؟؟؟؟؟؟!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!

نفس الكلام ده بيتكرر على اغلب الحاجات اللي المفروض متحطش "التاتش" بتاعك فيها ...زى فكرة نقل العلم ..ناس كتير
بتنقل معلومات كثيرة غلط ...او بصورة مش واضحة..او بتنقلها بشكل مخالف لمبداها على اعتبار ان الناس مش هاتفهم او
كفاية عليهم كده او هما كانوا يطولوا اصلا...او ان حد يجى بعد ما تشتغل على فكرة او مشروع او اى حاجة لفترة
"وميكونش قال اى كلمة قبل كده ..ويجى بعد ما بدأ الموضوع بتاعك يظهر يقولك ..لا انت المفروض متعملش كده
والمفروض تعمل كده

حضرتك بتقول كده ..انت جربت الموضوع ده او ليك خبرة قبل كده فيه

لا

!!؟؟؟؟؟؟؟؟؟؟

Social Media ملحوظة: انا اتأكدت من الموضوع ده اكثر من مرة فى مجالى كـ

اومال التاتش المصرى بالطريقة المصرية بيتعمل امتى؟

دا هيبان قوى فى حاجات كتير ملهاش لازمة..مثلا

نشاط طلابى او فريق يطلب ناس متطوعين يقولك عايزنهم "فشلة" ..تلاقى الفيروش انتشر وكل الناس والاماكن تكتب انها -
بتدور على ناس فشلة وانك لو فاشل هناخدك معنا لانك "تتئين" وهايبقى ليك مستقبل "تخين" وسط كل التنايين الموجودين
على "كوكو" الارض....هل الناس دى فاهمة ليه المكان الاولانى ده طلب ناس فاشلين ..او ايه الموصفات التانية اللي
هاييصوا عليها

!!!!!!!!!!!!!!

... كل ما حد مينجحش فى حاجة "تقصير" منه" تلاقى بيقولك عادى ..ما بيل جيتس وستيف جوبز مكمولوش دراسة -

امتى ..ولا ستيف جوبز ابتدا شركة من وهو عنده اد ايه DOS طيب ما هو حضرتك تعرف بيل جيتس عمل "نظام" الـ

!!!!!!!!!!!!!!

شخص مثلا شاكدك ان فى حد متابعه جدا..فلما تحصله حاجة وحشة يكتب "ياريت اللي مركز معايا يخف شوية ..على -
الرغم من انه شاكدك بس كتب الموضوع ..عادى يعنى... فجأة تلاقى المرض انتشر و اى حد يحصله حاجة وحشة يكتب نفس
الجملة ..الاخ اللي بيتابعنى ياريت تخف شوية علشان انا حصلى كذا وكذا

والاخذت اللي تراقبنى يا ريت ترحمنى شوية علشان انا حصلى كذا وكذا وكذا

ودا طبعا على اعتبار ان الشخص دا هو محور الكون ..وان الشخص اللي بيحسده ده بيسهو عنهم وقت ما يحصلهم حاجات
!!!!!!حلوة وبيفتكرهم بس قبل ما يحصلهم حاجة وحشة على طول ؟؟؟؟

ياريت يا جماعة لو كل واحد يحط التاتش بتاعه على جنب شوية علشان الموضوع ده بقى زيادة قوى

منظومة الجهل

خليك فاكرا ان منظومة الجهل وهدم القيم..لعشرات السنين..بيد آبائنا واجدادنا.. "للأسف" و الذى خلف أجيال مشوه فكريا..-
!!!.....لا هدف, لا منطق, لا تدين حقيقى, لا إنصاف.....الخ " سيزول فى شهر أو اثنين أو عدده سنوات حتى

انت مش بتحارب شخص ولا حتى مجموعة..انت بتحارب مع جيل اكبر منك له سلطة عليك...جيل اصغر منك بيتربى-
على ايد ناس حافظة مش فاهمة...وجيل فى سنك باع القضية ومبقتش فى حاجة فارقة معاه

طريقة التفكير بتغيير عاهات وتقاليد المجتمع بالطرق القديمة مستحيل تنجح..لازم تعلم نفسك كويس جدا وبعدة تقدر -
تعمل حاجة..العلم المتاح دلوقتى مكش موجود زمان..فمسؤوليتك زادت

خليك فاكرا انك مش مسؤول عن النتيجة,انت هتتاسب انك ادبت رسالتك ولا لا

مازال الطريق طويلا

إعمل اللي عليك..ستاسب وحدك

لسه فى امل#

الكلام عن اهمية العلم..بدون تعلم

بوست 1: فى اداة جامدة بتعمل 1,2,3

:التعليقات

باصى يا معلم-

ابعت اللينك-

انا بدور عليها من زمان-

دا لينك الموقع -

بوست 2: فى موقع بيعمل 4,5,6

:التعليقات

الله عليك-

الموقع ده جامد جدا انا عارفه من زمان-

طيب طالما عارفه منشرتوش ليه..وشرحته للناس -

- !!!!!!!

الموقع دا بيعمل ايه؟ -

دا هابنفع فى كذا وكذا وكذا-

Google it ... بوست 3: فى خدمة بتقدم امكانيات 10,30,100

:التعليقات

اسمها ايه الخدمة دى-

ما تقول يا عم ..انت هتزلنا علشان تقول -

انشر اللينك على طول و اوعى "تتغر" ..انت كنت ماشى كويس فى الاول-

Google it يا جدعنا انا كاتب -

انت ربنا كرمك بشوية علم ..ومش من حقك تخبيه..المفروض عليك تقول -

وانت ربنا كرمك بايه؟ وايه المفروض عليك؟ -

- !!!!!

احنا لسه بنتعلم ولسه مش عارفين الطريق -

طيب انت المفروض تتعلم "ازاى تتعلم" ودى بداية الطريق..مش مطلوب احفظك بنفس الطريقة اللي وصلتك للمرحلة -
دى..عايز نغير شوية بقى

- !!!!!

هى ايه الخدمة دى اصلا ..وبتعمل ايه ..وانا استفاد منها ازاى؟ -

وانا المفروض انى اقولك كل الحاجات دى كلها ليه..مش معنى انى نشرت حاجة ببقى المفروض اشرح لكل واحد "بشكل -
تفصيلي" كل حاجة وهايستفيد منها ازاى

هو انت مش بتعمل الموضوع ده ثواب...يا اخى اتق الله فى نعمة ربنا عليك -

طيب ما ربنا برضه فرض عليك انك تتعلم ..والمفروض انك تكون بتنشر اى حاجة فيها فائدة لاي حد ... اى حاجة ممكن -
اى حد يستفاد منها

- !!!!!

والنعمة انت برنس ..الخدمة دى تحفة -

بوست 4: تعرف انك بدل ما تعمل 7,5,9 لو عملت 1 هاتوصل لنفس النتيجة

:التعليقات

- Work Smart, Not Hard

يا عم مش مهم ..ما احنا شغالين كده تمام -

يا عم فاكس ..البلد دى مفهانش امل -

ايه علاقة البلد باللى انا بقوله -

- !!!!!

بوست 5: فى شركة عملت طريقة تخليك تعمل كذا وكذا وكذا

:التعليقات

Work Smart, .. باصى يا معلم.. ابعت اللينك .. الله عليك.. انا بدور عليها من زمان .. الموقع ده جامد جدا انا عارفه -
Not Hard

امة_اقرا#

ملحوظات:

انا مش بتكلم عن نفسى.. انا شفت المواقف دى عند كثير من اصحابى -
الكلام موجه للناس اللي بتنشر حاجات عن اهمية العلم ..بس مبتتعلمش -

القانون

القانون لم و لن يحمى اللي ميعرفش يعنى ايه

Social Engineering

#RTFM

#GoogleIt

تحدي المعلومات

Ahmed Saif انا قبلت تحدى

#3inboundmarketingresourceschallenge

وحابب اضيف ان بما ان فى ناس كثير بتكلم فى حاجات كثير عن عدم اكتمال الفهم..خلونا نوسع الموضوع ونتكلم فى مفاهيم غلط عند الناس او معلومات ربما يجهلوا ..بس نحاول نركز على اننا نصصح المعلومات الغلط ومش شرط يبقى لينك واحد بس شرط اننا نوضح معلومة واحدة

: قواعد التحدى

علي قد قوتك Pieces of content هتخط 1-3

متكرره و Resources اللي حصل المره اللي فاتت خلي ال Abusing هتخط 3 حاجات و تتحدى تلاته بس , لأن ال-2
الاشخاص متكررين و بالتالي الانتشار كان اضعف و الفيده كانت اقل من المفروض

بتاعنا Community متتحدثاش شخص حد اتحداه قبل كده عشان كده انت قتلت فرصه ان شخص ثاني ممكن يضيف لل-3
حاجه جديده

قد ايه جامد و حط ملحوظاتك في سطرين Resource اشرح كل-4

التحدى بتاعى

"حاجتين"فكر + تكنولوجيا Inbound Marketing ال-1

لازم تحتاج ادوات تساعدك لان تطبيق الموضوع ده بشكل يدوى صعب جدا.. او انك تبقى Inbound لنا بتشتغل بفكر ال-
وناقصك الجزء التانى ..والجزء التانى مهم جدا ..ليه؟ Inbound معترف انك بتطبق فكر ال-

Contact الاداة بتاعتهم فيها حاجة اسمها HubSpot مثلا

ودى بتقولك العميل اللي فى قاعدة البيانات بتاعتك علشان يتنقل من مرحلة لمرحلة "مثلا من زائر الى عميل محتمل" لازم اللي انت سجلته فى قاعدة البيانات من سنة...خلال الشهر اللي فات: X تعرف ايه اللي حصل معاها..فالاداة بتقولك العميل فتح الموقع بتاعك 4 مرات وهو نفسه اللي استقبل من 5 ايميلات دا غير انه رد على 7 تويئات من عندك وحضر معاك درجة "معينة بناء على تفاعله..فلما كل عميل ياخذ درجة تقدر تحدد" Score محاضرتين اونلاين..والاداة بتدى العميل ده انت تكلم مين ومتكلمش مين...تكلم اللي واخذ درجة عاليه "لانه اتعامل معاك فى اكرت من حاجة" + تبعت حاجات تانية غير اللي بعثها للناس اللي واخدة درجة قليلة بحيث انك تقدر تتفهم من المرحلة اللي هما فيها لمرحلة تانية..دى اداة الـ بس..تقدر تعرف عنها من هنا Contact

<http://www.hubspot.com/products/lead-management/>

وحاجات تانية Smart Form و Smart CTA بحاجات تانية زى Inbound Marketing وتقدر تشوف فعلا يعنى ايه كثير مهمة من هنا

<http://www.hubspot.com/inbound-marketing>

2-Content Marketing

"هو محتوى تعليمي المفيد يسهل الوصول اليه "يمكن تبادله بمعلومات عن العميل
بيتم من خلال كل انواع المحتوى Content Marketing اللي بيستهدف المبيعات اكثر..والـ Copy Write ودا غير الـ PDF "صور - فيديو - انفوجرافيك - مقالات - كتب
اللى بيهتم انه يجاوب على سؤال "ليه" انا ليه هاعمل اى محتوى من اللي فوق..ودا Content Startegy ودا غير الـ
هايفيد البزنس بتاعى ازاى

3- Permission Marketing

سنة 1999 Permission Marketing كتب كتاب فى الـ Seth Godin

<http://www.amazon.com/Permission-Marketing-Tur.../.../0684856360>

Permission Marketing وفى تعريف للـ

Anticipated, Personalize and Relevant

وذكر فى مدونته انه مش معنى انك معاك الايميل بتاعى يبقى ليك الحق انك ترسلنى..ومش معنى انى مشتكتش من هو لو Permission Marketing ولكن المعنى الحقيقى للـ.. Permission الحاجات اللي انت بتبعثها يبقى انت معاك الـ فى كام واحد هاشتكى ويسأل Social Media انت اختفيت "وقفت ارسال ايميلات او - حاليا- وقفت نشر بوستات على الـ". "انت فين

http://sethgodin.typepad.com/seths_b.../.../permission-mark.html

Mohamed Elsherif & Mohamad Ansary & Andrew Azmi دلوقتى انا بنقل التحدى لـ

I want to play a game

دا مش هايبقى اخر مقال فى الفكرة دى

The games have just begun

Fire & Passion

انا وصلت لمرحلة انى لو مشغلتنش الحاجة اللي انا دارسها ومتأكد منها و عملت الصح ..مش هاشتغل حتى لو العرض خرافى فى العائد المادى

Fire & Passion

صناعة المحتوى

هو: ليه ماعندناش ابداع فكري في صناعة المحتوى العربي

!هل تعلم ان إحصائيات جوجل: نصف المحتوى العربي على الإنترنت والذي يشكل ٣٪ فقط هو محتوى مكرر

انا: عارف..وبحاول على قد ما اقدر اعمل محتوى واشجع الناس انها تعمل محتوى ..المشكلة ان كل اللي بيقرأ الكلام ده يا بيحبط ..يا اما بيشتم ويقول مفيد وانا مش هاتغير ..لو كل واحد قرا الموضوع ده "اتحرك" وبدأ يعمل حاجة ..حاجة واحدة ويشارك بيها حتى ولو صغيرة ..الموضوع هايتألف خالص

بطاريق_التغيير #

الاتفاق علي الامل

لسه_في_ امل اتفقنا ع ان فى فائدة حتى لو علي المدى البعيد #بطاريق_التغيير #

دقيقة حداد

دقيقة حداد على كل حلم حرمننا نفسنا منه بسبب

.. البريستيج او كلام الناس او الظروف

مباحث حلم

لو عندك حلم ومحصلش كل شوية موقف يحبطك ويضايقك و يخليك تفكر تكمل الحلم ده ولا لا... لو مقعدتنش كل شوية بتلوم نفسك عليه و بتقول لنفسك

مايستهلوشى -

مش كفاية كده -

كده كده مش هابتحقق -

الموضوع بقى صعب قوى -

انا زهقت منه خلاص -

مايستهلوشى -

كل الظروف ضدى -

انا هاحارب لوحدى -

مفيش فايدة -

انا تعبت -

الموضوع صعب -

وانا هاعمل ايه يعنى -

انت مش شايف الناس التانية بتعمل ايه -

الناس بتحب اللي يضحك عليهم -

الناس بتحب التفاهة -

- Fakes

الناس مش بتقدر الحاجة الحلوة -

وانا هابقى احسن من اللي حاولوا قبل كده -

مايستهلوشى -

يبقى انت حلمك مش كبير, ولو مكملتش يبقى انت متستاهلش الحلم ده

! لما تلاقيك في ضغوط وابتلاءات أكبر من طاقتك .. اعرف أن ربنا بيربك بطريقته

مش لازم تفهم كل حاجة .. اوقات النور الزيادة بيعمي

فيه حاجات اوقات بتتكسر .. عشان انت اللي تتصلح

انت هتفضل طول عمرك فاشل لو كان تفسيرك الوحيد لفشلك هو سوء الحظ

ماتصدقش اللي يقولك مش قادر احقق حلمي ...يا اما مش دا حلمه يا إما ما حاولش يحققه ويتعب فيه بجد .. مافيش شيء مستحيل امام الاراده مع المحاولة

.متخليش حد يقولك اعمل الحلم دا "اي حلم" سواء لانه: مطلوب - مفيد - هينجح

لو انت مش مقتنع بالحلم ده .. وفر وقتك لحاجة تانية تعرف تنجح فيها

!! انت هتفضل تايه ف حياتك بين التلات اختيارات .. ايه الصح وايه الغلط .. وايه السهل

انت بعد ما بتعمل اللي عليك بتدعى...يمكن الدعاء لم يستجب بعد لإنك متونس بالشكوى للناس أكثر من الشكوى لله ، يمكن الفرج مجاش لأنك رامي حمولك على الناس أكثر ما أنت راميهم على ربنا ، يمكن الحلم متحققش لأنك عاقد الأمل على الي ..حواليك أكثر ما أنت عاقدته على الله

من أكثر ما بيعث على الطمأنينة والراحة النفسية: (ناصيتي بيدك ،ماضٍ فيّ حكمك ،عدلٌ فيّ قضاؤك) استسلام. فاطمئنان. فرضا وأمان. اللهم رضاك والجنة

.كمّل .. واوعاك تموت ناقص حلم

لسه_فى_امل#

أوعاك تموت ناقص حلم

ما تفتكرش انهم حاجة

:علمنا القرآن ألا نفرط في مشاعر الحزن

" وعسى أن تكرهوا شيئاً وهو خير لكم "

حتى في اسوء الظروف لا تقطعوا أعمال الخير عن الناس .. نوح عليه السلام دعا قومه ألف سنة فلم يدع عليهم إلا بعد "لن يؤمن من قومك إلا من قد آمن" .. مؤمن آل ياسين قتله قومه فما زال يتمنى لهم الهداية بعد موته .. ورسولنا دعا لأهل الطائف والدم يسيل من قدميه على أثر حجارته .. وهكذا حال المؤمن يعذر بالجهل ويعفو عن الظلم .. وتوبة العاصي أحب إليه من أن يؤخذ بالعقوبة .. وما زال في الناس بقية إلى قيام الساعة

، مش بمزاجهم والله ...تدبير ربنا فوق تدبيرهم

ومكر ربنا فوق مكرهم ، ما تفتكرش انهم حاجة

(: نحن قوم ننجح وننتصر بإخلاص النية لله

لسه_في_امل_#

الدنيا مبتقفش علي الظروف

d: الدنيا مبتقفش علي الظروف عندي الدليل...وعندي دليل قوي جدا كمان

الخبرة اللي ملهاش لازمة

الخبرة اللي ملهاش لازمة

في ناس كتير بتروح تسأل اشخاص عن مواقف معينة .. الفكرة ان اللي ببسأل معتمد ان اللي ببسأله عنده خبرة فهيا يعرف يجاوب

!! دا مش دايمًا صح

في شخص ممكن يبقي شغال يقاله 20 سنة في شركة او مجموعة شركات او حتي مجال معين .. بس هو من اول سنة وهو بيعمل نفس الحاجة بنفس الطريقة .. هو كده حافظ الموضوع صم وممكن يعملوه وهو مغمض .. بس هو حالياً خبرته " سنة" بس متكررة 20 مرة

دا مينفعش تسأله غير عن الجزء بتاعه .. ولو سألته وهو جاوب هابقي ببفتي لانه معندوش المعايير اللي ممكن يحكم بناء عليه .. ممكن يكون شاف بس هو مجربش

لما تروح تسأل حد - وانت في نيتك تاخذ برأيه - لازم تحكيه كل الظروف .. معرفش ازاى بتحصل ان حد يروح لحد واول ما يحكيه بداية الموضوع الشخص التاني بيرد يقوله اعمل كذا كذا - بتعملوها ازاى دي - لو في طرف واحد اتغير مينفعش الشخص دا يقولك اعمل كذا

اعتمد علي معايير علشان لو طلعت غلط تعرف المشكلة كانت فين

مفيش حد خبرة في حاجات كتير

متحكمش علي الاشياء باشباهها

ما بين نظرتك للحياة .. وواقعك الافتراضى

ما بين نظرتك للحياة .. وواقعك الافتراضى

ما بين الاحداث الكثيير اللى بتحصل فى البلد .. و رد الفعل من القليبيبييل جدا .. مقارنة بحجم النشاط الكبيبيبيير قوى على الانترنت

كلامى موجهه اكثر للفئة المكتتبه اللى شايقة انه مفيش امل فى البلد وكل كلامهم الاتي

ان السعادة هي الخروج بره مصر بالاستناد الى جزء "التجارة بالدين" فى قوله تعالى

رَبَّنَا أَخْرِجْنَا مِنْ هَذِهِ الْقَرْيَةِ الظَّالِمِ أَهْلُهَا

انا مش فقيه دينى .. بس لو تدبرت فى الاية .. المفروض ان اللى قال كده الناس الصالحة اللى كانت بتعمل خير وبتسعى لاصلاح الارض واتمنعت .. هما دول اللى يقولوا "ربنا اخرجنا" لكن حضرتك وحضرتك متستاهلوش تخرجوا منها اصلا .. انتوا اصلا مسعتوش فى الارض ومحاولتوش نعمروا فيها واتمنعتوا .. ممكن تقولى حضرتكوا عملتوا ايه من تاريخ 11/2/2011 .. والمقصود هنا هو حدث مؤثر "غير انك تنزل تكنس الشارع وتدهن الرصيف والحاجات الحلوة دى" انت كل اللى بتعمله كتعمير "من وجهة نظرك" انك بتعمل "شير * الخير

ناس كتيبيير قوى مأحدثش اى خطوة على ارض الواقع فعليا .. كل اللى بيعمله انه كل ما يحصل حدث يقوم داخل على .. الفيسبوك ويعمل شير .. ويستنى العالم يتغير .. ويجى تانى يوم, ايه ده العالم متغيرش برضه, طيب شير كمان .. اليوم اللى بعده .. طيب شير وريتويت

ودا بقى لو تاجرة معاك بالدين هاقولك

.. "إِنَّ اللَّهَ لَا يُغَيِّرُ مَا بِقَوْمٍ حَتَّى يُغَيِّرُوا مَا بِأَنْفُسِهِمْ"

احنا كان عندنا كم مشاكل غير طبيعى والمفروض اننا قلنا اخدنا حريتنا وهانشغل علي البلد ونطورها .. لكن كل اللى حضرتك عملته انك استنتيت الحكومة والبلد لحد ما تغير من نفسها "او مثلا" ضميرك ضحك عليك وقالك انك بتشتغل وبتقيد بلدك وبتدفع ضرائب فبتعمر فى البلد" احب اقولك انك لو سافرت اى بلد من اللى انت نفسك ترووحها .. هاتروح هناك وبرضه .. هاتشتغل وهاتدفع ضرائب اكثر من اللى بتدفعها هنا .. انت المفروض عايز تغير كنت انت لازم تتغير

(يجيلك واحد يقولك وانا هاعمل ايه .. انا مفيش فى ايدى حاجة + حته (تجارة بالدين

"فأتوا منه ما استطعتم"

احد الدروس اللى حضرتها عرفت ان الاستطاعة مربوطة هنا بالقدرة..يعنى متجيش تقولى انا مش قادر اصلى جماعة فى الجامع "ما استطعتم" لا انت قادر ..انت بس مكسل او بتستعيط..زى ما كنت قادر وقت ما جتلك فرصة كويسة تنزل تطوع فى اى مكان تاشرك فى بناء اى كيان تعلم وتتعلم لكن معملتش حاجة..فطبيعى جدا اللى بيحصل فيك دلوقتى

طبيب الناس اللى نزلت و عملت فعلا..وبرضه قاعدة مقهورة من الاحداث اللى بتحصل دلوقتى..هاخذ من كلامكوا اللى انتوا بتنشروه كل ما حد يموت..ربنا اختار احسن ما فينا..انت فى الاول وفى الاخر بتعمل دا لربنا ..وانا احسب فيك انك عندك "يقين فى قوله" إنا لا نضيع أجر من أحسن عملاً

فانت محتاج تتعب شوية كمان معلش علشان تستاهل النتيجة

بالمناسبة ..انا لاسم الواقع كويس جدا ..انا بتبهدل فى المواصلات كل يوم بالذات فى المترو من ساعت ما قفلوا التحرير وبتفرم فى رمسيس..و بتعذب علشان اروح اقضى ورقة او حاجة من اى مصلحة وبيطلع عينى وممكن فى الاخر مخلصهاش ,كتير بينططوا علينا "البلطجية او الشرطة او الاتنين معا"..وانا برضه مش بلزمك انك تفضل فى مصر..انت لو مش فى دماغك مش مهم "حثة كمان تجارة بالدين" اننا مطلوب مننا التعمير فى الارض اه ..بس مش مطلوب اننا نعمر هنا "فى مصر"..ماشى ياعم انا هاعمل معاك اتفاق ..اشتغل على نفسك جامد قوى واتغير فعلا للاحسن يا اما ربنا يحققك حلمك وتسافر بره البلد بس تبقى فعلا تستاهل انك تطلع بره "زى ما فى ناس عملت فعلا" او انك تبقى عندك حلم انك تغير فى المكان ده رغم كل الظروف "عن معرفة شخصية ببعض الناس عندهم الامكانيات يسافروا وهما اللى رافضين - هما لامسين "الواقع برضه- بس دا حلمهم

لو اتكلمنا بشكل عملى كمان..انت المفروض تعمل حاجة ..بدل ما انت عمال تنتشر حاجات مبتفرقش فى اى حاجة "ممكن اصلا" ميكونش حد متابع صفحتك و3/4 بوسناتك محدش بيشفها ولا بيعلق عليها..غير كل فين وفيين لما البوست بتاع الكتيب يروح لحد يقتل عنده اخر امل ..وان شاء الله ربنا هيجاسبك على كل كلامك وتأثيره على الناس خير الحساب

دور على حاجة تعملها

عندك وقت زور ايتام..روح زور دور مسنين..ملكش فى ده ..اتبرع بشوية ملابس حتى ولو هاتروح انت تديها لحد او توديها لمكان هما يوصلوها..ممكن تتبرع بأكل للناس ..ممكن تدرس لو انت شاطر فى اى علم ..ملكش فى ده ممكن تدى محو ..امية..لو بتعرف تقرا ممكن تدى محو امية ..تعرف لغات ..ناس كتبيير قوى محتاجة لغات..عندك دم ..اتبرع بيه

المهم تعمل حاجة

شخصيا قررت امسح اى حد من عندى مبيشرش غير حاجات كئيبة ينكد بيها على الناس وهو فعليا مبيتحركش ولا بيعمل حاجة..انشر زى ما انت عايز بس تكون بتطبق كلامك وبتتحرك بناء عليه..لكن قاعد عمال تعمل شير * الخير بس وحاجاتك

كلها كئيبة ..شكرا روح لامك

مش معنى انك مكتئب وشاف الدنيا سودة ومفهاش امل انك تنكد على الناس..يا اخى خدھا بمبدأ بشروا ولا تنفروا..انت مش مطلوب منك ان تغير الكون..انت بتجتهد وبتدعى ..الرسل نفسهم كانوا بيعملوا كده {وما نُرْسِلُ الْمُرْسَلِينَ إِلَّا مُبَشِّرِينَ وَمُنذِرِينَ} مش انت اللى هتحاسب اللى مبيعلمش او مبيستغلش او حتى اللى بيفرح كل فترة وفترة علشان يقدر يكمل وكل ما يشوف خبر حلو بيفرح فرحة ولو جزئية احسن من اللى ليل نهار فى اكتئاب فطبيعى انه ميقدرش

على فكرة نفس البلد اللى انت فيها وفى نفس الظروف اللى انت عايشها ..فى ناس عملت تقريبا "كل حاجة" انت بتقول .. مينفعش تتعمل

فى 6 مصريين فازوا بجوائز -

فى طالبة عندها 19 سنة صلوا عليها صلاة الغائب فى المسجد الأقصى وقام احد الاشخاص بعمرة بالنيابة عنها و ايضا فى-
يوم وفاتها كان هناك الالاف من الناس يصلون و يقرأون القرآن و يهبون ثواب ذلك لروحها وان يقام لها اكثر من عزاء و
يحضر فى كل واحد منهم المئات و فى بعض الاحيان الالاف فى مصر وسوريا وفلسطين

فى شركة ابنتت شغلها فى 2011 وفى ظل تدهور الاحداث قانت شركة انتل بشرائها فى 2013 ب 4 مليار-

لو انت مسمعتش عن الحاجات دى فدا جانب من تقصيرك فى انك مش بتسعى بجد

... الفكرة كلها لو بتجتهد فعلا وبتعمل اللى عليك وجايب اخرك افعال مش مجرد شير

يقينا ربنا هايكرمك..د/مصطفى محمود قال ان لو فى واحد مؤمن وواحد كافر نزلوا البحر المؤمن اللى مبيعرفش يعوم
هايغرق..والكافر اللى بيعرف يعوم هainجوا

.. حاجة اخير للناس اللى بتقول اليأس خيانة..انا اسف بس كلامك غلط

اليأس=كفر

" إِنَّهُ لَا يَيْئَسُ مِنْ رَوْحِ اللَّهِ إِلَّا الْقَوْمُ الْكَافِرُونَ "

ليه لانك ببساطة..

((لَا تَدْرِي لَعَلَّ اللَّهَ يُحْدِثُ بَعْدَ ذَلِكَ أَمْرًا))

لسه_فى_امل#

متعة العمل

متعة العمل فى مجال تعشقه شعور عجيب يجمع بين الثقة والتحدى (ولا يقارن بأي شيء آخر), اعمل فيما تحب
#صباح_الخير

عن تحقيق الاحلام

.. "فى سنة 2011 Social Media اول ما تخصصت اكثر فى مجال الـ

.. كان واحد من اكبر احلامى انى احضر مؤتمر يجمع كل الناس اللى بتشتغل وبتعلم الناس فى الجزء ده وبتأثر فيهم

اللى بيعمله Social Media Success Summit فى 2013 شوفت موضوع

وبيجمع فيه 45 شخص من اللى بيعلموا الناس فى مجال الاونلاين قلت انا لازم احضر Social Media Examiner
الموضوع ده .. حاولت بس مكنش ينفع احضره لا فى 2013 ولا قدرت حتى فى 2014

عمل الحدث "الاكبر" فى العالم وجمع اكثر من 120 متحدث من Social Media Examiner فى اول سنة 2015 موقع
ويعملوا اكثر من 100 محاضرة عن كل المواضيع San Diego الناس اللى بتتكلم فى المجال وبتعلم الناس ..هايتجمعوا فى

اللى محتاج تستفاد من خبراتهم وتجاربهم فيها
<http://www.socialmediaexaminer.com/smmworld/agenda/#5>

"وقدم الموضوع ده للناس انها تحضر "اونلاين

<http://www.socialmediaexaminer.com/smmworld/virtual/>

"بكرة 25/3/2015 هاحقق اكبر احلامى فى "2011" واحد اهدافى فى "2015

Social Media Marketing World 2015 بكرة هاحضر فى

وَمَا ذَلِكَ عَلَى اللَّهِ بِعَزِيزٍ

لسه فى امل #

التاريخ

12/8/2013

كان اول يوم اخذ قرار انى هاسيب الشغل... وهيدا اتمسك بحلمى

كانت الظروف المادية على اسوء ما يكون... كل اللى اتكلمت معاهم كانوا بيقنعونى انى غلط وانى هفشل فى الموضوع
Risk.. وقررت انى هاخذ الـ

مكتش عندى اى دليل ولا حتى خطة واضحة انا ناوى اعمل ايه.. كل الحكاية انى قررت اتشعبط فى حلمى و زى ما تيجى...
وفى 27/8/2013

عملت تخيل للحلم على شكل صفحة على الفيسبوك

Social Business Kits

(: ما قبل 2013 دى مجموعة تجارب فاشلة طلعت منها بـ 26 سنة خبرة فى الفشل

النهاردة عدى سنة كاملة على بداية الشعبطة بالفكرة.. مواقف كتii قوى حصلت فى الفترة دى.. هاقول على
حاجتين بس منها

1-

فى 2010 كنت قدمت فى احد الاماكن اللى بتقدم "منح للطلبة" انى اخذ المنحة بتاعتهم

بالاضافة الى حوالى 7 أنشطة طلابية من اللى مستواها متوسط "علشان كنت شايف الأنشطة الطلابية الثانية حاجة كبيرة
عليها"... وبما ناى خريج معهد تجارة سنتين.. اترفضت فى المنحة.. وبما انى مكتتش مجهز سيرة ذاتية ولا كنت بعرف اعمل
مقابلة شخصية.. اترفضت حتى فى الأنشطة الطلابية

رفضى فى الاتنين كان رفض انى اخش احضر مع الناس اللى بتحضر محاضرتهم

فى اخر سنة 2013 ومع بادية سنة 2014

Social Media روت نفس المنحة اللى رفضت انى احضر معاهم.. بس المرة دى دخلت كمدرّب.. بدي كورسات فى الـ

ونفس الكلام حصل مع الأنشطة الطلابية... بس مكتش مع الأنشطة المتوسطة.. انا دربت الأنشطة الكبيرة اللى كنت خايف
(: اقدم فيها اصلا

2-

Social Media مع بداية موضوعي في الـ

الموضوع وقتها مكنش بالانتشار ده .. ومكنش ناس كثير بتتكلم عليه

كنت كل ما بتكلم مع حد من اللي المفروض كاتبين انهم بيشتغلوا في المكجال..يقول ادرس احسن

Digital Marketing

اقوله بس انا بحب الـ

Social Media اكثر

يقول لا دا مش مهم ..اعمل اللي انا بقولك عليه ..كنت دايمًا بنفضلهم وبعمل الحاجة اللي بحبها ... كنت وقتها بقول لتفسي ..
انا مش عايز اشتغل فيها طالما كده كده هي مش هاتبقى حاجة مهمة ..بس انا هاعمل اللي بحبه

الجملة اللي كنت بردها على طول جوايا من ساعت ما سمعتها وعمرى ما قولتها بصوت عالي

You can't connect the dots looking forward; you can only connect them looking backwards.
So you have to trust that the dots will somehow connect in your future. You have to trust in something — your gut, destiny, life, karma, whatever. Because, believing that the dots will connect down the road will give you the confidence to follow your heart; even when it leads you off the well-worn path, and this what make all the difference. Steve Jobs

عمرى ما كنت اتخيل اى حاجة من اللي ربنا كرمنى بيها دلوقتى هاتحصلى ..مجرد بس اتشعبط في حلمى وحاولت على قد
ما اقدر اجتهد فيه

فى 27/8/2014

Social Business Kits

هايبقى ليها طريق جديد ..بشكل وفكر جديد ..حاجة كده نتائج شقيلة سنة في محاضرات في القاهرة والاسكندرية والسويس
وقنا والمنصورة وسوهاج والبحر الاحمر والفيوم والمنيا

محاولة جديدة لهدم اصنام من العجوة ناس كثير اتعودت عليها

Stay Hungry, Stay Foolish

ولسوف يعطيك ربك فترضى

في كل حاجة هاتعلمها في حياتك هاتمر فيها بـ ٣ مراحل:

١ - انك حافظ مش فاهم:

مرحلة فاشلة جدا جدا في اي حاجة بتتعلمها بتنتج عن تعليم مش مضبوط .. بتعافر علشان تعرف تطبيق حاجة وللأسف
مبتعرفش ..فبيتحول الموضوع لكره كامل للفكرة دي وبتقرر انك عمرك ما هاتطبقها تاني وبتنتقل وقتها للمرحلة الثانية¹
٢ - فاهم مش حافظ: مرحلة فاشلة في حياتك بس بشكل مختلف .. الفشل في انك بتعرف تطبيق اللي اتعلمته علي بعض
الامثلة ... وبتفشل في الباقي .. بس فشلك هنا مش مضر لصورتك قدام مجتمعك .. لانك ببساطة بتعرف تكسب اي حد في

الكلام .. بتعرف تشرح “الحاجة” اللي انت فاهمها قدام الناس ..فبيعرفوا انك فاهم .. تقدير المجتمع ليك ممكن يكون احترام
علي الرغم من انك ممكن تكون روحت – Multinationals لانك اشتغلت في اكثر من شركة – خاصة لو شركات

CV الشركات دي واترصدت منها لانك مش قادر تطبق اللي انت فاهمه علي المثل بتاعهم .. بس بما انك هاتكتب في الـ
بتاعك اسامي الشركات دي “اللي طردوك” وبما ان محدش “من اصحابك” هيسألك ويتأكد انت مشيت ليه من الشركات
دي ..فهايتقي في نظرم الشخص الجامد اللي اشتغل في اكثر من شركة.

النظرية هنا اتبنت علي عوامل كثير “اهمها” مرحلة الطفولة بالنسبالك .. وقت ما بيبقي اكبر همك هو اللعب .. انت وقتها
بتجرب حاجات بس مبتحسبش تجربتك ولا بتشوف العوامل اللي بتضرك او بتساعدك .. فبتكبر بتدور علي “الاختصاصات”

.. بتشوف اي حد نجح وتقله قولي عملت ايه علشان تنجح .. انا مش عايز اجرب .. انا عايز انجح!!
ببساطة انت بقيت عايش “رد فعل” علي مرحلة سابقة مكننتش متحكم فيها

٣- المرحلة الاخيرة هي انك تبقي حافظ وفاهم :
دي من اكثر الاوقات اللي هاتستمتع بيها باي حاجة بتعملها وانت في المرحلة دي ... لو قرئت عن طرق التعليم الحديثة هتلاقي الموضوع قايم علي جزئين .. الجزر الاول gamification او لو فهمت مفهوم زي الـ Blended Learning زي اللي هاتمر بيها learning cycle او الطريقة اللي هاتتلقا بيها الموضوع وتجهيز الوسائل والـ Structuer – وهو علشان الموضوع ينجح .. ودا ممكن نشبه بجزأ انك حافظ الموضوع او الحاجة نفسها اللي هاتتعلّمها .. وازاي تبقي انت كمتلقي متفاعل واهي الحاجات اللي – Content – والجزء الثاني وهو تقدر تغيرها بما يتناسب مع طبيعة Instructor تتعمل علشان تساعدك تبقي كده .. ودا اقرب لانك فاهم كل حاجة وانت كـ الاشخاص اللي قدامك

اهم حاجة في الموضوع انك تبقي – واعي – انت فين .. مفيش مشكلة انك تبقي في المرحلة الثانية .. احنا اصلا كلنا فيها في اغلب الحاجات وبعضنا في المرحلة الثالثة في بعض الحاجات ... الاهم في الموضوع هو بلاش انك تعيش في طريق مجبر عليه علشان محدش له عندك حاجة