

CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM

Độc lập – Tự do – Hạnh phúc

HỢP ĐỒNG UỶ THÁC NHẬP KHẨU

Hợp đồng số/HĐUTNK

- Căn cứ Bộ luật Dân sự ngày 14 tháng 6 năm 2005 của Quốc hội Nước Cộng hoà xã hội chủ nghĩa Việt Nam có hiệu lực áp dụng từ ngày 01 tháng 01 năm 2006;
- Căn cứ Luật Thương mại ngày 14 tháng 6 năm 2005 của Quốc hội Nước Cộng hoà xã hội chủ nghĩa Việt Nam có hiệu lực áp dụng từ ngày 01 tháng 01 năm 2006 và các Nghị định, thông tư văn bản hướng dẫn thi hành;
- Căn cứ vào Luật Doanh nghiệp nước Cộng hòa xã hội chủ nghĩa Việt Nam 2014;
- Căn cứ Nghị định số 187/2013/NĐ-CP ngày 20/11/2013 của Chính phủ “Quy định chi tiết thi hành Luật Thương mại về hoạt động mua bán hàng hóa quốc tế và các hoạt động đại lý mua, bán, gia công và quá cảnh hàng hóa với nước ngoài
- Căn cứ vào nhu cầu và khả năng của hai bên.

Hôm nay, ngày tháng năm....

Tại Văn phòng Công ty TNHH Dịch vụ xuất nhập khẩu Hương Sơn

Địa chỉ: Số 22B3 ngách 2 ngõ 187, phố Mai Dịch, quận Cầu Giấy, TP Hà Nội

Chúng tôi gồm có:

Hôm nay, ngày tháng năm....

Tại Văn phòng Công ty TNHH Đầu tư phát triển Hải Đăng, chúng tôi gồm có:

Bên A: CÔNG TY CỔ PHẦN TOPCIN

Đại diện	: ÔNG ĐÌNH VĂN ĐIỆP	Chức vụ: Giám đốc.
Địa chỉ	: Lô A6, Đường số 06, KCN Sông Mỹ, Trảng Bom, Đồng Nai.	
Điện thoại	: 02513 86.94.86	DD:
Mã số thuế	: 0312085986	

Tài khoản :

Tại :

Bên B: CÔNG TY TNHH ĐẦU TƯ PHÁT TRIỂN HẢI ĐĂNG

Đại diện : **ÔNG NGUYỄN MẠNH HUỠNH** Chức vụ: **Giám đốc**

Địa chỉ : Số 16, ngõ 88, đường Khuyến Lương, P. Trần Phú, Q. Hoàng Mai, Hà Nội

Điện thoại : 0246.6666.925 Fax: 0246.666.4825

Mã số thuế : 0104630510

Tài khoản : 119.000.111.382

Tại : Ngân hàng Viettinbank, chi nhánh Hoàng Mai

Hai bên thống nhất thoả thuận nội dung hợp đồng như sau :

Điều 1: Nội dung công việc uỷ thác

1. Bên A uỷ thác cho Bên B nhập khẩu mặt hàng sau đây:

STT	Tên hàng	Đơn vị tính	Số lượng	Đơn giá	Thành tiền	Ghi chú
1	Cát bentonite vệ sinh cho mèo – hương chanh	Tấn	25	154	\$ 3,850	Brand new

Cộng: 3 850 USD

Tổng giá trị tính theo ngoại tệ bằng chữ: Ba nghìn tám trăm năm mươi đô la Mỹ

Các thông tin chi tiết về hàng hóa nhập khẩu được lập thành phụ lục của hợp đồng này.

(cho xin phụ lục chi tiết về hàng hóa)

Điều 2: Giá cả và lộ trình thanh toán

- Đơn giá mặt hàng là giá: 154 USD/ tấn, theo điều kiện FOB Dailian, Incoterm 2010.
- Nếu giá cả có thay đổi Bên B phải báo ngay cho Bên A biết khi nắm được thông tin về giá cả để xử lý.
- Lộ trình thanh toán:
 - + Giai đoạn 1: Thanh toán cho nhà cung cấp 30% giá trị lô hàng tương đương 1,155USD để đặt cọc tiền sản xuất hàng.
 - + Giai đoạn 2: Thanh toán cho nhà cung cấp phần còn lại, tương đương 2,695 USD trong vòng 03 ngày trước khi có thông báo hàng về cảng.

+ Giai đoạn 3: Tạm ứng cho bên B tiền thuế nhập khẩu, thuế GTGT, phí vận chuyển quốc tế và phí địa phương khi hàng về tới cảng và bên A đã lên tờ khai hải quan cho lô hàng.

+ Giai đoạn 4: Quyết toán và thanh toán các chi phí còn lại, phí ủy thác nhập khẩu.

Bên B thông báo trước cho bên A thời điểm thanh toán để bên A chủ động tài chính và chuyển cho bên B thực hiện giao dịch mua bán. Tỷ giá quy đổi được xác định theo tỷ giá đô la Mỹ bán ra của ngân hàng Vietcombank tại thời điểm lập yêu cầu thanh toán.

Điều 3: Quy cách, chất lượng hàng nhập khẩu

1. Hàng hóa được cung cấp bởi công ty **Sinofiz Cat Little Products (Dalian) Co., Ltd – Rm1325, Suite A, Zhongnan Mansion, No.18, Rd Zhonghua West, Ganjingzi Dist, Dalian, China 116031**

2. Bên A được Bên B thông báo tất cả các kết quả đàm phán, tư vấn và dự toán các thủ tục và chi phí cần thiết cho việc mua bán hàng hóa với đối tác nước ngoài.

Bên B có trách nhiệm hướng dẫn cho Bên A chọn mua những loại hàng nhập với những điều kiện có lợi nhất cho Bên A.

3. Hàng hóa nhập khẩu là hàng mới 100%, niên hạn xuất xưởng 2020.

4. Chi tiết về hàng hóa và giá cả được thể hiện theo báo giá nhà cung cấp gửi.

5. Hồ sơ chứng từ phải thể hiện đủ nội dung hàng hóa, quà tặng đi kèm.

Điều 4: Thủ tục nhập khẩu hàng hoá

1. Bên B có trách nhiệm giao dịch với bên nước ngoài để nhập khẩu hàng hoá với điều kiện có lợi nhất cho Bên A (về giá cả rẻ, chất lượng tốt, thời gian nhanh v.v....)

2. Bên A có trách nhiệm nhận hàng đã được Bên B nhập về tại địa điểm và thời gian do Bên B thông báo khi hàng về.

Điều 5: Trả chi phí uỷ thác

1. Bên A phải thanh toán cho Bên B chi phí uỷ thác nhập khẩu bao gồm:

- Số tiền mua hàng phải thanh toán cho người bán và phí chuyển tiền quốc tế. Bên B có trách nhiệm chuyển số tiền của đơn hàng cho nhà cung cấp.

- Phí vận chuyển quốc tế, phí địa phương cho người vận chuyển

- Phí làm thủ tục thông quan hàng hóa và vận tải nội địa từ cảng Hồ Chí Minh về kho của công ty tại Trảng Bom – **Đồng Nai**.
- Phí làm thủ tục xin giấy phép nhập khẩu chuyên ngành (nếu có).
- Thuế nhập khẩu, thuế Giá trị gia tăng, lệ phí tờ khai theo tờ khai nhập khẩu.
- Phí ủy thác nhập khẩu. Được tính bằng 7% (bảy phần trăm) trị giá hóa đơn mua bán với thương nhân nước ngoài. Tương đương 269.5USD.

Ngoài phí ủy thác được xác định, các khoản phí được đề cập sẽ căn cứ trên bảng kê hóa đơn bên thứ 3 để lập bảng kê thanh toán sau khi hoàn tất các thủ tục liên quan tới lô hàng.

2. Thanh toán theo phương thức: chuyển khoản qua tài khoản của bên B.

3. Tỷ giá thanh toán: Đối với các khoản thanh toán bằng ngoại tệ, tỷ giá được xác định tại thời điểm lập đề nghị thanh toán. Các đề nghị thanh toán kèm theo hợp đồng được xem như phụ lục của hợp đồng này.

Điều 6: Trách nhiệm giải quyết khiếu nại với bên nước ngoài

1. Trường hợp Bên A đem hàng nhập khẩu về kho, trong vòng 30 ngày khi mở bao bì phát hiện hàng không đúng phẩm chất, thiếu số lượng v.v..... thì đề nguyên hiện trạng và mời Vinacontrol đến kiểm tra và lập biên bản công khai xác nhận tình trạng hàng nhập, gửi bên B làm cơ sở pháp lý đòi bên nước ngoài bán hàng bồi thường.

2.. Đối với Bên B, khi nhận được văn bản xác nhận về hàng nhập cho Bên A không đúng với yêu cầu đã cam kết với bên nước ngoài, phải tiến hành ngay các biện pháp hạn chế tổn thất và chịu trách nhiệm liên hệ khiếu nại đòi bồi thường với bên nước ngoài trong thời hạn quy định là 30 ngày (tháng).

Điều 7: Trách nhiệm của các bên trong thực hiện hợp đồng

1. Nếu bên nào để xảy ra vi phạm hợp đồng, một mặt phải trả cho bên bị vi phạm tiền phạt vi phạm hợp đồng từ 2% đến 12% giá trị phần hợp đồng bị vi phạm, mặt khác còn phải bồi thường các thiệt hại xảy ra do lỗi vi phạm hợp đồng dẫn đến như mất mát, hư hỏng tài sản phải chi phí để ngăn chặn hạn chế thiệt hại do vi phạm gây ra, tiền phạt do vi phạm hợp đồng khác và tiền bồi thường thiệt hại mà bên bị vi phạm đã phải trả cho bên thứ ba là hậu quả trực tiếp của sự vi phạm này gây ra.

2. Bên A khi đưa ra những yêu cầu về tiêu chuẩn hàng cần nhập khẩu cho Bên B không rõ ràng, cụ thể, bị bên nước ngoài đưa bán hàng kém phẩm chất, lạc hậu về kỹ thuật và công nghệ, giá đắt ... phải tự gánh chịu hậu quả. Nếu Bên A cố tình không tới nhận hàng

sẽ bị phạt 1 % giá trị hàng nhập, còn bị bắt buộc phải nhận và phải thanh toán toàn bộ các khoản phạt và bồi thường thiệt hại khi bên nước ngoài hoặc bên thứ ba khác bị vi phạm đưa ra.

3. Bên B khi thực hiện các giao dịch để nhập khẩu hàng do Bên A uỷ thác mà có hành vi móc nối với bên nước ngoài, gây thiệt hại cho Bên A hoặc không mời bên A dự đàm phán, giao dịch chọn hàng với bên nước ngoài, khi nhập hàng về lại gây sức ép bắt Bên A nhận trong những điều kiện bất lợi cho Bên A thì Bên A có quyền không nhận hàng, nếu Bên A đồng ý nhận hàng, Bên B phải bồi thường mọi thiệt hại về chênh lệch giá hàng so với thực tế, Bên B còn bị phạt tới 5 % tổng giá tiền uỷ thác đã thoả thuận.

4. Trong trường hợp Bên A đến nhận hàng chậm so với thời gian quy định, sẽ bị gánh chịu các khoản phạt do bên nhận chuyên chở, vận tải hàng hoá phạt và bồi thường chi phí lưu kho lưu bãi, bảo quản hàng, cảng phí và các khoản phạt khác.

5. Khi Bên A có khiếu nại về hàng nhập mà Bên B không làm hết trách nhiệm trong việc thụ lý và giải quyết các khiếu nại tới bên nước ngoài để có kết quả thực tế nhằm bảo vệ quyền lợi cho Bên A, thì sẽ bị phạt 3% giá trị tiền uỷ thác.

6. Nếu Bên A thanh toán cho bên nước ngoài chậm, gây thiệt hại cho uy tín và các hoạt động giao dịch khác của Bên B với bên nước ngoài đó thì Bên A phải gánh chịu các khoản phạt và bồi thường thay cho Bên B khi bị bên nước ngoài khiếu nại, đồng thời còn phải thanh toán đủ các khoản tiền mua hàng nhập và tiền bị phạt chậm trả do bên nước ngoài yêu cầu.

7. Nếu Bên A thanh toán chi phí uỷ thác nhập khẩu chậm so với thời hạn quy định sẽ bị phạt theo lãi suất tín dụng quá hạn theo quy định của Ngân hàng Nhà nước là 0.65 % /tháng tính từ ngày hết thời hạn thanh toán.

8. Bên nào đã ký hợp đồng mà không thực hiện hoặc đơn phương đình chỉ thực hiện hợp đồng mà không có lý do chính đáng sẽ bị phạt vi phạm là 10 % giá trị chi phí uỷ thác và bồi thường các khoản phạt cùng các chi phí thực tế khác mà bên bị vi phạm có thể phải gánh chịu do hậu quả của sự vi phạm hợp đồng này do bên kia gây ra.

9. Nếu xảy ra trường hợp có một bên gây ra đồng thời nhiều loại vi phạm thì chỉ phải chịu một loại phạt có số tiền phạt ở mức cao nhất theo các mức phạt mà các bên đã thoả thuận trong hợp đồng này.

Điều 9: Thủ tục giải quyết tranh chấp hợp đồng

1. Hai bên cam kết thực hiện nghiêm túc các điều khoản đã thoả thuận, không được đơn phương thay đổi hay huỷ bỏ hợp đồng.

2. Hai bên cần chủ động thông báo cho nhau biết tiến độ thực hiện hợp đồng. Nếu có vấn đề bất lợi phát sinh, các bên phải kịp thời thông báo cho nhau và tích cực bàn bạc giải quyết trên cơ sở thoả thuận, bình đẳng cùng có lợi (cần lập biên bản ghi toàn bộ nội dung sự việc và phương pháp giải quyết đã được áp dụng).
3. Trường hợp các bên không tự giải quyết được thì mới đưa vụ tranh chấp ra Toà án giải quyết.

Điều 10: *Hiệu lực của hợp đồng*

Hợp đồng này có hiệu lực từ ngày 12/03/2020 đến ngày 31/12/2020

Hợp đồng này sẽ tự động thanh lý ngay sau khi hai bên thực hiện xong nghĩa vụ của mình.

Hợp đồng này được làm thành 04 bản, có giá trị như nhau, mỗi bên giữ 02 bản.

Đại diện Bên A
(Ký tên, đóng dấu)

Đại diện Bên B
(Ký tên, đóng dấu)



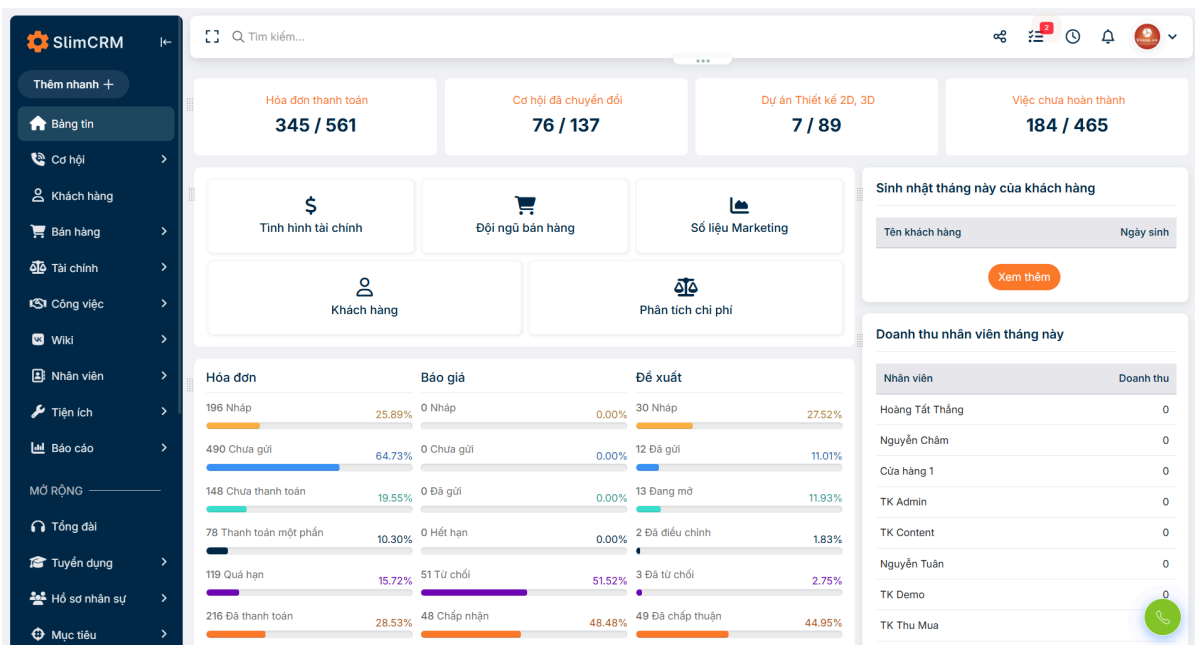
SlimCRM – Nền tảng XRM x AI Hub dành cho doanh nghiệp xuất nhập khẩu hiện đại

Trong lĩnh vực xuất nhập khẩu, việc quản lý thông tin khách hàng, đơn hàng quốc tế, lịch vận chuyển, chứng từ và dòng tiền đa quốc gia luôn là một thách thức. **SlimCRM** được thiết kế để giải quyết trọn vẹn những bài toán này – **giúp doanh nghiệp tối ưu quy trình, chuẩn hóa dữ liệu và sẵn sàng chuyển đổi AI.**

Quản trị toàn diện – từ khách hàng đến vận hành

SlimCRM giúp doanh nghiệp quản lý tập trung toàn bộ hoạt động kinh doanh XNK:

- **Quản lý khách hàng và đối tác quốc tế** (importer/exporter, đại lý logistics, forwarder, hãng tàu, hãng bay...) với lịch sử giao dịch, hợp đồng, công nợ, liên lạc và báo giá.
- **Theo dõi báo giá – đơn hàng – hợp đồng – thanh toán – vận chuyển** trong một chuỗi khép kín, có thể gắn với từng nhân viên phụ trách hoặc quốc gia.
- **Quản lý chứng từ và quy trình XNK** (Invoice, Packing List, C/O, Bill of Lading...) ngay trên hệ thống, giúp dễ dàng tra cứu và chia sẻ.
- **Tự động nhắc hạn thanh toán, hạn vận đơn, lịch giao hàng, container, ETA/ETD** giúp giảm thiểu sai sót và tăng hiệu suất đội vận hành.



 **Trải nghiệm SlimCRM miễn phí**

Tích hợp AI – trợ lý thông minh cho doanh nghiệp XNK

SlimCRM là **CRM đầu tiên tại Việt Nam tích hợp sâu với AI**, mang lại khả năng:

- **Phân tích thị trường, sản phẩm, quốc gia xuất khẩu tiềm năng** dựa trên dữ liệu doanh thu và tệp khách hàng.
- **Tự động gợi ý chiến lược chăm sóc khách hàng quốc tế**, viết email follow-up đa ngôn ngữ, phù hợp văn hóa từng khu vực.
- **Phân tích cuộc gọi & phản hồi khách hàng bằng AI**, rút ra insight để cải thiện đàm phán và dịch vụ hậu mãi.
- **Kết nối Make.com và ChatGPT** để tự động hóa quy trình vận hành: từ gửi báo giá → xác nhận đơn → tạo chứng từ → cập nhật lịch tàu.



SlimCRM = XRM + AI DATA HUB cho doanh nghiệp XNK

SlimCRM không chỉ là CRM mà là **nền tảng dữ liệu chiến lược**, gom và chuẩn hóa thông tin theo 4 khía cạnh:

- **Khách hàng:** Hồ sơ khách hàng, đối tác, vùng xuất nhập khẩu, lịch sử đơn hàng
- **Tài chính:** Doanh thu, chi phí logistics, dự báo lợi nhuận
- **Quy trình nội bộ:** Quy trình nghiệp vụ XNK, trách nhiệm phòng ban, SLA giao hàng
- **Nhân sự:** KPI, năng suất nhân viên kinh doanh & logistics



Khi dữ liệu đạt chuẩn “**Đúng – Đủ – Sạch – Sống**”, SlimCRM trở thành **bộ não dữ liệu** cho AI, giúp phân tích chính xác hiệu suất, dự đoán xu hướng thị trường, và tự động hóa các tác vụ lặp lại trong vận hành.

💡 Lợi ích nổi bật cho doanh nghiệp xuất nhập khẩu

- Giảm **30–50% thời gian xử lý hồ sơ, chứng từ**
- Tăng **hiệu suất đội ngũ sales & logistics** nhờ workflow tự động
- Giảm thiểu sai sót trong **giao nhận và thanh toán quốc tế**
- Tối ưu **chi phí vận hành và marketing B2B**
- Chuẩn hóa dữ liệu cho chiến lược **AI Transformation**

👉 **Trải nghiệm SlimCRM miễn phí**