

Invio Manuale Documenti

Questi messaggi vengono mandati in automatico, o via email, o via WhatsApp, quando vengono usati i tag “invio documenti email” e “invio documenti whatsapp”.

Messaggio 1 (parte subito - o via email o via whatsapp in base al tag utilizzato)

Oggetto: [CONTRIBUTO UTILE] Ecco la documentazione richiesta per {{contact.first_name}}

Messaggio:

Salve,

Come promesso telefonicamente, ecco la documentazione riguardante Contributo Utile.

Resto a disposizione per qualsiasi domanda.

Distinti Saluti,

{{user.first_name}} | Responsabile Contributo Utile Srl

Conferma Appuntamento

Questi messaggi vengono mandati quando viene fissato un nuovo appuntamento. Del primo messaggio ci sono 2 versioni:

1. La versione senza documenti viene mandata se è stata mandata già la documentazione con l'azione manuale descritta nel punto "Invio Manuale Documenti)
2. La versione con documenti viene inviata se non sono ancora stati mandati manualmente i documenti

Messaggio 1 - versione senza documenti (parte subito - sia via email che via WhatsApp)

Oggetto: Consulenza con {{user.first_name}} | Contributo Utile | {{contact.name}}

Messaggio:

Buongiorno {{contact.first_name}},

le ricordo dell'appuntamento fissato con Contributo Utile. Le lascio di seguito alcune note importanti:

- Salvi il mio numero nella rubrica del suo cellulare per ogni evenienza. Il mio numero: {{user.phone}}
- Faccia partecipare tutte le persone che insieme a lei decidono gli investimenti aziendali, perché parleremo di argomenti importanti e complessi: obiettivi, denaro, burocrazia...

Le anticipo già come svolgeremo la nostra consulenza:

1. Analisi iniziale dell'azienda, raccolta informazioni riguardo l'obiettivo per la richiesta dei fondi (anche quantificato) in modo da capire subito se possiamo effettivamente aiutare la sua azienda dando valore al suo tempo.

2. Avrà ogni singolo dettaglio di come operiamo e come funziona il nostro sistema collaudato a 3 fasi per ottenere i fondi che le servono in azienda e che

ha visto magari sul nostro sito. Le lascio anche il link diretto delle nostre testimonianze ed il link alla nostra presentazione aziendale per valutare l'affidabilità di Contributo Utile Srl:

<https://www.contributoutile.it/testimonianze>

<https://www.contributoutile.it/perche-contributoutile>

3. Infine, se l'analisi iniziale andrà a buon fine, le proporremo di iniziare a ottenere i suoi fondi partendo con il primo passaggio tramite una sessione strategica da parte del nostro ufficio tecnico dove:

effettueremo uno studio di fattibilità verificando se ha già fatto investimenti nell'ultimo anno o ne sta per fare, in modo che ancora prima di farli, possa essere consigliato al meglio per ottimizzare ogni singolo euro attraverso la nostra consulenza tecnica in funzione dei bandi che potrebbe andare a vincere

analisi e iscrizione a Contributi News dove verrà inserito tutto il dettaglio della sua azienda, che ci permetterà di poterle fornire il reperimento costante di bandi, solo ed esclusivamente in linea con la sua azienda con invio immediato con l'uscita del bando da parte dell'ufficio tecnico.

Le ricordo di consultare la documentazione già ricevuta riguardo Contributo Utile SRL.

Consigliamo vivamente di seguire la consulenza in un luogo tranquillo, collegato da pc così che possa vedere nel migliore dei modi la condivisione dello schermo.

Distinti saluti,

{{user.first_name}} | Contributo Utile

Telefono: {{user.phone}}

Messaggio 1 - versione con documenti (parte subito - sia via email che via WhatsApp)

Oggetto: Consulenza con {{user.first_name}} | Contributo Utile | {{contact.name}}

Messaggio:

Salve {{contact.first_name}},

le ricordo l'appuntamento fissato con **Contributo Utile** il giorno
{{appointment.only_start_date}} alle **{{appointment.only_start_time}}**.

Ecco alcune note importanti:

📌 Consigliamo di seguire la consulenza in un luogo tranquillo e collegato da PC, così da vedere al meglio la condivisione dello schermo.

📌 Salvi il mio numero in rubrica per ogni evenienza: **{{user.phone}}**

📌 Faccia partecipare tutte le persone che con lei decidono sugli investimenti aziendali, perché parleremo di temi importanti e complessi: obiettivi, denaro, burocrazia.

📌 Nel caso non potesse partecipare, la prego di avvisarmi per rispetto del tempo che dedichiamo alla consulenza.

Qui trova testimonianze e presentazione aziendale per valutare l'affidabilità di Contributo Utile Srl:

👉 <https://www.contributoutile.it/testimonianze>

👉 <https://www.contributoutile.it/perche-contributoutile>

Distinti saluti,

{{user.first_name}} | Responsabile Clienti Contributo Utile

📞 {{user.phone}}

Messaggio 2 - (parte 23 ore prima dell'appuntamento - solo via email) **ANCHE VIA WHATSAPP**

Oggetto: PROMEMORIA: Consulenza {{user.first_name}} | Contributo Utile | {{contact.name}}

Messaggio:

Buongiorno {{contact.name}},

come da accordi, ecco il link per vederci domani online alle
{{appointment.only_start_time}}

Il link: {{appointment.meeting_location}}

A domani,

{{user.first_name}} | Responsabile Clienti Contributo Utile

 {{user.phone}}

Messaggio 3 - (parte 1 ora prima dell'appuntamento - sia via email che via WhatsApp)

Oggetto: PROMEMORIA: Consulenza {{user.first_name}} | Contributo Utile |
{{contact.name}}

Messaggio:

Buongiorno {{contact.name}},

come da accordi, ecco il link per vederci oggi online alle
{{appointment.only_start_time}}

Il link: {{appointment.meeting_location}}

A tra poco,

{{user.first_name}} | Responsabile Clienti Contributo Utile

 {{user.phone}}

No Show

Questi messaggi vengono mandati quando una persona non si presenta all'appuntamento.

Messaggio 1 (parte subito - sia via Email che via WhatsApp)

Oggetto: [APPUNTAMENTO] Contributi a fondo perduto per {{contact.first_name}}

Messaggio:

Buongiorno {{contact.first_name}},

pochi minuti fa ci sarebbe dovuto essere il suo appuntamento con {{user.first_name}} di Contributo Utile Srl, dopo la sua richiesta di informazioni riguardo i bandi e contributi a fondo perduto per la sua attività.

Purtroppo però non si è presentato nessuno a questo appuntamento.

Le segnalo che le valutazioni vengono gestite in ordine di richiesta e le disponibilità per le preanalisi sono limitate ogni settimana.

Se è ancora di suo interesse, può indicarmi quando preferisce fissare un altro appuntamento, altrimenti provvederemo a liberare lo spazio per altri imprenditori e aziende in lista.

Vogliamo fissare un altro appuntamento?

Risponda pure a questa email con le sue disponibilità.

{{user.first_name}} | Responsabile Clienti Contributo Utile

 {{user.phone}}

Telefono: {{user.phone}}

Messaggio 2 (parte 1 giorno dopo - sia via Email che via WhatsApp SOLO se si trova ancora nella colonna “No Show”)

Oggetto: Contributi a fondo perduto per {{contact.first_name}}

Messaggio:

Buongiorno {{contact.first_name}},

ieri ci sarebbe dovuto essere il suo appuntamento con {{user.first_name}} di Contributo Utile Srl, dopo la sua richiesta di informazioni riguardo i bandi e contributi a fondo perduto per la sua attività.

Purtroppo però non si è presentato nessuno a questo appuntamento.

Le segnalo che le valutazioni vengono gestite in ordine di richiesta e le disponibilità per le preanalisi sono limitate ogni settimana.

Se è ancora di suo interesse, può indicarmi quando preferisce fissare un altro appuntamento, altrimenti provvederemo a liberare lo spazio per altri imprenditori e aziende in lista.

Vogliamo fissare un altro appuntamento?

Risponda pure a questa email con le sue disponibilità.

{{user.first_name}} | Responsabile Clienti Contributo Utile

 {{user.phone}}

Non risponde

Questi messaggi vengono mandati quando il contatto non risponde alla chiamata.

Messaggio 1 (parte subito dopo aver messo il tag “Non Risponde 1” - sia via email che via WhatsApp)

Oggetto: Abbiamo provato a chiamarla {{contact.name}}

Messaggio:

Buongiorno {{contact.name}},

Sono {{user.first_name}} di Contributo Utile Srl.

Ho provato a contattarla per la sua richiesta riguardo i bandi e contributi a fondo perduto per la sua attività.

Le segnalo che le valutazioni vengono gestite in ordine di richiesta e le disponibilità per le preanalisi sono limitate ogni settimana.

Se è ancora di suo interesse, può indicarmi quando preferisce che la richiami, altrimenti provvederemo a liberare lo spazio per altri imprenditori e aziende in lista.

La invito nel frattempo a guardare le testimonianze di alcuni nostri clienti soddisfatti che hanno condiviso la loro esperienza, sul nostro sito:

<https://www.contributoutile.it/testimonianze>

Risponda pure a questo messaggio indicandomi quando possiamo sentirci.

{{user.first_name}} | Responsabile Clienti Contributo Utile

<https://www.contributoutile.it/perche-contributoutile>

 {{user.phone}}

Messaggio 2 (parte subito dopo aver messo il tag “Non Risponde 2” - sia via email che via WhatsApp)

Oggetto: Vuoi ancora dei contributi a fondo perduto per la tua Attività {{contact.name}}?

Messaggio:

Salve {{contact.name}}, come procede?

Sono {{user.first_name}} di Contributo Utile Srl. Ho provato a contattarla recentemente per la sua richiesta riguardo i contributi a fondo perduto per la sua attività.

È ancora di suo interesse capire come possiamo aiutarla?

{{user.first_name}} | Responsabile Clienti Contributo Utile

<https://www.contributoutile.it/testimonianze>

<https://www.contributoutile.it/perche-contributoutile>

 {{user.phone}}

Inesistenti

Questi messaggi vengono mandati quando, dopo un tentativo di chiamata, il numero risulta non valido.

Messaggio 1 (parte subito - solo via email)

Oggetto: [NUMERO ERRATO] Abbiamo provato a chiamarla {{contact.first_name}}

Messaggio:

Salve,

abbiamo provato a contattarla dopo la vostra recente richiesta di informazioni sui contributi a fondo perduto.

Purtroppo il numero da lei fornito risulta inesistente.

Se è ancora di suo interesse, può indicarmi un numero telefonico corretto e le chiedo inoltre di indicarmi quando preferisce che la richiami.

La invito nel frattempo a guardare le testimonianze di alcuni nostri clienti soddisfatti che hanno condiviso la loro esperienza, sul nostro sito:

<https://www.contributoutile.it/testimonianze>

Risponda pure a questo messaggio indicandomi quanto richiesto per agevolare la nostra comunicazione

{{user.first_name}} | Responsabile Clienti Contributo Utile

Messaggio 2 (parte un giorno dopo se non si è ricevuta risposta - solo via email)

Oggetto: Abbiamo provato a chiamarla {{contact.first_name}}

Messaggio:

Salve,

ieri abbiamo provato a contattarla dopo la vostra recente richiesta di informazioni sui contributi a fondo perduto.

Purtroppo il numero da lei fornito risulta inesistente.

Se è ancora di suo interesse, può indicarmi un numero telefonico corretto e le chiedo inoltre di indicarmi quando preferisce che la richiami.

La invito nel frattempo a guardare le testimonianze di alcuni nostri clienti soddisfatti che hanno condiviso la loro esperienza, sul nostro sito:

<https://www.contributoutile.it/testimonianze>

Risponda pure a questo messaggio indicandomi quanto richiesto per agevolare la nostra comunicazione

{{user.first_name}} | Responsabile Clienti Contributo Utile

Messaggi di promemoria per le rate

Al momento non abbiamo questi messaggi, ma sarebbe funzionale mandare dei messaggi di promemoria (sia via email che via WhatsApp) per ricordare al cliente che deve saldare una rata prima della scadenza.

Messaggi di promemoria e prenotazione per RoundRobin

Al momento non abbiamo questi messaggi, ma sarebbe funzionale mandare dei messaggi di promemoria (sia via email che via WhatsApp) per chi si prenota sul calendario RoundRobin (dopo aver compilato il form) e quindi finisce in “Appuntamento da RoundRobin”.

Testo per calendario

Gentile {{contact.first_name}}

grazie per aver prenotato la tua consulenza.

Ti chiedo una cortesia importante: rispettiamo entrambi il tempo che ci stiamo dedicando.

Ho riservato per te un'ora esclusiva per analizzare la tua situazione e valutare insieme se la tua impresa può accedere a contributi statali o europei a fondo perduto.

Ti invito quindi ad annotare l'appuntamento in agenda e a garantire la massima puntualità.

In caso di mancata partecipazione senza preavviso, il tuo nominativo sarà segnalato nel nostro sistema e non sarà più possibile fissare ulteriori appuntamenti.

Sarà un confronto concreto e orientato ai risultati: al termine della call avrai una visione chiara delle opportunità disponibili per la tua realtà aziendale.

Ci vediamo nel giorno e nell'orario che hai selezionato.

Il tuo Consulente dedicato di Contributo Utile

Email per Lead che non compilano il Form completo

Al momento non abbiamo queste email automatiche, ma tutti i lead che vengono acquisiti dalle campagne Google e Meta e che non compilano il form di JotForm con il proprio numero di telefono e le altre informazioni finiscono comunque nel gestionale con il loro indirizzo email. Si può usare per mandare delle email automatiche e cercare di recuperarne anche solo una piccola parte.