

Аватар — Дмитрий, 27 лет, открыл свою компанию по продаже товаров онлайн, но не может набрать клиентов и пройти точку безубыточности.

Нынешняя ситуация — Дмитрий верит в свою идею, но не знает, как преподнести ее людям, он не может найти клиентов, которые будут выстраиваться в очередь за его товарами, но не знает где найти этих идеальных клиентов. Он начинал несколько рекламных компаний, но они все были неудачными, да он получается несколько новых клиентов, но если так продолжится, то у него скоро закончится капитал и бизнес идея умрет, как и сам онлайн-магазин, из-за чего Дмитрий проводит бессонные ночи в стрессе и страхе пытаясь найти своих идеальных клиентов.

Идеальная ситуация — Дмитрий смог найти своих идеальных клиентов, каждый день он бьет личные рекорды по продажам, становясь успешным предпринимателем. Он избавился от страха, что его компания падет и ему придется вернуться к обычной работе. Он может доказать окружающим, семье, друзьям, что его бизнес не бред и они зря в него не верили, из-за чего повышается его уверенность в себе, а соответственно в ведении бизнеса, что позволяет ему еще сильнее увеличить свой доход.

Преграды — он мало разбирается в маркетинге, он не разбирается в стратегиях, он пытается определить, как найти бесконечный ресурс с клиентами, которые будут покупать его продукцию, он пытается каждый день, но ничего не дает плоды из-за чего он лишь меньше верит в счастливое будущее.

Как наш продукт ему помогает? — бесплатный интенсив, который показывает 36 идей и методов, как и где искать постоянных клиентов быстро и легко, что позволит ему масштабировать бизнес и удвоить доход

Fascinations:

1. 36 методов, которые позволят вам найти бесконечных клиентов
2. Как искать клиентов быстро и легко?
3. Как увеличить свой доход вдвое, находя новых клиентов
4. Конкретный метод, как найти клиентов
5. Почему именно этот метод позволит вам найти клиентов быстро и легко
6. Как найти ресурс с бесконечными клиентами
7. Почему именно эти 36 методов находить клиентов работают
8. 36 методов, которые позволили компаниям привлечь миллионы клиентов
9. Одни из самых эффективных методов для поиска клиентов
10. Как найти клиентов и удвоить свой доход за месяц?
11. Один из самых простых и быстрых способов найти клиентов
12. Как находить клиентов легко и быстро
13. Как постоянно находить новых клиентов и масштабировать бизнес
14. Почему именно этот метод позволит вам привлечь новых клиентов и вдвое увеличить доход
15. Как увеличить доход вдвое находя новых клиентов ежедневно
16. 36 методов, которые позволят вам находить клиентов в геометрической прогрессии
17. Один из самых быстрых способов найти клиентов и увеличить доход
18. Как найти клиентов и увеличить продажи вдвое за месяц
19. Главные ошибки, которые совершают молодые компании при поиске клиентов
20. Основные ошибки, удерживающие вас от увеличения клиентуры
21. Какие главные ошибки не позволяют вам находить клиентов здесь и сейчас
22. Как стать магнитом для клиентов и заставить их выстраиваться в очередь за своей продукцией

23. Один из самых эффективных методов по поиску клиентов для молодого предпринимателя
24. Как постоянно увеличивать количество клиентов используя конкретные 36 методов
25. Почему именно эти 36 методов поиска клиентов доказали свою эффективность временем
26. Один из самых распространенных методов для поиска клиентов
27. Какая главная ошибка мешает вашему бизнесу увеличить доход вдвое
28. Как найти клиентов, которые согласятся заплатить любые деньги за ваши услуги
29. Как заставить клиентов выстраиваться в очередь за вашу продукцию
30. Почему именно эти 36 методов позволят вам постоянно увеличивать количество клиентов
31. Как стать магнитом для постоянных клиентов
32. Как сделать магнит, который вместо метала притягивает новых клиентов
33. Почему вы не можете увеличить количество клиентов здесь и сейчас
34. Как удвоить количество клиентов к концу недели
35. Почему именно эта причина не дает вам привлечь новых клиентов
36. Какую главную ошибку совершают молодые предприниматели при поиске клиентов
37. Один из самых главных принципов поиска клиентов
38. Какие 36 конкретных методов позволят вам найти клиентов
39. Один из самых простых и эффективных способов найти идеального клиента
40. Как определить легчайший путь для привлечения постоянных клиентов
41. Как притягивать все больше и больше клиентов каждый день
42. Какие способы позволят вам привлекать новых клиентов каждый день
43. Какие конкретные 36 способов позволят вам постоянно находить новых клиентов
44. Один из самых простых способов находить новых клиентов
45. Как справиться с низкими продажами и находить клиентов быстро и легко
46. Какая главная ошибка отсутствия клиентов
47. Почему вы не можете привлечь больше клиентов
48. Какая главная проблема удерживает вас от привлечения постоянных клиентов
49. Какой простой путь позволит вам находить идеальных клиентов каждый день
50. Как бить личные рекорды по продажам ежедневно?

Приведенные ниже примеры — возможные посты, которые рассказывают о ваших 36 методах поиска клиентов. Я понимаю, что у вас уже прошел интенсив. По этой причине я надеюсь работа сможет продемонстрировать вам мои навыки, которые можно применить для продажи ваших будущих программ и интенсивов. Или вы можете опубликовать их, а тем, кто напишет, прислать запись интенсива и получить потенциального клиента для платных программ.

Первый пример более короткий. Он завлекает узнать, что это за 36 методов, которые позволят ему достичь желаемого результата, а, соответственно, получить новых клиентов.

Как устанавливать личные рекорды по продажам каждый день?

Существуют определенные 36 методов быстро находить новых клиентов.

Нет, вам не придется тратить состояние, проверяя множество реклам.

Эти конкретные методы покажут секрет пути клиента от первого знакомства до приобретения ваших услуг.

Напишите в личные сообщения <https://vk.com/mh333> "Хочу клиентов быстро и легко!", чтобы бесплатно узнать каждый из методов.

Второй текст более длинный и он основывается на усилении эмоций читающего, связанных с низкими продажами и маленьким количеством клиентов. Такое обострение покажет, какую ценности ваши методы представляют для них, и побудит его узнать и написать вам.

Главная ошибка, удерживающая ваши продажи на мертвой точке.

Вы устали смотреть в монитор, не понимая, как привлечь клиентов?

Тратите тысячи на рекламы, которые дают близкий к нулю результат?

Постоянный стресс из-за отсутствия клиентов не позволяет вам расслабиться.

Вы не можете уснуть от мыслей, что вам придется вернуться на обычную работу 5/2.

Каждый раз вы заставляете себя опробовать новую метод привлечения.

Но снова упираетесь в тупик, повторяя одну и ту же ошибку.

Нет, она не заключается в слабой рекламе или плохой стратегии продвижения.

Ошибка находится в вашем клиенте и особенностях его мышления.

Перед тем, как запускать очередную рекламу и судорожно ждать, что клиенты начнут литься рекой.

Узнайте о конкретных 36 методах открыть бесконечный канал привлечения аудитории.

Пишите "Хочу клиентов быстро и легко! " в личные сообщения <https://vk.com/mh333>, чтобы удвоить доход уже в этом месяце.

P.S. Многим требуется больше года, чтобы определить один из них.

Вы можете заметить, что я не указал дату вашего интенсива, так как, если читающий напишет вам за подробностями, значит он уже совершил первый шаг к участию. И если только после этого раскрыть ему подробности проведения, то сильно уменьшается вероятность, что он передумает.