01.02.2023. Webinar von A. Suchodojew
https://youtu.be/wf4MlRoLI_0 - mit Timecodes.

Dieses Jahr wird für uns sehr wichtig. Es wird einen Durchbruch geben. Denn letztes Jahr haben wir uns synchron zum Tempo von UST entwickelt. Es wurde viel Arbeit in den Aufbau der SWC-Infrastruktur gesteckt, um das weiter zu fördern, damit die Entwicklung einen großen Sprung machen kann, indem bestimmte Meilensteine von UST demonstriert werden.

Von welchen Meilensteinen sprechen wir? Dazu gehört natürlich der Start der 4. Test-Trasse in Schardscha mit einer Länge von 2,5 km, die auf dieser Linie Geschwindigkeiten von 150 km/h für die Personenbeförderung und 120 km/h für den Containerverkehr erreicht. Das ist weiterhin der Start des ersten kommerziellen Projekts auf einem Gelände in Belarus mit dem ultraleichten Rollmaterial Ulight.

Dabei geht es nicht nur um den Start der nächsten Test-Trassen, sondern um deren Zertifizierung, die notwendig ist, um Projekte auf der ganzen Welt auf absolut legaler Grundlage, sowohl in technischer Hinsicht als auch in Bezug auf die Rechtsprechung, unter Einhaltung der notwendigen Standards und Normen weiterzuentwickeln.

UST hat den Markt gründlich untersucht, um optimal auszuwählen, was derzeit weltweit am meisten nachgefragt wird, weil man es am meisten benötigt. Im Moment befinden wir uns in der Unteretappe 14.3. Wir gehen Schritt für Schritt zur letzten, der 15. Etappe über.



In diesen sieben Jahren hat man viel Arbeit geleistet. Ich bin allen, die sich in dieser Zeit beteiligt haben und noch aktiv sind, aufrichtig dankbar. Aber wir erzielen größere Ergebnisse, wenn wir diejenigen aktivieren, die schlafen. Es ist Zeit aufzuwachen, wir brauchen Sie und Sie brauchen uns. Und wenn Sie einmal investiert haben, vielleicht in Bilder, können Sie jetzt alles in der Realität sehen. D.h. alle von UST erklärten Verpflichtungen werden jedenfalls erfüllt. Nichts konnte die Entwicklung des Unternehmens aufhalten, selbst eine Pandemie, selbst eine schwierige geopolitische Situation.

Sie haben vielleicht schon bemerkt, dass sich einige meiner Vorhersagen bewahrheiten. Wenn Sie zum Beispiel daran denken, was ich vor der Pandemie auf der europäischen Konferenz in der Tatra gesagt habe, dass Roboter Ihre Arbeit übernehmen werden. Dies geschieht jetzt mit Open AI und Chat GPT.

SWC plant, die Arbeit unserer Partner auf der ganzen Welt so weit wie möglich zu automatisieren. In diesem Zusammenhang komme ich zu unseren Plänen für 2023.

Was geschieht 2023 beim SWC?

1. Bis Ende Februar werden englische, französische, spanische, vietnamesische und kirgisische Versionen des Anpassungs- und Lernsystems eingeführt. Außerdem wird eine separate eigene IT-Anwendung eingeführt, die auf ausländischen Märkten mit modernen ähnlichen LMS-Systemen konkurrieren wird. Man wird das auch ständig verbessern.

Der erste Stream wurde von einem Mentoring-System in russischer Sprache gestartet, und viele haben mit Hilfe dieses Tools recht gute Ergebnisse erzielt. In dieses Tool haben wir die Erfahrung, das Wissen und die Fähigkeiten derjenigen investiert, die bereits bedeutende

Ergebnisse bei der Entwicklung unseres Projekts erzielt haben. In diesem Jahr wird man dies, die Vertiefung in die Gemeinschaft, bereits auf internationaler Ebene fortsetzen.

Jetzt kommen die meisten Gelder von Ausländern. Dennoch bin ich dankbar und glücklich, dass mein Heimatland, Russland, auch zu den Top-7-Ländern gehört, im Blick auf die Vermittlung von Finanzen. Das ist wirklich super! Das deutet darauf hin, dass die Entwicklung weitergeht - trotz des Hasses, trotz der Konfrontation und trotz des Trollings, das in Russland das im Ausland um ein Vielfaches übersteigt.

2. Auch die Entwicklung des SWC-Empfangsprojekts als eigenständige IT-Lösung für maximale Vernetzung mit unseren lieben Community-Mitgliedern setzt man fort.

3. Ein intelligenter SWC-Service-Chatbot wird erstellt und im ersten Quartal implementiert, wodurch Sie weiter Zeit sparen und sich auf strategische Entscheidungen konzentrieren können.

Es wird in alle Sprachen übersetzt und es wird darüber hinaus ein Instrument sein, um sogar Informationen über die Richtung zu verbreiten, an der wir arbeiten.

In diesem Jahr werden wir auch junge Menschen einbeziehen, und wir wissen, wie das geht. Wir arbeiten bereits mit den Ressourcen und Trainern zusammen, die junge Menschen in den Raum des Sky World Community-Ökosystems locken werden.

4. SWC stärkt das Personal der PR-Abteilung in der Logik, Kompetenzen zu erwerben, um die Ehre, den guten Namen und das Ansehen von SWC weltweit aufrechtzuerhalten, besonders im asiatischen Raum. Wir kennen die Problemzonen und wir erarbeiten die Lösungen. Wir helfen unseren Partnern auf jeden Fall und überlassen sie nicht ihrem Schicksal.

5. Wir führen die notwendigen neuen Funktionen in der Community ein, wie z. B. Mentoren, Master von Mastermind-Sessions, und fördern dies von den Besten in der Community.

Die notwendigen Spezialisten stehen bereits in der Ausbildung, um zu lernen, wie man Mastermind-Sessions für alle optimal durchführt.

6. Das SWC-Premium-Club-System entsteht. Wir sind denen dankbar, die den Status Experte erreicht haben – Sie sind wirklich Premium-Mitglieder unserer Community. Sie erhalten zunächst Zugriff auf die Funktionen und Vorteile der Premium-Community-Destination.

7. SWC transformiert und reformiert mit gutem Erfolg die Arbeit regionaler Kuratoren, Botschafter, Gemeindemitglieder in den höchsten Status und die Interaktion mit ihnen. Bald werden Sie deutlich die gravierenden Veränderungen sehen. Das wird nicht nur Ihre Arbeit beeinflussen, Sie werden verstehen, auf welche Indikatoren man reagieren muss und wie man diese Indikatoren verbessern kann. Daher empfehle ich Ihnen, in jenen Ländern aktiv zu werden, die in SWC noch nicht ausreichend entwickelt sind. Denn der Markt eines bestimmten Landes kann sonst in Bezug auf SWC möglicherweise bereits anderweitig besetzt sein.

8. SWC bewegt sich im Entwicklungsvektor hin zum globalen Venture-Ökosystem, sie verbessert das System der Algorithmen in allen technischen SWC-Lösungen, Statistiken und Indikatoren. Außerdem verfolgt man das Verhalten/die Stimmung aller Community-Mitglieder, um einen noch besseren Service zu bieten. D.h. heute ist die Sky World Community nicht mehr nur eine Plattform mit einem Benutzerkonto, sondern ein Internationales Soziales und Finanzielles Venture-Ökosystem.

9. Wir als SWC-Gemeinschaft beobachten den Fortschritt von Projekten und führen bei Bedarf andere Technologien zur Implementierung ein und reichen ausgewählte potenzielle kommerzielle Projekte zur weiteren Entwicklung in uST ein.

11. Die Rechtsabteilung bereitet für uns viele Verbesserungen in unserer Arbeit vor, die es uns ermöglichen werden, neue Projekte in fast allen Ländern der Welt reibungslos umzusetzen.

Die Firma uST - was wurde erreicht? Internationale Tätigkeit.

Die Unitsky-Unternehmensgruppe leistete sehr viel im internationalen Bereich. Es wurde eine ernsthafte Grundlage für die Zukunft gelegt. Wenn Ziele erreicht sind, verschieben sich etwas die Prioritäten. Nun, ja, Delegationen kommen nach wie vor. Die Gäste sind selbstverständlich interessiert, den Technopark in Schardscha weiter zu besuchen. Nach den Treffen arbeiten Anatoli Unitsky und Oleg Saretsky mit den Kunden jetzt bereits weitgehend an kommerziellen adressierten Projekten in der Logik der Firma uScovery - dies ist die Hauptmarketinggesellschaft, in den VAE registriert.

Im Jahr 2022 nahm die Unitsky-Unternehmensgruppe aktiv an vielen internationalen Ausstellungen und Konferenzen teil. Das zeigt das internationale Interesse am gesamten Produkt und uST-Technologien.

Für das Unternehmen war die EXPO-2020 in Dubai sehr wichtig, außerdem die Wirtschaftsforen in Ruanda, Indonesien, Malaysia, Kasachstan und Russland. Natürlich auch die Messe InnoTrans 2022 in Berlin, auf der das Unibike des Unternehmens von RTA - dem Dubai-Verkehrsministerium - präsentiert wurde. Dies geschah auf Initiative und auf Kosten von RTA. Das zeigt das ernsthafte Interesse und die Aussichten, Aufträge für uST in einer der innovativsten Städte der Welt zu erhalten.

Während der EXPO-2020 besuchten mehr als hundert Delegationen aus vielen Ländern das uSky-Zentrum für Tests und Zertifizieren in Schardscha. Dazu gehörten: Die königliche Familie aus Lesotho, Vertreter der Großindustrie, Botschafter, Diplomaten, Premierminister, Minister, Gouverneure, Bürgermeister und hochrangige Beamte aus den Vereinigten Arabischen Emiraten, Brasilien, Peru, Kolumbien, Ruanda, Indonesien, die Philippinen, Indien, Kasachstan, Russland, Belarus und viele andere Länder.

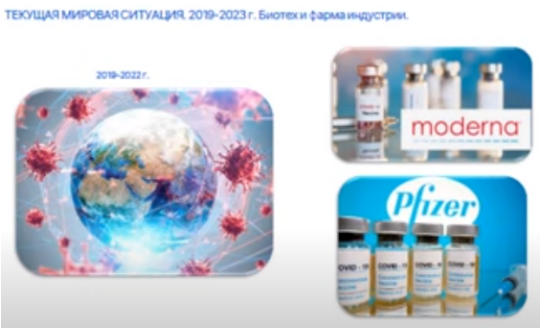
Zeigen Sie mir ein Unternehmen, das sich in der Logik der ersten Schritte so entwickeln würde?

Liebe Freunde, ich werde in meinen Webinaren nichts Überflüssiges sagen – das ist meine wohl bedachte interne Regel. Im Weiteren möchte ich lieber über Fakten sprechen. Sie hören demnächst Informationen, die in Kürze eintreten oder bereits eingetreten sind. Wenn die Kunden dies im Rahmen von Geheimhaltungsvereinbarungen zulassen, dann wird die UST in der Lage sein, über die kommerziellen Projekte zu sprechen, für die man bereits Vorauszahlungen für Vorprojektstudien und Entwürfe geleistet hat. ... Das wird dann eine offizielle Information sein, mit der die Arbeit an den Projekten beginnt. Wir haben nicht das Recht, darüber zu reden. Genaues wissen wir nicht. Vermutungen verbieten sich von selbst.

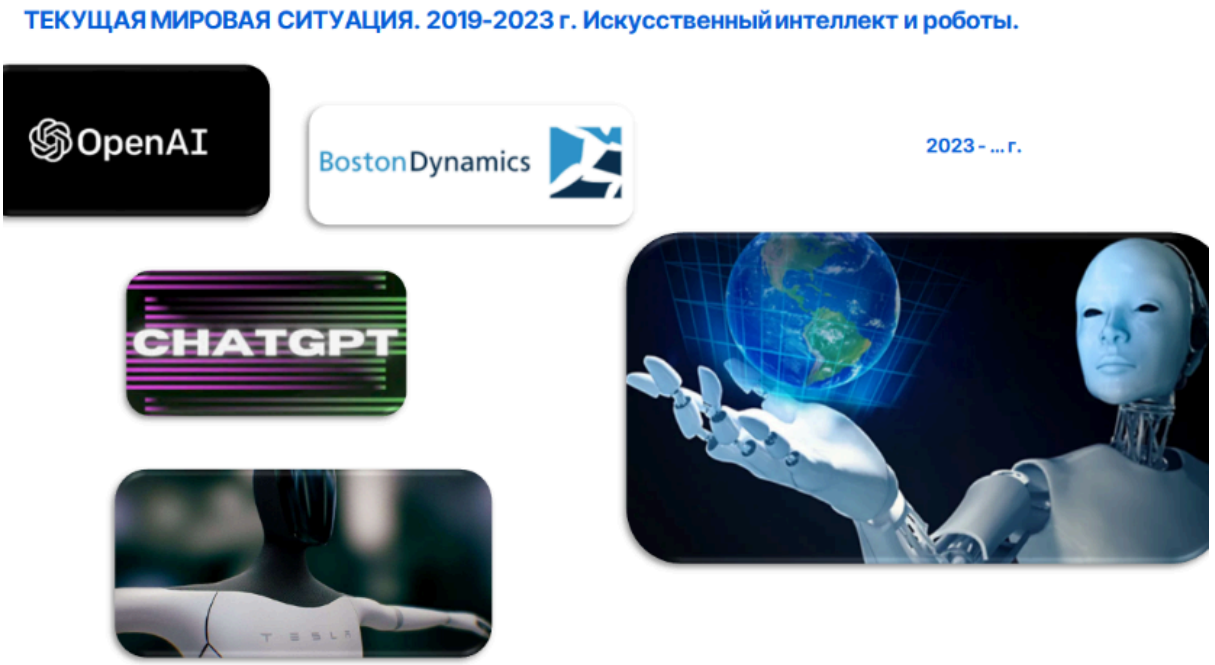
Zu unseren Aufgaben gehört es, darüber zu informieren, dass die Sky World Community in diesem und jenem Land ein regionales Informationszentrum eröffnet hat. Wir sprechen über die SWC und das von uns finanzierte Produkt sowie darüber, welche Veranstaltungen stattfinden. Wir informieren über unsere Strategie, die SWC-Strategie. Glauben Sie mir, wir haben im Jahr 2022 eine große Kraft und Stärke gewonnen. In diesem Jahr bauen wir diese Erfolge aus, nutzen sie und vervollkommnen uns.

Für Indonesien plant man, die UST-Infrastruktur auf Weltniveau in der Hauptstadt zu nutzen. Jetzt werden viele Länder transformiert, im Ergebnis der Pandemie, aber auch nachdem sich die Situation von Verkehr, Logistik und ganz allgemein in der Welt geändert hat.

Jetzt folgen sehr wichtige Informationen, die es denen ermöglichen, große Investitionen zu vermitteln die das Wesentliche verstehen. Mir ist es egal, mit wem ich kommuniziere: mit Fonds oder mit großen Investoren. Ich verkaufe das Wesentliche der uST-Technologie. Dieser Trend wird auf die eine oder andere Weise zum Mainstream der Welt werden.



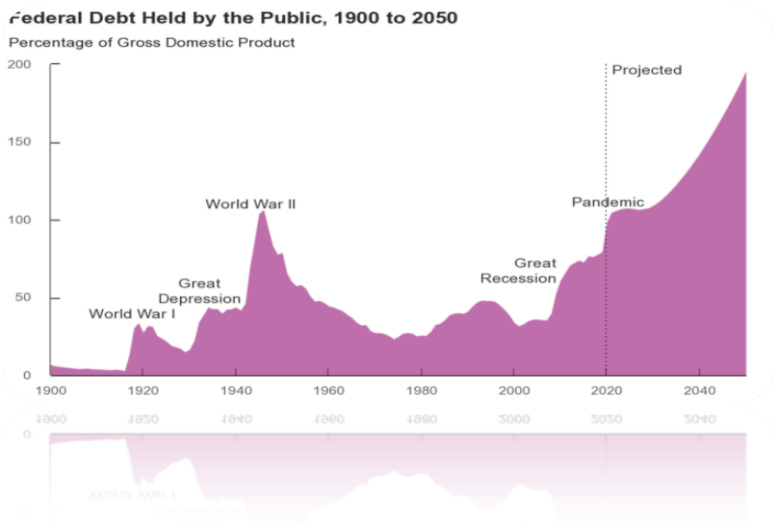
Lassen Sie uns analysieren, was in den Jahren 2019 bis 2023 geschah. In Blick auf die Pandemie blieb es klar, dass das Ziel im Aktiv-Werden liegt. Es ging um eine schnelle Wiederaufnahme der Biotech-Unternehmen und der pharmazeutischen Industrie. Es erschienen die Giganten Moderna und Pfizer, von denen übrigens vorher noch niemand gehört hatte. Jetzt gibt es eine Untersuchung. Es stellt sich dabei heraus, dass nicht alle Genehmigungen eingeholt wurden. Aber auf die eine oder andere Weise wurden Dutzende und vielleicht sogar Hunderte von Milliarden USD eingesetzt. Dies förderte die Weltwirtschaft. Dann änderte es sich: Die Weltgemeinschaft wurde vorsichtiger und wehrte sich immer mehr dagegen. Was geschieht im Jahr 2023?



In diesem Jahr erleben wir eine starke Zunahme von künstlicher Intelligenz und Roboter-Einsatz. Wählen Sie auf Instagram, auf TikTok oder in den Medien „Künstliche Intelligenz“: Sie stoßen auf Chat-GPT-Bots in Englisch, Französisch und in vielen Sprachen. Viele Unternehmen beschäftigen sich mit Künstlicher Intelligenz. D.h. jetzt ist Künstliche Intelligenz Bestandteil unseres Lebens. Aber sie ist auch eine Strategie, um die globale Wirtschaft voranzubringen. Marketingfachleute, Anwälte, PR-Leute und Programmierer - jetzt nutzt jeder überall KI. Heute lassen Firmen, die sich mit Robotern und KI beschäftigen, vielleicht nicht 100 Milliarden, aber wohl zig Milliarden Dollar in die Weltwirtschaft fließen.

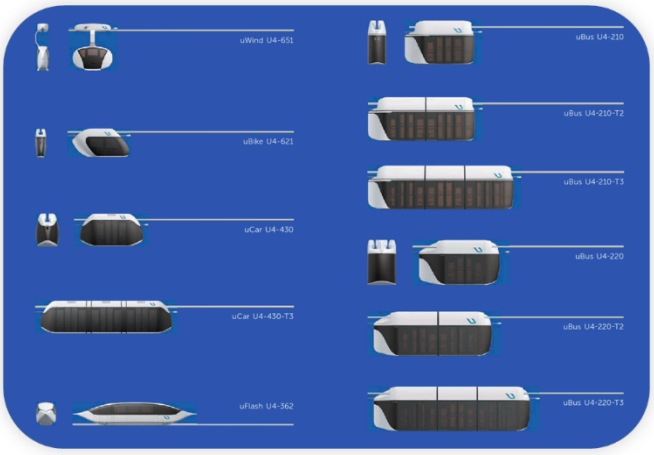
Meiner Meinung nach wird 2023 das Jahr der künstlichen Intelligenz. Alle Medien werden über KI reden, über Roboter, Bots und Androiden. Aber dies ist auch der letzte Prozess. Der Zeitpunkt wird kommen, zu dem diese Ressource erschöpft ist. Dann wird man sich fragen: Welcher Trend ist der nächste? Das wird mehr sein als Metaversen. Metaversen – ja, sie

werden künstliche Intelligenz aufgreifen, aber sie werden auch nicht in der Lage sein, für die Weltwirtschaft zu sorgen, um die US-Staatsverschuldung zu decken, die letztes Jahr 31 Billionen Dollar überstieg und sich der zulässigen Obergrenze näherte, die Joe Biden Ende letzten Jahres genehmigte.



Alternative.

Als Alternative sehe ich nur einen Trend – die Schaffung eines neuen Stadttyps. Dies verbessert umfassend Verkehr und Logistik. Dies ist die Schaffung neuer Verkehrstechnologien auf zweiten Ebenen, die sich Anatoli Unitsky in den Zeiten der Sowjetunion tendenziell vorstellte.



Jetzt ist das ein deutlicher Trend, den man spürt oder erlebt. Das ist bereits zertifiziert und man kann damit fahren. Ich denke, in diesem Jahr wird es etwas Seriöseres geben als zuletzt: Da präsentierte RTA in Eigenregie auf der Messe in Berlin rollendes Material in Form eines Models, das sie selbst produziert und mitgebracht hatten.



Als Sky World Community sind wir ein offenes soziales Venture-Ökosystem. Wir sind bereit, für eine ausreichende Finanzierung zu sorgen, für die Bereitstellung des Dienstes, des Bildungsniveaus, der Anpassung und der Breite der Gemeinschaft ihrer vielen Mitglieder, um die Erwartungen unseres Ökosystems zu erfüllen.

Bildung, Fintech und Community sind wirklich ein Ökosystem. Innerhalb unseres Ökosystems kommt es vor, dass manche Mitglieder der Gemeinschaft ihre Entwicklungen der Community zur Verfügung stellen. Sie werden in diesem Jahr eine sehr interessante IT-Entwicklung erleben, die es möglich macht, in jeder Stadt, in jedem Land über unsere interne spezielle Anwendung zu kommunizieren. Das steht nur Mitgliedern der SWC-Community offen.

Wenn Sie in einem Land oder einer Stadt angekommen sind, wissen Sie durch die Anwendung, dass es dort ein Mitglied Ihrer Gemeinschaft gibt. So kann man sich zu einem Geschäftsfrühstück treffen. Wir werden also in diesem Jahr die Vernetzung automatisieren.

Unsere Lernplattform wird als eigenständiges IT-Produkt entwickelt. Jetzt ist unser LMS-System zu 80% fertig. Das trägt dazu bei, Partner für die Anpassung und Schulung neben Russisch in weiteren Sprachen zu finden. Dies wird Ihre kostbare Zeit schonen. Ich empfehle für dieses Jahr, Ihre Strategie für die Vermittlung größerer Investitionen zu verwenden.

Die Menschen verstehen heute immer weniger, was sie in Zukunft erwartet, wie sehr sich die Welt verändert und auf welchen Beruf sie werden umsatteln müssen. Deshalb positionieren wir unsere Anpassungs- und Lernplattform jetzt als Berufs-Universität der Zukunft.

Wir folgen den Trends. Sie finden das Beste in der Smart World Community. Seien Sie also versichert: Wenn Sie in der Sky World Community lernen, wird Ihre Ausbildung nicht veralten.

Strategien für Community-Wachstum und Finanzergebnisse im Jahr 2023.

Wir werden den „Elefanten Stück für Stück“ essen. Wir haben 4 Aktivitäten geplant, diese sind:

- Die Gemeinschaft mit Vertiefen verbreitern. Strategie "EINZELHANDEL".

Im Jahr 2022 haben wir eine Community-Architektur aufgebaut. Wir haben mehr als zehntausend Menschen in Chats mit Community Management aktiviert, also mit Menschen, die die Steigerung der Aufmerksamkeit in diesen Chats managen. Ein Smart-Service-Chatbot SWC wird erstellt. Neue soziale SWC-Netzwerke wurden für die Länder eingerichtet, die keine sozialen Netzwerke hatten.

Aber wir wissen, dass mehr als 500 000 Menschen bei uns nicht aktiv sind. Stellen Sie sich vor, welches Wachstum uns erwartet, wenn wir diese Menschen aktivieren. Wir kennen dafür Strategien.

- Im ersten oder zweiten Quartal wird ein Modul zur Zusammenarbeit mit Großinvestoren lanciert. "OPT"-Strategie.

Wir vermitteln Ihnen unsere Erfahrung. Wenn Sie diese Fähigkeiten, Kompetenzen, Chips, Haken und Lifehacks erlernt haben, können Sie Ihr Einkommen in Ihren Ländern erheblich

erhöhen. Verkaufen von Bedeutungen und Trends. Vermittlung von Informationen, die helfen, ein Geschäft für große Investitionen abschließen, wenn der Investor noch nicht in Ihrer Gewichtsklasse ist.

Das Ziel unserer Plattform ist es, egal wie laut es klingen mag, 10 % der Weltbevölkerung finanziell frei, bewusst und professionell zu machen. Das gilt vor allem für Miteigentümer an der Seil-Schienen-Technologie, die passives Einkommen erhalten und ihre Kompetenzen entwickeln

Wir sind bereit für Herausforderungen. Wir investieren jetzt in Technologie, die bereits überlebt hat und in der Lage sein wird, Krisen zu überstehen. Wir pflegen eine Gemeinschaft von Menschen, die ein passives Einkommen aus Technologien erhalten, die darauf ausgelegt sind, das menschliche Leben, den Service und das Geschäft zu verbessern. Unsere Gemeinschaftsmitglieder werden immer besser lernen. Möchten Sie zu dieser Gemeinschaft gehören? Beantworten Sie diese Frage für sich.

- Wir werden die Avantgarde der Community bilden. Die Strategie "Klubs".

Wir bereiten Sie auf die Entwicklung in Großstädten, in Metropolen vor. Wenn Sie im flachen Land leben, so werden Sie in der Lage sein, auch in einer Großstadt mitzuwirken. Sie werden innerlich moralisch absolut dafür reif sein. D. h. die Arbeit von Ambassadeuren wird sich in diesem Jahr noch weiter entwickeln und wachsen. Bisher haben wir nur wenige Ambassadeure, aber wir wissen, wie man dieses System digitalisiert, und wir werden es Ihnen zur Verfügung stellen. Diejenigen, die als Ambassadeur zu untätig sind, werden wir durch Neue ersetzen, die sich um ihre Weiterentwicklung bemühen und ergebnisorientiert sind.

- Zusammenarbeit mit internationalen Influencern. Die Strategie "Einfluss nehmen"

Wir bereiten einen Service-Chatbot vor, der unter anderem für internationale Influencer geeignet sein wird. Kirgisistan hat seine eigenen Meinungsführer, Nigeria hat seine eigenen, und wir werden mit ihnen interagieren.

Wir bewegen uns in solche Stadien, in denen Menschen auch Tauschhandel mit Anteilen betreiben wollen, wenn man ihnen alles nur richtig erklärt.

Die Frage ist: Lohnt es sich, mit ihnen auf ein Bartergeschäft für Anteile einzugehen? Denn die Anteile sind schon zu wertvoll. Die Antwort auf diese Frage, hoffe ich, werden wir dieses Jahr hören.

Ich habe eine Vorahnung, dass uns Ende dieses Jahres etwas erwartet, aber vielleicht ist das nur meine Vermutung. Wir werden unser Bestes tun, um einen Premium Club in den besten Traditionen zu schaffen. Es wird eine Gemeinschaft sein, der man gerne beitritt. Wir werden uns bemühen, Werte zu schaffen. SWC wird an Gewicht zunehmen. Die Ambassadeure dieses Premium-Clubs werden die Möglichkeit haben, mit anderen Premium-Clubs zu interagieren, was zur Umsetzung von Punkt 2 beitragen wird – das Finden großer Anleger und das Erhöhen des gesamten durchschnittlichen Schecks.

Was machen wir als nächstes? Finanzierung der folgenden Technologien von Unitsky, die niemanden hereinlassen, sowie andere Projekte. Es ist nicht nur so, dass man niemanden hereinlässt. Denn nicht jeder hat die Offenheit und Ehrlichkeit, diese Projekte zu entwickeln.

Eine weitere Richtung Sie fragen – was machen wir 2024? Wir werden tun, was anderen unmöglich ist, weil wir uns als Sky World Community in der Welt der Technologien von Anatoli Unitsky etabliert haben.

SWC. Organisationsstruktur 2.0 im Jahr 2023.

Jetzt lernen wir von denen, die diejenigen unterrichtet und beraten haben, von denen wir 2021-2022 gelernt haben, um die erste Version der SWC-Organisationsstruktur zu bilden, die jetzt absolut erfolgreich ist und effektiv arbeitet.

In diesem Jahr werden wir alle Geschäftsprozesse in Gang bringen und zur maximalen Automatisierung übergehen, unter anderem mit künstlicher Intelligenz. Wir werden die Arbeit der Statistiken verbessern, die Datenverarbeitung, die bisher ein Team von Geschäftsanalysten manuell erledigte. Wir wissen, wie das geht.

Wir verstehen genau, welche Indikatoren wir erreichen müssen und wie wir sie an unsere regionalen Kuratoren dekompilieren. Sie ahnen nicht, wie kraftvoll die Arbeit mit Ihnen, liebe regionale Kuratoren, sein wird, die auf Sie wartet. Wir bauen dieses System um, weil dies bisher ein Engpass, ein schwaches Glied, ist. In diesem Jahr werden Sie mit allem versorgt, was Sie brauchen.

SWC. Eine Vision für 2023

Wir haben Geschäftspläne für 2023 von UST, hinter denen wir nicht zurückbleiben dürfen. Darauf bauen wir unsere finanziellen und wirtschaftlichen Kennzahlen, unsere möglichen Kosten für Veranstaltungen und Werbeaktionen. Alles wird berechnet und digitalisiert.

Gestern gab es eine große Brainstorming-Sitzung, an der mehr als 28 Schlüsselmitarbeiter teilnahmen, die die Gewinnung von Geldern beeinflussen. Wir haben viele Ideen erhalten, weil wir 2022 gelernt haben, die Mitarbeiter, die nach einem so schwierigen Jahr bei uns geblieben sind, einzubeziehen und zu schätzen. In diesem Jahr wurde uns klar, wen wir wirklich brauchen. Weitere Funktionen werden in unserer Community erscheinen.

Im Jahr 2022 wurde jemand, der Kurse absolviert hatte, Community Manager, Mentor oder Redner. Die Rhetorik-Kurse werden in diesem Jahr auf alle Sprachen ausgeweitet.

Wir haben sehr hohe Konversionsraten von Registrierungen zu Miteigentümern. Natürlich möchten wir jetzt den Weg digitalisieren, den Sie, liebe Partner, gehen, um einen Kunden zu einer Investition zu führen. Wir automatisieren das auch so weit wie möglich, um diese Aufgabe für Sie noch einfacher zu machen.

UST erfüllt seine Verpflichtungen. Die erste Phase der Zertifizierung der 4. Test-Trasse wurde bestanden; in der zweiten Phase steht die Zertifizierung des gesamten Verkehrsinfrastrukturkomplexes. Es wird direkt vom TÜV zertifiziert. Dies ist die Logik der weltweiten Standardisierung, die Zertifizierung der Qualitätskonformität. Anatoli Unitsky legt natürlich alles mit großen Toleranzen fest, um diese Zertifizierungen problemlos zu bestehen.

Das rollende Material mit 25 Sitzplätzen geht nach Schardscha, wo die Bauarbeiten wie angekündigt voranschreiten. Ulight wird im Frühjahr auch in Belarus den Betrieb aufnehmen.

Die uST-Technologie ist mittlerweile international anerkannt. Das UST-Management hat ein White Paper erstellt – ein 500-seitiges Dokument, das hilft, Probleme bei kommerziellen Projekten effektiv zu lösen und den Ruf zu stärken.

Sie haben nach dem Stammkapital von 47 Millionen Dirham gefragt. Zuvor belief es sich auf mehrere Millionen und wuchs allmählich. Allerdings ist es nicht so einfach, das Stammkapital in den VAE zu erhöhen. Dies wird von den Unternehmen durchgeführt, die wirklich anerkannt sind. 47 Millionen Dirham sind 12,8 Millionen Dollar, und das ist nicht die Grenze.

2022 erfolgte die Aufnahme in das Register der seriösen Organisationen und die Anerkennung des Entwickler-Unternehmens für Seil-Schienen-Verkehr durch wissenschaftliche Organisationen. Dies und zahlreiche neue Zertifizierungen kamen zustande.

Ich nenne Ihnen eine Zahl: Wenn der durchschnittliche Scheck beispielsweise 500 $ beträgt, genügt es, dass weniger als eine neue Person investiert, die jeder im letzten Jahr besonders aktive Partner vermittelt hat. Glauben Sie mir, es wird Ereignisse geben, die Sie dazu

motivieren, ein so minimales Ergebnis zu erzielen, das viele in einer Stunde oder zumindest in einem Tag erreichen.

Nachrichten in den Medien.

Nun gibt es Veröffentlichungen, die berichten, dass der Luftwiderstandswert auf 0,06 reduziert wurde. Dabei liegt zum Beispiel der dynamische Widerstandswert von Spitzensportwagen bei 0,175. All dies wird in einem Windkanal bestätigt, und darüber kann man sich nur freuen.

UST Inc. hat einen Kooperationsvertrag mit einem Business-Management-Institut unterzeichnet Die Bereiche der Zusammenarbeit sind umrissen: Das sind Vorlesungen zur uST-Technologie für IUP-Studenten, Wettbewerbe für Abschlussqualifikationsarbeiten und vieles, vieles mehr, was für Studierende, die kurz vor dem Abschluss stehen, das Zukunftsbild prägt und das Vertrauen in die Zukunft stärkt. UST gibt jungen Menschen mit technischem Potenzial Vertrauen in die Zukunft. Die besten von ihnen werden in die neue Ingenieurschule von Anatoli Unitsky aufgenommen.

Delegationen und Treffen.

Jetzt wird der Schwerpunkt vor allem auf die Entwicklung unserer Gemeinschaft ausgerichtet sein. Anatoli Unitsky meint, da die Beschränkungen im Rahmen der Pandemie aufgehoben sind und, die Zertifizierung durchgeführt wurde, kann man bereits vieles vorführen. Demnächst kommt eine Gruppe der Gold-Gewinner von ihrer Reise zurück. Ich hoffe, dass viel Material in sozialen Netzwerken erscheinen wird.

Derzeit arbeiten wir intensiv mit Delegationen. Es handelt sich um konkrete kommerzielle Projekte. Oleg Saretsky hat einen sehr vollen Terminkalender mit Reisen in verschiedene Länder im Zusammenhang mit der Diskussion über adressierte Projekte. Aufgrund der bisherigen Erfahrungen ist dies jedoch nicht veröffentlicht, da viele von uns leider keine Geheimnisse bewahren. So kam es, dass beispielsweise in Indien aussichtsreiche Verhandlungen über Projekte im Wert von mehreren Milliarden Dollar scheiterten. Natürlich werden solche Fehler nicht wiederholt. Alles wird erst bekannt, wenn es feststeht. Dennoch werden die Geschäftsbeziehungen zu vielen Ländern ausgebaut.

In den Vereinigten Arabischen Emiraten sehe ich viele Entwicklungsprojekte, an denen UST teilnehmen kann. Aber die Frage ist, ob es Zeit für Anatoli Unitsky und die Top-Manager geben wird, um in kleinere Projekte einzusteigen. Denn im Blick auf die Entwicklungsstrategie ist es natürlich besser, sich an einem Projekt zu beteiligen, das die Entwicklung eines ganzen Landes betrifft, als an einem kleinen Projekt.

Sicherlich wurden die Schwerpunkte für kommerzielle adressierte Projekte bereits festgelegt, und die Kunden freuen sich auf weitere Aktivitäten. Wir haben den Frühling 2023. Vorführung der Geschwindigkeit von 150 km/h für Personenbeförderung und von 120 km/h im Frachtverkehr. Dabei geht es um die Containerbeförderung. In El Salvador ist generell geplant, die uST-Technologie als Teil in ein ganzes Präsidentschaftsprogramm zu integrieren. Vieles bleibt aus den oben beschriebenen Gründen hinter den Kulissen.

Die Zusammenarbeit mit technischen Universitäten wird fortgesetzt. Eine der führenden technischen Universitäten der Republik Belarus besuchte UST. Vertreter der UST führten Probekurse für Studenten der Staatlichen Technischen Universität Brest durch. Das stieß bei den Studenten auf großes Interesse. Darin sehen sie die Zukunft, das gibt ihnen Hoffnung auf den erlernten Beruf.

Studierende, angehende Ingenieure aus Indien, besuchten das Zentrum in Schardscha.

Zu Ausstellungen: Alles läuft nach Plan, und es wird sehr selektiv; denn auf Messen geht es darum, Kontakte zu knüpfen. Jetzt wird viel an den Kontakten gearbeitet, die früher geknüpft wurden.

Neuigkeiten zur Entwicklung des uST-Zentrums in Schardscha.

Das Containerdepot ist bereits fertig. Man wird auch weitere Innovationen präsentieren, über die das Unternehmen bisher nicht gesprochen hat. Ich weiß davon, aber ich darf darüber nicht sprechen.

Eine sehr schwierige Etappe ist bewältigt. Nicht jeder versteht, was es bedeutet, ein 2400 Meter langes Trassenbauwerk anzuheben. Ein Gleisbauwerk dieser Länge, durchgehend, ohne Schweißnähte, ohne Fugen, ohne Verbindungen, wurde in kurzer Zeit komplett auf die benötigte Höhe gebracht. Schließlich haben wir Ende Dezember gesehen, dass das nicht so einfach ist.

Nur wenige wissen, wie schwierig das war. Es ist nicht einfach zu heben und zu montieren. Es musste ein richtig berechneter technischer Entwurf vorliegen. Es könnte zu einem Bruch in der Konstruktion kommen, es könnte eine Verbiegung geben. Es geht um eine absolut ebene, glatte Oberfläche, die bereit ist, das mehrsitzige Rollmaterial aufzunehmen, das bald in die Vereinigten Arabischen Emirate aufbrechen wird.

Der Verkehrskomplex uSky als Teil der Umwelt

Hier liegt die Hauptsache in der Technik und in den Zahlen. Alle Berechnungen wurden absolut korrekt durchgeführt.

In diesem Jahr fand bei uSky Transport an seinem Hauptsitz im Grünen UHaus (dies ist auch der künftige neue Schwerpunkt der Technologie von Unitsky) ein Betriebstreffen statt.

Die wichtigsten arbeitsintensiven Projekte sind: Schienenheben, Installation von Metallkonstruktionen, Planung und Fertigung des Schienenkopfes bereits in den VAE, Inbetriebnahme der Trasse und Abschluss der Zertifizierung der vierten Teststrecke. Es wurde bereits einiges getan, es bleibt noch etwas zu tun, aber angesichts dessen, was getan wurde, habe ich keinen Zweifel, dass dies erreicht werden wird.

Ich wiederhole, dieses Jahr wird ganz besonders sein. Wir werden weiterhin mit den Besten zusammenarbeiten, wir werden sie hervorheben, fördern und beschäftigen. Unser Ökosystem braucht genügend Spezialisten, um in seiner finanziellen Leistungsfähigkeit noch weiter zu wachsen und einen voll funktionsfähigen Mechanismus des internationalen Venture-Ökosystems zu bilden. Es ist historisch so gelaufen, dass wir einen riesigen Mainstream haben. Nicht jeder Venture-Capital-Fonds hat damit angefangen.

Der Dokumentarfilm auf Sharjah TV wird über die uST-Technologie berichten. Anatoli Unitsky listete alle Wettbewerbsvorteile der Technologie auf. Es ist also nicht nur ein Video, sondern eine Dokumentation.

Wir suchten nach einer Fortsetzung der Mechanik zur Aktualisierung unserer Avatar-Community, die unserer Community in etwa ähnlich ist. Wir sind die Pioniere innovativer Technologien, das ist vielleicht vergleichbar mit der Krypto-Community von 2009. Als irgendwelche komische Geeks, Typen mit Brille, Programmierer über eine Technologie sprachen, die nicht jeder zu erklären wusste.

Sie hatten nicht die Infrastruktur, die Ökosysteme, die wir geschaffen haben. Sie hatten das Potenzial zu wachsen, nicht nur in Träumen, sondern auch in Visionen. Wir haben die Schritte berücksichtigt, die sie nicht berücksichtigt haben, die Alibaba und Amazon nicht berücksichtigt haben. Wir beginnen unseren Einstieg mit der Kommerzialisierung von Technologie, die wir in der Logik eines integrierten internationalen sozialen und finanziellen Venture-Ökosystems finanzieren. Warten wir mal ab, welchen Erfolg und welche Ergebnisse wir in 10 Jahren erzielen werden.

Wir sind Vorreiter einer neuen technologischen Ordnung und einer Welt, die wir nicht nur verändern wollen, sondern gestalten und finanzieren.

FRAGEN.

Eine Frage zum Hochgeschwindigkeitsverkehr. Die Passagierbeförderung wird definitiv vorbereitet. Doch um eine Hochgeschwindigkeitsstrecke zu bauen, braucht man rund 33 Kilometer. Eine Test-Trasse wurde in keinem Land gestartet, und dies ist mit bestimmten Kosten verbunden. Containerbeförderung gab es vorher nicht. Ich denke, dass Anatoli Unitsky alles am besten erklären wird.

Die Aufgabe von Anatoli Unitsky und seine Mission, die er jedes Mal wiederholt, wenn er mit Partnern und Miteigentümern der Technologie kommuniziert, besteht darin, den Erwartungen zu entsprechen, damit man zufrieden ist.

Wird Anatoli Unitsky absehbar öffentlich auftreten? Ich denke ja, es wird ein Interview mit Anatoli Unitsky geben.

Was bedeutet das Stammkapital von 47 Millionen Dirham? Gemeint wird das Stammkapital des in den VAE registrierten Unternehmens, also mehr als 12 Millionen Dollar. Dies ist das Vertrauen der Regierung und der notwendigen Strukturen in die Entwicklung des Seil-Schienen-Verkehrs. Nicht jede Gesellschaft wird berechtigt sein, ein solches Stammkapital zu erwerben. Dies beweist, dass dieses Unternehmen keine Eintagsfliege ist, sondern seit vielen Jahren besteht. Das geistige Eigentum wurde auf 400 Milliarden Dollar geschätzt, es ist etwas ganz anderes.

47 Millionen Dirham sind gemeint, wenn es um ein arabisches Unternehmen geht, nicht um geistiges Eigentum. Alles, was vorher war, bleibt unverändert.

Liebe Freunde, vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit, Alexey Suchodojew sprach zu Ihnen. Wir gestalten die Zukunft und finanzieren sie in der Logik des internationalen sozialen Venture-Ökosystems von SWC. Alles Gute! Auf Wiedersehen!