

ДИЛЕРСКИЙ ДОГОВОР № _____**г. Санкт-Петербург****_____ «_____» 2024 г.**

Общество с ограниченной ответственностью «Строим СПб», именуемое в дальнейшем "Продавец", в лице Директора Судакова Андрея Борисовича, действующего на основании Устава, с одной стороны, и ООО «_____», именуемое в дальнейшем "Дилер", в лице Генерального директора _____, действующего на основании Устава, с другой стороны, именуемые в дальнейшем совместно «Стороны», подписали настоящий Договор о нижеследующем:

1. ПРЕДМЕТ ДОГОВОРА

1.1. Продавец обязуется передать в собственность Дилеру Оборудование в количестве, ассортименте и в сроки, предусмотренные в Договоре, а Дилер обязуется принять Оборудование и оплатить его на условиях настоящего Договора для дальнейшей реализации.

1.2. Наименование Оборудования, объем выпуска, ассортимент и стоимость поставляемого Оборудования, и предоставление скидок указываются в Спецификациях (образец – Приложение №1 к настоящему Договору), являющихся неотъемлемой частью настоящего Договора. Перечень Оборудования, поставляемого по настоящему Договору, может быть изменен или дополнен по соглашению сторон.

2. ЮРИДИЧЕСКИЙ СТАТУС ДИЛЕРА

2.1. Дилер покупает Оборудование у Продавца и продает его третьим лицам от своего имени и за свой счет. Дилер не может действовать от имени Продавца.

2.2. Дилер не является посредником (комиссионером, агентом, поверенным и т.д.) Продавца, а действует самостоятельно и независимо, исключительно от своего имени, за свой счет, на свой риск, но с учетом особых условий и ограничений, установленных настоящим договором.

2.3. Дилер приобретает Оборудование, указанное в Спецификациях к настоящему Договору, только у Продавца или из других источников, указанных исключительно Продавцом.

2.4. Во время действия данного Договора Дилер имеет право именовать себя «Дилер оборудования торговой марки BioPrime» на Территории Российской Федерации.

3. ТЕРРИТОРИЯ

3.1. Оборудование передается Дилеру для их последующей реализации на территории Российской Федерации (далее - "Территория").

3.2. Продавец обязуется не назначать более десяти дилеров на равных условиях по оговоренной Территории для реализации Оборудования, продаваемого по настоящему Договору. Однако, в исключительных случаях, количество дилеров может быть увеличено в зависимости от объема продаж в регионе.

3.3. Дилер не вправе назначать без письменного согласия Продавца субдилеров для продажи Оборудования в пределах Территории.

3.4. Без предварительного письменного согласия Продавца Дилер не вправе напрямую или косвенно за счет своего участия или иным образом продвигать Оборудование или организовывать филиалы, а также другие места для реализации Оборудования за пределами Территории.

4. ПРАВА И ОБЯЗАННОСТИ ДИЛЕРА

4.1. Дилер имеет право:

4.1.2. Реализовывать третьим лицам Оборудование на Территории в порядке и на условиях, оговоренных Дилером в договорах о реализации Оборудования с третьими лицами.

4.1.3. Получать от Продавца информацию, касающуюся нового Оборудования Поставщика, его качества и ассортимента.

4.2. Дилер обязуется:

4.2.1. Дилер обеспечивает высокий уровень профессиональной подготовки своих торговых представителей, которым будет поручено осуществлять реализацию Оборудования.

ПРОДАВЕЦ		ДИЛЕР
----------	--	-------

4.2.2. Дилер обязуется организовать торговлю Оборудованием с третьими лицами таким образом, чтобы обеспечить объемы реализации Оборудования, который утверждается Продавцом совместно с Дилером исходя из ежемесячных объемов выпуска Оборудования Продавцом. Предполагаемый объем выпуска Оборудования согласовывается Сторонами ежеквартально не позднее 25 числа месяца, предшествующего расчетному периоду.

4.2.3. Дилер своими силами и за свой счет обязан проводить презентации и рекламные акции Оборудования, включая выделение для этой цели демонстрационного зала. Порядок и сроки проведения презентаций и рекламных акций Оборудования могут быть определены сторонами в дополнительном соглашении к настоящему Договору.

4.2.4. Требования, либо рекомендации Продавца или его представителей, касающиеся организации торговли, склада или складских помещений, подготовки персонала и т.д. являются для Дилера обязательными.

4.2.5. Не использовать от своего имени прямо или косвенно товарный знак или иную интеллектуальную собственность Продавца, другие средства его индивидуализации, его имя, опыт, связи с целью привлечения клиентов для реализации товаров и услуг других организаций, реализующих оборудование, аналогичное Оборудованию Продавца, в том числе не использовать товарный знак Продавца совместно с товарными знаками других продавцов оборудования, аналогичного Оборудованию Продавца, без предварительного письменного согласия Продавца.

4.2.6. Строго придерживаться инструкций и указаний Продавца, направленных на обеспечение соответствия уровня услуг Дилера условиям настоящего Договора, в том числе указаний про внешнее и внутреннее оформление торговых помещений Дилера, в которых осуществляется продажа Оборудования Продавца.

4.2.7. Своевременно информировать Продавца об ориентировочных потребностях в Оборудовании на следующий месяц и о ценах, которые сложились на аналогичное оборудование на рынке регионов, в которых Дилер реализует Оборудование, переданное Продавцом.

4.2.8. Допускать уполномоченных представителей Продавца к соответствующей документации, а также к торговым, складским помещениям только с целью проверки выполнения Дилером требований, предусмотренных настоящим Договором.

5. ПРАВА И ОБЯЗАННОСТИ ПРОДАВЦА

5.1. Продавец имеет право:

5.1.1. Проверить в любое время ход исполнения Дилером обязательств, связанных с настоящим Договором, не вмешиваясь в его хозяйственную деятельность.

5.1.2. Дилер и представители Продавца встречаются по мере необходимости, для обсуждения вопросов рекламы, продвижения Оборудования на рынок, связей с общественностью и других вопросов, связанных с маркетингом.

5.1.3. Обеспечивать Дилера необходимыми рекламными и ознакомительными материалами, связанными с Оборудованием. Указанные материалы будут переданы Дилеру по официальному запросу в течение 10 (десяти) дней после заключения настоящего Договора.

5.1.4. Стороны совместно планируют проведение маркетинговых и (или) рекламных акций и согласовывают бюджеты для проведения таких акций и мероприятий в Приложениях, которые будут являться неотъемлемыми частями настоящего Договора.

5.2. Продавец обязуется:

5.2.1. Предоставлять Дилеру для реализации Оборудование в ассортименте, количестве и в сроки, указанные в Спецификации.

5.2.2. Своевременно, в течение 5(пяти) рабочих дней с момента принятия соответствующего решения, информировать Дилера об изменении стоимости на производимое Продавцом Оборудование, о появлении у Продавца нового Оборудования и его стоимости, а также вносить изменения в Перечень оборудования (Приложение №2).

5.2.3. Назначить ответственное лицо, с которым Дилер решает все вопросы, связанные с выполнением работ по этому Договору.

5.2.4. Не разглашать тайну коммерческой и производственной деятельности Дилера и любую другую конфиденциальную коммерческую информацию, полученную от Дилера в соответствии с настоящим Договором.

5.2.5. Продавец бесплатно предоставляет Дилеру:

- технические характеристики поставляемого Оборудования;

ПРОДАВЕЦ		ДИЛЕР
----------	--	-------

- рекомендации по применению поставляемого Оборудования;
- всю документацию, относящуюся к Оборудованию;
- технические консультации.

6. ЦЕНА И ОПЛАТА ОБОРУДОВАНИЯ

6.1. Стоимость Оборудования определяется в Спецификациях, являющихся Приложениями к настоящему Договору, и включает в себя налог на добавленную стоимость в размере 20%. Продавец может снизить стоимость поставляемого Оборудования для каждой конкретной поставки в зависимости от объема. При этом стоимость Оборудования согласовывается сторонами при рассмотрении каждой конкретной заявки.

6.2. Условия оплаты, указывается в соответствующей Спецификации (Приложение № 1), являющейся неотъемлемой частью настоящего Договора.

6.3. Информация о ценах и скидках (при их наличии) на Оборудование, устанавливаемых Продавцом для Дилера, является конфиденциальной и не должна разглашаться третьим лицам.

6.4. Цены на Оборудование с логотипом заказчика в каждом случае согласовываются сторонами отдельно.

6.5. Продавец вправе давать Дилеру рекомендации относительно установления оптимальных цен на Оборудование с учетом рыночных факторов и имеющейся у него информации относительно цен в других регионах, у конкурентов и т.д.

6.6. Расчеты за Оборудование осуществляются путем перечисления средств на расчетный банковский счет Продавца. Оплата считается произведенной с момента зачисления денежных средств на расчетный счет Продавца.

7. УСЛОВИЯ ОТГРУЗКИ

7.1. Отгрузка Оборудования по настоящему Договору осуществляется партиями на основании и условиях, указанных в Спецификациях к настоящему Договору.

7.2. Отгрузка Оборудования Продавцом Дилеру и/или указанным им лицам может осуществляться со склада Продавца или непосредственно на склад Дилера.

7.2.1. При отгрузке Оборудования Продавцом Дилеру и/или указанным им лицам со склада Продавца, третьи лица (Получатели), получающие Оборудование у Дилера, получают Оборудование со склада Продавца согласно правилам, установленным на территории Продавца в соответствии с настоящим Договором.

7.2.2. По соглашению Сторон отгрузка Оборудования третьим лицам может производиться с собственного склада Дилера, который он должен содержать в надлежащем техническом состоянии с поддержанием условий, необходимых для хранения Оборудования. В случае организации склада Дилер обязан обеспечить в нем необходимый (согласованный с Продавцом) ассортимент Оборудования Продавца в целях бесперебойного удовлетворения спроса покупателей.

7.3. Счета-фактуры на Оборудование, а также иные документы оформляются исключительно теми лицами, которые имеют юридический статус Продавца в соответствии с Договором поставки, т.е. Продавцом для Дилера, Дилером для третьих лиц (покупателей).

7.4. Выдача Оборудования Дилеру осуществляется Продавцом только при наличии у представителя Дилера или третьего лица надлежаще оформленной доверенности на получение Оборудования у Продавца (в доверенности лицом, у которого получается Оборудование, должен быть указан Продавец).

7.4.1. Продавец несет все риски, связанные с передачей Оборудования неуполномоченным лицам.

7.4.2. Дилер обязан обеспечить выполнение третьими лицами правил, изложенных в п.7. настоящего Договора. В противном случае он сам несет все риски, связанные с отказом (задержкой) Продавца выдать Оборудование конкретным получателям, указанным в отгрузочной разнарядке.

7.5. Вопросы перехода права собственности и риска случайной гибели Оборудования, распределения расходов по отгрузке и доставке Оборудования от Дилера третьим лицам, а также все иные вопросы решаются самим Дилером в заключаемых им Договорах поставки с третьими лицами. Решение данных вопросов не может быть переложено на Продавца.

7.6. При наличии просроченного долга Дилера перед Продавцом Продавец имеет право не отгружать последующие партии Оборудования в адрес Дилера и прекратить поставки Оборудования до момента ликвидации Дилером своей задолженности по оплате партии Оборудования Продавцу.

7.7. Оборудование должно быть упаковано Продавцом таким образом, чтобы исключить его порчу до момента его получения Дилером. Стоимость тары и упаковки входит в стоимость Оборудования.

ПРОДАВЕЦ		ДИЛЕР
----------	--	-------

8. УСЛОВИЯ ПРИЕМКИ ОБОРУДОВАНИЯ

8.1. Дилер осуществляет приемку Оборудования по количеству, ассортименту и качеству (в части, касающейся целостности упаковки и внешнего вида) в момент получения такого Оборудования Дилером (его представителем, действующим на основании доверенности). Уполномоченный представитель Дилера подписывает документы о приемке Оборудования по количеству и качеству (в части, касающейся целостности упаковки и внешнего вида) сразу же при приемке и одновременном осмотре Оборудования. После проставления представителем Дилера подписи о приемке Оборудования дальнейшие претензии Дилера по количеству, ассортименту, качеству и пр., за исключением скрытых недостатков, которые невозможно было обнаружить при обычном способе приемки, Поставщиком не принимаются и удовлетворению не подлежат.

8.2. При обнаружении несоответствия качества или недостачи Оборудования на момент приемки составляется двусторонний акт, подписанный уполномоченными представителями сторон.

8.3. Поставляемое Оборудование по качеству должно соответствовать требованиям, предъявляемым к подобному виду Оборудования, что подтверждается сертификатами, выданными уполномоченными органами.

8.4. Продавец гарантирует, что Оборудование, поставленное в рамках Договора, представляет собой новое, неиспользованное, ранее Оборудование. Продавец гарантирует соответствие качества Оборудования, применяемых материалов и выполнения работ, услуг требованиям технических регламентов, национальных стандартов.

8.5. Дилер обязан оперативно, в течение не более 5(пяти) рабочих дней, уведомить Продавца в письменной форме обо всех претензиях, связанных с невыполнением требований п. 8.4 настоящего Договора. После получения подобного уведомления Продавец должен в течение 20 (двадцати) календарных дней с даты письменного обращения Дилера к Продавцу произвести ремонт или замену Оборудования ненадлежащего качества или его части без расходов со стороны Дилера.

9. МАРКЕТИНГ

9.1. Дилер осуществляет деятельность в области рекламы Оборудования, продвижения Оборудования на рынок, связей с общественностью, исследования рынка и обучения торгового персонала.

9.2. Дилер и представители Продавца встречаются по мере необходимости, но не менее двух раз в год для обсуждения вопросов рекламы, продвижения Оборудования на рынок, связей с общественностью и других вопросов, связанных с маркетингом.

10. ОТЧЕТЫ ДИЛЕРА

10.1 Дилер незамедлительно информирует Продавца о предполагаемом изменении своей организационно-правовой формы, реорганизации, смене руководства, об открытии новых филиалов и представительств, изменениях в составе участников (акционеров) организации Дилера, а также о принятых изменениях к учредительным документам, смене местонахождения, изменении банковских реквизитов и других вопросах, которые могли бы повлиять на взаимоотношения между сторонами.

10.2. Продавец регулярно направляет Дилеру подробные сведения о своей политике в области маркетинга и информирует Дилера о своих программах по продвижению Оборудования на рынок, концепциях и мероприятиях по рекламе.

10.3. Дилер обязуется ежемесячно предоставлять Продавцу аналитическую информацию по предложенной Продавцом форме, отражающую процентное распределение поставляемого товара по типам конечных потребителей и ценам на аналогичное Оборудования сложившихся на данной «Территории».

11. КОНКУРЕНЦИЯ

11.1. Дилер обязуется как прямо, так и косвенно (путем своего участия или оказания влияния на другие организации, а также путем создания филиалов или других мест для реализации Оборудования в пределах или за пределами Территории, производства, продажи, лизинга или другим способом) не заниматься

распространением Оборудования, которые аналогичны или подобны Оборудованию, продаваемому Продавцом по настоящему Договору.

11.2. Отступление от положений п. 11.1 настоящего Договора возможно после получения письменного согласия Продавца.

В случае наличия каких-либо сомнений или неуверенности, следует ли считать тот или иной случай конкурентным с вышеупомянутой точки зрения, Дилеру следует до принятия соответствующего решения провести предварительную консультацию с Продавцом.

11.3. В случае нарушения Дилером требований п.п. 11.1 настоящего Договора дилерская скидка не предоставляется, и Продавец оставляет за собой право приостановить поставку Товаров.

12. КОНФИДЕНЦИАЛЬНОСТЬ

12.1. Дилер соблюдает конфиденциальность любой информации и документации, полученной от Продавца, за исключением случаев, когда использование таковых необходимо для выполнения обязательств Дилера по настоящему Договору, в частности, для продвижения Оборудования, в целях проведения рекламных акций.

12.2. Стороны вправе требовать друг у друга (и предоставлять третьим лицам) предоставления информации и документов, которые в соответствии с законодательством не могут являться коммерческой и служебной тайной.

13. ГАРАНТИЙНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА

13.1. Продавец гарантирует отсутствие прав третьих лиц на поставленное Оборудование.

13.2. Продавец гарантирует нормальную работу Оборудования в течение 24 (двадцати четырех) месяцев с момента поставки Оборудования (подписание ТОРГ-12), при условии соблюдения Дилером требований по монтажу, хранению и эксплуатации, изложенных в Паспорте изделия (Руководстве по монтажу и эксплуатации).

13.3. Гарантийный срок иного дополнительного оборудования, производителем которого не является ООО «Строим СПб» и входящего в комплект Оборудования, а также порядок предоставления гарантии и снятия с нее устанавливается производителем данного оборудования и указывается в прилагаемом паспорте.

13.4. Продавец не гарантирует целостность корпуса Оборудования в процессе монтажа и эксплуатации, в случае если Дилер при заполнении опросного листа (предоставленного Технического задания) на проектирование и изготовление Оборудования указал не верные (не точные) сведения или данные.

13.5. Работы по пуско-наладке Оборудования, включая установку насосов, должны выполняться квалифицированными специалистами, имеющими опыт наладки данного Оборудования и обладающими необходимыми допусками к производству работ.

13.6. Продавец рекомендует поручить работы по монтажу Оборудования специализированной организации, обладающей необходимыми лицензиями (допусками) и опытом работы с поставляемым Оборудованием согласно Спецификациям к настоящему Договору.

13.7. При выходе Оборудования из строя в течение гарантийного срока, Дилер обязан:

13.7.1 составить в одностороннем порядке акт об обнаружении дефекта, в котором указать:

дату составления;

наименование и адрес объекта;

наименование и серийный (заводской) номер изделия;

описание выявленного дефекта, условия его возникновения.

13.7.2 провести фото-видеофиксацию дефекта/повреждения.

13.7.3 при необходимости - выполнить экстренные контраварийные действия.

13.7.4 незамедлительно известить Продавца о выявлении дефекта. Извещение о выявлении дефекта направляется Продавцу посредством факсимильной связи или электронной почты на официальном бланке Дилера. В извещении в обязательном порядке указываются: номер и дата договора, точный адрес местонахождения Оборудования, заводской номер изделия/изделий, вид и характер дефекта. К извещению необходимо приложить:

Акт об обнаружении дефекта;

фото- и видеоматериалы;

Иные документы, способствующие определению причин возникновения дефекта.

Указанные документы Дилер направляет на адрес электронный почты Продавца. Продавец, получив извещение и приложенные к нему документы, в срок не более 5 (пяти) рабочих дней с момента получения обязан рассмотреть обращение. Во время рассмотрения Продавец вправе затребовать дополнительные документы или предписать выполнить мероприятия, способствующие, по мнению Продавца, определению причины возникновения дефекта.

По результатам рассмотрения Продавец вправе принять одно из следующих решений:

а) в случае наличия обстоятельств, с очевидностью свидетельствующих о причинах возникновения дефекта, Продавец, без выезда на территорию (объект) Дилера, направляет Дилеру соответствующее заключение о признании случая гарантийным, либо об отказе в признании случая гарантийным с указанием причин такого отказа.

б) при отсутствии возможности по материалам фото- и видеофиксации без выезда на объект Дилера определить причины возникновения дефекта, Продавец принимает решение о необходимости выезда своего представителя на территорию (объект) Дилера, направляет Дилеру перечень работ, которые Дилер обязан произвести до прибытия представителя Продавца и согласовывает условия и сроки прибытия. О выполнении подготовительных мероприятий Дилер обязан известить Продавца в письменной форме.

13.8. В случае необходимости определения причин возникновения дефекта на территории Дилера, представитель Продавца обязан прибыть на территорию (объект) Дилера, указанную в извещении, в течение 5 (пяти) рабочих дней с даты получения извещения о выполнении Дилером в полном объеме подготовительных работ, необходимых для установления представителем Продавца возможных причин образования дефекта. Данный срок может быть увеличен в зависимости от удаленности региона Дилера.

13.9. По прибытии представителя Продавца на территорию Дилера, последний, по запросу Продавца, обязан представить всю необходимую информацию, имеющую значение для установления всех обстоятельств образования дефекта представителем Продавца.

13.10. Представитель Продавца производит осмотр и фотофиксацию дефекта Оборудования, непосредственным изготовителем которого является Продавец, и определяет, является ли данное повреждение гарантийным случаем, и, если является, то устанавливает примерные сроки выполнения гарантийного ремонта. Точные сроки выполнения ремонта определяются технической комиссией Продавца и не могут превышать срока, установленного п. 13.12 настоящего Договора.

В случае, если Дилер не согласен с выводами представителя Продавца (технической комиссии Продавца), то он вправе назначить независимую экспертизу, согласованную Сторонами. Установление причин выхода из строя и гарантийный ремонт Оборудования, производителем которого Продавец не является, производится в кратчайшие технически-возможные сроки в сервисных центрах производителей (дистрибьюторов, официальных дилеров) указанного оборудования. В целях сокращения сроков диагностики и ремонта такого оборудования Покупатель вправе самостоятельно обратиться в соответствующие сервисные центры. Дилер в обязательном порядке информирует Продавца о своем обращении в сервисные центры производителей вспомогательного оборудования и о результатах рассмотрения такого обращения. Извлечение насосов, иного вспомогательного оборудования из корпуса продукции осуществляется силами Дилера.

Если дефект Оборудования не является гарантийным случаем, то Дилер компенсирует реально понесенные расходы Продавца по выезду на объект Дилера, в т.ч.: расходы на проезд в оба направления, командировочные расходы и иные обоснованные и подтвержденные расходы, связанные с выездом на объект Дилера.

13.11 В период нахождения представителя Продавца на территории Дилера, со стороны Дилера должны быть организованы (обеспечены) и соблюдены мероприятия по охране труда и технике безопасности.

13.12. При гарантийном случае Продавец обязуется в течение 30 (тридцати) календарных дней с даты составления акта об установлении гарантийного случая за свой счет отремонтировать вышедшее из строя оборудование, производителем которого он является. При этом гарантийный срок продлевается на время, затраченное на ремонт. Если в течение гарантийного срока использование Оборудования по его прямому назначению станет полностью невозможным вследствие вины Продавца, которая устанавливается путем проведения независимой экспертизы, согласованной Сторонами по инициативе любой из Сторон, то гарантия Продавца ограничивается поставкой Оборудования аналогичной вышедшей из строя, и гарантийная замена Оборудования производится в кратчайшие технически-возможные сроки, письменно согласованные Сторонами.

13.13. В гарантийном ремонте может быть отказано в следующих случаях:

13.13.1. Причиной выхода из строя поставленной Оборудования явилось нарушение персоналом Дилера правил монтажа и эксплуатации, изложенных в Паспорте на изделие (Руководстве по монтажу и эксплуатации);

13.13.2. Оборудование установлено на объекте Дилера в условиях отличных от указанных в Приложении №2 к соответствующей Спецификации.

13.13.3. Оборудование используется не в соответствии с ее прямым назначением, указанным в Паспорте на изделие.

13.13.4. Работы по монтажу Оборудования и/или вводу ее в эксплуатацию произведены организацией, не обладающей необходимыми полномочиями (допусками и т.д.), дающими право на выполнение соответствующих работ.

13.13.5. Причиной выхода из строя явилось неквалифицированное подключение (монтаж) данного Оборудования, произведенного Продавцом с нарушением требований производителя, изложенных в документации на Оборудование.

13.13.6. Отсутствуют документы, свидетельствующие о приемке Оборудования Дилером, передаче его в монтаж, а также акты, подписанные Дилером (или его представителем), свидетельствующие о контроле качества и приемке монтажных и пусконаладочных работ.

13.13.7. Оборудование имеет следы механического, химического воздействия, попыток выполнения самостоятельного ремонта без участия представителей Продавца.

13.14. Если по прибытии на территорию Дилера представитель Продавца установит, что Дилером нарушены правила монтажа и эксплуатации, а также не выполнены в полном объеме подготовительные работы в соответствии с Перечнем Продавца, то вызов представителей Продавца признается ложным (не гарантийным), этот выезд и все последующие аналогичные выезды представителей Продавца на территорию Дилера оплачиваются дополнительно в размере расходов, произведенных Продавцом на такой выезд, на основании подтверждающих документов, при этом в платежном поручении, в графе Наименование платежа должно быть указано: «За дополнительный вызов представителя Продавца по условиям Дилерского договора № ____/____ от _____ 2024 г.».

13. ОТВЕТСТВЕННОСТЬ СТОРОН

13.1. За невыполнение или ненадлежащее выполнение принятых на себя по настоящему Договору обязательств, стороны несут ответственность в соответствии с действующим законодательством Российской Федерации.

13.2. Ответственность Продавца за несвоевременную поставку Оборудования ограничивается неустойкой в размере 0,1% от стоимости не поставленной в срок Оборудования за каждый день просрочки, но не более 10% от общей стоимости Спецификации.

13.3. За несвоевременную оплату в соответствии с условиями настоящего Договора, Дилер уплачивает Продавцу неустойку в размере 0,1% от суммы, подлежащей к оплате за каждый день просрочки, но не более 10% от общей стоимости Спецификации.

13.4. Стороны вправе по своему усмотрению принимать решение о взыскании штрафных санкций по договору. Любое требование о неустойке должно быть предъявлено стороной в письменной форме.

13.5. Продавец не несет ответственности и не возмещает Дилеру возможные убытки, связанные с предоставлением Дилером под погрузку автотранспорта не пригодного для перевозки Оборудования.

13.6. Продавец не несет ответственности перед Дилером за частичную или полную утрату поставленного Оборудования, а также за ее повреждение, если причиной данных обстоятельств стали неквалифицированные действия подрядных организаций Дилера и/или его персонала.

13.8. В случае нарушения условий использования товарного знака Продавца Дилер несет ответственность перед Продавцом в соответствии с законодательством Российской Федерации.

13.9. В случае нарушения Продавцом обязательств по отгрузке Товара Дилеру, что повлекло неисполнение обязательств Дилера перед третьими лицами и, вследствие этого, расторжение или отказ от договора, взыскание штрафных санкций, Продавец обязан возместить Дилеру возникшие убытки.

13.10. Выплата неустойки не освобождает Сторону от исполнения обязательств по настоящему Договору.

13.11. Ответственность Сторон за убытки, причиненные одной из Сторон, ограничивается возмещением фактически понесенного документально подтвержденного реального ущерба с учетом ограничения, установленного далее в настоящем пункте. Упущенная выгода Сторонами не возмещается. Максимальный совокупный размер ответственности Сторон по всем видам ответственности (в том числе неустойки (штрафы, пени), проценты за пользование чужими денежными средствами), обязательствам по возмещению убытков, а также в части ответственности перед третьими лицами (в том числе в порядке

регресса) не превышает 10 % от цены (без НДС) единицы Продукции, поставка которой привела к возникновению таких убытков.

14. ФОРС-МАЖОР

14.1. Стороны освобождаются от ответственности за частичное или полное неисполнение обязательств по настоящему Договору, если это неисполнение явилось следствием обстоятельств непреодолимой силы, возникших после заключения настоящего Договора в результате обстоятельств чрезвычайного характера, которые стороны не могли предвидеть или предотвратить.

14.2. При наступлении обстоятельств, указанных в п. 14.1 настоящего Договора, каждая сторона должна без промедления известить о них в письменном виде другую сторону. Извещение должно содержать данные о характере обстоятельств, а также официальные документы, удостоверяющие наличие этих обстоятельств и, по возможности, дающие оценку их влияния на возможность исполнения стороной своих обязательств по данному Договору.

14.3. Если сторона не направит или несвоевременно направит извещение, предусмотренное в п. 14.2, то она обязана возместить второй стороне понесенные ею убытки.

14.4. В случаях наступления обстоятельств, предусмотренных в п. 14.1, срок выполнения стороной обязательств по настоящему Договору отодвигается соразмерно времени, в течение которого действуют эти обстоятельства и их последствия.

14.5. Если наступившие обстоятельства, перечисленные в п. 14.1, и их последствия продолжают действовать более двух месяцев, стороны проводят дополнительные переговоры для выявления приемлемых альтернативных способов исполнения настоящего Договора.

15. ПОРЯДОК РАЗРЕШЕНИЯ СПОРОВ

15.1. Все возникающие в процессе исполнения настоящего Договора споры разрешаются путем переговоров.

15.2. Претензионный порядок досудебного урегулирования споров обязателен. Такой порядок реализуется путем направления письменной претензии. Срок ответа на претензию должен составлять не более 15 (Пятнадцати) календарных дней с момента ее получения, если иной срок не установлен соглашением сторон.

15.3. Все неурегулированные в претензионном порядке споры, разногласия и требования, возникающие из настоящего Договора или в связи с ним, в том числе связанные с его заключением, изменением, исполнением, нарушением, расторжением, прекращением и действительностью, подлежат разрешению в Арбитражном суде по месту нахождения Истца.

16. ЗАКЛЮЧИТЕЛЬНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ

16.1. Настоящий Договор вступает в силу после его подписания и действует до "31" декабря 2024 г., а в части оплаты поставленной Продукции и поставки продукции, заказанной Дилером до момента истечения срока действия договора – до полного исполнения Сторонами взятых на себя обязательств.

С момента подписания настоящего Договора все ранее достигнутые соглашения между сторонами, относящиеся к предмету настоящего Договора, утрачивают силу.

16.2. В дальнейшем настоящий Договор пролонгируется на каждый последующий год, если не будет прекращен письменным уведомлением любой из сторон, направленным другой стороне не менее чем за 30 дней до даты окончания его действия.

Настоящий Договор может быть расторгнут досрочно только по взаимному соглашению сторон либо по инициативе одной из сторон в случае существенных нарушений другой стороной принятых на себя по настоящему Договору обязательств в соответствии с ГК РФ.

16.3. Взаимоотношения сторон в части, не предусмотренной настоящим Договором, регулируются действующим законодательством РФ.

16.4 Все изменения и дополнения к настоящему Договору действительны только в том случае, если они совершены в письменной форме и подписаны обеими сторонами.

16.5. Все приложения, упомянутые в настоящем Договоре, являются его неотъемлемой частью.

16.6. Настоящий Договор составлен в 2-х экземплярах, имеющих одинаковую юридическую силу, по одному для каждой из сторон.

16.7. Покупатель должен рассматривать всю информацию, полученную от Поставщика в любой форме, как строго конфиденциальную и не должен раскрывать ее любым третьим лицам без предварительного письменного согласия Поставщика, не должен использовать информацию для любых целей кроме выполнения своих обязанностей по договору.

16.8. К отношениям Сторон по настоящему Договору не применяется п.1 ст.317.1. Гражданского кодекса Российской Федерации.

17. ОСОБЫЕ УСЛОВИЯ

17.1. Во всем остальном, не предусмотренном настоящим Договором, стороны руководствуются действующим законодательством Российской Федерации.

17.2. Стороны договорились, что в процессе исполнения условий настоящего Договора будут осуществлять связь посредством обмена корреспонденцией, которая может направляться по электронной почте.

Обмен корреспонденцией осуществляется по следующим электронным адресам:

а) ООО «_____» e-mail: _____

б) ООО «Строим СПб» e-mail: zakaz@bioprime.ru, _____

Все уведомления и сообщения, отправленные Сторонами друг другу по вышеуказанным адресам электронной почты, признаются Сторонами официальной перепиской в рамках Договора.

Обмен корреспонденцией осуществляется с последующим направлением оригиналов документов по адресам указанных в Разделе 15 Договора.

Датой передачи соответствующего сообщения считается день отправления сообщения по электронной почте.

Ответственность за получение сообщений и уведомлений вышеуказанным способом лежит на получающей Стороне.

Договор и дополнительные соглашения, а также иные документы к Договору переданные посредством использования электронной связи имеют полную юридическую силу, и могут быть использованы в качестве письменных доказательств в суде. Оригиналы документов высылаются Сторонами в течение десяти календарных дней с момента получения документа по электронной почте соответствующей Стороной.

17.3. При исполнении своих обязательств по настоящему Договору, Стороны, их аффилированные лица, работники или посредники не выплачивают, не предлагают выплатить и не разрешают выплату каких-либо денежных средств или ценностей, прямо или косвенно, любым лицам, для оказания влияния на действия или решения этих лиц с целью получить какие-либо неправомерные преимущества или иные неправомерные цели.

17.4. При исполнении своих обязательств по настоящему Договору, Стороны, их аффилированные лица, работники или посредники не осуществляют действия, квалифицируемые применимым для целей настоящего Договора законодательством, как дача/получение взятки, коммерческий подкуп, а также действия, нарушающие требования применимого законодательства и международных актов о противодействии и легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем.

17.5. Приложения к Договору:

- Образец Спецификации

- Образец Приложения № 1 к Спецификации - Комплектность Продукции.

- Образец Приложения №2 к Спецификации - Конструкционный лист.

18. АДРЕСА, БАНКОВСКИЕ РЕКВИЗИТЫ И ПОДПИСИ СТОРОН

Продавец:	Дилер:
------------------	---------------

ООО «Строим СПб» ИНН 7811657801 КПП 781101001 Юридический адрес: 193079, Санкт-Петербург, пр. Дальневосточный д.57 к.2 кв.43 Фактический адрес: 196066, Санкт-Петербург, пр. Московский д.212 офис 8014 Телефон: 8-812-408-38-38 Р/с: 40702810555000056873 К/с: 30101810500000000653 В ПАО Сбербанк БИК 044030653 Код ОКПО 19088256; ОГРН 1177847262218 Директор ООО «Строим СПб» _____/Судаков А.Б./	ООО « _____ » ИНН _____ КПП _____ Юридический адрес: _____ Фактический адрес: _____ Телефон: _____ Р/с: _____ К/с: _____ В _____ БИК _____ Код ОКПО _____; ОГРН _____ Генеральный директор ООО « _____ » _____/_____/
--	--

Приложение №1
к Дилерскому договору №_____/_____
от _____ 2024 г.

ОБРАЗЕЦ
Спецификация № ____
к Договору _____ от _____ г.

г. Санкт-Петербург

«__» _____ 20__ г.

№ п/п	Наименование	ед.изм.	кол-во	Цена за ед/руб.	Стоимость руб.	НДС 20%, руб.	Стоимость с НДС, руб.
							НДС 20%: _____
ИТОГО с НДС 20% с доставкой, или без доставки:						_____ (_____)	

Срок изготовления Оборудования: ____ (прописью) недели с даты перечисления Дилером авансового платежа согласования Дилером Конструкционного листа (Приложение №3 к Спецификации).
Поставка осуществляется в течение 5-ти (пяти) дней с даты поступления на расчетный счет Продавца денежных в размере 100% от общей стоимости настоящей Спецификации.
Порядок оплаты:
- В течение 7-ми (семи) банковских дней с даты выставления счета Продавцом, Дилер перечисляет на расчетный счет Продавца денежные средства в виде авансового платежа в размере ____% (_____ процентов) от общей стоимости настоящей Спецификации.
- Оставшиеся денежные средства в размере ____% (_____ процентов) от общей стоимости настоящей Спецификации Дилер обязан перечислить на расчетный счет Продавца в течение 3-х дней с момента получения уведомления от Продавца об изготовлении Оборудования.

ИЛИ
В случае, если Продукция по настоящей Спецификации является негабаритной* и доставляется силами Продавца, то Продукция поставляется в следующем порядке:
1. По поступлению на расчетный счет Продавца 100% от суммы настоящей Спецификации, Продавец инициирует процесс получения специального разрешения на провоз негабаритного Оборудования.
2. Срок поставки Оборудования составляет 10 (десять) дней с даты получения Дилером специального разрешения на провоз негабаритного Оборудования и получения извещения от Дилера о готовности к принятию Оборудования на территории поставки.
*Негабаритным Оборудованием признается Оборудование, размеры одного неделимого грузового места которого составляют:
- высота грузового места в транспортном положении, включая средства крепления груза (подкладки, ложементы и т.д.) вместе с высотой машины составляет более 4000 мм.
- ширина грузового места в транспортном положении, включая средства крепления груза, составляет 2500 мм или более.

Способ поставки
УКАЗЫВАЕТСЯ В ТЕКСТЕ ТОЛЬКО ОДИН ИЗ СПОСОБОВ ДОСТАВКИ - ДЕЙСТВУЮЩИЙ ПО ДОГОВОРУ:
1. Самовывоз со склада Продавца по адресу: _____, на условиях EXW (Франко-завод) в трактовании ИНКОТЕРМС-2010. Погрузка осуществляется силами Продавца.

ИЛИ
2. Доставка силами Продавца на территорию Дилера по адресу: _____. Погрузка осуществляется силами Продавца, разгрузка силами Дилера.

Подписи и печати Сторон

Дилер:	Продавец:
Директор ООО "_____" _____/_____/_____	Директор ООО "Строим СПб" _____/Судаков А.Б./_____

СТОРОНЫ ОБРАЗЕЦ УТВЕРДИЛИ:

Дилер:	Продавец:
Директор ООО "_____" _____/_____/_____	Директор ООО "Строим СПб" _____/Судаков А.Б./_____

Приложение №2
к Дилерскому договору №_____/_____
от _____ 2024 г.

Образец Приложения №1 к Спецификации №____ от _____
к Дилерскому договору №____ от __. __. ____ г.

КОМПЛЕКТНОСТЬ

№ п/п	Наименование	Количество (шт.)
1		
2		
3		
4		
5		

Подписи и печати Сторон

Дилер:	Продавец:
Директор ООО "_____" _____/_____/_____	Директор ООО "Строим СПб" _____/Судаков А.Б./_____

СТОРОНЫ ОБРАЗЕЦ УТВЕРДИЛИ:

Дилер:	Продавец:
Директор ООО "_____" _____/_____/_____	Директор ООО "Строим СПб" _____/Судаков А.Б./_____

Образец Приложения №3 к Спецификации № _____ от _____
к Дилерскому договору № _____ от _____. _____. _____. г.

КОНСТРУКЦИОННЫЙ ЛИСТ

№ _____

Наименование изделия

к заказу № _____

Изображение изделия с параметрами

Поронетр	Поронетр	Поронетр	Поронетр	Поронетр	Поронетр
Энот	Энот	Энот	Энот	Энот	Энот

Подписи и печати Сторон

Дилер:

Продавец:

Директор ООО " _____ " _____ / _____ /	Директор ООО "Строим СПб" _____ /Судаков А.Б./
---	---

СТОРОНЫ ОБРАЗЕЦ УТВЕРДИЛИ:

Дилер:

Продавец:

Директор ООО " _____ " _____ / _____ /	Директор ООО "Строим СПб" _____ /Судаков А.Б./
---	---