

22.03.23г.

гр. ТЭК 3/2

ОП.01 Основы коммерческой деятельности

Тема. Решение ситуационных задач

Задача 1

ООО «СЛАДКО» реализует со склада кондитерские изделия. Составьте от имени объединения коммерческое предложение на поставку кондитерских изделий универсаму «Звездный».

Методические указания. Коммерческое предложение (оферта) от ООО «СЛАДКО» должно соответствовать требованиям написания коммерческих писем, содержать существенные условия договора.

Задача 2

Поставщик Енакиевский мясокомбинат - представил покупателю ООО Прана-плюс проект договора поставки колбасных изделий с условием обязательной предоплаты товара. Какую формулировку этого условия договора вы укажите от имени покупателя?

Методические указания. Условие обязательной предоплаты товара, как правило, не является наилучшей формой финансовых расчетов для покупателя. Желательно в протоколе разногласий от имени покупателя сформулировать более выгодную формулировку оплаты товара.

Задача 3

ТД «Луч» получил от оптовой фирмы предложение (оферту) на поставку в 2017 году бакалейных товаров. Каковы будут действия коммерческого отдела ТД «Луч» в случае ее акцепта?

Методические указания. Акцепт ЗАО «Кировский» к оптовой фирме должен содержать существенные условия поставки бакалейных товаров (сумма поставки, ассортимент, сроки поставки, цены и др.), так как в оферте не раскрыты эти условия.

Задача 4

В проекте договора поставки в ООО «Купец» фирмой «Квинта» предусмотрена поставка масла растительного на 2017 г. на сумму 200 тыс. р.

Составьте по изложенному условию проекта договора от лица покупателя - ООО «Купец» протокол разногласий.

Методические указания. В проекте договора предусмотрена годовая сумма поставки растительного масла без ассортиментной разбивки и сроков поставки. В протоколе разногласий эти недостатки следует устранить.

Задача 5

Согласно договору торговый дом «Кентавр» поставил магазину «Этуаль» парфюмерно-косметические товары на сумму 60 млн р. При приемке поступивших изделий комиссия магазина установила, что шампунь «Боуе» на сумму 20 тыс. р. по качеству не соответствует требованиям сертификата. Как должен поступить коммерческий отдел в сложившейся ситуации?

Методические указания. При решении этой задачи следует руководствоваться инструкцией по качественной приемке товаров, заключенным договором поставки, Гражданским кодексом РФ, часть вторая, ст. 475, 518.

Задача 6

В результате приемки поступивших в универмаг «Радуга» мужских костюмов от АО «Донпошив» комиссией универмага забракованы костюмы на сумму 300 тыс. р., как несоответствующие по качеству требованиям образцов и договору. Форма оплаты товара предварительная. Каковы действия коммерческой службы универмага в сложившейся ситуации?

Методические указания. Те же, что и к задаче 5.

Торгово-посреднической фирме «Маяк» выдали лицензию на проведение аукциона по продаже изделий художественных промыслов. Руководству предприятия необходимо назначить аукционный комитет, который в дальнейшем будет проводить всю организационную работу по подготовке и проведению аукциона, а также по оформлению соответствующих документов для аукционной торговли, с соблюдением определенных правил публичной продажи и последовательность действий, связанных с проведением аукциона. Каковы действия аукционного комитета в данной ситуации?