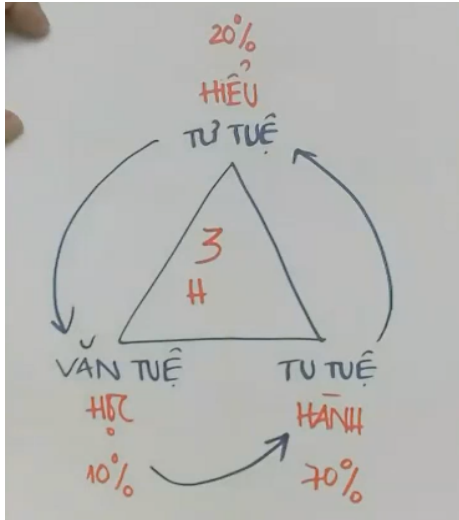


## BUỔI 1

- Đặt ý đi học đc cái gì về chia sẻ luôn, dù có thể chưa hay hay chưa hiểu, chưa thấu suốt, thầy thậm chí còn nói ko biết thầy dạy cái gì nhưng có cái gì là sẽ chia sẻ => mình học đc nhưng lại chưa xuất ra đc, cần thay đổi quan niệm dù nói hay nói dở cũng có cơ hội là chia sẻ là nói ra chớ
- Trong việc bán hàng thì cứ chân thành, thật thà có gì nói lấy là ngon, sau rồi mọi người sẽ hiểu và theo
- Học vì 1 người học 1 điểm (mình đang học như này nên chưa mở đc trí tuệ), học vì vạn người thì học vạn điểm
- Khi có ý tưởng đến với mình chỉ có bạn mới cảm nhận đc đó là đạt đc TSRĐNL. Muốn đạt đc cần phải quay vào thế giới bên trong, chơi với cx của mình nhiều hơn
- Cơ thể người là cỗ máy hoàn hảo nhất
- Tự chịu trách nhiệm với suy nghĩ của bản thân, tự quan sát làm chủ thế giới nội tâm của chính mình
- Có ý tưởng + quảng bá là sẽ kết nối đc con người, tìm kiếm đc sự đồng thuận, ko còn nỗi sợ hãi hay rào cản gì nữa
- Sách nhà giả kim + làm giàu theo cách bá đạo có 1 cụm từ đó là lần theo dấu hiệu của vũ trụ và tình báo vũ trụ => khi quan sát bản thân đủ nhiều thì sẽ thấu hiểu bản thân và tìm kiếm đc những dấu hiệu vũ trụ gửi cho mình
- Viết mong muốn kỳ vọng khi tới lớp học, viết để làm mình tốt hơn trước chứ ko viết để cho mình phiền não. Viết 10 kỳ vọng thì viết số thứ tự từ 1-10 thì não bộ sẽ tự động cố định phải viết 10 chứ ko hứa để tới mai nữa, sau đó viết ngược từ dưới lên để não bộ hiểu mình đã viết xong và chỉ điền vào chỗ trống nữa thôi => cách huấn luyện não bộ
- Tâm gì đang vận hành? Trước khi làm gì đều cho mình câu hỏi như vậy để mình quan sát nội tâm của chính mình, tập cho não bộ thói quen quan sát chính mình chứ ko phóng ra ngoài nữa, dần sẽ tìm ra điểm yếu điểm mạnh của bản thân mình ...
- Luôn cho phép bản thân vượt lên trên mục tiêu đặt ra 10-20%
- Công thức thực chiến, thầy muốn chuyển tất cả thành vật chất thực hành đc luôn

- Tài liệu có VĂN TUỆ - TƯ TUỆ - TU TUỆ (VĂN TƯ TU) => biến thể thành công thức 3 H

HỌC – 10% => HIỂU – 20% => HÀNH – 70% biến thành HỌC tới HÀNH liền rồi sẽ HIỂU tiếp tục HỌC hoàn thiện nâng cao hơn tiếp tục HÀNH ... nên quy trình chạy liên tục và mở rộng



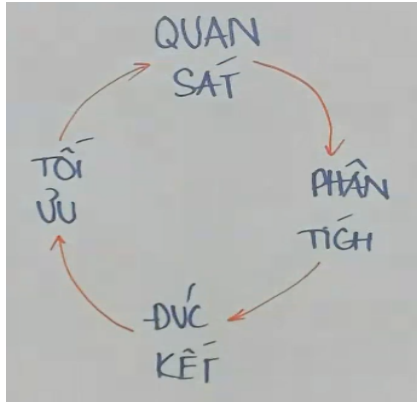
- Chỉ cần 10 người đồng thuận là mình đã giàu rồi => quảng bá chuyển hiện thực tạo lập giá trị là việc tôi làm suốt đời

- Bạn có 1 tri thức mà đối với người khác luôn luôn mới đó chính là hiện thực của bản thân mình, 1 triệu người là 1 triệu hiện thực khác nhau, phá chấp về quan niệm người ta biết rồi, người ta giỏi hơn mình rồi thì làm sao mình nói

- Marketing là ko dc bỏ qua khâu tiêu thụ

- 1 số người học mà ko có hành lại cảm giác học chưa đủ tiếp tục đi học nhưng ko có năng lực hành động ứng dụng vào thực tế, hoặc ứng dụng chưa ra kết quả thì đã nản lại cảm thấy thiếu lại đi học ... 1 vòng lặp luẩn quẩn

- Năng lực để có thể đưa vào ứng dụng HÀNH cần là phát triển 1 năng lực quan sát (dịch chuyển tâm thái à người ta làm như vậy, người ta bố trí như vậy ... như là bạn đang đọc 1 dự án dưới góc nhìn đa chiều) sau đó phân tích (trong tâm trí nếu mình là ông chủ thì mình cần làm gì sao sao sao để dự án này tốt hơn), tiếp theo là đúc kết (dự đoán xem người ta sẽ làm ntn đầu tiên có thể chưa chính xác nhưng dần sẽ tốt hơn) tiếp theo là tối ưu rồi tiếp tục mở rộng ra vòng tròn không dừng lại không ngừng mở rộng



- Năng lực quan sát này sẽ giúp bạn ứng dụng luôn trong hiện thực cs
- Nhận dc tri thức nào quy luôn ra tiền, lời lắm rồi thì càng sau này gặp tri thức nào cũng sẽ lời
- Mục tiêu của nhà QB là tìm ra người QB cho mình sau đó biến nhà QB đó thành người đi giúp người khác quảng bá spdv cho họ, tìm truyền nhân
- Đòi dạy nó mau khôn chứ mình dạy nó lâu khôn lắm.
- Thầy quan sát nên chọn học xong nội tâm lại đi mở lớp quảng bá. Thấy dc cái lỗi của tri thức thì mở rộng ứng dụng vào cs đơn giản, lượm kim cương rồi mang ra ngoài

### **- Khái niệm QB (33 chữ):**

**+ Thông tin hóa: QB là nhắc đi nhắc lại việc gì mà người khác làm cho mình, sự vật sự việc mang lại lợi ích cho mình với thái độ TT và biết ơn**

**+ Năng lượng hóa: Thực hành 7 bộ thí đặc biệt là tâm thí**

**+ Vật chất hóa: chuyển giao hình ảnh tâm trí**

- Thực hành: muốn ai đó làm việc gì tốt cho mình thì cứ nhắc đi nhắc lại với trạng độ TTBO, để TTBO xuất hiện cần tạo cho người khác sự cảm động

- Ngồi người A quảng bá về người B, ngồi người B quảng bá người C ... => luôn luôn đặt tâm niệm QB (ghi nhận biết ơn) bất cứ con người nào, làm liên tục, thường xuyên

- Có tự nắm tóc mình nhắc mình lên dc ko => ko QB về bản thân, nói về bản thân là quảng cáo, lâu dần thành tự cao tự đại

- BTVN: quảng bá người thân của mình, ngồi với ai thì QB người khác