Квиз в строительстве домов

Кейс: заявки на строительство домов и бань из профилированного бруса.

108 заявок за 3 месяца в строительстве домов из профилированного бруса

Итого за 2 года получили **8977 заявок.**

Пока инфоцыгане продают, трудяги пашут. Или как нам удалось выйти в стабильность от 2 до 10 заявок в 1 день по строительству домов из профилированного бруса.

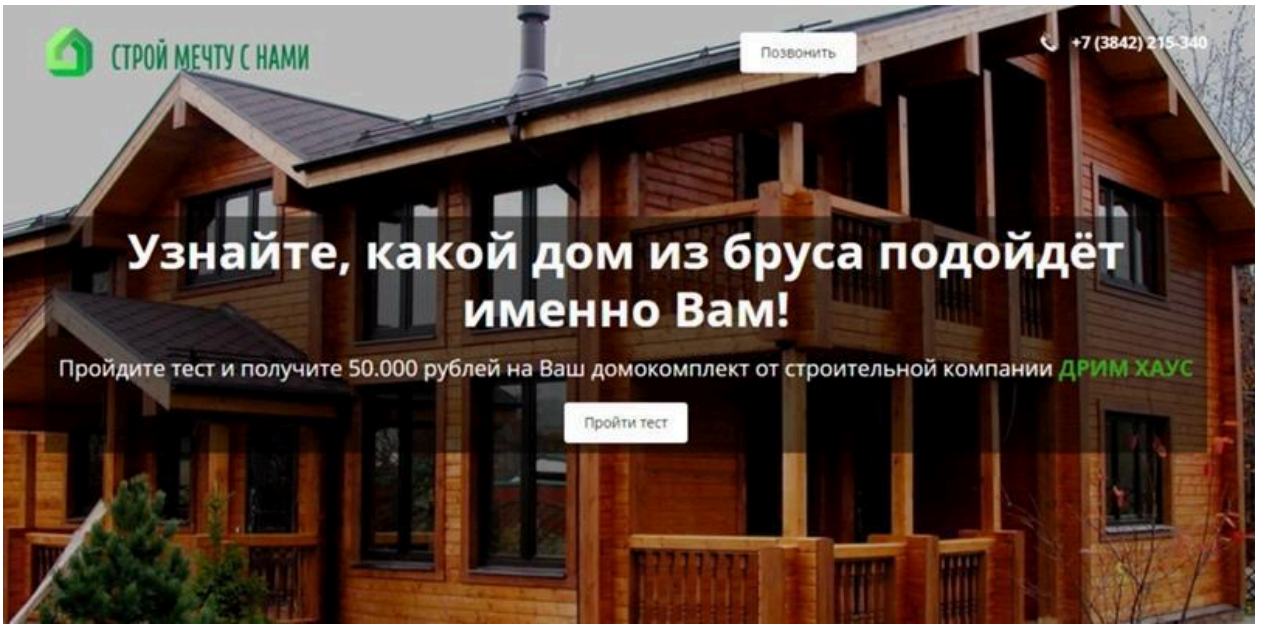
Заказчик строительная компания Дрим Хаус г. Кемерово

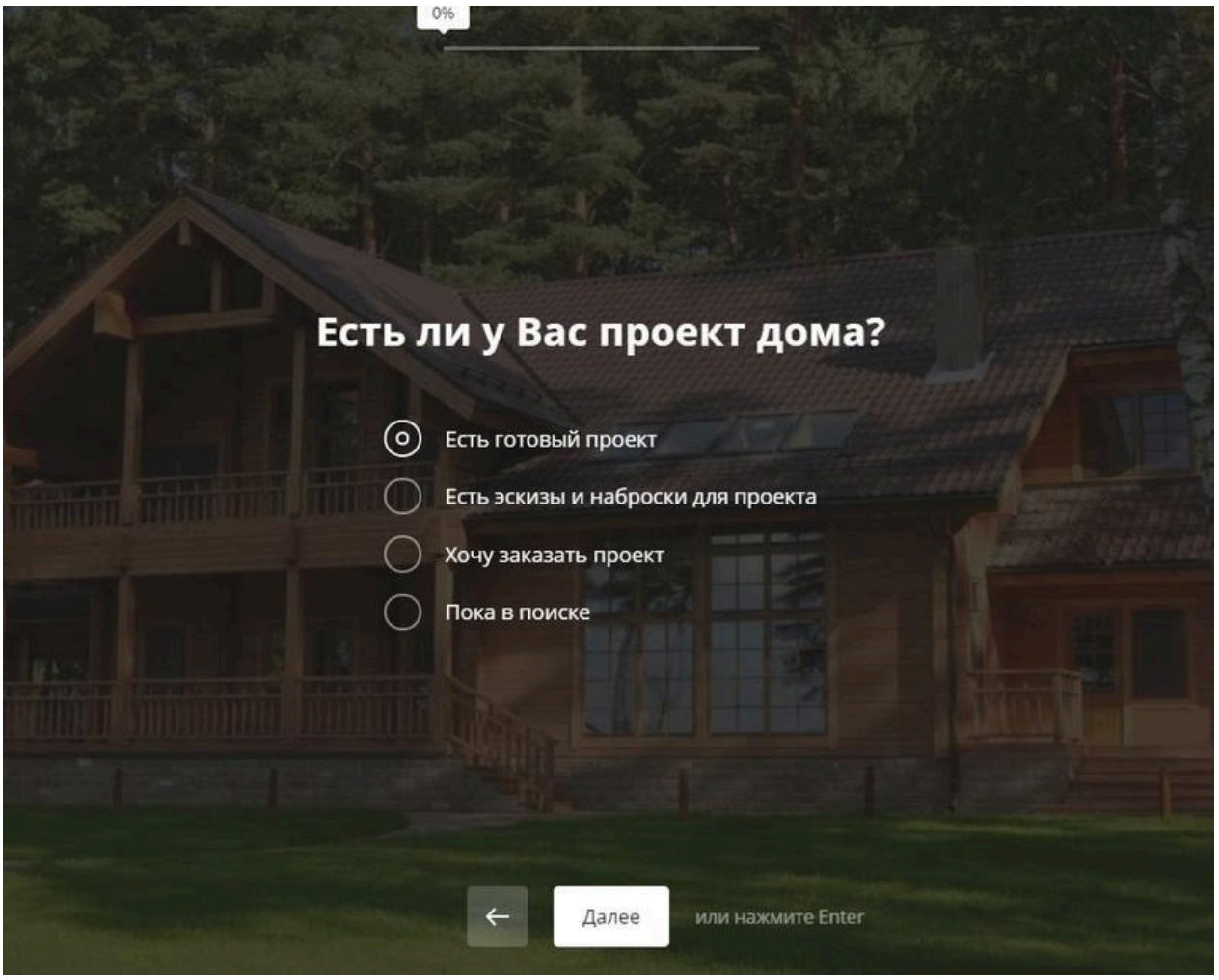
Задача.

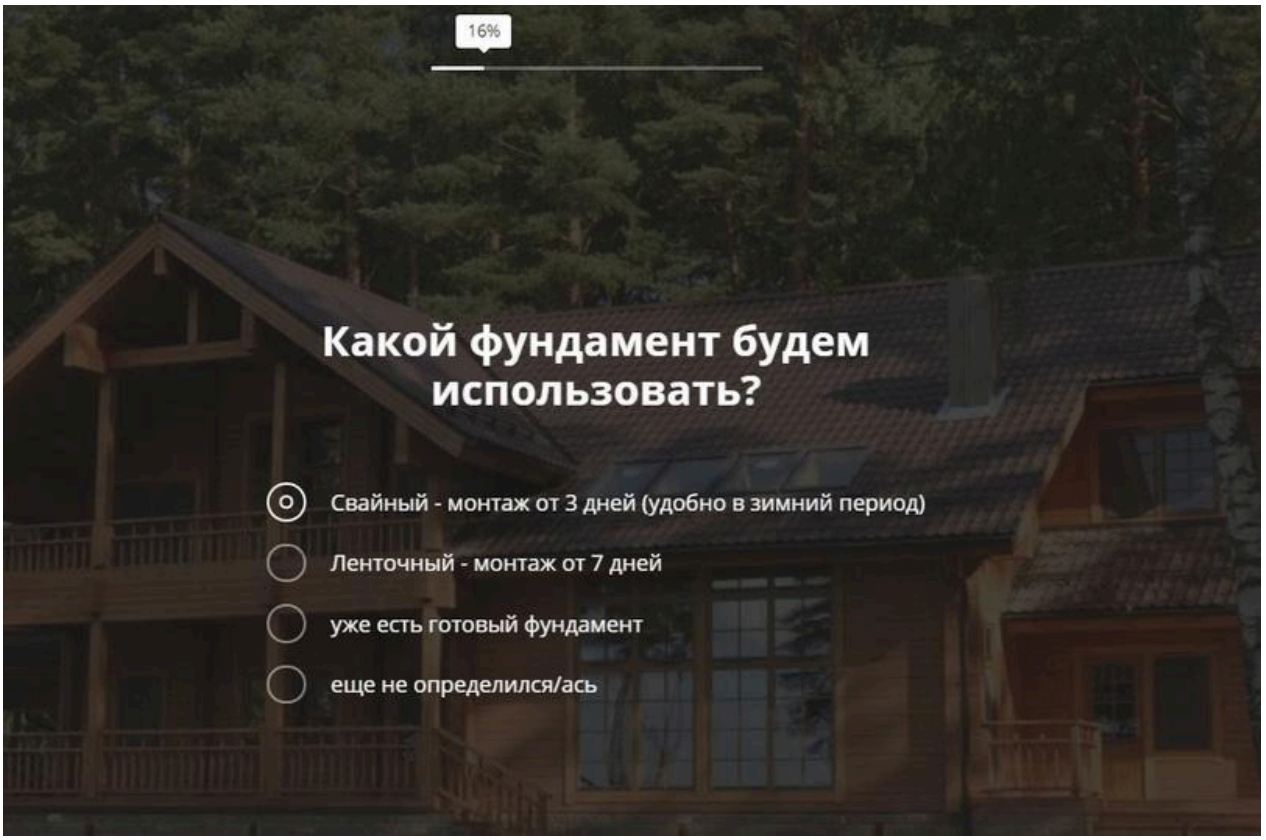
Получить клиентов, наращивать базу. Утеплять клиентскую базу и продавать.

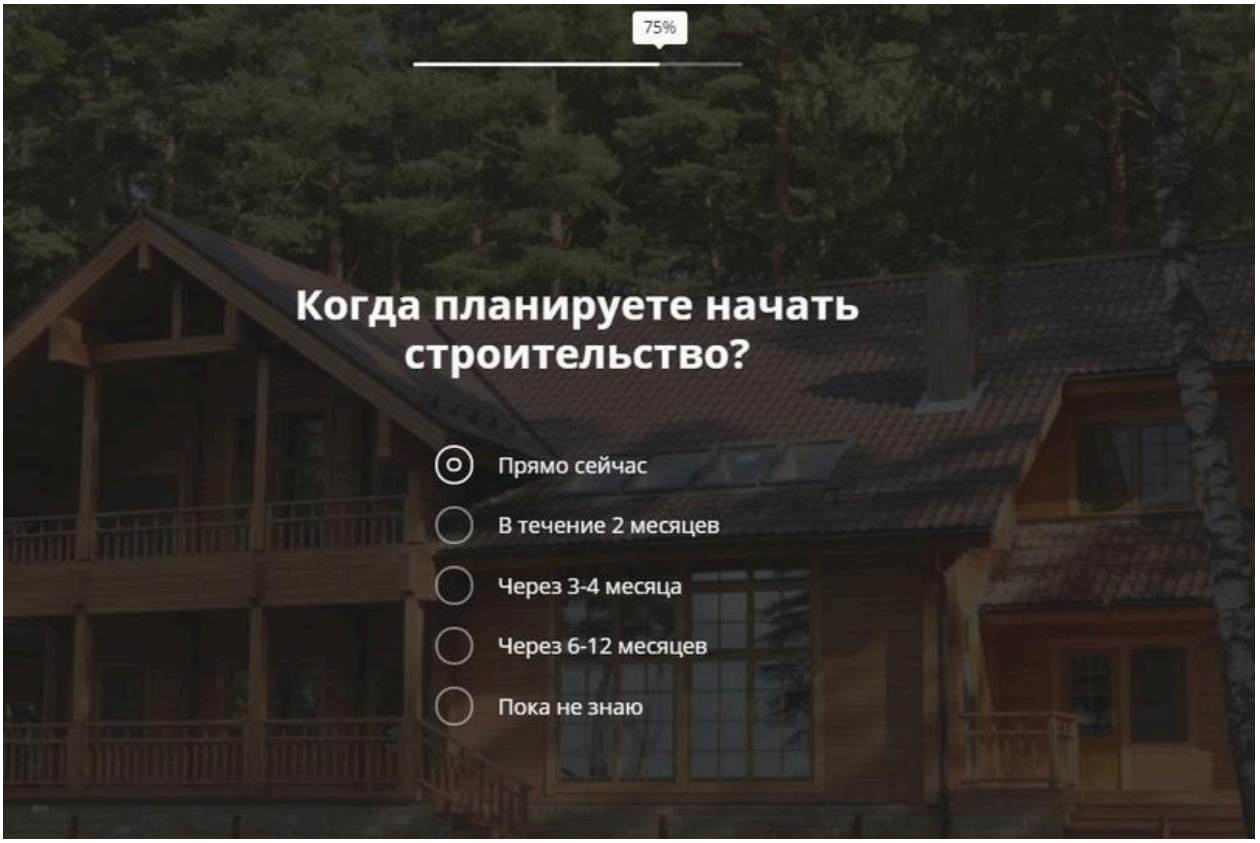
За май месяц было протестировано 3 квиз опроса, 3 сценария опроса, 2 вида рекламы.

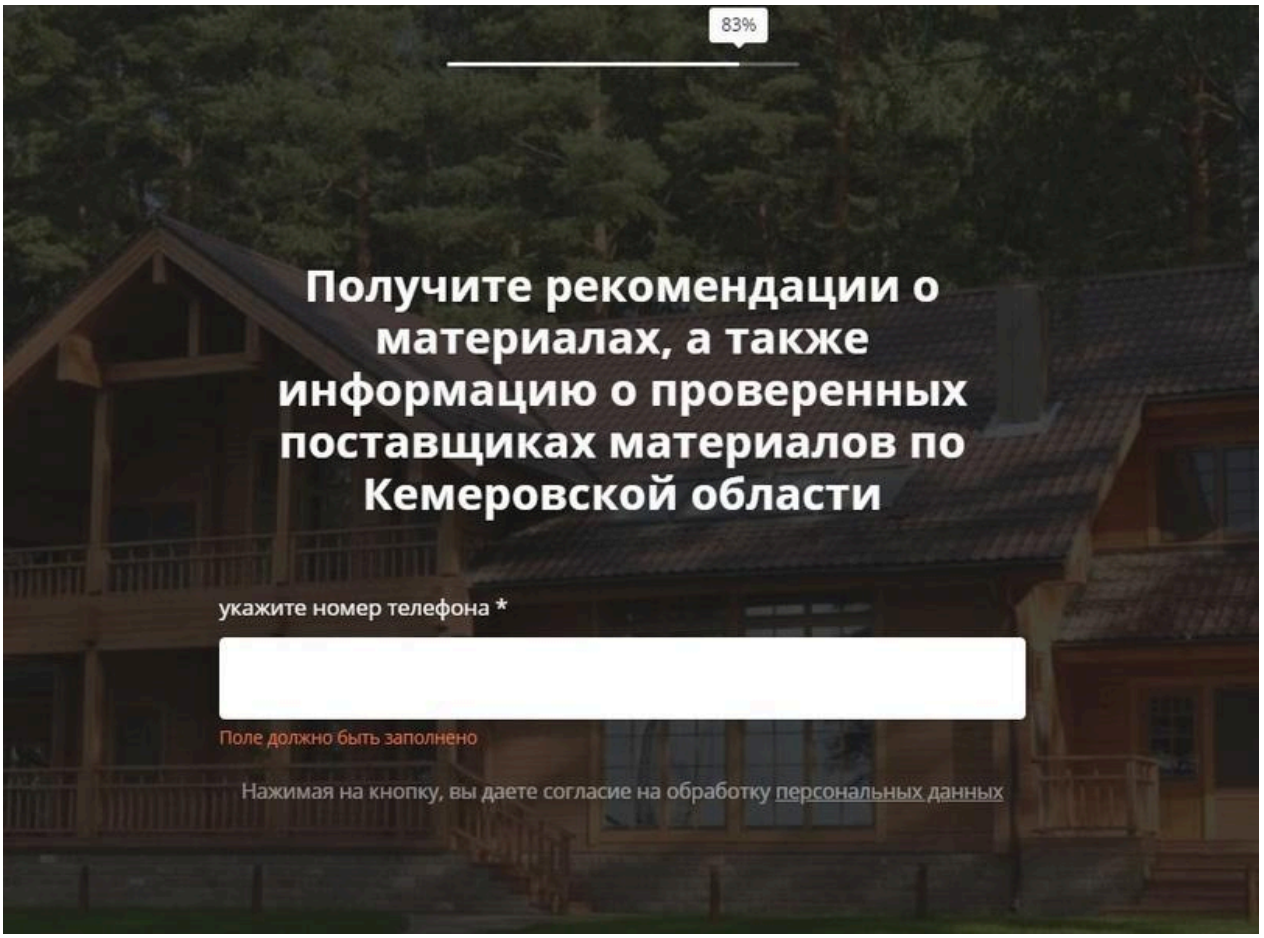
Итак, это финальный вариант опроса. Опрос состоит из 7 вопросов, формы заявки и пересылкой на главный сайт.


СТРОЙ МЕЧТУ С НАМИ
Позвонить
+7 (3842) 215-340
Узнайте, какой дом из бруса подойдёт именно Вам!
Пройдите тест и получите 50.000 рублей на Ваш домокомплект от строительной компании ДРИМ ХАУС
Пройти тест


0%
Есть ли у Вас проект дома?
Есть готовый проект
Есть эскизы и наброски для проекта
Хочу заказать проект
Пока в поиске
Далее
или нажмите Enter


16%
Какой фундамент будем использовать?
Свайный - монтаж от 3 дней (удобно в зимний период)
Ленточный - монтаж от 7 дней
уже есть готовый фундамент
еще не определился/ась


75%
Когда планируете начать строительство?
Прямо сейчас
В течение 2 месяцев
Через 3-4 месяца
Через 6-12 месяцев
Пока не знаю



В процессе тестирования всего и вся мы поняли, что к примеру площадка **marqiuz** для создания квизов конвертирует заявки немного меньше, нежели квиз, созданный на конструкторе **flexbe** или **tilda**. А лучше всего показали себя самописные сайты с индивидуальным дизайном и дружелюбной верстkой.

Реклама

Корректировка рекламы до момента — «оптимальные показы/оптимальное количество заявок» заняло около 1 месяца. Были внесены корректировки показов по следующим параметрам:

1) возраст до 24 лет — ограничение показов

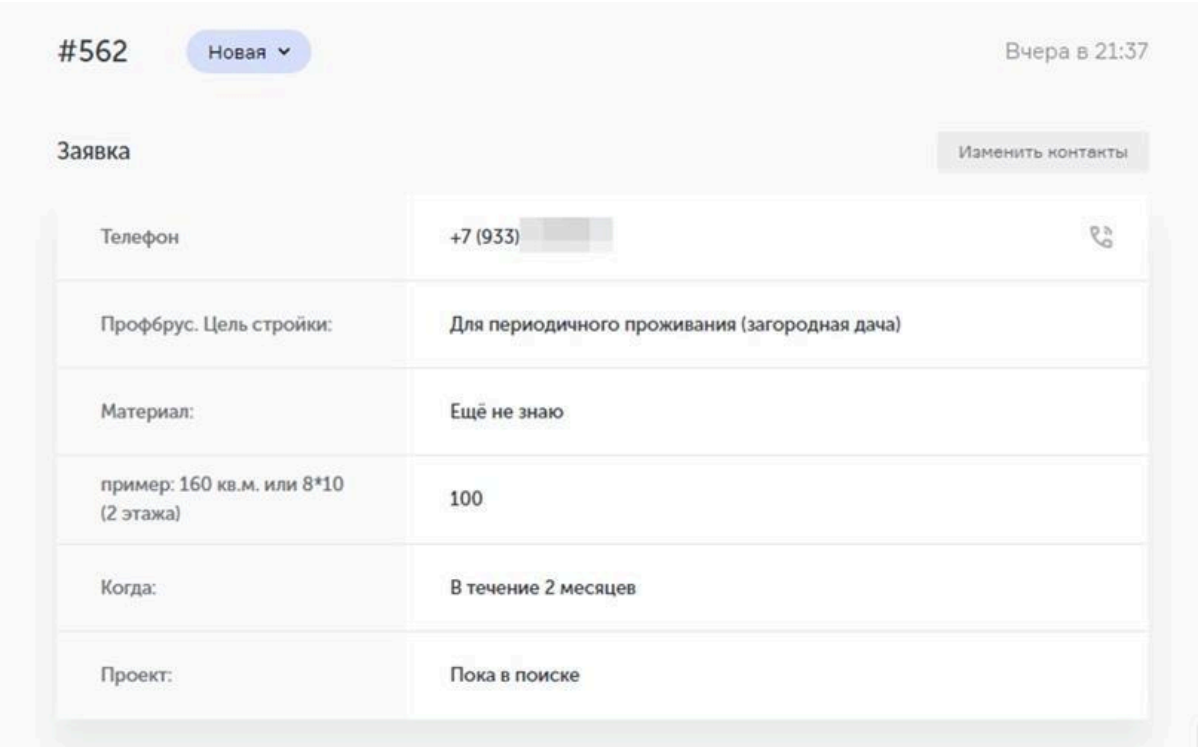
2) мобильные платформы — ограничение показов на 50%

3) список мусорных площадок: авито, игровые, информативно-развлекательные ресурсы, mob/com приложения, и т.д.

4) временной таргетинг — заявки больше оставляют в вечернее время. Увеличение показов в вечерний период +150%

Заявки, их обработка

Нужно понимать, что при работе с тепло — холодным трафиком необходимо запастись терпением. Цикл сделки в строительной тематике может быть от 5 дней, до полугода, а иногда до 2 лет. Задача отдела продаж — вывести клиента на встречу, предоставить смету, заключить предварительные договоренности, периодически проводить касания с клиентами.



Вот такая карточка падает в отдел продаж

Результаты

В целом, нам удалось получить то, что планировалось. База из 108 клиентов уже дала результаты:

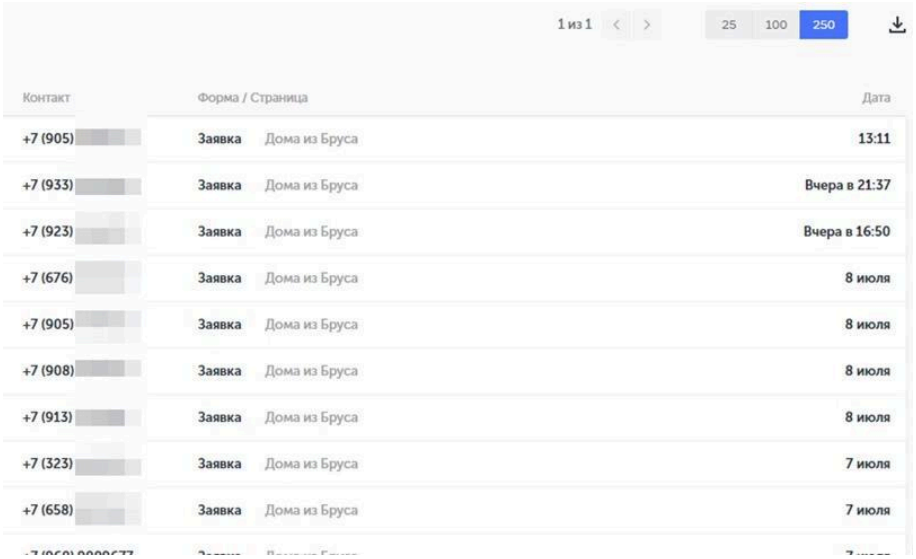
3 договора на строительство под ключ

1 заказ на производство материала для дома без строительства

2 заказа на дизайн проект без строительства

Около 10% заявок сейчас на утеплении на сторону заключения сделки.

95	94	Новая	04.07.2019 14:54	Дома из Бруса	+7 (903	
96	95	Новая	04.07.2019 18:56	Дома из Бруса	+7 (923	
97	96	Новая	05.07.2019 13:49	Дома из Бруса	+7 (950	
98	97	Новая	06.07.2019 19:09	Дома из Бруса		103
99	98	Новая	07.07.2019 14:15	Дома из Бруса	+7 (909	
100	99	Новая	07.07.2019 15:25	Дома из Бруса	+7 (960	
101	100	Новая	07.07.2019 21:08	Дома из Бруса	+7 (658	
102	101	Новая	07.07.2019 21:10	Дома из Бруса	+7 (323	
103	102	Новая	08.07.2019 12:40	Дома из Бруса	+7 (913	
	103	Новая	08.07.2019 19:43	Дома из Бруса	+7 (908	
	104	Новая	08.07.2019 19:47	Дома из Бруса	+7 (905	
	105	Новая	08.07.2019 19:52	Дома из Бруса	+7 (676	
	106	Новая	10.07.2019 16:50	Дома из Бруса	+7 (923	
	107	Новая	10.07.2019 21:37	Дома из Бруса	+7 (933	
	108	Новая	11.07.2019 13:11	Дома из Бруса	+7 (905	
110						
111						
112						



Опубликовано 11.06.2019

На данный момент дополнения информации к статье 20.06.2019 Мы имеем **8977 заявок.** Дополнительно запустили бани.



Если вы планируется организовать дополнительный поток заявок в строительно-монтажной нише, обращайтесь!