Ban quản lý dự an Ecofarm Pay
28 Mạc Đĩnh Chi, Đa Kao, Quận 1, TP. HCM

PHIẾU ĐĂNG KÝ BÁN HÀNG TRÊN ECOFARMPAY.COM VÀ CUNG CẤP SẢN PHẨM TRONG ECOFARM MART

I. THÔNG TIN DOANH NGHIỆP

Mã số doanh nghiệp:	Ngày thành lập:
Công ty:	
Ngành nghề:	
Địa chỉ:	
Điện thoại:	Fax:
Email:	Website:
Thông tin tài khoản đối soát:	

II. NGƯỜI ĐẠI DIỆN THAM GIA

Họ:	Tên:	
Chức vụ:	Ngày sinh:	GT:
ĐTDĐ:	Email:	

III. NẠP QUỸ VÍ TIÊU DÙNG

Tài khoản quỹ tiêu dùng Ecopay	Nạp quỹ tiêu dùng Ecopay
Số tài khoản (Số điện thoại):……	2.000.000vnd (Hai triệu đồng)

□ **Cam kết cung cấp đầy đủ giấy tờ pháp lý của sản phẩm và cam kết về chất lượng theo các tiêu chuẩn công bố.**

Chúng tôi đã xem và đồng ý với các thỏa thuận và quy định hợp tác. Đề nghị Ecofarm Pay xem xét cho chúng tôi được tham gia thành viên Nhà cung cấp và tham gia bán hàng trên ecofarmpay.com.

Trân trọng!

*** PHẦN XÉT DUYỆT (dành cho EcofarmPay)**

……., ngày …. tháng …. năm 20….

GIÁM ĐỐC

Ngày duyệt:

Người duyệt:	Cán bộ phụ trách:

QUY CHẾ THAM GIA BÁN HÀNG TRÊN ECOFARMPAY.COM VÀ CUNG CẤP SẢN PHẨM TRONG ECOFARM MART.

I. TÍNH PHÁP LÝ

1. Sản phẩm dịch vụ thuộc nhóm ngành hàng phù hợp và đảm bảo chất lượng, có đầy đủ giấy tờ pháp lý đủ điều kiện thương mại theo quy định pháp luật Việt Nam.
2. Cam kết cung cấp đầy đủ theo yêu cầu về số lượng, chất lượng hàng hóa và giao hàng đúng thời gian, địa điểm khi có giao dịch đặt hàng của khách hàng trên ecofarmpay.com và Ecofarm Mart.
3. Hàng hóa khi giao phải còn hạn sử dụng không ít hơn 1/2 (một phần hai) thời hạn ghi trên bao bì sản phẩm đối với khách hàng mua lẻ và 2/3 (hai phần ba) đối với các đơn hàng sỉ là siêu thị Ecofarm Mart. Sản phẩm hàng hóa phải được đóng gói theo chuẩn, không móp méo, ẩm ướt…chịu trách nhiệm về đổi trả, bảo hành … Chịu trách nhiệm về hàng kém chất lượng như cam kết, quảng cáo. Hỗ trợ đổi trả luân chuyển sản phẩm hàng hóa khi cận date.
4. Có trách nhiệm cập nhật đầy đủ thông tin sản phẩm, thông tin đơn vị trên ecofarmpay.com.
5. Hỗ trợ tư vấn sản phẩm, hỗ trợ đặt hàng khi có khách hàng liên hệ.
6. Thông báo cho Ecofarm Pay và cập nhật lên hệ thống ecofarmpay.com ngay khi sản phẩm hàng hóa tạm ngừng kinh doanh hoặc hết hàng, tránh trường hợp khách hàng đặt hàng khi sản phẩm đó không không kinh doanh, không có hàng giao gây ảnh hưởng đến uy tín thương hiệu và làm ảnh hưởng đến các thành viên khác.
7. Nhà cung cấp (NCC) cam kết tiếp nhận đơn hàng và thực hiện giao hàng trong vòng 24h đối với khách hàng lẻ (online) và 48h đối với đơn hàng sỉ (siêu thị).

II. QUY TRÌNH VÀ TÀI CHÍNH.

1. Đăng ký tài khoản khách hàng tiêu dùng trên hệ thống ecofarmpay.com và nạp quỹ ví tiêu dùng Ecopay. Mức nạp tối thiểu là 2.000.000 (hai triệu đồng chẵn) Số tiền này dùng để thanh toán khi mua hàng trên ecofarmpay.com và trở thành Nhà cung cấp cung ứng sản phẩm trong Ecofarm Mart và tham gia bán hàng trên ecofarmpay.com.
2. Nhà cung cấp xác nhận giá bán đại lý, giá bán lẻ đề xuất đã bao gồm VAT
3. Thanh toán: Khi đơn hàng được giao dịch hoàn thành (khách hàng đã nhận và thanh toán) thì tiền mua hàng sẽ được thanh toán ngay cho nhà cung cấp (đối với đơn lẻ) và thanh toán trong vòng 7 ngày đối với đơn sỉ (siêu thị).
4. Đối soát tiền hàng: Lệnh rút tiền ngân hàng sẽ được thực hiện được với số tiền tối thiểu là 1,000 000 (một triệu đồng đồng chẵn) thời gian đối soát là thứ 6 hàng tuần.

III. QUYỀN LỢI KHI THAM GIA NHÀ CUNG CẤP (NCC).

1. Được cung ứng sản phẩm và tham gia bán hàng trên trang TMĐT ecofarmpay.com
2. Được trưng bày giới thiệu và bán sản phẩm tại chuỗi cửa hàng Ecofarm Mart.

3. Được thiết kế hình ảnh, viết bài quảng cáo sản phẩm và đăng trên các kênh của dự án.
4. Miễn phi trưng bày, giới thiệu sản phẩm tại các hội nghị, hội thảo, kết nối giao thương do Ecofarm Pay tổ chức.
5. Được đăng ký tham gia Cán bộ phát triển dự án và Thành viên Ban quản lý dự án.
6. Được tham gia tập huấn nâng cao năng lực phát triển trên TMĐT, phát triển bán hàng.
7. Được nhận cấp Thẻ thành viên Hạng thẻ bạc với các điều khoản và được hưởng các ưu đãi của Ecofarm Pay theo hạng thẻ trên hệ thống.
8. Được tài trợ 100,000 000vnđ tiền mua hàng cho 500 khách hàng (200k/khách hàng).
9. Hỗ trợ tài chính, hợp tác đầu tư phát triển sản xuất, kinh doanh.

THÔNG TIN SẢN PHẨM/DỊCH VỤ

stt	Tên sản phẩm	Đơn vị tính	Chiết khấu %	Đơn giá bán lẻ (trên web)	Đơn giá thanh toán (giá sỉ)
01					
02					
03					
04					
05					
06					
07					

08					
09					
10					
11					
12					
13					
14					
15					
16					
17					
18					
19					
20					