MeetProposer-Bright Up Dev's Ideas

Link gốc: https://cardano.ideascale.com/c/idea/106803

[TỔNG QUAN] 2
- Tên đề xuất (35 ký tự) 2
- Đặt vấn đề. (200 ký tự) 2
- Tóm tắt giải pháp của bạn cho vấn đề. (200 ký tự) 2
- Tóm tắt kinh nghiệm liên quan. (280 ký tự) 2
- Loại thẻ nào phù hợp nhất dự án của bạn? 2
- Trang web/Kho mã lệnh GitHub, hoặc bất kỳ link liên kết liên quan 2
- Tài liệu truyền thông đính kèm 3
- Số tiền đề xuất tính theo USD. 3
- Thành viên nhóm đề xuất 3

[TÍNH TÁC ĐỘNG] 3
- Vui lòng mô tả giải pháp đề xuất của bạn. 3
  - Chọn lọc dự án 5
  - Thiết lập lịch Meet 5
  - Quảng bá 5
  - Triển khai buổi Meet 5
  - Sau buổi Meet 5
- Thành công của dự án này trông như thế nào? 6
- Vui lòng mô tả cách giải pháp đề xuất của bạn sẽ giải quyết Thách thức mà bạn đã gửi. 6
- Những rủi ro chính nào có thể ngăn cản bạn thực hiện dự án thành công và vui lòng giải thích cách bạn sẽ giảm thiểu từng rủi ro? 6

[TÍNH KHẢ THI] 7
- Vui lòng cung cấp một kế hoạch chi tiết, bao gồm tiến trình và các mốc quan trọng để đưa ra đề xuất của bạn. 7
  - Từ 02/10/2023 - 08/10/2023: Khởi động MeetProposer việt Nam 7
  - Từ 15/08/2022 - 20/11/2022: Meet Proposer Fund11 7
  - Từ 21/11/2022 - 18/12/2022: Tạm nghỉ 7
  - Từ 19/12/2022 - 25/12/2022: Khởi động MeetProposer toàn cầu 7
  - Từ 26/12/2022 - 20/03/2023: Meet Proposers Fund12 7
  - Cho đến 30/04/2022: Kết thúc đề xuất 8
- Khả năng của bạn để cung cấp dự án của bạn với mức độ tin cậy và trách nhiệm cao là gì? 8
- Vui lòng cung cấp bảng phân tích chi tiết ngân sách. 8
- Vui lòng cung cấp thông tin chi tiết về những người sẽ làm việc trong dự án. 9

[GIÁ TRỊ VỐN TÀI TRỢ] 10
- Vui lòng mô tả những gì bạn sẽ đo lường để theo dõi tiến độ dự án của mình và bạn sẽ đo lường những? 10
  - Số lượng Proposers đăng ký tham gia trình bày tại MeetProposer 10
  - Số lượng CR mới tham gia vào các buổi Meet. 10
  - Số lượng các câu hỏi phản biện có giá trị cao từ các CR và Cộng đồng. 10
  - Số lượng các lời cố vấn có giá trị cao được Proposer bầu chọn. 10
  - Số lượng các dự án mới từ các nhà phát triển mới 10

Số lượng dự án của các nhà phát triển mới được ra mắt sau khi được tài trợ vốn 10
Số lượng người dùng của các dự án 10
Nhóm thực hiện 11
Chi phí của dự án thể hiện giá trị đồng vốn như thế nào đối với hệ sinh thái Cardano? 11
Những giá trị mà dự án MeetProposer-Bright Up Dev's Ideas mang lại cho hệ sinh thái Cardano có ý nghĩa lớn và tích cực: 11
Có ai đó đã giới thiệu bạn trở thành người đề xuất?*Riêng tư 11

[TỔNG QUAN]

Tên đề xuất (35 ký tự)

MeetProposer-Bright Up Dev's Ideas

Đặt vấn đề. (200 ký tự)

Các nhà phát triển dự án cần được phản biện cho dự án của họ trước khi kết thúc giai đoạn đề xuất dự án.

Tóm tắt giải pháp của bạn cho vấn đề. (200 ký tự)

Tổ chức các buổi Meet giữa những Người đánh giá đề xuất và các nhà phát triển có dự định nộp đề xuất của họ trong fund tiếp theo.

Tóm tắt kinh nghiệm liên quan. (280 ký tự)

Chúng tôi gồm:

- Những CR đã tham gia từ những Fund đầu tiên của Catalyst
- Những người có hiểu biết sâu về Cardano và Catalyst.
- Những người đề xuất đã được cấp vốn
- Những người có kinh nghiệm điều phối các cuộc họp online

YouTube link: [MeetProposer] Gặp gỡ chủ dự án Metain

Số tiền đề xuất tính theo USD.

Total: $	***$49.892***

Thành viên nhóm đề xuất

Chúng tôi là Người đề xuất đã được tài trợ, Người đánh giá đề xuất, Người dẫn dắt chương trình, người phiên dịch tiếng Anh và người quản lý cộng đồng.

[TÍNH TÁC ĐỘNG]

Vui lòng mô tả giải pháp đề xuất của bạn.

GIỚI THIỆU

Tổ chức các buổi Meet để người đề các chủ dự án sẽ có cơ hội trình bày với cộng đồng. Mỗi dự án sẽ tổng thời gian tương tác với cộng đồng lên tới 60 phút. Trong đó, có từ 5 đến 15 phút để chủ dự án trình bày, sau đó là phần đặt câu hỏi từ cộng đồng và đưa ra những lời cố vấn.

Các buổi Meet sẽ được ghi lại và đăng tải lên 2 kênh youtube để nhóm phát triển dự án và những người chưa kịp tham gia buổi Meet có thể xem lại.

Mục đích

"*Tăng cường sự kết nối giữa người đề xuất và cộng đồng Cardano*"

THÀNH PHẦN THAM GIA

Proposer

Là những người có ý tưởng có giá trị với hệ sinh thái Cardano, đang dự định nộp đề xuất tài trợ ở fund tiếp theo.

Họ có thể bao gồm: các thương nhân hoặc các nhà khởi nghiệp. Họ đến từ khắp nơi và từ mọi lĩnh vực của xã hội.

Core CR

- Là nhóm những Người đánh giá đề xuất, họ có sự am hiểu từ nhiều lĩnh vực khác nhau và có sự am hiểu về Cardano, Catalyst. Nhiệm vụ của họ là chuẩn bị một danh sách các dự án tiềm năng để cộng đồng biểu quyết trước khi thiết lập lịch buổi Meet. Họ cũng là người liên hệ với Người đề xuất các dự án để thiết lập cuộc hẹn
- Họ cũng sẽ chuẩn bị các câu hỏi và đưa ra lời cố vấn có giá trị cho các chủ đề xuất.
- Core CR có thể giao tiếp bằng tiếng Anh qua lời nói hoặc văn bản, trong khi Native Core CR thì không.

Media Team

Phụ trách truyền thông nội bộ, xây dựng hình ảnh của MeetProposer, quảng bá các kênh truyền thông của dự án và quảng bá các buổi Meet tới nhóm khách hàng mục tiêu của dự án tuỳ thuộc vào từng dự án.

Host Meet

- Họ là những Core CR làm nhiệm vụ điều phối cuộc họp. Họ sẽ diễn đạt những thuật ngữ khó hiểu của dự án cho cộng đồng và thu thập những câu hỏi từ Core CR và từ cộng đồng và diễn đạt lại cho Proposer
- Host Meet có thể giao tiếp bằng tiếng Anh qua lời nói hoặc văn bản, trong khi Native Host Meet thì không. Một người có thể nói tốt cả tiếng Việt

Community

- Là bất cứ ai, từ bất cứ đâu trên thế giới. Họ có thể là các nhà phát triển, các chủ doanh nghiệp, hoặc người khởi nghiệp, CR/vCR, Challenge team, Voters, dRep…
- Họ đến với MeetProposer để tìm hiểu về dự án mới hoặc tìm kiếm lời khuyên tương tự từ các chueyen gia.
- Họ có thể đặt câu hỏi cho Proposer hoặc/và biểu quyết các phản hồi từ những người tham gia buổi Meet để lựa chọn ra các phản hồi khách quan.
- Họ có thể đăng ký để trở thành bất kỳ thành phần nào của MeetProposer.

Native Meet

Là các buổi Meet được tổ chức bằng ngôn ngữ từng quốc gia riêng biệt cho cộng đồng Cardano ở quốc gia đó, các MC sẽ điều hành buổi Meet bằng song ngữ. Người đề xuất có thể trình bày bằng tiếng Anh, MC sẽ dịch ra tiếng quốc gia đó, các thành viên tham gia buổi Meet có thể đưa ra các phản hồi bằng tiếng quốc gia đó. Các video và tài liệu sẽ được trình bày bằng cả 2 ngôn ngữ là tiếng Anh và ngôn ngữ của quốc gia đó.

Để tổ chức được Native Meet, cần thoả mãn các điều kiện:

- Có sẵn nhóm CR nòng cốt của quốc gia đó.
- Có sẵn MC nói được quốc gia đó.
- Người đề xuất mong muốn trình bày trước cộng đồng quốc gia đó.

Ví dụ: Những người đề xuất ở khắp nơi trên thế giới có thể chọn lựa trình bày ý tưởng của họ tại buổi Meet trước cộng đồng Cardano Việt Nam, bằng tiếng Việt, theo múi giờ Việt Nam, chúng tôi sẽ tiếp cận với cộng đồng Cardano Việt Nam để mời họ tham dự buổi Meet. Nếu nhận được sự hợp tác của tất cả các bên, chúng tôi sẽ thiết lập buổi Meet cho cộng đồng Việt Nam.

Đây là một ví dụ về một Native Meet. [Meet Proposer]

Global Meet

Là buổi Meet được tổ chức bằng tiếng Anh cho cộng đồng Cardano toàn cầu. MC sẽ điều hành buổi Meet bằng tiếng Anh. Người đề xuất và các thành viên cộng đồng Cardano có thể đến từ bất cứ nơi nào trên thế giới để tham gia buổi Meet. Video và các tài liệu liên quan sẽ được trình bày bằng tiếng Anh.

QUY TRÌNH

Đây là quy trình điển hình để hình thành một buổi Meet, áp dụng cho từng dự án, các dự án khác nhau có thể triển khai lịch khác nhau và trùng lịch với các dự án khác.

Chọn lọc dự án

- Một biểu mẫu đăng ký sẽ được phát tán trên các kênh truyền thông khắp nơi trên thế giới để tiếp cận những nhà phát triển có ý tưởng dự định nộp đề xuất ở Fund 11 và mời họ đăng ký tham gia buổi Meet. Nhà phát triển sẽ cung cấp một số thông tin cơ bản về dự án.

- Cộng đồng CR sẽ biểu quyết để lựa chọn những dự án nào nên được trình bày ở buổi Meet tiếp theo.

Thiết lập lịch Meet

- Core CR team sẽ gửi một số tài liệu hướng dẫn để giúp chủ dự án chuẩn bị nội dung để trình bày trong buổi Meet,
- Thiết lập lịch buổi Meet. Người đề xuất và Core CR thiết lập lịch hẹn cho buổi Meet sắp tới.

Quảng bá

- Gửi thông báo lịch hẹn đến các cộng đồng CR, dRep và Voter và các chuyên gia trên khắp thế giới để mời họ tham gia buổi Meet.
- Nhóm TIGER Media sẽ thiết lập các chiến dịch quảng cáo để quảng bá cho các sự hiện nhằm thu hút nhiều nhiều người tham gia dự vào buổi Meet.

Triển khai buổi Meet

- Chủ dự án trình bày ý tưởng
- Người tham gia đặt câu hỏi và những lời góp ý từ những người có chuyên môn

Sau buổi Meet

- Biên tập video
- Bầu chọn phản hồi bởi người đề xuất
- Bầu chọn phản hồi bởi cộng đồng. Cơ chế thưởng cho các phản hồi tích cực sẽ được cập nhật ở file này.
- Tiếp nhận phản hồi từ Người đề xuất
- Tiếp nhận phản hồi từ Cộng đồng

Tất cả các hoạt phản hồi từ các bên liên quan đều được biểu quyết và báo cáo công khai trên các ứng dụng như Google Sheet, nhóm chat Telegram, Discord, kênh Youtube, để phục vụ biểu quyết và chi trả thưởng tự động theo một mô hình hoạt động phi tập trung, vận hành hoàn toàn tự động. Sau khi thành công, chúng tôi sẽ chuyển giao lại cho cộng đồng tự quản lý.

Thành công của dự án này trông như thế nào?

- Các nhà phát triển có đề xuất ý tưởng tài trợ ở fund tiếp theo sẽ nhận được những lời cố vấn giá trị từ CR và những người có kinh nghiệm chuyên môn liên quan đến dự án của họ, giúp họ cải thiện được dự án của họ, tăng chất lượng dự án, tăng cơ hội được tài trợ vốn.
- Các CR, Mod nắm rõ thông tin về dự án giúp họ đưa ra các bản đánh giá chất lượng cao

- Các Voter và dRep hiểu rõ về dự án để ra quyết định bỏ phiếu.

Vui lòng mô tả cách giải pháp đề xuất của bạn sẽ giải quyết Thách thức mà bạn đã gửi.

- **Đối với Người đề xuất:** có cơ hội trình bày và tiếp thị ý tưởng của mình trước cộng đồng để nhận được một số câu hỏi quan trọng và lời khuyên từ các chuyên gia trong cộng đồng trước giai đoạn hoàn thiện và vòng CR.
- **Đối với các CR**: thu thập thêm thông tin về dự án trước khi bước vào giai đoạn Đánh giá có thời hạn của mỗi Quỹ. Sau đó, họ sẽ có nhiều thời gian hơn để cải thiện chất lượng đánh giá của mình.
- Với sự hỗ trợ của các buổi Meet, các nhà phát triển có thể tham gia với tư cách là người quan sát để tìm hiểu cách trở thành người đề xuất và họ có cơ hội nào để đưa ra đề xuất của mình và giúp xây dựng hệ sinh thái Cardano, cũng như cộng tác với những người đề xuất tiềm năng khác.
- Nâng cao chất lượng các đề xuất của Nhà phát triển bằng cách cho họ cơ hội trình bày ý tưởng của mình trước cộng đồng và nhận được lời khuyên từ các chuyên gia từ khắp nơi trên thế giới.

Những rủi ro chính nào có thể ngăn cản bạn thực hiện dự án thành công và vui lòng giải thích cách bạn sẽ giảm thiểu từng rủi ro?

- **Rủi ro**: Sự mất kết nối trong buổi họp do chất lượng đường truyền kém hoặc người chủ trì bị mất điện.

  Khắc phục: Có người đồng chủ trì để nhắc

[TÍNH KHẢ THI]

Vui lòng cung cấp một kế hoạch chi tiết, bao gồm tiến trình và các mốc quan trọng để đưa ra đề xuất của bạn.

Thời gian biểu triển khai dự án này phụ thuộc vào thời gian biểu mỗi fund của Catalyst vì mục đích của MeetProposer ở mỗi Fund là giúp cho các Proposer phát triển ý tưởng của họ, hoàn thiện nó trước thời hạn Nộp đề xuất (Submit) của fund tiếp theo. Giúp cho các đề xuất của họ trở nên **sáng rõ**, tăng cơ hội được duyệt cấp tài trợ.

Các buổi Meet của MeetProposer sẽ bắt đầu triển khai từ giai đoạn Biểu quyết (Voting stage) của fund hiện tại (Fund10) đến giai đoạn Nộp đề xuất (Submit stage) của fund tiếp theo.. Quy trình này sẽ kéo dài trong 8 tháng, hoặc tương đương với 3 vòng cấp vốn tiếp của Catalyst kể từ khi được duyệt tài trợ. Tức là nếu được tài trợ, chúng tôi sẽ bắt đầu trong vòng 2 tuần ngay sau khi kết kết quả voting của fund 10 được công bố, kéo dài trong fund 10 11, 12.

Thời gian công bố kết quả Bỏ phiếu của của Fund 10 là ngày 21/09/2023, còn Thời gian biểu của Fund 11 dự kiến bắt đầu từ ngày 29/10/2022 và sẽ kéo dài 4 tuần. Dự kiến kéo dài

trong khoảng 12 tuần (3 tháng). Ngoài thời gian trên là thời gian Đánh giá đề xuất của các CR và Mod.

Từ 02/10/2023 - 08/10/2023: Khởi động MeetProposer việt Nam

- Hướng dẫn Vietnam Core CR
- Hướng dẫn Vietnam Host Meet
- Hướng dẫn Vietnam Community
- Hướng dẫn Media team
- Chọn lọc Vietnam Proposer

Từ 15/08/2022 - 20/11/2022: Meet Proposer Fund11

- Hoàn thành 12 buổi Meet với 24 người đề xuất Việt Nam
- Hoàn thành 02 buổi Meet với 02 người đề xuất quốc tế

Từ 21/11/2022 - 18/12/2022: Tạm nghỉ

- Proposer, Core CR và Community tạm nghỉ 4 tuần
- Media team tối ưu tổng thể các chiến dịch

Từ 19/12/2022 - 25/12/2022: Khởi động MeetProposer toàn cầu

- Hướng dẫn Global Core CR
- Hướng dẫn Global Host Meet
- Hướng dẫn Global Community
- Hướng dẫn Media team
- Chọn lọc Global Proposer

Từ 26/12/2022 - 20/03/2023: Meet Proposers Fund12

- Hoàn thành 6 buổi Meet với 12 Vietnam Proposers
- Hoàn thành 6 buổi Meet với 12 Global Proposers

Cho đến 30/04/2022: Kết thúc đề xuất

Tất cả các thành viên chúng tôi đã sắp xếp công việc một cách hợp lý và cam kết vẫn đảm bảo triển khai đúng tiến độ các đề xuất.

Khả năng của bạn để cung cấp dự án của bạn với mức độ tin cậy và trách nhiệm cao là gì?

Chúng tôi gồm những người có kinh nghiệm lâu dài với Catalyst nên đủ khả năng chia sẻ những kinh nghiệm và cập nhật mới các thông tin giúp cho những người đề xuất, nhà phát triển mới tham gia vào hệ sinh thái cách để họ xây dựng dự án.

Chúng tôi cũng cũng có người có bằng cấp chuyên môn về MC, đồng thời cũng có kinh nghiệm tổ chức các cuộc Meet tương tự từ các fund đầu của Catalyst.

Chúng tôi cũng là chủ của các kênh truyền thông mạng xã hội uy tín ở Việt Nam, điều này góp phần làm cho các ý tưởng của những người đề xuất có cơ hội được tiếp cận tới cộng đồng Cardano và người dùng các sản phẩm mà của họ sẽ cung cấp.

Vui lòng cung cấp bảng phân tích chi tiết ngân sách.

Item	Unit	Quality	Price	Amount
Reward for Community feedbacks	Meet	50	$200	$10.000
Reward for Core CR's advices	Meet	50	$200	$10.000
Host Meet	Meet	50	$50	$2.500
Zoom Monthly CRyment	Month	8	$49	$392
English sub for recorded videos (60m length)	Video	50	$50	$2.500
Editor for the recorded videos	Video	50	$30	$1.500
Project management	Month	8	$1.000	$8.000
Digital marketing - target in Vietnam	Month	8	$1.000	$8.000
Digital marketing - target in Global	Month	3	$1.000	$3.000
Reserve for slipCRge of ADA				$4.000
Total amount				***$49.892***

Vui lòng cung cấp thông tin chi tiết về những người sẽ làm việc trong dự án.

1. Duc Tiger: Là người có thời gian nghiên cứu sâu về công nghệ blockchain Cardano và hệ sinh thái Catalyst; Đã tham gia đánh giá các đề xuất trên Catalyst với vai trò là CA (Cố vấn cộng đồng) từ Fund4, và vCA (cố vấn cộng đồng cố kinh nghiệm) trong Fund6.

   Nhiệm vụ: Sẽ giám sát tất cả các quy trình của dự án MeetProposer, kết nối các thành viên trong cộng đồng làm việc cùng với nhau để giúp dự án trở nên có giá trị cao.

   Liên hệ

2. Mie Tran

   Nhiệm vụ: Điều phối chính cuộc họp bằng ngôn ngữ tiếng Anh.

   Liên hệ

3. Quynh Anh: Đã nghiên cứu về Cardano hơn 2 năm, có sự am hiểu về Cardano và Catalyst. Tham gia đánh giá các đề xuất trên Catalyst từ Fund7 với vai trò là CA

   Có hoạt động tích cực trong giai đoạn thử nghiệm của dự án MeetProposer với vai trò Host Meet và Core CR.

Nhiệm vụ:

Liên hệ

4. Excellent CR team: Là nhóm hơn 20 CR có kinh nghiệm đánh giá đề xuất từ những fund trước, có chuyên môn ở các ngành nghề, lĩnh vực khác nhau.

   Nhiệm vụ: Đề xuất các dự án tiềm năng và liên hệ với các chủ dự án để sắp xếp buổi họp; Biên tập các video buổi họp và gắn phụ đề cho các video buổi họp; Đưa ra một số câu hỏi chuẩn bị và các câu hỏi và những lời nhận xét có giá trị cao đối với dự án của Người đề xuất.

   Liên hệ: Hoạt động của nhóm là kín. Có thể xem hoạt động công khai ở link này: Excellent CR

5. TIGER Media team: Là nhóm gồm những người có kỹ năng về truyền thông, marketing trên các mạng xã hội.

   Nhiệm vụ: Nhóm sẽ thực hiện quảng bá nội dung các buổi Meet với nhóm đối tượng phù hợp để tăng sự nhận diện của xã hội bên ngoài với chương trình Meet Proposer, và dự án được trình bày tại Meet.

[GIÁ TRỊ VỐN TÀI TRỢ]

Vui lòng mô tả những gì bạn sẽ đo lường để theo dõi tiến độ dự án của mình và bạn sẽ đo lường những?

Số lượng Proposers đăng ký tham gia trình bày tại MeetProposer

Mặc dù số lượng Proposer được chọn để trình bày trong phạm vi ngân sách của đề xuất này chỉ là 50 suất, số lượng những đơn đăng ký có thể nhiều hơn 50. Điều này sẽ cho chúng tôi biết rằng mức độ hấp dẫn của MeetProposer đối với Người đề xuất.

Số lượng CR mới tham gia vào các buổi Meet.

Thông qua bản ghi được Zoom lưu lại trên đám mây, chúng tôi có số liệu bao nhiêu người tham gia được qua từng buổi Meet. Số liệu này giúp chúng tôi đánh giá được mức độ hấp dẫn của MeetProposer đối với Cộng đồng.

Số lượng các câu hỏi phản biện có giá trị cao từ các CR và Cộng đồng.

Các câu hỏi này sẽ được Core CR biểu quyết. Căn cứ vào đó chúng tôi sẽ trả thưởng cho những phản hồi này.
Chỉ số này cho cho chúng tôi biết liệu cộng đồng đã đưa ra những câu hỏi thật sự khách quan hay chưa.

Số lượng các lời cố vấn có giá trị cao được Proposer bầu chọn.

Đây là các phản hồi từ CR và Cộng đồng, do Proposer chọn lọc dựa trên mức độ hữu ích đối với dự án của Proposer. Điều này cho chúng tôi đánh giá liệu cộng đồng đã đưa ra đủ số lượng phản hồi thật sự có giá trị cho Người đề xuất hay không.

Đây là chỉ số định tính, rất khó để đưa ra con số cụ thể, nên tạm thời chúng tôi dựa vào những sự phản hồi của proposer và những thành viên khác tham gia trên cộng đồng.

Số lượng các dự án mới từ các nhà phát triển mới

Thống kê các dự án mới được hình thành từ những nhà phát triển mới tham gia thông qua chương trình MeetProser. Các số liệu này cho phép chúng tôi đánh giá được mức độ hiệu quả của các buổi họp.
Với chỉ số này, chúng tôi sẽ phân biệt đâu là những dự án mã nguồn mở và không mở.

Số lượng dự án của các nhà phát triển mới được ra mắt sau khi được tài trợ vốn

Trong số các mới từ các nhà phát triển mới, chúng tôi sẽ thống kê có bao nhiêu dự án được tài trợ, triển khai, hoàn thành và ra mắt sản phẩm của họ.

Số lượng người dùng của các dự án

Khi các dự án hoàn thiện và đi vào hoạt động, chúng tôi sẽ đo lường được người dùng các sản phẩm của họ. Tuy nhiên, đây không phải là chỉ số chính cho dự án này.

Nhóm thực hiện

Chi phí của dự án thể hiện giá trị đồng vốn như thế nào đối với hệ sinh thái Cardano?

Những giá trị mà dự án MeetProposer-Bright Up Dev's Ideas mang lại cho hệ sinh thái Cardano có ý nghĩa lớn và tích cực:

- Tăng sự phát triển và đổi mới: Nhờ việc tạo ra một môi trường tương tác và hỗ trợ cho nhà phát triển, dự án MeetProposer sẽ thúc đẩy sự phát triển và đổi mới trên nền tảng Cardano. Bằng cách khuyến khích các nhà phát triển trình bày ý tưởng và nhận phản hồi từ cộng đồng, dự án sẽ giúp khám phá và thúc đẩy các dự án tiềm năng, đồng thời nâng cao chất lượng và đa dạng hóa ứng dụng trên Cardano.
- Mở rộng và thu hút cộng đồng: Việc trả thưởng cho những người giới thiệu người có ý tưởng mới sẽ tận dụng được sức mạnh lan truyền trên các mạng xã hội, thúc đẩy Project Catalyst tiếp cận đến những nhà phát triển tiềm năng mới từ bên ngoài cộng đồng hiện tại của Cardano, bao gồm những nhà phát triển chưa biết tới blockchain, và những nhà phát triển trên các nền tảng blockchain khác. Góp phần gia tăng giá trị và khả năng cạnh tranh của hệ sinh thái Cardano.
- Làm cho hệ sinh thái các nhà phát triển trên Cardano trở nên“Xanh” hơn nữa: MeetProposer giúp xây dựng một cộng đồng nhà phát triển chuyên nghiệp và đầy nhiệt huyết trên Cardano. Bằng cách cung cấp cơ hội giao lưu, học tập và trao đổi kiến thức, kinh nghiệm và sự cố vấn, dự án sẽ thúc đẩy sự phát triển cá nhân của các nhà phát triển, góp phần tạo ra một môi trường hợp tác tích cực và tăng cường

sự đoàn kết trong cộng đồng, hình thành nên những ý tưởng mới, những đội nhóm mới, những dự án mới trong tương lai.
- Việc biểu quyết trở nên chính xác hơn. Thông qua những buổi Meet này, cộng đồng những người nắm giữ ADA, những người đại diện uỷ quyền (dRep), và những người Đánh giá từ cộng đồng (CR) sẽ có cơ hội hiểu rõ hơn về các dự án tham gia đề xuất tài trợ trong Project Catalyst.

Các sản phẩm đầu ra của chúng tôi được công bố công khai, nên những người có ý tưởng tương tự ở khắp nơi trên thế giới có thể tham khảo thông qua việc xem lại video các buổi Meet và các tài liệu liên quan thông qua các kênh truyền thông.

Việc tính toán chi phí như ở trên là dựa theo mặt chung về chi phí cho lao động tự do trên thế giới. Lưu ý rằng lao động tự do sẽ cao hơn so so với thu nhập cố định do chưa cấn trừ thuế, quản trị nhân sự, chi phí tuyển dụng… Mặt khác, chi phí này cũng thấp hơn nhiều so với chi phí trả cho các chuyên gia làm cố vấn cho các dự án.

Có ai đó đã giới thiệu bạn trở thành người đề xuất?*Riêng tư

Người giới thiệu không nên là một phần của nhóm dự án hoặc được xác định là người đồng đề xuất.

Nếu bạn chọn: **Yes**

Người giới thiệu đã giới thiệu bạn gửi đề xuất như thế nào? (Vui lòng giải thích chi tiết càng nhiều càng tốt)

Trả lời: duc.tigerpool@gmail.com

Nhập vào đây…

Mẫu: “He helped me to build this proposal”

“He gave me some advisements”