

ЧЕК-ЛИСТ

7 шагов к открытию прибыльного вейп-магазина без лишних трат

По модели франшизы “SMOKESTAR”

Шаг 1. Что нужно на старте

- Регистрация ИП или ООО
- Открытие расчётного счёта
- Поиск помещения (от 5–20 м², первая линия, хорошая проходимость)
- Первичная закупка товара
- Оборудование (витрины, освещение, техника)
- Подключение к учётной системе
- Обучение персонала

Все процессы можно пройти быстрее с поддержкой управляющей компании — мы передаём инструкции и шаблоны.

Шаг 2. Как выбрать локацию и не прогадать

Главное — трафик. Смотрите на:

- Плотность жилых домов поблизости
- Точки притяжения: остановки, магазины, колледжи
- Видимость с улицы
- Конкуренцию поблизости (не всегда минус)

Формула: лучше маленькое помещение в проходном месте, чем большое — в глуши.

Шаг 3. Сколько стоит открыть магазин

Минимальный старт: от 1 250 000 до 3 000 000 ₽ (в зависимости от города, площади и формата)

Что входит:

- Паушальный взнос
- Ремонт и аренда
- Первая закупка
- Витрины и оборудование
- Вывеска, реклама, учётная система

Мы даём доступ к закупкам по партнёрским ценам — это экономит от 15 до 30 % на товаре.

Шаг 4. Сколько можно заработать

Средняя маржинальность — от 40 до 55 %, что выше, чем у большинства розничных ниш.

Средняя выручка точки в городе 300–500 тыс. населения: от 900 000 до 1 200 000 ₽ в месяц

Окупаемость вложений: от 6 до 12 месяцев (в зависимости от формата и локации)

Шаг 5. Что продавать на старте

- POD-системы
- Жидкости
- Одноразки
- Картриджи и аксессуары
- Минимум — 120–150 SKU в ассортименте

Подбираем ассортимент под формат точки и целевую аудиторию.

Шаг 6. Что делает управляющая компания

Ваша поддержка на каждом этапе:

- Помощь с открытием и ремонтом
- Макеты, инструкции, обучение
- Маркетинг и сопровождение
- IT-система, CRM, отчётность
- Связь с поставщиками
- Поддержка 24/7

Уникальная опция — можно передать магазин в управление УК (если уезжаете или не хотите заниматься операционкой).

Шаг 7. Три главные ошибки новичков

- Открывают точку «по ощущениям», не считая трафик
- Берут товар в розницу, без партнёрских цен — и теряют маржу
- Доверяют бренду без прозрачной аналитики и поддержки

Мы показываем реальные цифры по точкам, не скрываем рентабельность и даём конкретные прогнозы.

Контакты менеджера - 8 996 032 40 71 Денис (звонить в любое время)

SMOKESTAR