

**Ka Solution Tecnologia em Software – SIEC Empresa Best Company and
Accessory (BCCA)**

Manual de Configuração

GRUPO XXXX

Carla Bana

Carla Hernadez

Elaine Caldeira

Fabiana Tarrio

Sandra Tessutti Dias

Wesley Firmino Mirco

OBJETIVO:

Esse Manual de Configuração tem como objetivo detalhar as parametrizações utilizadas para a implantação do ERP SAP para a área de Vendas e Distribuição de acordo com as regras de negócio definidas pelo cliente, a empresa Best Company Computer Accessory (BCCA).

Sumário

1	Organização de Vendas	9
1.1	Criação da Organização de Vendas	9
1.2	Canal de distribuição	10
2.1	Definição de canal de distribuição	10
3	Setor de Atividade	11
3.1	Definição de Setor de Atividade	11
4	Escritório de vendas	11
4.1	Definição de Escritório de Vendas	11
5	Vendedores	12
5.1	Equipe de Vendedores	12
6	Local de Expedição	13
6.1	Definição de Local de expedição	13
6.2	Condições de Expedição	13
6.3	Itinerário de Grupo de Cargas	14
7	Atribuições	14
7.1	Parametrização de atribuição de organização de vendas para canal de distribuição	14
7.2	Parametrização de definição de canais de distribuição comum	15
7.3	Parametrização de atribuição de Setor de atividade para organização de vendas	16
7.4	Parametrização de formação de área de vendas	17
7.5	Parametrização de atribuição de escritório de vendas para área de vendas	17
7.6	Parametrização de atribuição de escritório de vendas para equipe de vendas	18
7.7	Parametrização de atribuição de organização de vendas / canal de distribuição / centro	18
7.8	Parametrização de atribuição de local de expedição ao centro	19
7.9	Parametrização de determinação de local de expedição	20
8	Itinerários	21
8.1	Zonas de Transportes	21
8.2	Definição de Itinerários	21
8.3	Atualização do país e zona de transporte para o local de expedição	22
8.4	Atualização da Determinação de Itinerários	23
9	Mestre de Material	25
9.1	Criação do material	25

9	Mestre de Cliente	28
10	Esquema de Clientes	38
11	Tipo de Documento de Vendas	39
11.1	Documento de Venda Normal	39
11.2	Categoria de Item	40
11.3	Atribuindo Categoria de Item ao Tipo de Documento de Vendas	41
11.4	Categoria de Divisão de Remessa	42
11.5	Atribuindo Categorias de Divisões de Remessa	43
11.6	Documento de Devolução	43
11.7	Categoria de Item	44
11.8	Atribuindo Categoria de Item ao Tipo de Documento de Vendas	45
11.9	Categoria de Divisão de Remessa	46
11.10	Atribuindo Categorias de Divisões de Remessa	46
11.11	Atribuindo a Área de Vendas ao Documento de Vendas	47
12	Remessa	49
12.1	Remessa para Venda Normal	49
12.2	Categoria de Item de Remessa	50
12.3	Atribuição da Remessa ao Tipo de Documento de Vendas	51
12.4	Atribuindo a Categoria de Item de Remessa a Remessa	51
12.5	Remessa para Devolução	52
12.6	Atribuição da Remessa ao Tipo de Documento de Vendas	52
12.7	Categoria de Item de Remessa para Devolução	52
12.8	Atribuindo a Categoria de Item de Remessa a Remessa	53
13	Documento de Faturamento	53
13.1	Documento de Faturamento para Venda Normal	53
13.2	Atribuição da Remessa ao Tipo de Documento de Vendas	54
13.3	Documento de Faturamento para Devolução	55
13.4	Atribuição da Remessa ao Tipo de Documento de Vendas	56
14	Controle de Cópia	56
14.1	Controle de Cópia para Documento de Vendas	56
14.1.1	Documento de Vendas Normal para Documento de Vendas Normal	56
14.1.2	Documento de Vendas Normal para Documento de Devolução	58
14.2	Controle de Cópia para Documento de Vendas e Remessa	59
14.2.1	Documento de Vendas Normal para Remessa	59

14.3	Controle de Cópia para Documento de Remessa e Fatura	60
14.3.1	Documento de Remessa para Fatura	60
14.3.2	Documento de Remessa para Crédito de Devolução	61
14.4	Dados Incompletos	62
14.5	Esquema de Dados Incompletos	62
14.6	Atribuindo o Esquema de Dados Incompletos	62
15	Esquema de Cálculo	63
15.1	Esquema de Cálculo ZEY05	63
15.1.1	Definindo Tabela de Condições	63
15.1.2	Definindo Sequências de Acessos	63
15.1.3	Definindo Tipos de Condição	66
15.1.4	Definindo Esquema de Cálculo e Atribuindo Tipos de Condição	69
15.1.5	Atribuindo o Esquema de Cálculo às Áreas de Vendas	70
15.1.6	Atribuir Contas do Razão	72

Índice de Figuras

Figura 1 - Parametrização de criação de organização de vendas Berlim	10
Figura 2 – Parametrização de criação de organização de vendas Stu	10
Figura 3 – Parametrização de definição de canal de distribuição	11
Figura 4 – Parametrização de definição de Setor de atividade	11
Figura 5 - Parametrização de definição de Escritório de Vendas Berlim	12
Figura 6 - Parametrização de definição de Escritório de Vendas Stuttgart	12
Figura 7 – Parametrização de definição de equipe de Vendas Berlim	12
Figura 8 – Parametrização de definição de equipe de Vendas Stu	13
Figura 9 – Parametrização de definição local de expedição	13
Figura 10 – Parametrização condição de expedição	14
Figura 11 – Definição de Grupo de cargas	14
Figura 12 - de organização de vendas para canal de distribuição	15
Figura 13 – parametrização de canais de distribuição comum Berlim	15
Figura 14 - parametrização de canais de distribuição comum Stut	16
Figura 15 – Atribuição de setor der atividade para organização de vendas	16
Figura 16 – Formação de área de vendas	17
Figura 17 – Atribuir escritório de vendas – área de vendas	17
Figura 18 – Atribuição de escritório de vendas para equipe de vendas	18
Figura 19 – Parametrização de atribuição de organização de vendas para canal de distribuição para centro de Berlim.	18
Figura 20 - Parametrização de atribuição de organização de vendas para canal de distribuição para centro de Stuttgart.	19
Figura 21 – Atribuição de local de expedição para centro Berlim	19
Figura 22 - Atribuição de local de expedição para centro Stut	20
Figura 23 – Parametrização da determinação do local de expedição	20
Figura 24 – Parametrização para Zonas de Transporte.	21
Figura 25 – Determinação de Itinerários.	22
Figura 26 – Atribuição da Zona de Transporte ao Local de Expedição.	23
Figura 27 – Atualização da Determinação de Itinerários.	23
Figura 28 – Atribuição de Itinerário.	24
Figura 29 – Criação de Material 2819	25
Figura 30 - Criação de Material 2022	26
Figura 31 - Criação de Material 2023	27
Figura 32 - Criação de Material 2024	28
Figura 33 – Cadastro de Cliente: Dados Gerais.	29
Figura 34 – Cadastro do Cliente: Dados da Área de Vendas pasta Vendas.	29
Figura 35 – Cadastro do Cliente: Dados da Área de Vendas pasta Expedição.	30
Figura 36 – Cadastro do Cliente: Dados da Área de Vendas pasta Doc Faturamento.	30
Figura 37 – Cadastro do Cliente: Dados da Área de Vendas pasta Função Parceiro.	31
Figura 38 – Cadastro de Cliente: Dados Gerais.	31
Figura 39 – Cadastro do Cliente: Dados da Área de Vendas pasta Vendas.	32

Figura 40 – Cadastro do Cliente: Dados da Área de Vendas pasta Expedição.	32
Figura 41 – Cadastro do Cliente: Dados da Área de Vendas pasta Doc Faturamento.	33
Figura 42 – Cadastro do Cliente: Dados da Área de Vendas pasta Função Pareteiro.	33
Figura 43 – Cadastro de Cliente: Dados Gerais.	34
Figura 44 – Cadastro do Cliente: Dados da Área de Vendas pasta Vendas.	34
Figura 45 – Cadastro do Cliente: Dados da Área de Vendas pasta Expedição.	35
Figura 46 – Cadastro do Cliente: Dados da Área de Vendas pasta Doc Faturamento.	35
Figura 47 – Cadastro do Cliente: Dados da Área de Vendas pasta Função Parceiro.	36
Figura 48 – Cadastro de Cliente: Dados Gerais.	36
Figura 49 – Cadastro do Cliente: Dados da Área de Vendas pasta Vendas.	37
Figura 50 – Cadastro do Cliente: Dados da Área de Vendas pasta Expedição.	37
Figura 51 – Cadastro do Cliente: Dados da Área de Vendas pasta Doc Faturamento.	38
Figura 52 – Cadastro do Cliente: Dados da Área de Vendas pasta Função Parceiro.	38
Figura 53 – Parametrização para Esquema de Cliente.	39
Figura 54 – a) Parametrização para o Documento de Vendas Normal. b) Continuação da tela da parametrização do Documento de Vendas Normal.	40
Figura 55 – Parametrização para Categoria de Item para Documento de Vendas.	41
Figura 56 – Atribuindo categoria de item Z005 ao documento de vendas Z5 e ao grupo de categoria de item NORM.	42
Figura 57 – Parametrizando Categoria de Divisão.	42
Figura 58 – Atribuindo Categoria de Divisão de Remessa ao tipo de categoria de item e ao tipo de MRP.	43
Figura 59 - a) Parametrização para o Documento de Devolução. b) Continuação da tela da parametrização do Documento de Devolução.	44
Figura 60 - Parametrização para Categoria de Item para Documento de Devolução.	45
Figura 61 - Atribuindo categoria de item Z005 ao documento de vendas Z5 e ao grupo de categoria de item NORM.	46
Figura 62 – Parametrização para Categoria de Divisão.	46
Figura 63 – Atribuindo Categoria de Divisão de Remessa ao tipo de categoria de item e ao tipo de MRP.	47
Figura 64 – Agrupando as Organizações de Vendas.	47
Figura 65 – Agrupando Canais de Distribuição.	48
Figura 66 – Agrupando Setores de Atividades.	48
Figura 67 – Atribuindo área de vendas aos documentos de vendas e devolução.	49
Figura 68 – Parametrização para definição de Remessa.	50
Figura 69 – Parametrização para Categoria de Item da Remessa.	51
Figura 70 – Atribuição da Categoria de Item ao Tipo de Remessa.	51
Figura 71 – Parametrização para definir Remessa para um documento de Devolução.	52
Figura 72 – Parametrização para Categoria de Item da Remessa.	53
Figura 73 – Atribuição da Categoria de Item ao Tipo de Remessa.	53
Figura 74 – Parametrização para Documento de Faturamento.	54
Figura 75 - Parametrização para Documento de Faturamento – Crédito de Devolução.	55
Figura 76 – Controle de Cópia entre Documentos de Vendas Normal em Nível de Cabeçalho.	56
Figura 77 – Controle de Cópia entre Documentos de Vendas Normal em Nível de Item.	57

Figura 78 – Controle de Cópia entre Documentos de Vendas Normal em Nível de Divisão de Remessa.	57
Figura 79 – Controle de Cópia entre Documentos de Vendas Normal em Nível de Cabeçalho.	58
Figura 80 – Controle de Cópia entre Documentos de Vendas Normal em Nível de Item.	58
Figura 81 – Controle de Cópia entre Documento de Remessa e Venda Normal em Nível de Cabeçalho.	59
Figura 82 – Controle de Cópia entre Documento de Remessa e Venda Normal em Nível de Item.	60
Figura 83 – Controle de Cópia entre Documento de Remessa e Fatura em Nível de Cabeçalho.	60
Figura 84 – Controle de Cópia entre Documento de Remessa e Fatura em Nível de Item.	61
Figura 85 – Controle de Cópia entre Documento de Remessa e Crédito de Devolução em Nível de Cabeçalho.	61
Figura 77 – Esquema de Dados Incompletos. a) Definindo Grupos. b) Para o grupo A definindo o esquema Y5. c) Para o esquema Y5 definindo o campo BSTNK – Número do pedido com status 2.	62
Figura 78 – Atribuindo Esquema de Dados Incompletos ao Documento de Vendas Normal.	63
Figura 79 – a) Definindo Sequência de Acessos. b) Definindo Acessos. c) Definindo campos.	64
Figura 80 – a) Definindo Sequência de Acessos. b) Definindo Acessos. c) Definindo campos.	65
Figura 81 – a) Definindo Sequência de Acessos. b) Definindo Acessos. c) Definindo campos.	66
Figura 82 – Parametrização para Condição de Preço ZR05.	67
Figura 83 – Parametrização para Condição de Preço Z005.	68
Figura 84 – Parametrização para Condição de Preço Z005.	69
Figura 85 – a) Definindo Esquema de Cálculo. b) Atribuindo Tipos de Condição ao Esquema de Cálculo definido.	70
Figura 86 - a) Atribuindo o Esquema de Cálculo para a Organização de Vendas ZMO5 e seus CDs e SAs. b) Atribuindo o Esquema de Cálculo para a Organização de Vendas ZTO5 e seus CDs e SAs.	71
Figura 87 - a) Atribuindo Contas do Razão para a Organização de Vendas ZMO5. b) Atribuindo Contas do Razão para a Organização de Vendas ZTO5.	72

1 Organização de Vendas

1.1 Criação da Organização de Vendas

Caminho: IMG ☐ Estrutura do empreendimento ☐ Definição ☐ Vendas distribuição ☐ Definir, Copiar, eliminar, verificar organização de vendas ☐ Definir organização de vendas

Processar endereço: ZM05

Nome

Forma de tratamento

Nome Verkaufsorg. IDES Deutschland - Frankfurt

Nome IDES Deutschl - Ffm

Termos de pesquisa

Termo pesquisa 1/2 BERLIM Grupo 05

Endereço

Rua/nº Friedrich-Naumann-Straße 16

Código postal/Cidade 60486 Frankfurt/M

País DE Alemanha Região 06 Hesse

Fuso horário CET

Endereço de caixa postal

Caixa postal 160529

Código postal 60070

Cód.postal empresa

Comunicação

Idioma Alemão

Telefone 069-99-0 Extensão

Tel.celular

Fax 069-991277 Extensão

e-mail

MeioComunStand.

Outra comunicação...

Observações

☒ ☐ ☐ Visualização ☐ Versões internacionais ☐

Figura 1 - Parametrização de criação de organização de vendas Berlim

Processar endereço: ZT05

Nome	
Forma de tratamento	Verkaufsg. IDE Deutschland - Frankfurt
Nome	IDES Deutschl - Ffm
[+]	
Termos de pesquisa	
Termo pesquisa 1/2	Stuttgart Grupo 05
Endereço	
Rua/nº	Friedrich-Naumann-Straße 16
Código postal/Cidade	60486 Frankfurt/M
País	DE Alemanha Região 06 Hesse
Fuso horário	CET
[+]	
Endereço de caixa postal	
Caixa postal	160529
Código postal	60070
Cód.postal empresa	
[+]	
Comunicação	
Idioma	Alemão
Telefone	069-99-0
Tel.celular	
Fax	069-991277
e-mail	
MeioComunStand.	
[+]	
Observações	
☒ ☐ ☐ Visualização ☐ Versões internacionais ☐	

Figura 2 – Parametrização de criação de organização de vendas Stu

1.2 Canal de distribuição

1.3 Definição de canal de distribuição

Caminho: IMG → Estrutura do empreendimento → Definição → Vendas distribuição → Definir, Copiar, eliminar, verificar canal de distribuição → Definir canal de distribuição

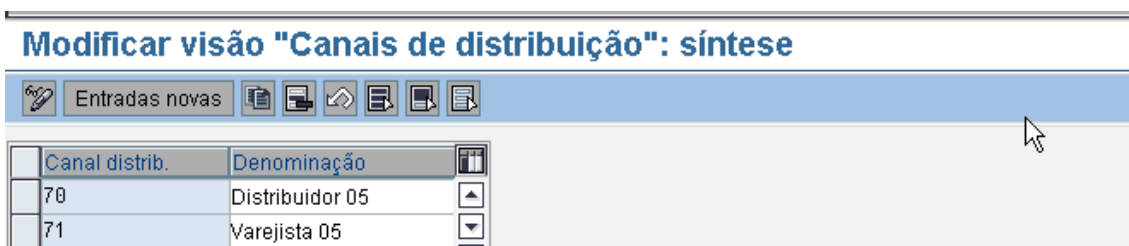


Figura 3 – Parametrização de definição de canal de distribuição

2 Setor de Atividade

2.1 Definição de Setor de Atividade

Caminho: IMG → Estrutura do empreendimento → Definição → Logística Geral → Definir, Copiar, eliminar, verificar Setor de atividade → Definir Setor de atividade

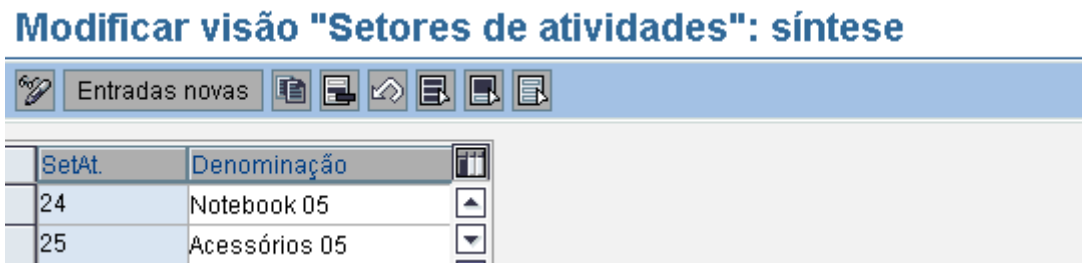


Figura 4 – Parametrização de definição de Setor de atividade

3 Escritório de vendas

3.1 Definição de Escritório de Vendas

Caminho: IMG → Estrutura do empreendimento → Definição → Vendas distribuição → Atualizar escritório de vendas

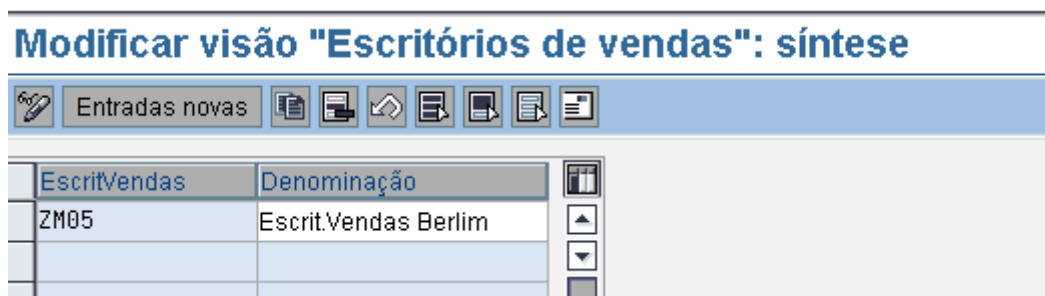


Figura 5 - Parametrização de definição de Escritório de Vendas Berlim

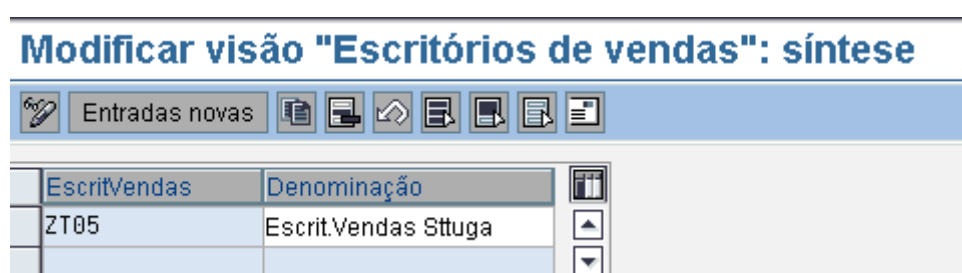


Figura 6 - Parametrização de definição de Escritório de Vendas Stuttgart

4 Vendedores

4.1 Equipe de Vendedores

Caminho: IMG → Estrutura do empreendimento → Definição → Vendas distribuição → Atualizar Grupo de vendedores

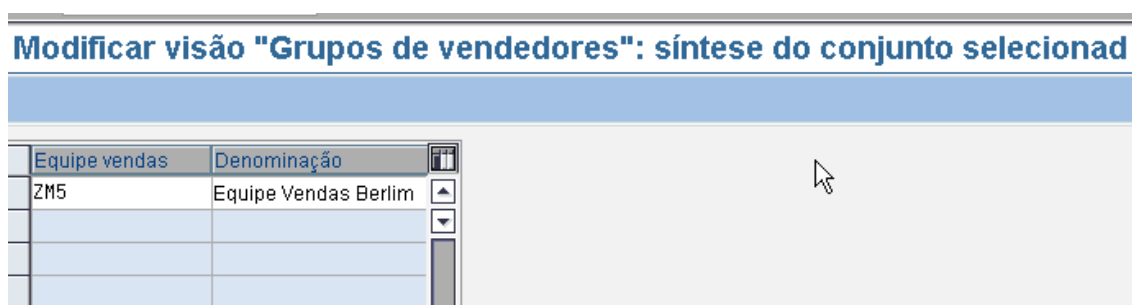


Figura 7 – Parametrização de definição de equipe de Vendas Berlim

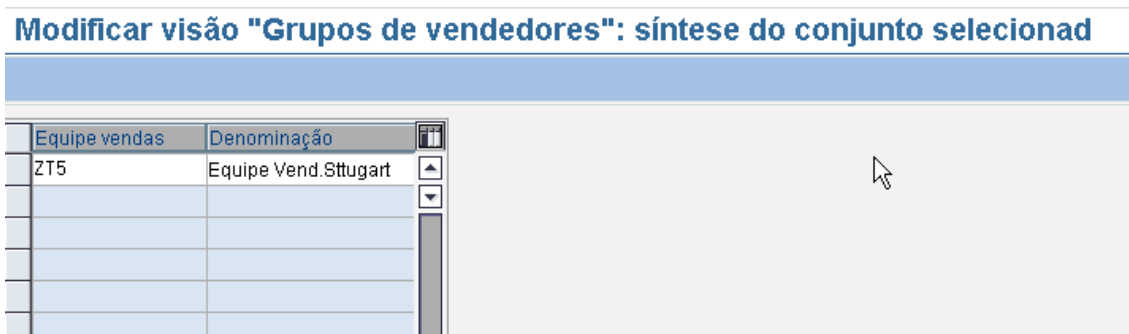


Figura 8 – Parametrização de definição de equipe de Vendas Stu

5 Local de Expedição

5.1 Definição de Local de expedição

Caminho: IMG → Estrutura do empreendimento → Definição → Logistics Execution → Definir, Copiar, eliminar, verificar Local de expedição → Definir local de expedição.

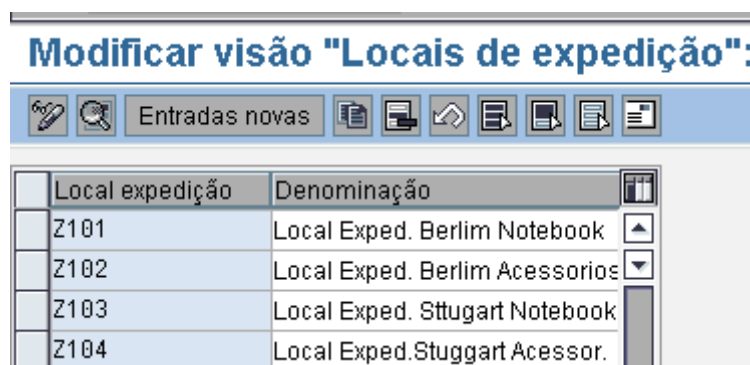


Figura 9 – Parametrização de definição local de expedição

5.2 Condições de Expedição

Caminho: IMG → Logistics execution → expedição → Base → Determinação de local de expedição/ DPTO. Entrada Mercadorias → Definir Condições de expedição

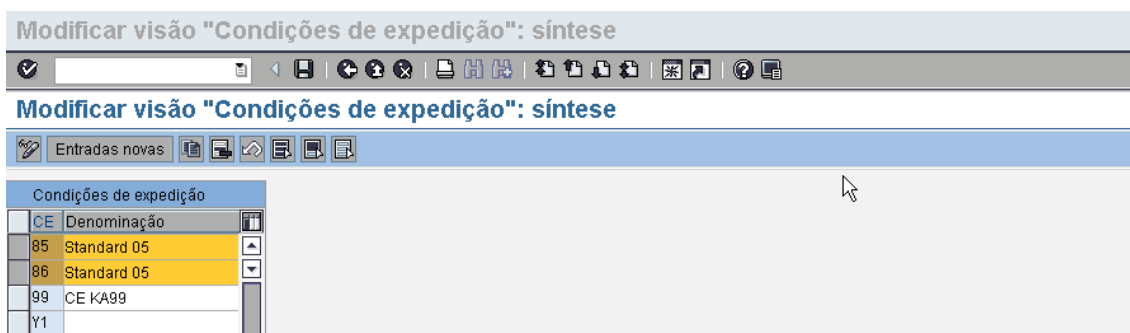


Figura 10 – Parametrização condição de expedição

5.3 Itinerário de Grupo de Cargas

Caminho: IMG ☐ Logistics execution ☐ expedição ☐ Base ☐ Determinação de local de expedição/ DPTO. Entrada Mercadorias ☐ Definir Grupo de Carga

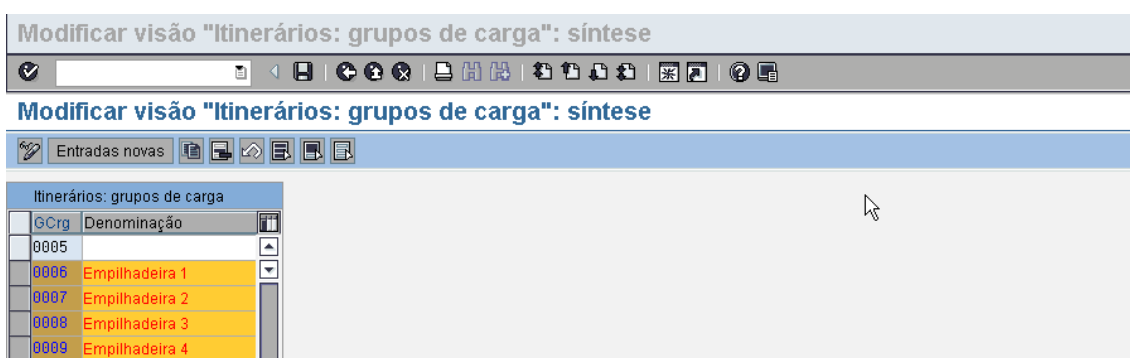


Figura 11 – Definição de Grupo de cargas

6 Atribuições

6.1 Parametrização de atribuição de organização de vendas para canal de distribuição

Caminho: IMG ☐ Estrutura do empreendimento ☐ Atribuição ☐ Vendas e distribuição
☐ Atribuir canal de distribuição – organização de vendas

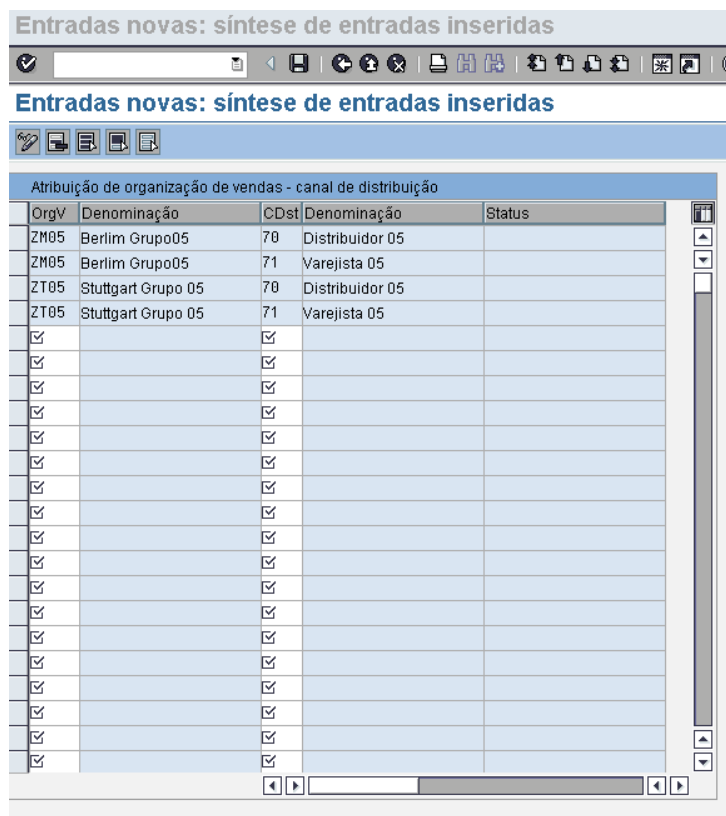


Figura 12 - de organização de vendas para canal de distribuição

6.2 Parametrização de definição de canais de distribuição comum

Caminho: IMG □ Vendas e Distribuição □ Dados Mestre □ Definir canais de distribuição Comum

OrgV	SA	Denominação	SAtCnd	Denominação	SAtCit	Denominação
ZM05	24	Notebook 05	24	Notebook 05	24	Notebook 05
ZM05	25	Acessórios 05	25	Acessórios 05	25	Acessórios 05
ZR01	95	Setor Aluno KA01	95	Setor Aluno KA01	95	Setor Aluno KA01

Figura 13 – parametrização de canais de distribuição comum Berlim

Modificar visão "Unidade org.: sets.at.por OrgV - atribuir dados maestr

Modificar visão "Unidade org.: sets.at.por OrgV - atribuir dados maestr

OrgV	SA	Denominação	SAtCnd	Denominação	SAtCit	Denominação
ZT05	24	Notebook 05	24	Notebook 05	24	Notebook 05
ZT05	25	Acessórios 05	25	Acessórios 05	25	Acessórios 05

Figura 14 - parametrização de canais de distribuição comum Stut

6.3 Parametrização de atribuição de Setor de atividade para organização de vendas

Caminho: IMG → Estrutura do empreendimento → Atribuição → Vendas e distribuição → Atribuir Setor de atividade – organização de vendas

Entradas novas: síntese de entradas inseridas

Atribuição de organização de vendas - setor de atividade

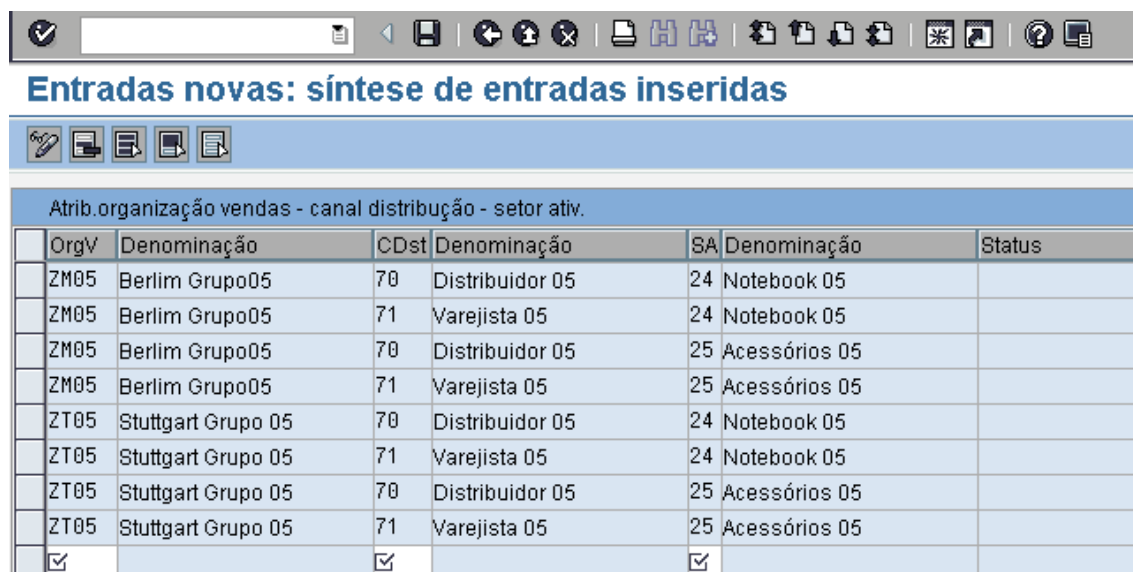
OrgV	Denominação	SA	Denominação	Status
ZM05	Berlim Grupo05	24	Notebook 05	
ZM05	Berlim Grupo05	25	Acessórios 05	
ZT05	Stuttgart Grupo 05	24	Notebook 05	
ZT05	Stuttgart Grupo 05	25	Acessórios 05	
☒		☒		
☒		☒		

Figura 15 – Atribuição de setor der atividade para organização de vendas

6.4 Parametrização de formação de área de vendas

Caminho: IMG ▾ Estrutura do empreendimento ▾ Atribuição ▾ Vendas e distribuição ▾

Formar área de vendas



	OrgV	Denominação	CDst	Denominação	SA	Denominação	Status
☐	ZM05	Berlim Grupo05	70	Distribuidor 05	24	Notebook 05	
☐	ZM05	Berlim Grupo05	71	Varejista 05	24	Notebook 05	
☐	ZM05	Berlim Grupo05	70	Distribuidor 05	25	Acessórios 05	
☐	ZM05	Berlim Grupo05	71	Varejista 05	25	Acessórios 05	
☐	ZT05	Stuttgart Grupo 05	70	Distribuidor 05	24	Notebook 05	
☐	ZT05	Stuttgart Grupo 05	71	Varejista 05	24	Notebook 05	
☐	ZT05	Stuttgart Grupo 05	70	Distribuidor 05	25	Acessórios 05	
☐	ZT05	Stuttgart Grupo 05	71	Varejista 05	25	Acessórios 05	
☒			☒		☒		

Figura 16 – Formação de área de vendas

6.5 Parametrização de atribuição de escritório de vendas para área de vendas

Caminho: IMG ▾ Estrutura do empreendimento ▾ Atribuição ▾ Vendas e distribuição ▾

Atribuir escritório de vendas - área de vendas

Entradas novas: síntese de entradas inseridas								
Entradas novas: síntese de entradas inseridas								
Atribuição de escritório de vendas - área de vendas								
OrgV	Denominação	CDst	Denominação	SA	Denominação	EscrV	Denominação	St
ZM05	Berlim Grupo05	70	Distribuidor 05	24	Notebook 05	ZM05	Escrít.Vendas Berlim	
ZM05	Berlim Grupo05	70	Distribuidor 05	25	Acessórios 05	ZM05	Escrít.Vendas Berlim	
ZM05	Berlim Grupo05	71	Varejista 05	24	Notebook 05	ZM05	Escrít.Vendas Berlim	
ZM05	Berlim Grupo05	71	Varejista 05	25	Acessórios 05	ZM05	Escrít.Vendas Berlim	
ZT05	Stuttgart Grupo 05	70	Distribuidor 05	24	Notebook 05	ZT05	Escrít.Vendas Sttuga	
ZT05	Stuttgart Grupo 05	70	Distribuidor 05	25	Acessórios 05	ZT05	Escrít.Vendas Sttuga	
ZT05	Stuttgart Grupo 05	71	Varejista 05	24	Notebook 05	ZT05	Escrít.Vendas Sttuga	
ZT05	Stuttgart Grupo 05	71	Varejista 05	25	Acessórios 05	ZT05	Escrít.Vendas Sttuga	
☒		☒		☒		☒		

Figura 17 – Atribuir escritório de vendas – área de vendas

6.6 Parametrização de atribuição de escritório de vendas para equipe de vendas

Caminho: IMG → Estrutura do empreendimento → Atribuição → Vendas e distribuição → Atribuir Grupo de vendedores - escritório de vendas

Entradas novas: síntese de entradas inseridas					
Atribuição do escritório de vendas - equipes de vendas					
	EscrV	Denominação	EqVs	Denominação	Status
	ZM05	Escrít.Vendas Berlim	ZM5	Equipe Vendas Berlim	
	ZT05	Escrít.Vendas Sttuga	ZT5	Equipe Vend.Sttugart	
☒			☒		
☒			☒		
☒			☒		
☒			☒		

Figura 18 – Atribuição de escritório de vendas para equipe de vendas

6.7 Parametrização de atribuição de organização de vendas / canal de distribuição / centro

Caminho: IMG → Estrutura do empreendimento → Atribuição → Vendas e distribuição → Atribuir organização de vendas – canal de distribuição - centro

OrgV	Denominação	CanDstCl/M	Denominação	Cen.	Nome 1	Status
ZM05	Berlim Grupo05	70	Distribuidor 05	1000		Falta texto
☒		☒		☒		
☒		☒		☒		

Figura 19 – Parametrização de atribuição de organização de vendas para canal de distribuição para centro de Berlim.

OrgV	Denominação	CanDstCl/M	Denominação	Cen.	Nome 1	Status
ZT05	Stuttgart Grupo 05	71	Varejista 05	1200	Dresden	

Figura 20 - Parametrização de atribuição de organização de vendas para canal de distribuição para centro de Stuttgart.

6.8 Parametrização de atribuição de local de expedição ao centro

Caminho: IMG → Estrutura do empreendimento → Atribuição → Logistics execution → Atribuir local de expedição - centro

Locais de expedição->centros: síntese

Atribuir		Analisar erros	Eliminar	Marcar / desmarcar	Eliminar ma
Centro					
Locais de expedição					
☐	Z004	Local de expedição Hamburgo			
☐	Z005	Local de expedição Hamburgo			
☐	Z006	Local de expedição Hamburgo			
☐	Z007	Local de expedição Hamburgo			
☐	Z008	Local de expedição Hamburgo			
☐	Z009	Local de expedição Hamburgo			
☐	Z010	Local de expedição Hamburgo			
☐	Z011	Local de expedição Hamburgo			
☐	Z012	Local de expedição Hamburgo			
☐	Z013	Local de expedição Hamburgo			
☐	Z014	Local de expedição Hamburgo			
☐	Z015	Local de expedição Hamburgo			
☐	Z016	Local de expedição Hamburgo			
☐	Z017	Local de expedição Hamburgo			
☐	Z018	Local de expedição Hamburgo			
☐	Z019	Local de expedição Hamburgo			
☐	Z020	Local de expedição Hamburgo			
☐	Z021	Local de expedição Hamburgo			
☐	Z022	Local de expedição Hamburgo			
☐	Z023	Local de expedição Hamburgo			
☐	Z024	Local de expedição Hamburgo			
☐	Z025	Local de expedição Hamburgo			
☐	Z026	Local de expedição Hamburgo			
☐	Z027	Local de expedição Hamburgo			
☐	Z028	Local de expedição Hamburgo			
☐	Z029	Local de expedição Hamburgo			
☐	Z030	Local de expedição Hamburgo			
☐	Z101	Local Exped. Berlim Notebook			
☐	Z102	Local Exped. Berlim Acessorios			
☐	Z103	Local Exped. Sttugart Notebook			
☐	Z104	Local Exped. Stuggart Acessor.			
☐	Z9	Local de expedição San			
☐	ZK10	ZK10 Aluna Carla			

Figura 21 – Atribuição de local de expedição para centro Berlim

Locais de expedição->centros: síntese

Atribuir		Analisar erros	Eliminar	Marcar / desmarcar	Eliminar ma
Centro					
Locais de expedição					
☐	X023	Local de expedição Dresden			
☐	X024	Local de expedição Dresden			
☐	X025	Local de expedição Dresden			
☐	X026	Local de expedição Dresden			
☐	X027	Local de expedição Dresden			
☐	X028	Local de expedição Dresden			
☐	X029	Local de expedição Dresden			
☐	X030	Local de expedição Dresden			
☐	Z101	Local Exped. Berlim Notebook			
☐	Z102	Local Exped. Berlim Acessorios			
☐	Z103	Local Exped. Sttugart Notebook			
☐	Z104	Local Exped. Stuggart Acessor.			
☐	Z9	Local de expedição San			
☐	ZK10	ZK10 Aluna Carla			

Figura 22 - Atribuição de local de expedição para centro Stut

6.9 Parametrização de determinação de local de expedição

Caminho: IMG → Logistic Execution → Expedição → Bases → Determinação Local de Expedição / Depto entrada mercadorias → Atribuir locais de expedição

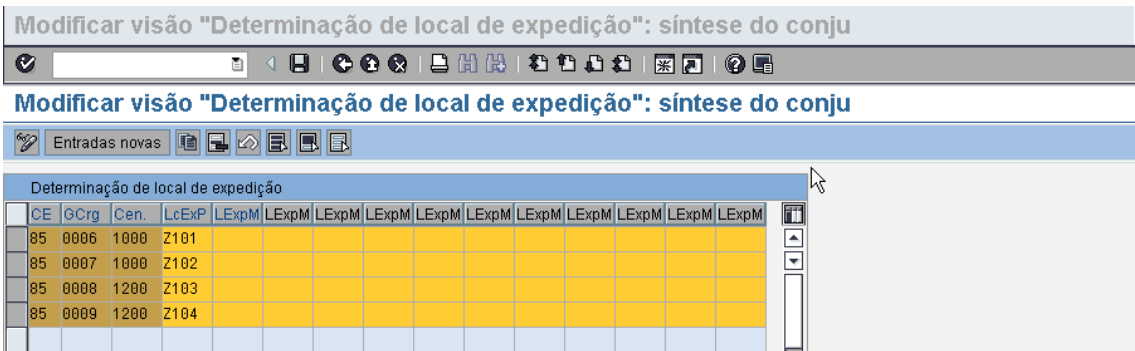


Figura 23 – Parametrização da determinação do local de expedição

7 Itinerários

7.1 Zonas de Transportes

Criação da zona de transporte (CEP) “00000000004” para Berlim, e “00000000005” para Stuttgart, com base no país.

Caminho: IMG □ Logistics Execution □ Transporte □ Bases □ Itinerários □
Determinação de Itinerários □ Definir zonas de transporte.

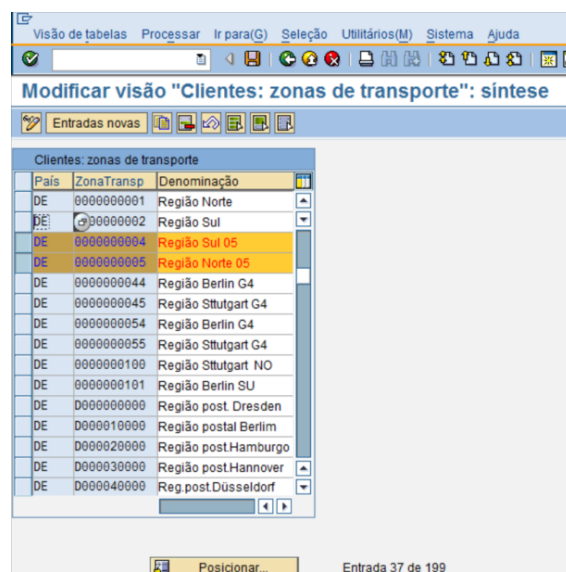


Figura 24 – Parametrização para Zonas de Transporte.

7.2 Definição de Itinerários

Cria-se um novo itinerário, informando dados tais como “duração de tempo de trânsito”, “duração de viagem” e “distância”. Os itinerários criados são os seguintes:

- 1) “Rota05 – Itinerário A Sul”
- 2) “Rota06 – Itinerário B Sul”
- 3) “Rota07 – Itinerário A Norte”
- 4) “Rota08 – Itinerário B Norte”

Caminho: IMG □ Logistics Execution □ Transporte □ Bases □ Itinerários □ Definição de Itinerários □ Definir itinerários e etapas.

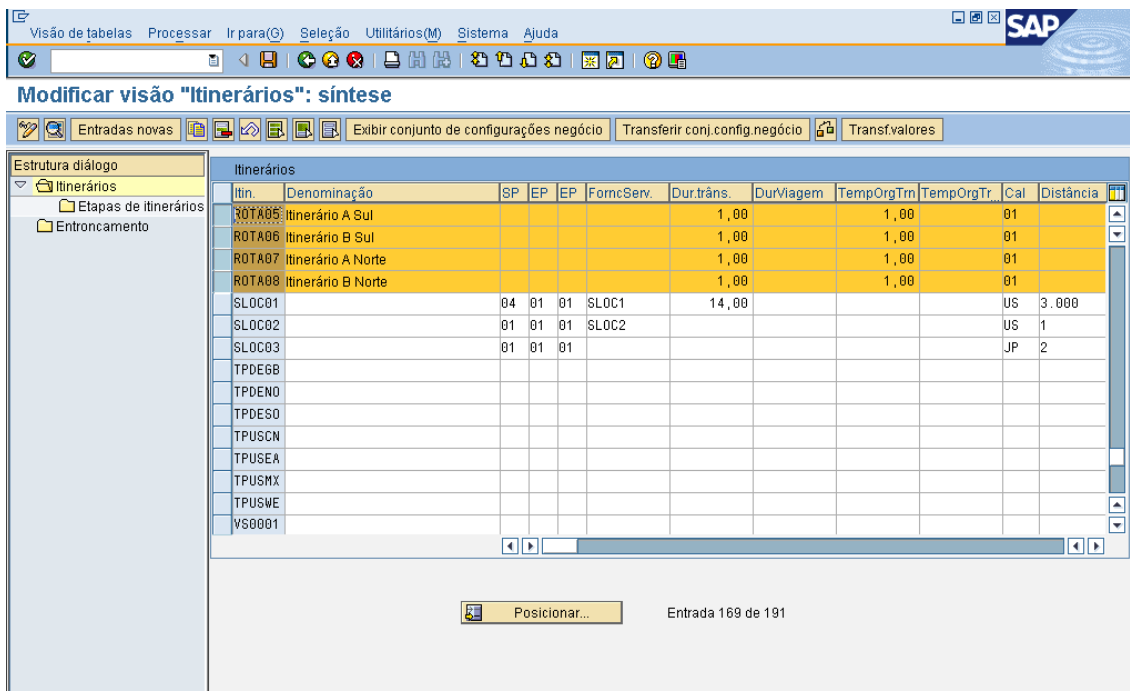


Figura 25 – Determinação de Itinerários.

7.3 Atualização do país e zona de transporte para o local de expedição

Posicionando o local de expedição, atribuem-se o país e a zona de transportes correspondentes:

- Z101 – CEP 0000000005 (Berlim)
- Z102 – CEP 0000000005 (Berlim)
- Z103 – CEP 0000000004 (Stuttgart)
- Z104 – CEP 0000000004 (Stuttgart)

Caminho: IMG ☐ Logistics Execution ☐ Transporte ☐ Bases ☐ Itinerários ☐ Determinação de Itinerários ☐ Atualizar país e zona de transporte para local de expedição.

Visão de tabelas Processar Ir para(G) Seleção Utilitários(M) Sistema Ajuda

Modificar visão "Atrib.país exp./zona partida ao local exped.": síntes

Atrib.país exp./zona partida ao local exped.

LExp	Denominação	País	Denominação	Zona	Denominação
Z101	Local Exped. Notebook	DE	Alemanha	0000000005	Região Norte 05
Z102	Local Exped. Acessorios	DE	Alemanha	0000000005	Região Norte 05
Z103	Local Exped. Stuttgart Not	DE	Alemanha	0000000004	Região Sul 05
Z104	Local Exped. Stuttgart Ace	DE	Alemanha	0000000004	Região Sul 05
Z9	Local de expedição San	DE	Alemanha		
Z913	Local de expedição Nova	US	EUA	0000000001	Leste
ZE01	Zona expedição Aluno K	DE	Alemanha		
ZGR3	Berlim	DE	Alemanha	ZGR3	BCCA Berlim
ZGR4	Stuttgart	DE	Alemanha	ZGR4	BCCA Stuttgart
ZK10	ZK10 Aluna Carla	DE	Alemanha		

Posicionar... Entrada 212 de 221

Figura 26 – Atribuição da Zona de Transporte ao Local de Expedição.

7.4 Atualização da Determinação de Itinerários

Seleciona-se o local de expedição de saída, ou outro conteúdo desejado.

Caminho: IMG ☐ Logistics Execution ☐ Transporte ☐ Bases ☐ Itinerários ☐ Determinação de Itinerários ☐ Atualizar a determinação de itinerários.

Visão de tabelas Processar Ir para(G) Seleção Utilitários(M) Sistema Ajuda

Entradas novas: síntese de entradas inseridas

Exibir conjunto de configurações negócio Transferir conj. config. negócio @ Inserir outras combinações

Estrutura diálogo

- País exp./zona partida e zona/país dest.
 - ☐ Determinação de itinerários sem grp.pesos (or
 - ☐ Determinação de itinerários c/grp.pesos (for

País	Denominação	Zona saída	Denominação	PRC	Denominação	Zona dest.	Denominação
DE	Alemanha	0000000005	Região Norte 05	DE	Alemanha	0000000005	Região Norte 05
DE	Alemanha	0000000005	Região Norte 05	DE	Alemanha	0000000004	Região Sul 05
DE	Alemanha	0000000004	Região Sul 05	DE	Alemanha	0000000004	Região Sul 05
DE	Alemanha	0000000004	Região Sul 05	DE	Alemanha	0000000005	Região Norte 05

Posicionar... Entrada 1 de 4

Figura 27 – Atualização da Determinação de Itinerários.

Por seguinte, seleciona-se a linha procurada, e então a pasta “determinação de itinerários sem grupo de pesos (ordem)”. Em “Itinerário teórico”, atribui-se o itinerário criado correspondente.

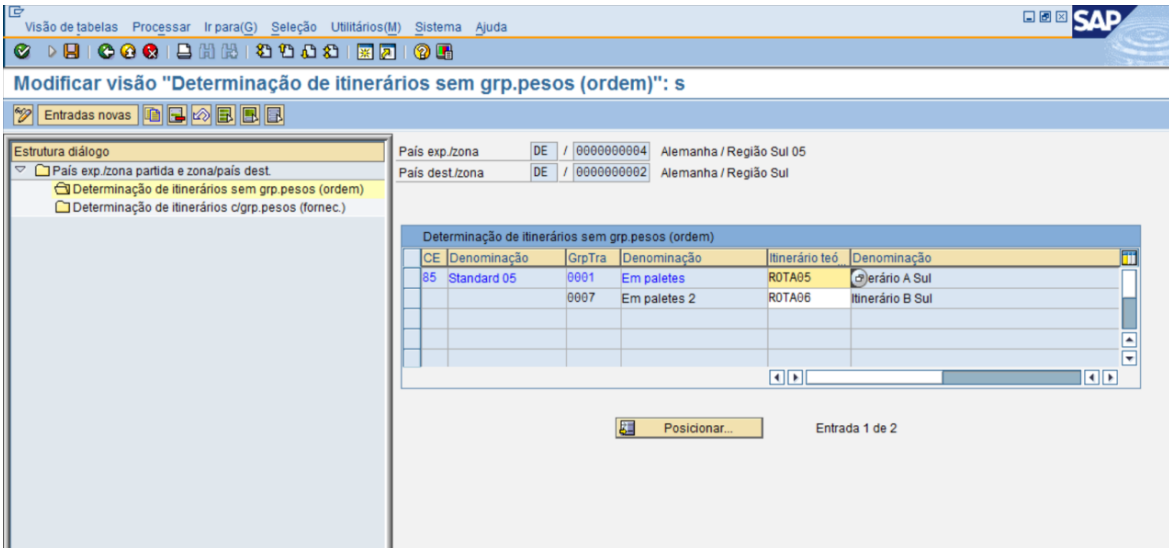


Figura 28 – Atribuição de Itinerário.

8 Mestre de Material

8.1 Criação do material

Transação: MM01.

Exibir material 2019 (Produtos comercializáveis)

SD: org.vendas 2 SD: DdsGer/Centr Com.ext.: exportação Texto d...

Material 2019 HD Grupo 05
Centro 1000 Werk Hamburg

Dados gerais

Unid.medida básica UN Unid. K6
Peso bruto 2
Peso líquido 2
Verif.disponib. 01 Necessidade diária ☒
☐ AdminLotObrig. ☐ Peça de reposição ☐
☐ C/direito bon.merc. ☐
☐ Grupo de frete mat. ☐
☐ AutorProtProd.neces.

Dados de expedição (prazos em dias)

Grp.trasp. 0007 Em paletes 2 GrpCarreg. 0007 Empilhadeira 2
TmPprep. 0,00 TmPproc. 0,00 Qtd.básica 0 UN

Dados de material de embalagem

Grupo materiais ME 0000
Mat.ref.p/norma emb. 0000

Parâmetros gerais de centro

☒ Estqs.neg. Centro de lucro 9999 PerfILN°s série 0000 PerfDist 0000
Niv.serializ. 0000

Parâmetros reab.clientes ext.

Figura 29 – Criação de Material 2819

Exibir material 2022 (Produtos comercializáveis)

Exibir material 2022 (Produtos comercializáveis)

Dados adicionais Níveis organizacion.

SD: org.vendas 2 SD: DdsGer/Centr Com.ext.: exportação Texto d...

Material 2022 Notebook Grupo 05
Centro 1000 Werk Hamburg

Dados gerais

Unid.medida básica	UN	Unid.		Peça de reposição	☐
Peso bruto	2	K6		C/direito bon.merc.	☐
Peso líquido	2			Grupo de frete mat.	
Verif.disponib.	01	Necessidade diária		☐ AutorProtProd.neces.	
☐ AdminLotObrig.					

Dados de expedição (prazos em dias)

Grp.trnsp.	0001	Em paletes		GrpCarreg.	0006	Empilhadeira 1
TmpPrep.	0,00	TmpProc.	0,00	Qtd.básica	0	UN

Dados de material de embalagem

Grupo materiais ME	
Mat.ref.p/norma emb.	

Parâmetros gerais de centro

☐ Estqs.neg.	Centro de lucro	9999	PerfilNº série		PerfDist	
			Nív.serializ.			

Parâmetros reab.clientes ext.

Figura 30 - Criação de Material 2022

Exibir material 2023 (Produtos comercializáveis)

SD: org.vendas 2 SD: DdsGer/Centr Com.ext.: exportação Texto d...

Material 2023 Notebook Grupo 05
Centro 1200 Dresden

Dados gerais

Unid.medida básica	UN	Unid.		Peça de reposição	☐
Peso bruto	2	KG		C/direito bon.merc.	☐
Peso líquido	2			Grupo de frete mat.	
Verif.disponib.	01	Necessidade diária		☐ AutorProtProd.neces.	
☐ AdminLotObrig.					

Dados de expedição (prazos em dias)

Grp.trnsp.	0001	Em paletes		GrpCarreg.	0008	Empilhadeira 3
TmpPrep.	0,00	TmpProc.	0,00	Qtd.básica	0	UN

Dados de material de embalagem

Grupo materiais ME	
Mat.ref.p/norma emb.	

Parâmetros gerais de centro

☐ Estqs.neg.	Centro de lucro	9999	PerfilNº série		PerfDist	
			Nív.serializ.			

Parâmetros reab.clientes ext.

Figura 31 - Criação de Material 2023

Exibir material 2024 (Produtos comercializáveis)

SD: org.vendas 2 SD: DdsGer/Centr Com.ext.: exportação Texto d...

Material 2024 HD Grupo 05
Centro 1200 Dresden

Dados gerais

Unid.medida básica	UN	Unid.		Peça de reposição	☐
Peso bruto	2	K6		C/direito bon.merc.	☐
Peso líquido	2			Grupo de frete mat.	
Verif.disponib.	01	Necessidade diária		☐ AutorProtProd.neces.	
☐ AdminLotObrig.					

Dados de expedição (prazos em dias)

Grp.trnsp.	0007	Em paletes 2	GrpCarreg.	0009	Empilhadeira 4
TmpPrep.	0,00	TmpProc.	0,00	Qtd.básica	0 UN

Dados de material de embalagem

Grupo materiais ME	
Mat.ref.p/norma emb.	

Parâmetros gerais de centro

☐ Estqs.neg.	Centro de lucro	9999	PerfilNºs série		PerfDist	
			Nív.serializ.			

Parâmetros reab.clientes ext.

Figura 32 - Criação de Material 2024

9 Mestre de Cliente

Transação: XD01.

- Cliente: 6000000165

O Cliente foi criado a Organização de Vendas ZM05, Canal de Distribuição 70 e Setores de Atividades: 24 e 25.

Cliente Processar Ir para(G) Suplementos Ambiente(U) Sistema Ajuda

Exibir cliente: Dados gerais

Outro cliente Dados da área de vendas Dados adicionais vasilhame Dados adicionais DSD

Cliente: 6000000165 Distribuidor Norte 05 Berlim

Endereço Dados de controle Pagamentos Marketing Dados de exportação

Visual.

Nome

Forma de tratamento

Nome Distribuidor Norte 05

Termos de pesquisa

Termo pesquisa 1/2 05

Endereço

Rua/nº Rua Berlim 05

Código postal/Cidade 10115 Berlim

País DE Alemanha Região

Zona de transporte 000000001 Região Norte

Endereço de caixa postal

Caixa postal

Código postal

Comunicação

Figura 33 – Cadastro de Cliente: Dados Gerais.

Cliente Processar Ir para(G) Suplementos Ambiente(U) Sistema Ajuda

Exibir cliente: Dados área de vendas

Outro cliente Dados gerais Dados adicionais vasilhame Dados adicionais DSD

Cliente: 6000000165 Distribuidor Norte 05 Berlim

Org.vendas ZM05 Berlim Grupo05

Canal distrib. 70 Distribuidor 05

Setor atividade 24 Notebook 05

Venda Expedição Doc.faturamento Funções do parceiro

Ordem

Reg.vendas DE0015 Sul da Alemanha Probabil.ordem 100 %

Escrit.vendas ZM05 Escrit.Vendas Berlim Grp.autoriz.

Equipe vendas ZM5 Equipe Vendas Berlim Item proposto

Grupo clientes 02 Empresa comercial Cta.no cliente

Classe ABC Grupo UM

Moeda EUR Euro (moeda da UE a part Ctg.taxa câmbio

Desativar arredond. Esq.clien. PP

Atributos de produto

Determinação preço/estatística

Grupo de preço 01 Cliente importante

Esquema cliente 1 Standard

Lista de preços 05 Distribuidor

GrupoEstatClien 1 Relev.p/estatística

Agenciamento

Relevante para agenciamento

Figura 34 – Cadastro do Cliente: Dados da Área de Vendas pasta Vendas.

Cliente Processar Ir para(G) Suplementos Ambiente(U) Sistema Ajuda

Exibir cliente: Dados área de vendas

Outro cliente Dados gerais Dados adicionais vasilhame Dados adicionais DSD

Cliente: 6000000165 Distribuidor Norte 05 Berlim
 Org.vendas: ZM05 Berlim Grupo05
 Canal distrib.: 70 Distribuidor 05
 Setor atividade: 24 Notebook 05

Venda Expedição Doc.faturamento Funções do parceiro

Expedição

Prioridade remessa: 1 Positivo ☒ Agrupamento ordens
 Condição expedição: 85 Standard 05
 Centro fornecedor: 1000 Werk Hamburg
☐ Relevante p/CRR
 Intervalo CRR:

Fornecimentos parciais

☐ Fornecimento completo prescrito
 Fornecim.parcial por item: Remessa parcial permitida
 Fornecims.parciais máx.: 9
☐ Toler. ilimitada
 Tol.fornrnto.incompl.: 0,0
 Tol.fornec.excessivo: 0,0

Dados gerais de transporte

Zona de transporte: 0000000001 Região Norte

Figura 35 – Cadastro do Cliente: Dados da Área de Vendas pasta Expedição.

Cliente Processar Ir para(G) Suplementos Ambiente(U) Sistema Ajuda

Exibir cliente: Dados área de vendas

Outro cliente Dados gerais Dados adicionais vasilhame Dados adicionais DSD

Cliente: 6000000165 Distribuidor Norte 05 Berlim
 Org.vendas: ZM05 Berlim Grupo05
 Canal distrib.: 70 Distribuidor 05
 Setor atividade: 24 Notebook 05

Venda Expedição Doc.faturamento Funções do parceiro

Documento de faturamento

☐ Pós-proces.fatura ☒ Bônus ☐ Determ.preço
 Dts.faturamento:
 Dts.listas faturas:

Condições de remessa e de pagamento

Incoterms: EXW Berlim
 Condição pagamento: ZB01 14 dias 3%, 30/2%, 45 líquido Garantia:
 Área contr.créd.:

Contabilidade

Grp.classif.cont.: 01 Receitas nacionais

Impostos

País	Denominação	Ctg.de imp.	Denominação	Clas.	Denominação
DE	Alemanha	MWST	IVA liquidado	1	Sujeito a imposto

Figura 36 – Cadastro do Cliente: Dados da Área de Vendas pasta Doc Faturamento.

Cliente Processar Ir para(G) Suplementos Ambiente(U) Sistema Ajuda

Exibir cliente: Dados área de vendas

Outro cliente Dados gerais Dados adicionais vasilhame Dados adicionais DSD

Cliente: 6000000171 Varejista Norte 05 Berlim
 Org.vendas: ZM05 Berlim Grupo05
 Canal distrib.: 71 Varejista 05
 Setor atividade: 24 Notebook 05

Venda Expedição Doc.faturamento Funções do parceiro

Ordem

Reg.vendas	DE0015	Sul da Alemanha	Probabil.ordem	100 %
Escrit.vendas	ZM05	Escrit.Vendas Berlim	Grp.autoriz.	
Equipe vendas	ZM5	Equipe Vendas Berlim	Item proposto	
Grupo clientes	02	Empresa comercial	Cta.no cliente	
Classe ABC			Grupo UM	
Moeda	EUR	Euro (moeda da UE a part	Ctg.taxa câmbio	
☐ Desativar arredond.			Esq.clien. PP	

Atributos de produto

Determinação preço/estatística

Grupo de preço	01	Cliente importante
Esquema cliente	1	Standard
Lista de preços	02	Comércio varejista
GrupoEstatClien	1	Relev.p/estatística

Agenciamento

☐ Relevante para agenciamento

Figura 39 – Cadastro do Cliente: Dados da Área de Vendas pasta Vendas.

Cliente Processar Ir para(G) Suplementos Ambiente(U) Sistema Ajuda

Exibir cliente: Dados área de vendas

Outro cliente Dados gerais Dados adicionais vasilhame Dados adicionais DSD

Cliente: 6000000171 Varejista Norte 05 Berlim
 Org.vendas: ZM05 Berlim Grupo05
 Canal distrib.: 71 Varejista 05
 Setor atividade: 24 Notebook 05

Venda Expedição Doc.faturamento Funções do parceiro

Expedição

Prioridade remessa	2	Normal	☒ Agrupamento ordens
Condição expedição	85	Standard 05	
Centro fornecedor	1000	Werk Hamburg	
☐ Relevante p/CRR			
Intervalo CRR			

Fornecimentos parciais

☐ Fornecimento completo prescrito

Fornecim.parcial por item ☐ Remessa parcial permitida

Fornecims.parciais máx. 9

☐ Toler. ilimitada

Tol.fornmto.incompl. 0,0

Tol.fornec.excessivo 0,0

Dados gerais de transporte

Zona de transporte 0000000001 Região Norte

Figura 40 – Cadastro do Cliente: Dados da Área de Vendas pasta Expedição.

[illegible][illegible]

- Cliente: 6000000172

O Cliente foi criado a Organização de Vendas ZT05, Canal de Distribuição 70 e Setores de Atividades: 24 e 25.

Exibir cliente: Dados gerais

Outro cliente | Dados da área de vendas | Dados adicionais vasilhame | Dados adicionais DSD

Cliente: 6000000172 Distribuidor Sul 05 Stuttgart

Endereço | Dados de controle | Pagamentos | Marketing | Dados de exportação

Visual

Nome
Forma de tratamento
Nome Distribuidor Sul 05

Termos de pesquisa
Termo pesquisa 1/2 SUL 05

Endereço
Rua/nº Rua Stuttgart 05
Código postal/Cidade 10200 Stuttgart
País DE Alemanha Região
Zona de transporte 000000002 Região Sul

Endereço de caixa postal
Caixa postal
Código postal

Comunicação

Figura 43 – Cadastro de Cliente: Dados Gerais.

Exibir cliente: Dados área de vendas

Outro cliente | Dados gerais | Dados adicionais vasilhame | Dados adicionais DSD

Cliente: 6000000172 Distribuidor Sul 05 Stuttgart

Org.vendas ZT05 Stuttgart Grupo 05
Canal distrib. 70 Distribuidor 05
Setor atividade 24 Notebook 05

Venda | Expedição | Doc.faturamento | Funções do parceiro

Ordem
Reg.vendas DE0015 Sul da Alemanha Probabil.ordem 100 %
Escrit.vendas ZT05 Escrit.Vendas Sttuga Grp.autoriz.
Equipe vendas ZT5 Equipe Vend.Sttugart Item proposto
Grupo clientes 02 Empresa comercial Cta.no cliente
Classe ABC Grupo UM
Moeda EUR Euro (moeda da UE a part Ctg.taxa câmbio
Desativar arredond. Esq.clien. PP
Atributos de produto

Determinação preço/estatística
Grupo de preço 01 Cliente importante
Esquema cliente Z Esquema Grupo 05
Lista de preços 05 Distribuidor
GrupoEstatClien 1 Relev.p/estatística

Agenciamento
Relevante para agenciamento

Figura 44 – Cadastro do Cliente: Dados da Área de Vendas pasta Vendas.

Cliente Processar Ir para(G) Suplementos Ambiente(U) Sistema Ajuda

Exibir cliente: Dados área de vendas

Outro cliente Dados gerais Dados adicionais vasilhame Dados adicionais DSD

Cliente: 6000000172 Distribuidor Sul 05 Stuttgart
 Org.vendas: ZT05 Stuttgart Grupo 05
 Canal distrib.: 70 Distribuidor 05
 Setor atividade: 24 Notebook 05

Venda Expedição Doc.faturamento Funções do parceiro

Expedição

Prioridade remessa: 1 Positivo ☒ Agrupamento ordens
 Condição expedição: 85 Standard 05
 Centro fornecedor: 1200 Dresden
☐ Relevante p/CRR
 Intervalo CRR:

Fornecimentos parciais

☐ Fornecimento completo prescrito
 Fornecim.parcial por item: Remessa parcial permitida
 Fornecims.parciais máx.: 9
☐ Toler. ilimitada
 Tol.formmto.incompl.: 0,0
 Tol.fornec.excessivo: 0,0

Dados gerais de transporte

Zona de transporte: 0000000002 Região Sul

Figura 45 – Cadastro do Cliente: Dados da Área de Vendas pasta Expedição.

Cliente Processar Ir para(G) Suplementos Ambiente(U) Sistema Ajuda

Exibir cliente: Dados área de vendas

Outro cliente Dados gerais Dados adicionais vasilhame Dados adicionais DSD

Cliente: 6000000172 Distribuidor Sul 05 Stuttgart
 Org.vendas: ZT05 Stuttgart Grupo 05
 Canal distrib.: 70 Distribuidor 05
 Setor atividade: 24 Notebook 05

Venda Expedição Doc.faturamento Funções do parceiro

Documento de faturamento

☐ Pós-proces.fatura ☒ Bônus ☐ Determ.preço
 Dts.faturamento:
 Dts.listas faturas:

Condições de remessa e de pagamento

Incoterms: EXW Stuttgart
 Condição pagamento: ZB01 14 dias 3%, 30/2%, 45 líquido Garantia:
 Área contr.cred.:

Contabilidade

Grp.classif.cont.: 01 Receitas nacionais

Impostos

País	Denominação	Ctg.de imp.	Denominação	Clas.	Denominação
DE	Alemanha	MWST	IVA liquidado	1	Sujeito a imposto

Figura 46 – Cadastro do Cliente: Dados da Área de Vendas pasta Doc Faturamento.

[illegible]

- Cliente: 6000000173

O Cliente foi criado a Organização de Vendas ZT05, Canal de Distribuição 71 e Setores de Atividades: 24 e 25.

--	--	--	--	--	--	--	--	--	--

[Cliente](#) |
 [Processar](#) |
 [Ir para\(G\)](#) |
 [Suplementos](#) |
 [Ambiente\(U\)](#) |
 [Sistema](#) |
 [Ajuda](#)

Exibir cliente: Dados gerais

Outro cliente
 Dados da área de vendas
 Dados adicionais vasilhame
 Dados adicionais DSD

Código Cliente: 60800000173
Varejista Sul 05
Stuttgart

Endereço |
 Dados de controle |
 Pagamentos |
 Marketing |
 Dados de exportação

Visualizar

Nome

Forma de tratamento:

Nome: Varejista Sul 05

Termos de pesquisa

Termo pesquisa 1/2: SUL 05

Endereço

Rua/nº: Rua Stuttgart 05

Código postal/Cidade: 10200 Stuttgart

País: DE Alemanha Região:

Zona de transporte: 0000000002 Região Sul

Endereço de caixa postal

Caixa postal:

Código postal:

Comunicação

Figura 48 – Cadastro de Cliente: Dados Gerais.

Cliente Processar Ir para(G) Suplementos Ambiente(U) Sistema Ajuda

Exibir cliente: Dados área de vendas

Outro cliente Dados gerais Dados adicionais vasilhame Dados adicionais DSD

Cliente: 6000000173 Varejista Sul 05 Stuttgart
 Org.vendas: ZT05 Stuttgart Grupo 05
 Canal distrib.: 71 Varejista 05
 Setor atividade: 24 Notebook 05

Venda Expedição Doc.faturamento Funções do parceiro

Ordem

Reg.vendas	DE0015	Sul da Alemanha	Probabil.ordem	100 %
Esctit.vendas	ZT05	Esctit.Vendas Sttuga	Orp. autorizs.	
Equipe vendas	ZT5	Equipe Vend.Sttugart	Item proposto	
Grupo clientes	02	Empresa comercial	Cta.no cliente	
Classe ABC			Grupo UM	
Moeda	EUR	Euro (moeda da UE a part	Ctg.taxa câmbio	
☐ Desativar arredond.			Esq.clien. PP	

Atributos de produto

Determinação preço/estatística

Grupo de preço	01	Cliente importante
Esquema cliente	Z	Esquema Grupo 05
Lista de preços	02	Comércio varejista
GrupoEstatClien	1	Relev.p/estatística

Agenciamento

☐ Relevante para agenciamento

Figura 49 – Cadastro do Cliente: Dados da Área de Vendas pasta Vendas.

Cliente Processar Ir para(G) Suplementos Ambiente(U) Sistema Ajuda

Exibir cliente: Dados área de vendas

Outro cliente Dados gerais Dados adicionais vasilhame Dados adicionais DSD

Cliente: 6000000173 Varejista Sul 05 Stuttgart
 Org.vendas: ZT05 Stuttgart Grupo 05
 Canal distrib.: 71 Varejista 05
 Setor atividade: 24 Notebook 05

Venda Expedição Doc.faturamento Funções do parceiro

Expedição

Prioridade remessa	2	Normal	☒ Agrupamento ordens
Condição expedição	85	Standard 05	
Centro fornecedor	1200	Dresden	
☐ Relevante p/CRR			
Intervalo CRR			

Fornecimentos parciais

☐ Fornecimento completo prescrito

Fornecim.parcial por item ☐ Remessa parcial permitida

Fornecims.parciais máx. 9

☐ Toler. ilimitada

Tol.fornmto.incompl. 0,0

Tol.fornec.excessivo 0,0

Dados gerais de transporte

Zona de transporte 0000000002 Região Sul

Figura 50 – Cadastro do Cliente: Dados da Área de Vendas pasta Expedição.

Cliente Processar Ir para(G) Suplementos Ambiente(U) Sistema Ajuda

Exibir cliente: Dados área de vendas

Outro cliente Dados gerais Dados adicionais vasilhame Dados adicionais DSD

Cliente: 6000000173 Varejista Sul 05 Stuttgart
 Org.vendas: ZT05 Stuttgart Grupo 05
 Canal distrib.: 71 Varejista 05
 Setor atividade: 24 Notebook 05

Venda Expedição Doc.faturamento Funções do parceiro

Documento de faturamento

☐ Pós-proces.fatura ☒ Bônus ☐ Determ.preço
 Dts.faturamento ☐
 Dts.listas faturas ☐

Condições de remessa e de pagamento

Incoterms: EXW Stuttgart
 Condição pagamento: ZB01 14 dias 3%, 30/2%, 45 líquido Garantia ☐
 Área contr.créd.: ☐

Contabilidade

Grp.classif.cont.: 01 Receitas nacionais

Impostos

Pais	Denominação	Ctg.de imp.	Denominação	Clas.	Denominação
DE	Alemanha	MWST	IVA liquidado	1	Sujeito a imposto

Figura 51 – Cadastro do Cliente: Dados da Área de Vendas pasta Doc Faturamento.

Cliente Processar Ir para(G) Suplementos Ambiente(U) Sistema Ajuda

Exibir cliente: Dados área de vendas

Outro cliente Dados gerais Dados adicionais vasilhame Dados adicionais DSD

Cliente: 6000000173 Varejista Sul 05 Stuttgart
 Org.vendas: ZT05 Stuttgart Grupo 05
 Canal distrib.: 71 Varejista 05
 Setor atividade: 24 Notebook 05

Venda Expedição Doc.faturamento Funções do parceiro

Funções do parceiro

F	Função parceiro	Nº	Nome	Denominação parceiro	D
PR	Emissor da ordem	6000000173	Varejista Sul 05		☐
DP	Recebedor da fatura	6000000173	Varejista Sul 05		☐
BE	Pagador	6000000173	Varejista Sul 05		☐
RM	Recebedor mercadoria	6000000173	Varejista Sul 05		☐

Posicionar: Fnç.parceiro ☐ Nº

Figura 52 – Cadastro do Cliente: Dados da Área de Vendas pasta Função Parceiro.

10 Esquema de Clientes

A parametrização do Esquema do Cliente foi utilizada para diferenciar os clientes das duas regionais de vendas (Berlim e Stuttgart). O campo correspondente a essa parametrização localiza-se no Mestre de Clientes, e no atual projeto sua maior finalidade é para a diferenciação dos Esquemas de Cálculo ou Pricing definidas para duas regionais de vendas. Para o projeto foi utilizado o Esquema de Cliente 1 (Standard) e o Esquema de Cliente Z (Criado pelo grupo)

Caminho: IMG ☐ Vendas e Distribuição ☐ Funções Básicas ☐ Controle da Determinação do Preço ☐ Definir e Atribuir Esquema de Cálculo ☐ Definir Esquema de Cliente.

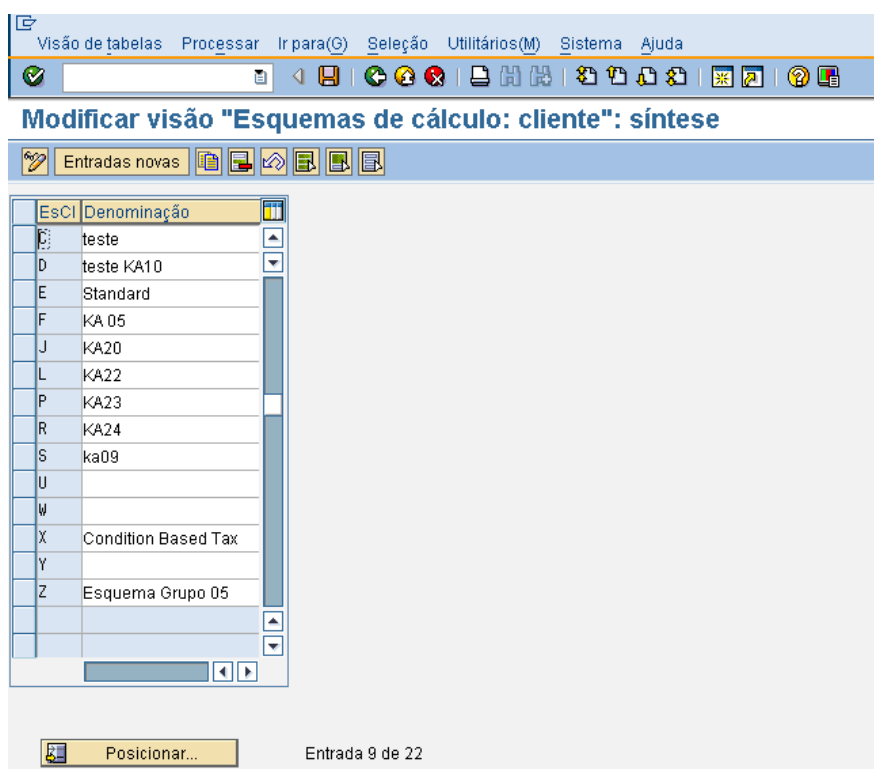


Figura 53 – Parametrização para Esquema de Cliente.

11 Tipo de Documento de Vendas

11.1 Documento de Venda Normal

Parametrização para definir o Tipo de Documento de vendas utilizado para a criação das Ordens de Venda. O Tipo de Documento criado pelo grupo é o Z5 Ordem

Standard 05. Observe que para o documento de vendas o Setor de Atividade considerado é o do Item. Também a Ordem de Venda inicia com a tela para Síntese de Itens (UER2). O Esquema de Cálculo, cuja principal função é associar a Pricing, utilizado é “A” e os documentos de Remessa e Fatura associados são respectivamente o Z5 e Z5, cujas parametrizações serão especificadas nos próximos itens.

Caminho: IMG □ Vendas e Distribuição □ Vendas □ Documento de Vendas □ Cabeçalho do Documento de Vendas □ Definir tipos de Doc. de Vendas.

a)

b)

Figura 54 – a) Parametrização para o Documento de Vendas Normal. b) Continuação da tela da parametrização do Documento de Vendas Normal.

11.2 Categoria de Item

Um Documento de Venda é formado pelo cabeçalho, item e divisão de remessa. Um item está associado à uma Categoria de Item, cuja parametrização será explicada nesse item. A Categoria de item parametrizada neste projeto é o Z005.

Caminho: IMG □ Vendas e Distribuição □ Vendas □ Documento de Vendas □ Item do Documento de Vendas □ Definir Categorias de Item.

Visão de tabelas Processar Ir para(G) Seleção Utilitários(M) Sistema Ajuda

Modificar visão "Atualização tipos de item": detalhe

Entradas novas

Ctg.item 2005 Item normal 05

Dados comerciais

Tipo de item	☐	☒ Item comercial
Regra conclusão	☐	☒ Divisão permitida
Estoque especial	☐	☐ Item relev.remissa
Relev.faturamto	A	☐ Devolução
Tipo prg.faturamento	☐	☒ Pes/vol relevantes
Bloq.doc.faturamento	☐	☒ Crédito ativo
Determinação preço	X	☒ Determin.valor int.
Valor estatístico	☐	
Realiz.receita	☐	
Data início delim.	☐	

Controle geral

☐ Determ.lotes autom. ☐ Arredondam.permitido ☐ Qtd.da ordem = 1

Processo de transação

Esq.dds.incomp.	20	Item normal	Grp.seq.telas	N
Esquema de parceiros	N	Item normal		
Esquema de textos	01	Item de venda	Esquema status	
Grp.estat.ctg.item	1	Ordem, nota débito	☐ Pedido automaticamente	

Lista técnica / configuração

Estratégia config.	☐	☐ Determ.variantes
Ação variante mat.	☐	
ATP variante mat.	☐	☐ Gerar grupo remessa
Configuração estrut.	☐	☐ LisTec alt.manual
Aplicação		☒ Avaliação val.parâm.

Contrato em valor

Mat.contrato em vlr.

Cntrl.solic.contrato ☐

Administração de serviços

Esq.reparação ☐

Controle do faturamento por recursos utilizados e criação de cotação

Forma fatmto. ☐ Perfil PID

Figura 55 – Parametrização para Categoria de Item para Documento de Vendas.

11.3 Atribuindo Categoria de Item ao Tipo de Documento de Vendas

Após definir a categoria de item, esta deve ser atribuída ao tipo de documento de vendas Z5 e ao grupo de categoria de itens NORM.

Caminho: IMG ☐ Vendas e Distribuição ☐ Vendas ☐ Documento de Vendas ☐ Item do Documento de Vendas ☐ Atribuir Categoria de Item.

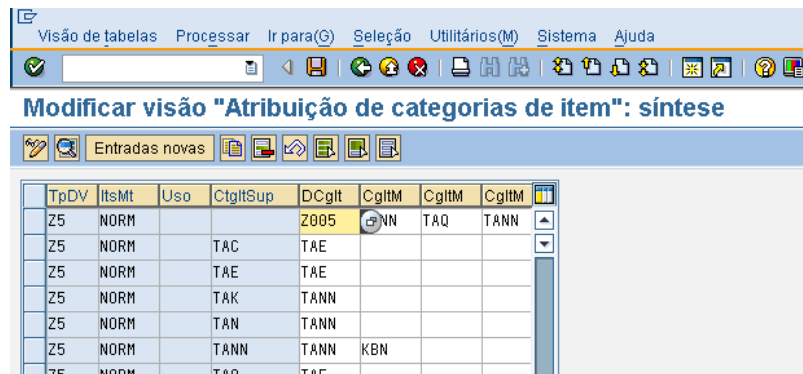


Figura 56 – Atribuindo categoria de item Z005 ao documento de vendas Z5 e ao grupo de categoria de item NORM.

11.4 Categoria de Divisão de Remessa

A Categoria de Divisão de Remessa definida no projeto foi a Z5. Repare na figura abaixo o campo Tipo de Movimento com valor 601 que refere-se à saída de mercadorias.

Caminho: IMG ☐ Vendas e Distribuição ☐ Vendas ☐ Documento de Vendas ☐ Divisões de Remessas ☐ Definir ctgs. de Divisão.

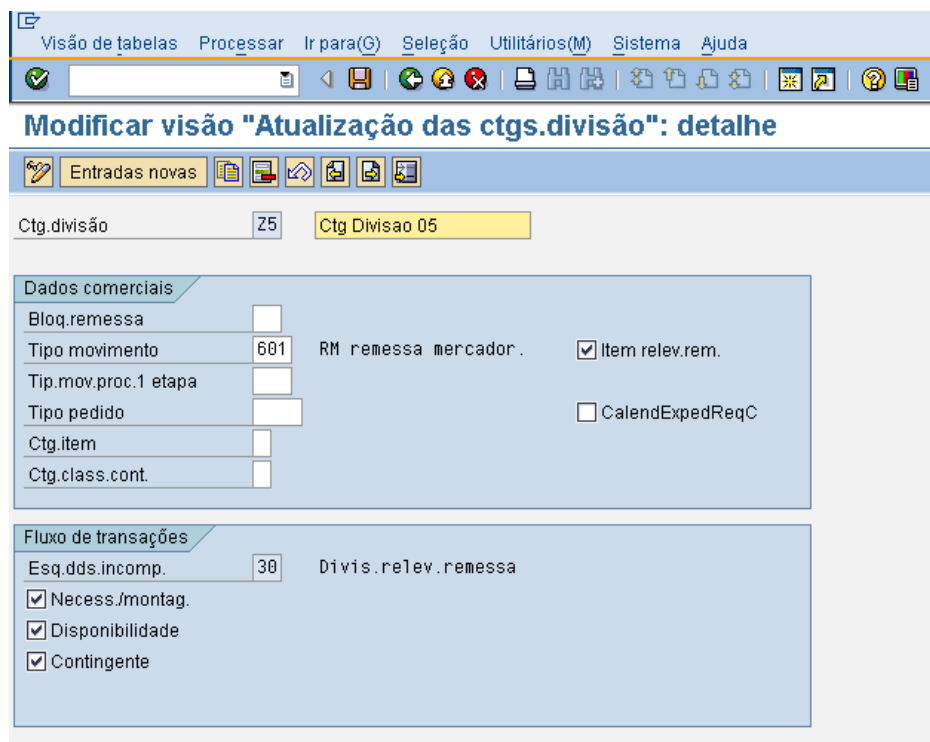


Figura 57 – Parametrizando Categoria de Divisão.

11.5 Atribuindo Categorias de Divisões de Remessa

A atribuição é feita associando a categoria de item, o tipo de MRP a categoria de divisão de remessa criada.

Caminho: IMG ☐ Vendas e Distribuição ☐ Vendas ☐ Documento de Vendas ☐ Divisões de Remessas ☐ Atribuir categorias de Divisão de Remessa.

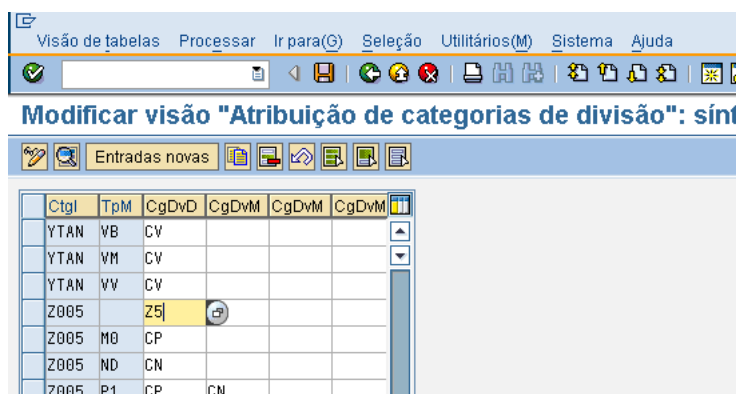


Figura 58 – Atribuindo Categoria de Divisão de Remessa ao tipo de categoria de item e ao tipo de MRP.

11.6 Documento de Devolução

A parametrização para o Documento de Devolução é igual ao do Documento de Vendas Normal. O documento criado é o ZD5.

Caminho: IMG ☐ Vendas e Distribuição ☐ Vendas ☐ Documento de Vendas ☐ Cabeçalho do Documento de Vendas ☐ Definir tipos de Doc. de Vendas.

a)

b)

Figura 59 - a) Parametrização para o Documento de Devolução. b) Continuação da tela da parametrização do Documento de Devolução.

11.7 Categoria de Item

Um Documento de Devolução como o de Vendas também é formado pelo cabeçalho, item e divisão de remessa. Um item está associado à uma Categoria de Item, cuja parametrização será explicada nesse item. A Categoria de item parametrizada neste projeto é o ZR05.

Caminho: IMG ☐ Vendas e Distribuição ☐ Vendas ☐ Documento de Vendas ☐ Cabeçalho do Documento de Vendas ☐ Definir tipos de Doc. de Vendas.

Visão de tabelas Processar Ir para(G) Seleção Utilitários(M) Sistema Ajuda

Modificar visão "Atualização tipos de item": detalhe

Entradas novas

Ctg.item ZR05 Item normal 05

Dados comerciais

Tipo de item	☐	☐ Item comercial
Regra conclusão	☐	☒ Divisão permitida
Estoque especial	☐	☐ Item relev.remissa
Relev.faturamto	B	☒ Devolução
Tipo prg.faturamento	☐	☒ Pes/vol relevantes
Bloq.doc.faturamento	☐	☐ Crédito ativo
Determinação preço	X	☒ Determin.valor int.
Valor estatístico	☐	
Realiz.receita	☐	
Data início delim.	☐	

Controle geral

☐ Determ.lotes autom.	☐ Arredondam.permitido	☐ Qtd.da ordem = 1
--	---	---

Processo de transação

Esq.dds.incomp.	20	Item normal	Grp.seq.telas	N
Esquema de parceiros	N	Item normal		
Esquema de textos	01	Item de venda	Esquema status	
Grp.estat.ctg.item	2	Devolução,nt.crédito	☐ Pedido automaticamente	

Lista técnica / configuração

Estratégia config.	☐	☐ Determ.variantes
Ação variante mat.	☐	
ATP variante mat.	☐	☐ Gerar grupo remessa
Configuração estrut.	☐	☐ LisTec alt.manual
Aplicação		☐ Avaliação val.parâm.

Contrato em valor

Mat.contrato em vlr.	
Cntrl.solic.contrato	☐

Administração de serviços

Esq.reparação	☐
---------------	--------------------------

Controle do faturamento por recursos utilizados e criação de cotação

Forma fatmto.	☐	Perfil PID	☐
---------------	--------------------------	------------	--------------------------

Figura 60 - Parametrização para Categoria de Item para Documento de Devolução.

11.8 Atribuindo Categoria de Item ao Tipo de Documento de Vendas

Como no documento de vendas após definir a categoria de item, esta deve ser atribuída ao tipo de documento de vendas ZD5 e ao grupo de categoria de itens NORM.

Caminho: IMG ☐ Vendas e Distribuição ☐ Vendas ☐ Documento de Vendas ☐ Item do Documento de Vendas ☐ Atribuir Categoria de Item.

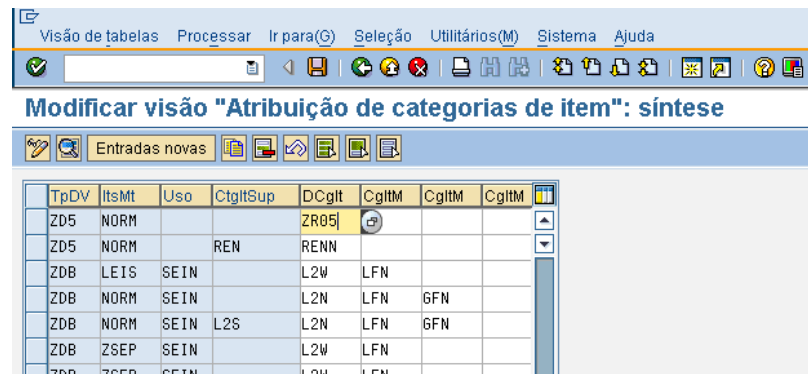


Figura 61 - Atribuindo categoria de item Z005 ao documento de vendas Z5 e ao grupo de categoria de item NORM.

11.9 Categoria de Divisão de Remessa

A Categoria de Divisão de Remessa definida no projeto foi a Y5. Repare na figura abaixo o campo Tipo de Movimento com valor 651 que refere-se à devolução de mercadorias.

Caminho: IMG ☐ Vendas e Distribuição ☐ Vendas ☐ Documento de Vendas ☐ Divisões de Remessas ☐ Definir ctgs. de Divisão.

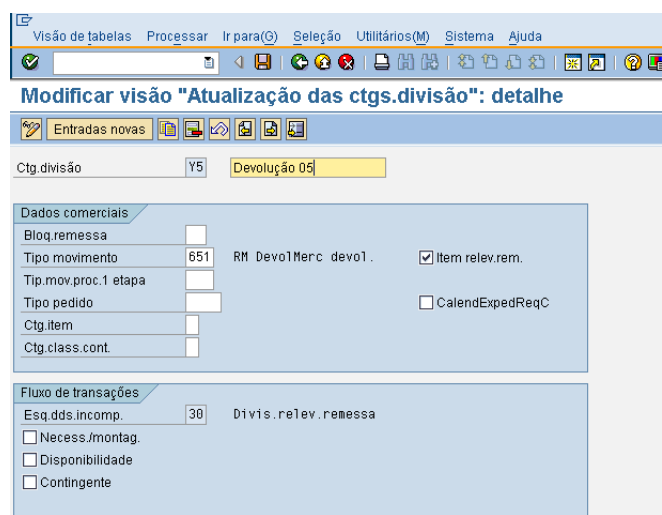


Figura 62 – Parametrização para Categoria de Divisão.

11.10 Atribuindo Categorias de Divisões de Remessa

A atribuição é feita associando a categoria de item, o tipo de MRP a categoria de divisão de remessa criada.

Caminho: IMG ☐ Vendas e Distribuição ☐ Vendas ☐ Documento de Vendas ☐ Divisões de Remessas ☐ Atribuir categorias de Divisão de Remessa.

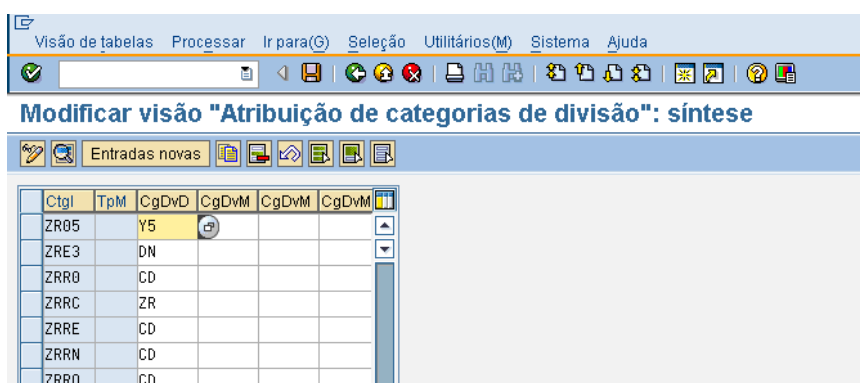


Figura 63 – Atribuindo Categoria de Divisão de Remessa ao tipo de categoria de item e ao tipo de MRP.

11.11 Atribuindo a Área de Vendas ao Documento de Vendas

Para atribuir a Área de Vendas ao Documento de Vendas, é necessário primeiramente agrupar as Organizações de Vendas, os Canais de Distribuição, os Setores de Atividade para assim atribuí-los a Área de Vendas.

Caminho: IMG ☐ Vendas e Distribuição ☐ Vendas ☐ Documento de Vendas ☐ Cabeçalho do Documento de Vendas ☐ Atribuir área de vendas a tipos de documentos de vendas.

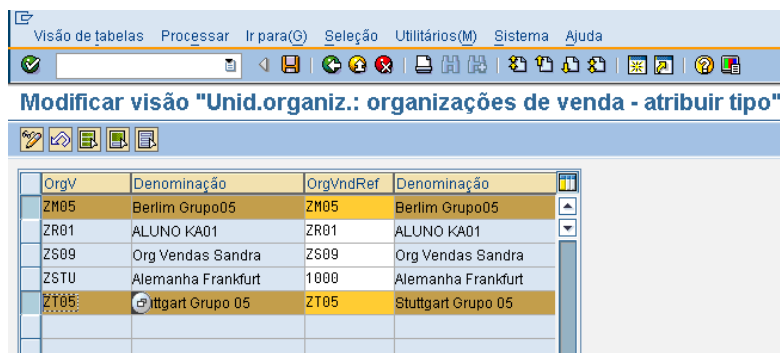


Figura 64 – Agrupando as Organizações de Vendas.

Visão de tabelas Processar Ir para(G) Seleção Utilitários(M) Sistema Ajuda

Modificar visão "Unid.organiz.: canal dist.por OrgV - atribuir tipo de

OrgV	CDst	Denominação	CD pTpDoc	Denominação
ZM05	70	Distribuidor 05	70	Distribuidor 05
ZM05	71	Varejista 05	71	Varejista 05
ZR01	K0	Canal KA01	K0	Canal KA01
ZS09	Z9	Canal Dist Sandra	Z9	Canal Dist Sandra
ZSTU	01	Venda direta	10	Canal Distrib.KA10
ZSTU	10	Canal Distrib.KA10	10	Canal Distrib.KA10
ZSTU	12	Canal Distrib. KA12	12	Canal Distrib. KA12
ZSTU	14	canal de dist 14	14	canal de dist 14
ZSTU	16	canal de dist ka 16	16	canal de dist ka 16
ZT05	70	Distribuidor 05	70	Distribuidor 05
ZT05	71	Varejista 05	71	Varejista 05

Figura 65 – Agrupando Canais de Distribuição.

Visão de tabelas Processar Ir para(G) Seleção Utilitários(M) Sistema Ajuda

Modificar visão "Unid.organiz.: setores ativ.por OrgV - atribuir tipo"

OrgV	SAT	Denominação	SATipDoc	Denominação
ZM05	24	Notebook 05	24	Notebook 05
ZM05	25	Acessórios 05	25	Acessórios 05
ZR01	95	Setor Aluno KA01	95	Setor Aluno KA01
ZS09	Z9	Setor Ativ San	Z9	Setor Ativ San
ZSTU	00	Setor ativid.global	00	Setor ativid.global
ZSTU	01	Bombas	01	Bombas
ZSTU	02	Motocicletas	01	Bombas
ZSTU	04	Setor Ativid. KA04	01	Bombas
ZSTU	06	Elevadores	01	Bombas
ZSTU	07	Setor Ativ ka07	01	Bombas
ZSTU	08	setor ativ ka08	01	Bombas
ZSTU	10	Setor Atividade ka10	01	Bombas
ZSTU	20	Setor de ativ. ka20	01	Bombas
ZSTU	94	Setor ativid. SUL	00	Setor ativid.global
ZSTU	98	Setor Bruno	98	Setor Bruno
ZSTU	A1	Bombas	01	Bombas
ZT05	24	Notebook 05	24	Notebook 05
ZT05	25	Acessórios 05	25	Acessórios 05

Figura 66 – Agrupando Setores de Atividades.

Visão de tabelas Processar Ir para(G) Seleção Utilitários(M) Sistema Ajuda

Modificar visão "Documentos de venda: tipos de ordem permitidos"

Entradas novas

OrgVn	CD p	Denominação	SAt	Denominação	TpDV	Denominação
ZM05	70	Distribuidor 05	24	Notebook 05	Z5	Ordem standard 05
ZM05	70	Distribuidor 05	24	Notebook 05	ZD5	Devolução 05
ZM05	70	Distribuidor 05	25	Acessórios 05	Z5	Ordem standard 05
ZM05	70	Distribuidor 05	25	Acessórios 05	ZD5	Devolução 05
ZM05	71	Varejista 05	24	Notebook 05	Z5	Ordem standard 05
ZM05	71	Varejista 05	24	Notebook 05	ZD5	Devolução 05
ZM05	71	Varejista 05	25	Acessórios 05	Z5	Ordem standard 05
ZT05	70	Distribuidor 05	24	Notebook 05	Z5	Ordem standard 05
ZT05	70	Distribuidor 05	24	Notebook 05	ZD5	Devolução 05
ZT05	70	Distribuidor 05	25	Acessórios 05	Z5	Ordem standard 05
ZT05	70	Distribuidor 05	25	Acessórios 05	ZD5	Devolução 05
ZT05	71	Varejista 05	24	Notebook 05	Z5	Ordem standard 05
ZT05	71	Varejista 05	24	Notebook 05	ZD5	Devolução 05
ZT05	71	Varejista 05	25	Acessórios 05	Z5	Ordem standard 05
ZT05	71	Varejista 05	25	Acessórios 05	ZD5	Devolução 05

Figura 67 – Atribuindo área de vendas aos documentos de vendas e devolução.

12 Remessa

12.1 Remessa para Venda Normal

Parametrização para definir o Tipo de Remessa. Para o projeto foi criada a remessa Z5.

Caminho: IMG ☐ Logistic Execution ☐ Expedição ☐ Fornecimentos ☐ Definir Tipos de Remessa.

Visão de tabelas Processar Ir para(C) Seleção Utilitários(M) Sistema Ajuda

Modificar visão "Tipos remessa": detalhe

Entradas novas

Tipo de remessa **Z5** Fornecimento 05
 Ctg.doc.SD J Entrega

Sistemas de numeração

Interv.num.int. 17 Incrém.nº item 10
 Int.num.atr.ext 18

Referência da ordem

Doc. antec. nec. X Ordem necessária
 TipOrdemDefault Requisito item

Conteúdo do documento

Regra depósito MARE Esq.mensagem V10000
 Esq.texto 02 Tipo mensagem LD00
 Grp.estatístico Aplicação V2
 Determ.itin. A Nova det.itinerário sem verif.
☒ Part.rem.nº depósito Esq.parceiros LF
☐ PartRemessaParceiros Reprogramação
☐ Embalagem automática ModoDistrib. Controle da distribuição
☐ Gerar itens ME

Processo de transação

Grp.seq.telas LF Texto standard
 Abrang.exib. UALL Todos os itens

Figura 68 – Parametrização para definição de Remessa.

12.2 Categoria de Item de Remessa

A remessa é formada pelo cabeçalho e item. O item está associado à uma Categoria de Item da Remessa, que para o projeto, foi definido o Z005. Observe que a categoria de item é relevante para o picking.

Caminho: IMG ☐ Logistic Execution ☐ Expedição ☐ Fornecimentos ☐ Definir Tipos de Item para Fornecimentos.

Visão de tabelas Processar Ir para(G) Seleção Utilitários(M) Sistema Ajuda

Modificar visão "Ctgs.item de remessa": detalhe

Entradas novas

Categoria item 2005 Item normal 05
Ctg.doc.SD Entrega

Material/estatística
☒ Material 0 permitido
 Grp.estat.ctg.item Regra det.estq.

Quantidade
 Verificar quantid. 0 A Informação da situação VerDispOFF
 Verific.quant.mínima A Informação da situação Arred.
 Verif.form.excessivo

Controle de depósito e embalagem
☒ Relevante p/picking Ctrl.embalagem
☐ Depósito obrigatório ☐ Embal.itm.lote acum.
☐ Determinar depósito
☐ Não verif.depósito
☐ Não verificar lote ☐ Det.lotes aut.

Processo de transação
 Esquema de textos 02 Texto standard

Figura 69 – Parametrização para Categoria de Item da Remessa.

12.3 Atribuição da Remessa ao Tipo de Documento de Vendas

A atribuição da Remessa ao Tipo de Documento de Vendas pode ser observada na Figura 2 no Item 2.1.

12.4 Atribuindo a Categoria de Item de Remessa a Remessa

Atribuição da categoria de Item é feita relacionando o Tipo de Remessa, Grupo de Categoria de Item e o Uso.

Caminho: IMG □ Logistic Execution □ Expedição □ Fornecimentos □ Definir Determinação de Tipos de Item em Fornecimentos.

Visão de tabelas Processar Ir para(G) Seleção Utilitários(M) Sistema Ajuda

Modificar visão "Determinação.ctgs.de item de remessa": síntese

Entradas novas

Determinação.ctgs.de item de remessa

	TpRe	ltsM	Uso	Ctbl	Ctbl	Cglt	Cglt	Cglt	Cglt	Cglt	Cglt	Cglt	Cglt	Cglt	Cglt	
	Z5	NORM			2005											
	Z5	NORM	C		TAN											
	Z5	NORM	CHSP		TAN											

Figura 70 – Atribuição da Categoria de Item ao Tipo de Remessa.

12.5 Remessa para Devolução

Parametrização para definir o Tipo de Remessa para Devoluções. Para o projeto foi criada a remessa ZD05.

Caminho: IMG ☐ Logistic Execution ☐ Expedição ☐ Fornecimentos ☐ Definir Tipos de Remessa.

Figura 71 – Parametrização para definir Remessa para um documento de Devolução.

12.6 Atribuição da Remessa ao Tipo de Documento de Vendas

A atribuição da Remessa ao Tipo de Documento de Devolução pode ser observada na Figura 7 no Item 2.6.

12.7 Categoria de Item de Remessa para Devolução

A remessa é formada pelo cabeçalho e item. O item está associado à uma Categoria de Item da Remessa, que para o projeto, foi definido o ZR05. Observe que a categoria de item não é relevante para o picking.

Caminho: IMG ☐ Logistic Execution ☐ Expedição ☐ Fornecimentos ☐ Definir Tipos de Item para Fornecimentos.

Caminho: IMG ☐ Vendas e Distribuição ☐ Faturamento ☐ Documentos de Faturamento ☐ Definir Tipos de Documento de Faturamento.

Modificar visão "Documento de faturamento: tipos de documento"

Entradas novas

TpDocFat. Z5 Fatura Criado por SAP

Sistemas de numeração

Interv.num.interna 19 Incremento nº item 10

Controle geral

Ctg.documento SD M Fatura ☐ Blq.contabilidade
 GrpOperaçãoTransação 7 Documento de faturamento ☒ Estatísticas
 Ctg.doc.faturamento ☐
 Tipo de documento ☐
 Lançamento negativo ☐ Sem lançamento negativo
 Filial/matriz ☐ Cliente=pagador/filial=emissor da ordem
 Nta.crédito cvalid. ☐ não
 Tipo LisFat LR Lista de faturas
 Liquidação do bônus ☐ ☒ Relev.p/bônus
 Texto standard

Estorno

TipFat Estorno S1 Estorno fatura
 Condição p/cópia ☐
 Nº referência ☐
 Nº atribuição ☐

Determinação de contas/determinação de preços

Deter.cta.Razão KOF100 Determinação de contas
 Esquema documentos ☐
 Det.cta.reconcil. ☐
 Determ.conta caixa ☐
 Det.cta.cartão pgto. A00001 Standard

Mensagens/parceiros/textos

Esquema de mensagens V10000 Mensagens fatura Aplicação V3
 Esq.mensagem item ☐
 Tipo de mensagem RD08 Fatura
 Parceiro cab. FK Doc.faturamento
 Parceiro item FP Item de faturamento
 Esquema de textos 03 Cabeçalho doc.fat.
 Esquema-texto item 03 Item de faturamento
☐ Texto remessa

Figura 74 – Parametrização para Documento de Faturamento.

13.2 Atribuição da Remessa ao Tipo de Documento de Vendas

A atribuição do Tipo de Documento de Faturamento ao Tipo de Documento de Vendas Normal pode ser observada na Figura 2 no Item 2.1.

13.3 Documento de Faturamento para Devolução

Parametrização para definir Tipo de Documento de Faturamento para Devolução (Crédito Devolução). Para o projeto foi definido o Documento de Faturamento ZD5. Observe os campo de categorias de campo SD e determinação da conta do razão associados.

Caminho: IMG ☐ Vendas e Distribuição ☐ Faturamento ☐ Documentos de Faturamento ☐ Definir Tipos de Documento de Faturamento.

Visão de tabelas Processar Ir para(G) Seleção Utilitários(M) Sistema Ajuda

Modificar visão "Documento de faturamento: tipos de documento"

Entradas novas

TpDocFat. ZD5 Crédito devolução Criado por SAP

Sistemas de numeração

Interv.num.interna 19 Incremento nº item

Controle geral

Ctg.documento SD 0 Nota de crédito ☐ Blq.contabilidade

GrpOperaçãoTransação 7 Documento de faturamento ☒ Estatísticas

Ctg.doc.faturamento

Tipo de documento

Lançamento negativo

Filial/matriz

Nta.crédito c/valid. ☐

Tipo LisFat L6

Sem lançamento negativo

Cliente=pagador/filial=emissor da ordem

não

Lista notas crédito

Liquidação do bônus ☐ ☒ Relev.p/bônus

Texto standard

Estorno

TipFat Estorno S2 Estorno crédito

Condição p/cópia

Nº referência

Nº atribuição

Determinação de contas/determinação de preços

Deter.cta.Razão KOF100 Determinação de contas

Esquema documentos

Det.cta.reconcil.

Determ.conta caixa

Det.cta.cartão pgto.

Mensagens/parceiros/textos

Esquema de mensagens V10000 Mensagens fatura Aplicação V3

Esq.mensagem item

Tipo de mensagem RD00 Fatura

Parceiro cab. FK Doc.faturamento

Parceiro item FP Item de faturamento

Esquema de textos 03 Cabeçalho doc.fat.

Esquema-texto item

☐ Texto remessa

Figura 75 - Parametrização para Documento de Faturamento – Crédito de Devolução.

13.4 Atribuição da Remessa ao Tipo de Documento de Vendas

A atribuição do Crédito de Devolução ao Tipo de Documento de Devolução pode ser observada na Figura 7 no Item 2.6.

14 Controle de Cópia

O Controle de Cópia deve ser parametrizado para que informações relevantes, em nível de cabeçalho ou em nível de item, sejam transferidas entre os documentos do fluxo de Vendas e Distribuição.

14.1 Controle de Cópia para Documento de Vendas

Caminho: Vendas e Distribuição ☐ Vendas ☐ Documento de Vendas ☐ Atualizar
Controle de Cópia para Docs de Vendas.

14.1.1 Documento de Vendas Normal para Documento de Vendas Normal

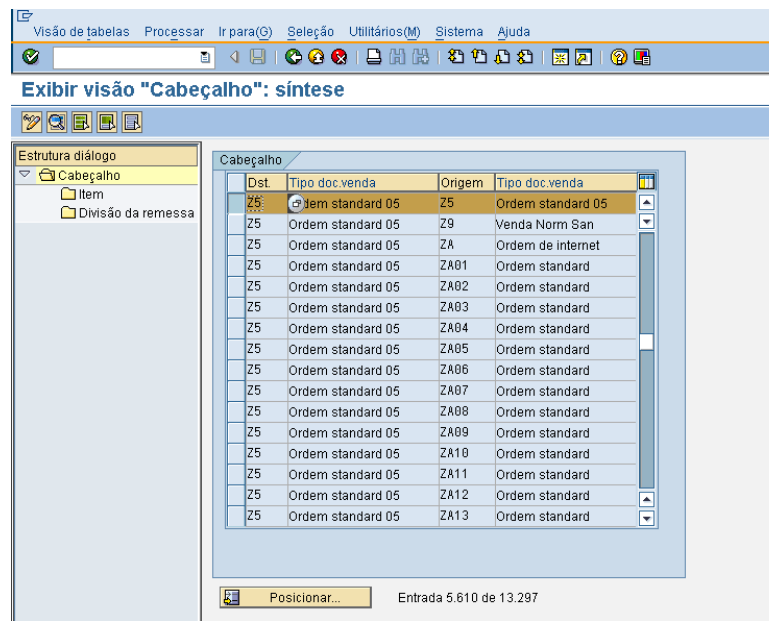


Figura 76 – Controle de Cópia entre Documentos de Vendas Normal em Nível de Cabeçalho.

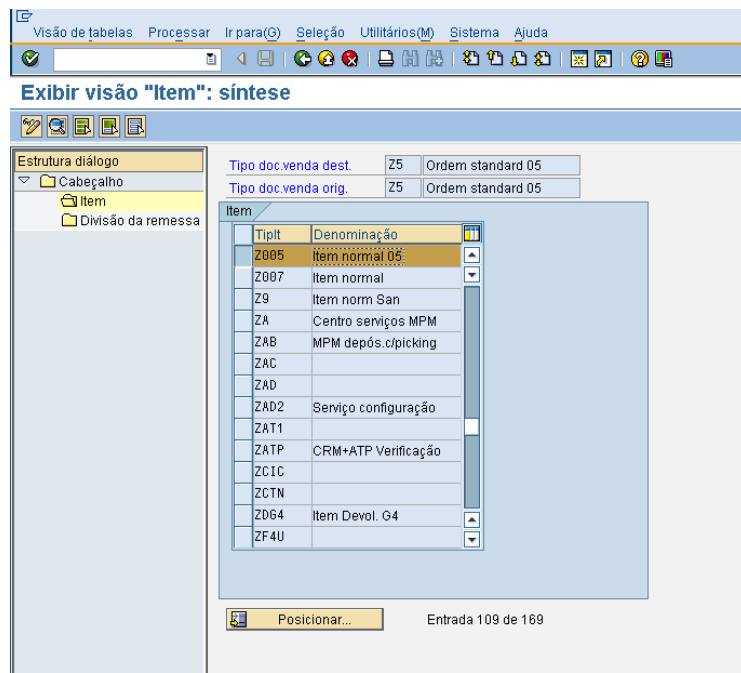


Figura 77 – Controle de Cópia entre Documentos de Vendas Normal em Nível de Item.

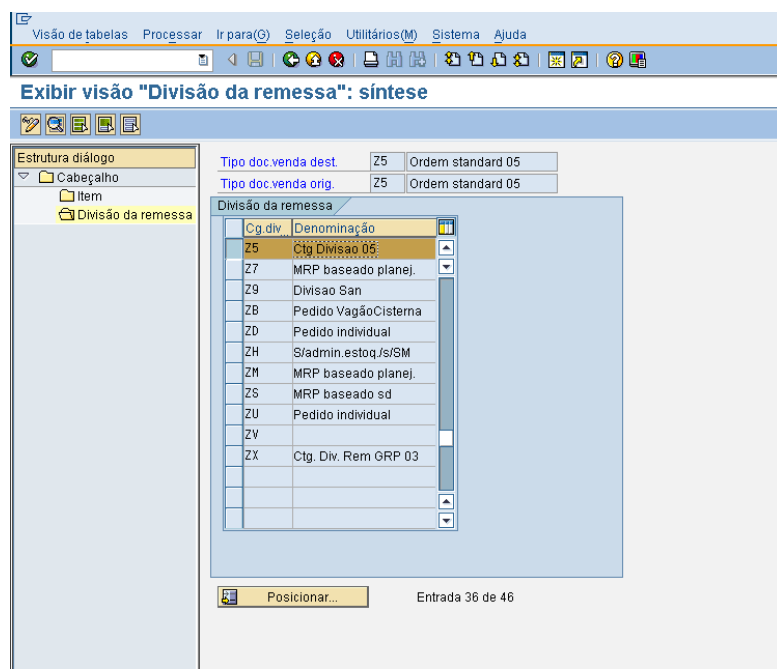


Figura 78 – Controle de Cópia entre Documentos de Vendas Normal em Nível de Divisão de Remessa.

14.1.2 Documento de Vendas Normal para Documento de Devolução

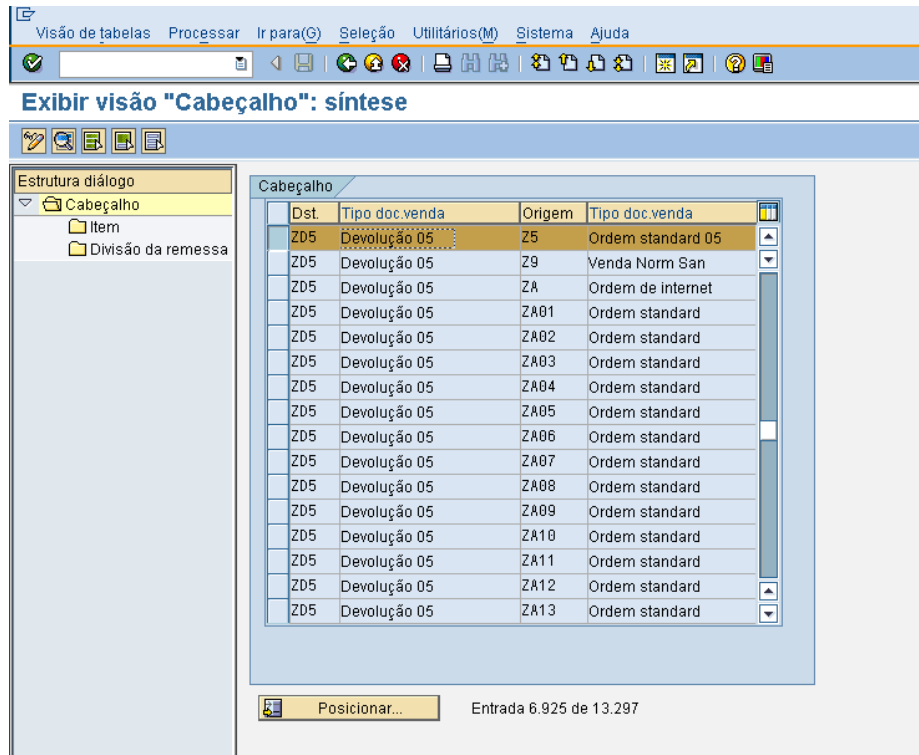


Figura 79 – Controle de Cópia entre Documentos de Vendas Normal em Nível de Cabeçalho.

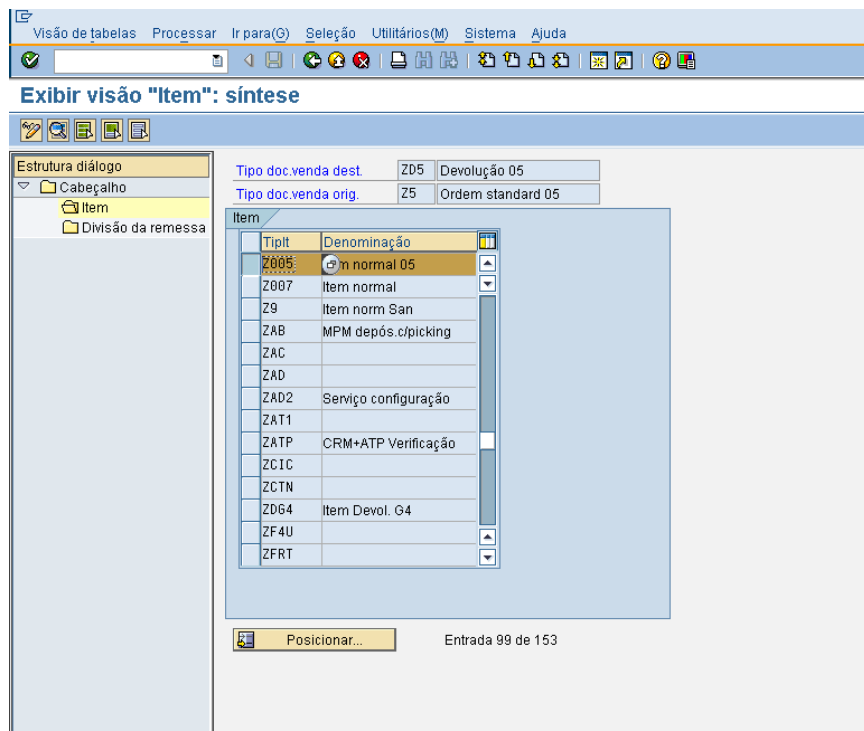


Figura 80 – Controle de Cópia entre Documentos de Vendas Normal em Nível de Item.

14.2 Controle de Cópia para Documento de Vendas e Remessa

Caminho: Logistic Execution ☐ Expedição ☐ Controle de Cópia ☐ Determinar
Controle de Cópia para Fornecimentos.

14.2.1 Documento de Vendas Normal para Remessa

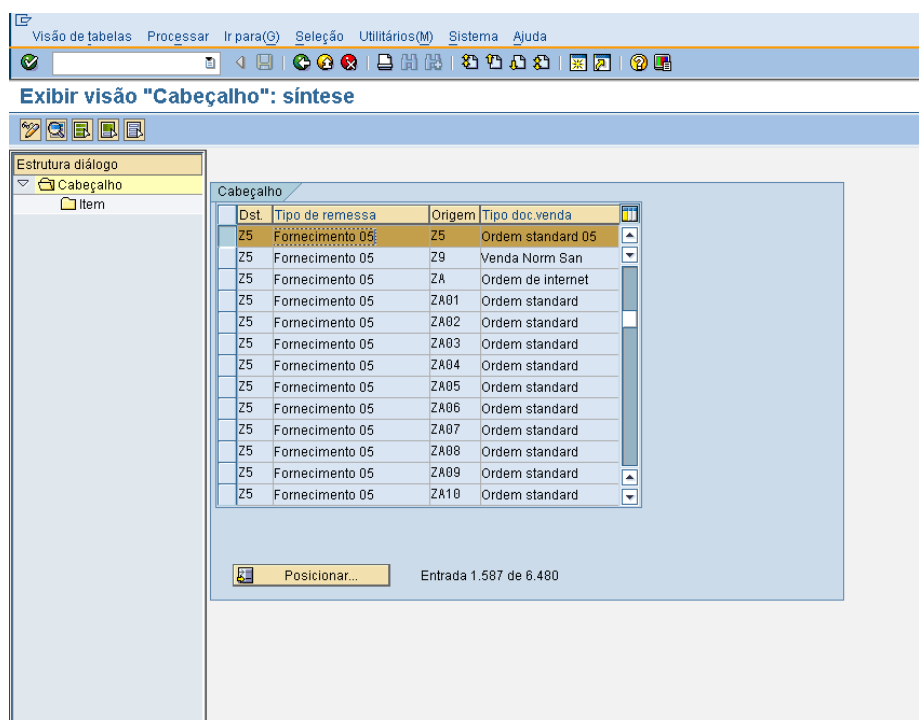


Figura 81 – Controle de Cópia entre Documento de Remessa e Venda Normal em Nível de Cabeçalho.

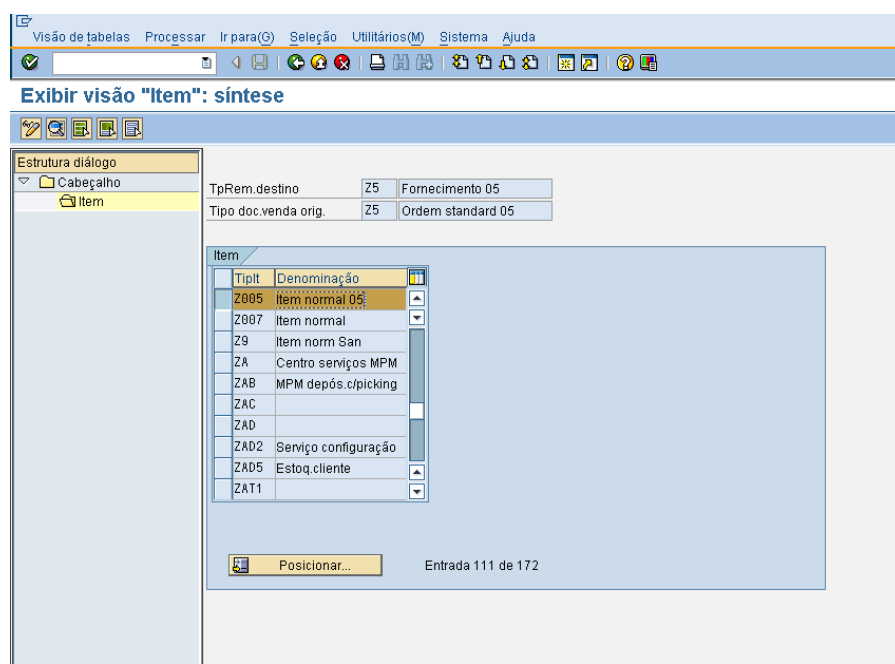


Figura 82 – Controle de Cópia entre Documento de Remessa e Venda Normal em Nível de Item.

14.3 Controle de Cópia para Documento de Remessa e Fatura

Caminho: Vendas e Distribuição ☐ Faturamento ☐ Documento de Faturamento ☐
 Atualizar Controle de Cópia para Docs de Faturamento.

14.3.1 Documento de Remessa para Fatura

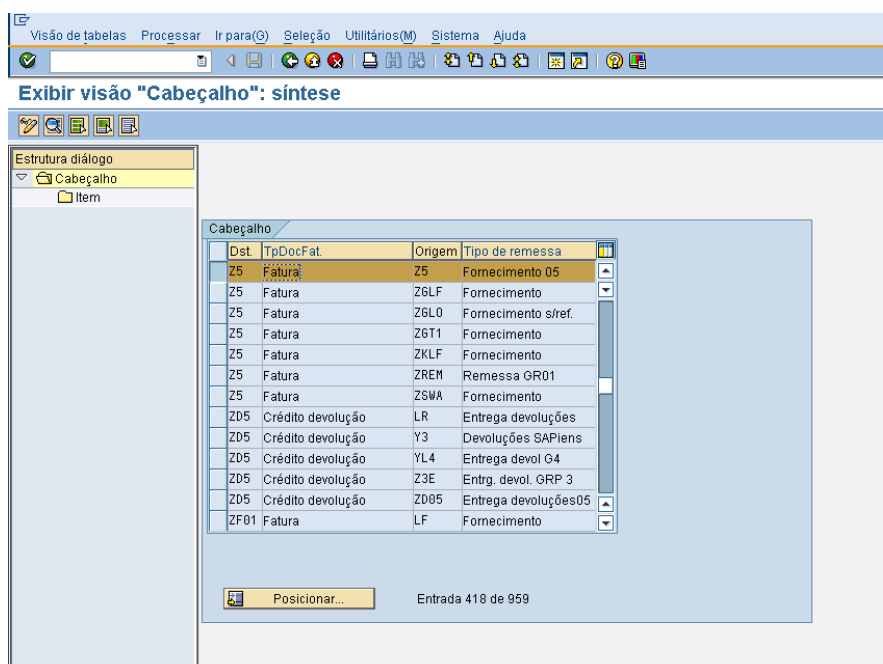


Figura 83 – Controle de Cópia entre Documento de Remessa e Fatura em Nível de Cabeçalho.

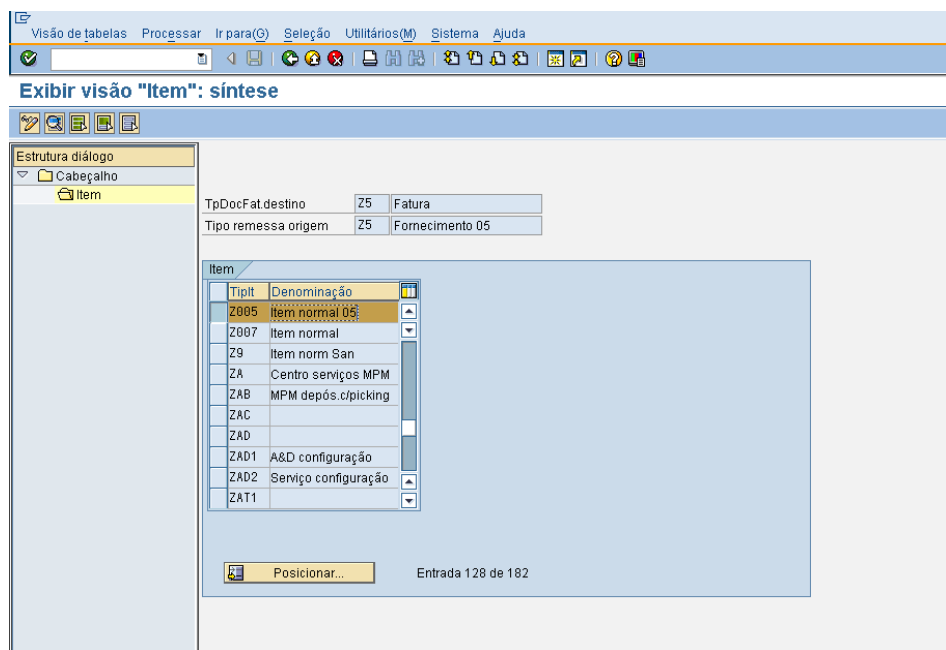


Figura 84 – Controle de Cópia entre Documento de Remessa e Fatura em Nível de Item.

14.3.2 Documento de Remessa para Crédito de Devolução

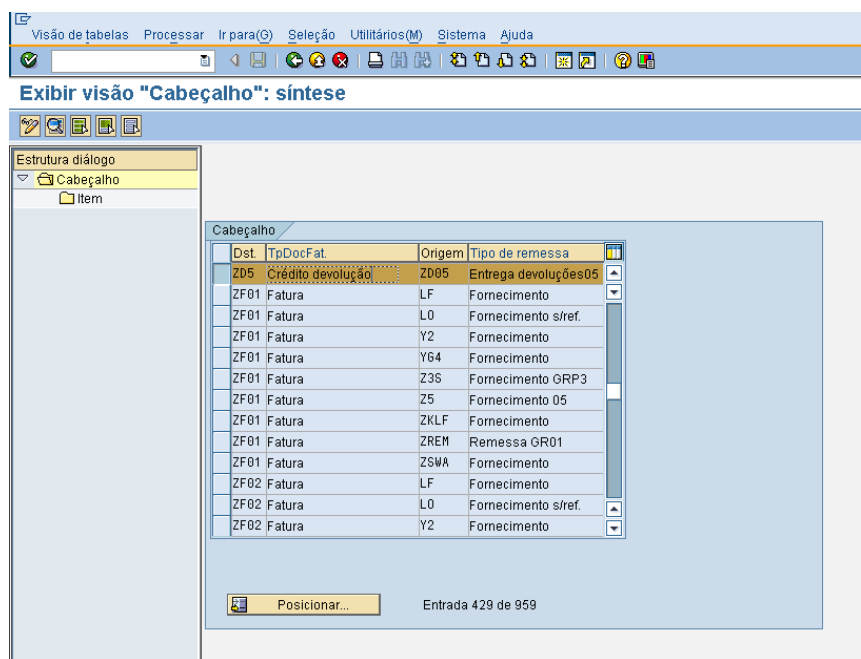


Figura 85 – Controle de Cópia entre Documento de Remessa e Crédito de Devolução em Nível de Cabeçalho.

14.4 Dados Incompletos

Parametrização de Dados Incompletos. Definimos para a Ordem de Venda que seja preenchido o Campo Número do Pedido (BSTNK). Se este campo não for preenchido a OV é salva, porém com Dados Incompletos.

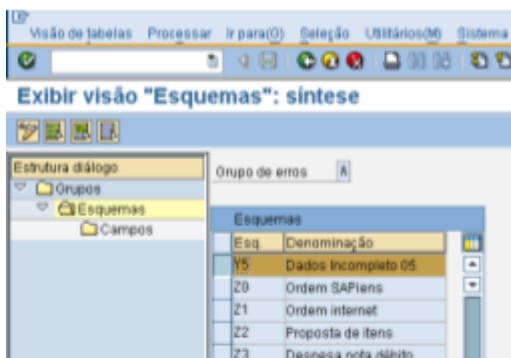
14.5 Esquema de Dados Incompletos

Caminho: Vendas e Distribuição □ Funções Básicas □ Dados Incompletos □ Definir Esquemas de Dados Incompletos.

a)



b)



c)

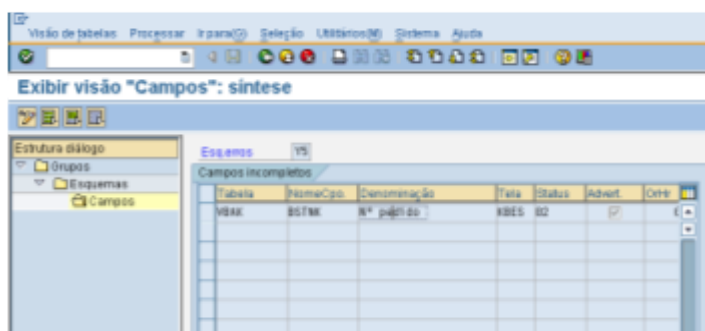


Figura 77 – Esquema de Dados Incompletos. a) Definindo Grupos. b) Para o grupo A definindo o esquema Y5. c) Para o esquema Y5 definindo o campo BSTNK – Número do pedido com status 2.

14.6 Atribuindo o Esquema de Dados Incompletos

Caminho: Vendas e Distribuição ☐ Funções Básicas ☐ Dados Incompletos ☐ Atribuir Esquemas de Dados Incompletos.

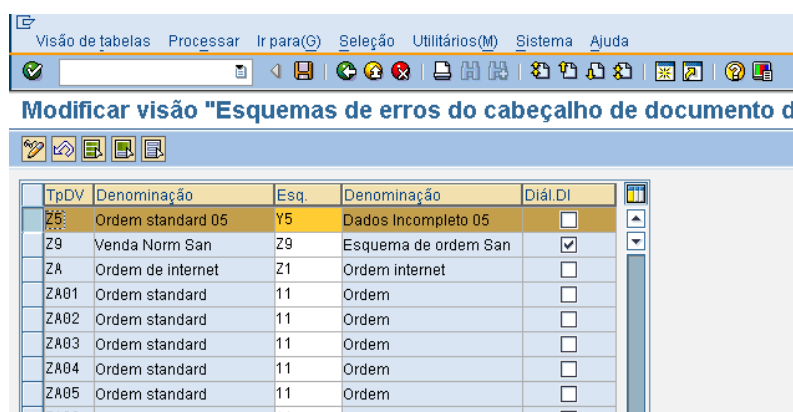


Figura 78 – Atribuindo Esquema de Dados Incompletos ao Documento de Vendas Normal.

15 Esquema de Cálculo

Para determinar um Esquema de Cálculo é necessário passar por diversas etapas como: definição de Tabelas de Condição, Sequências de Acesso, Tipos de Condição e atribuir esses dados, por fim, ao Esquema de Cálculo. Para o projeto foi definido um Esquema de Cálculo ou Princing: ZEY05 com os Tipos de Condições de Preço, Desconto, Imposto e Frete.

15.1 Esquema de Cálculo ZEY05

15.1.1 Definindo Tabela de Condições

Para o projeto foi utilizada as Tabelas de Condições Standards referentes à cada Sequência de Acesso.

Caminho: Vendas e Distribuição ☐ Funções Básicas ☐ Determinação do Preço ☐ Controle da Determinação do Preço ☐ Definir Tabelas de Condição.

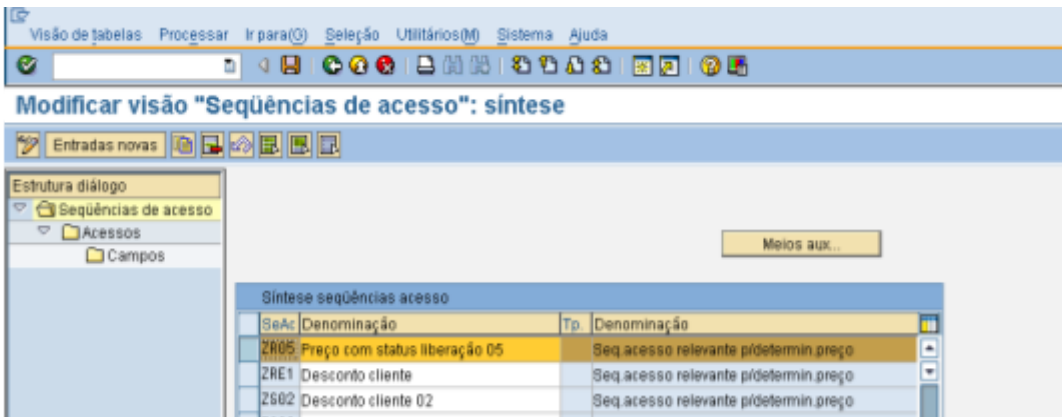
15.1.2 Definindo Sequências de Acessos

As Sequências de Acesso definidas foram: ZR05 para preço, Z005 para desconto, ZFR5 para frete e MWST para imposto.

Caminho: Vendas e Distribuição ☐ Funções Básicas ☐ Determinação do Preço ☐ Controle da Determinação do Preço ☐ Definir Sequência de Acesso.

- Sequência de Acesso ZR05:

a)



Modificar visão "Sequências de acesso": síntese

Entradas novas

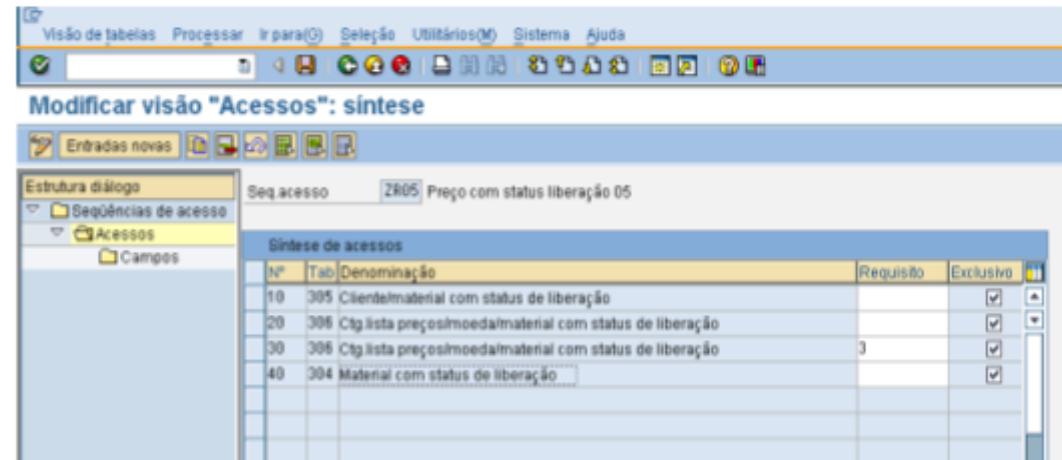
Estrutura diálogo

- Sequências de acesso
 - Acessos
 - Campos

Meios aux...

SeAc	Denominação	Tp.	Denominação
ZR05	Preço com status liberação 05		Seq acesso relevante p/determin.preço
ZRE1	Desconto cliente		Seq acesso relevante p/determin.preço
ZG02	Desconto cliente 02		Seq acesso relevante p/determin.preço

b)



Modificar visão "Acessos": síntese

Entradas novas

Estrutura diálogo

- Sequências de acesso
 - Acessos
 - Campos

Seq acesso ZR05 Preço com status liberação 05

Nº	Tab	Denominação	Requisito	Exclusivo
10	305	Clíendelmaterial com status de liberação		☒
20	306	Ctg lista preçosmoeda/material com status de liberação		☒
30	306	Ctg lista preçosmoeda/material com status de liberação	3	☒
40	304	Material com status de liberação		☒

c)



Modificar visão "Campos": síntese

Entradas novas

Estrutura diálogo

- Sequências de acesso
 - Acessos
 - Campos

Acesso ZR05 40 Preço com status liberação 05

Tabela 304 Material com status de liberação

Condição	VO	Estrutura d	Cpo.doc	Denomin.cpo longo	Val const fonte	Inic	TpAc	Preo
VKORG	→	XORG	VKORG	Organização vendas		☐		
VTWEG	→	XORG	VTWEG	Canal distribuição		☐		
MATNR	→	XORP	PHATN	Mat.ref.piprç		☐		
KFIST	○			Status de liberação		☐	0	0
KBSTAT	○			Status processamento		☐	0	0

Figura 79 – a) Definindo Sequência de Acessos. b) Definindo Acessos. c) Definindo campos.

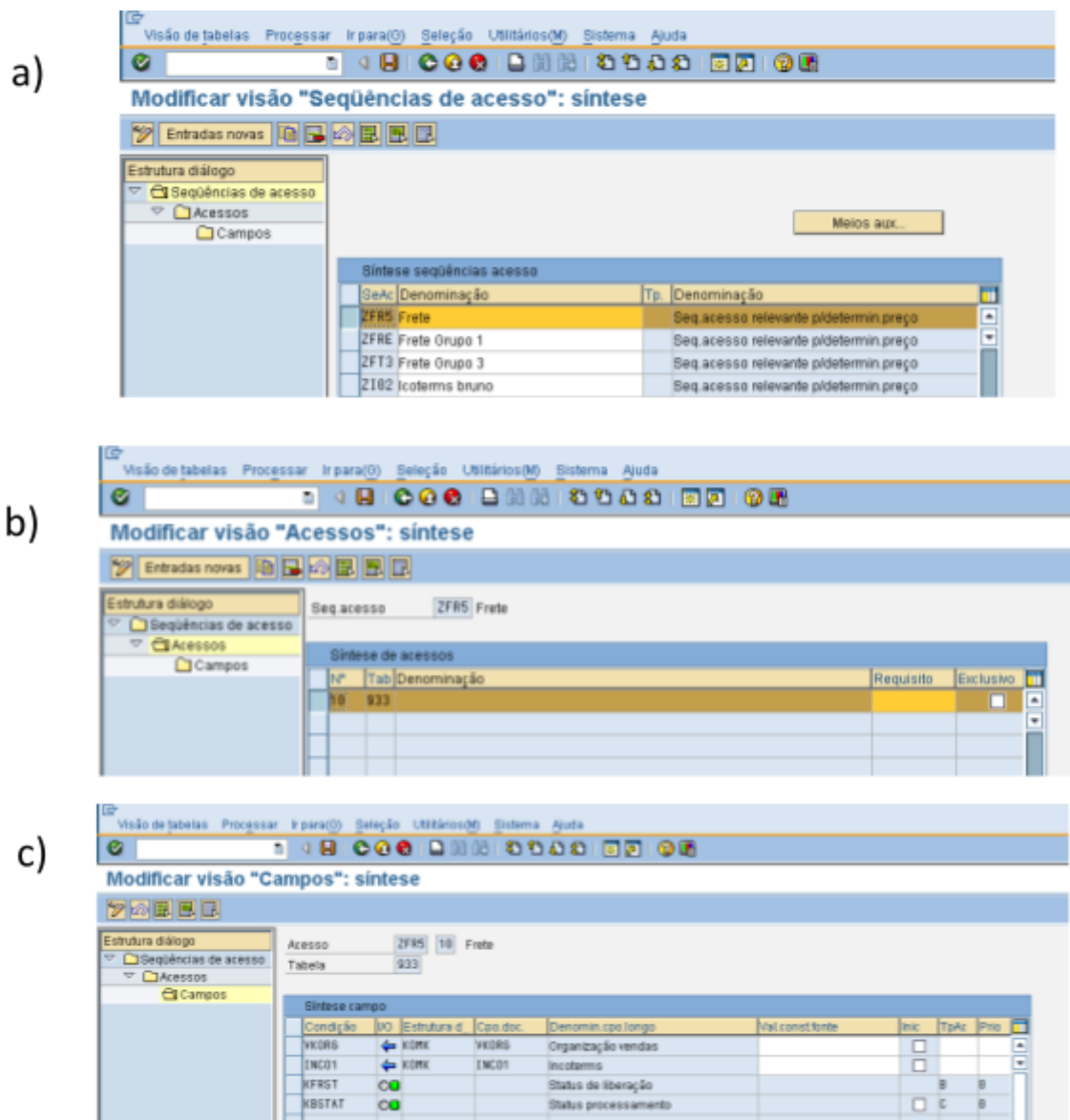


Figura 81 – a) Definindo Sequência de Acessos. b) Definindo Acessos. c) Definindo campos.

15.1.3 Definindo Tipos de Condição

As condições definidas foram: ZR05 (Preço), Z005 (Desconto), MWST (Imposto) e ZF55 (Frete).

Caminho: IMG ☐ Vendas e Distribuição ☐ Funções Básicas ☐ Controle da Determinação do Preço ☐ Definir Tipos de Condição.

- ZR05

Visão de tabelas Processar Ir para(G) Seleção Utilitários(M) Sistema Ajuda

Modificar visão "Condições: tipos de condição": detalhe

Entradas novas

Tipo condição ZR05 Preço grupo 05 Seq. acesso ZR05 Preço com status libe
Registros p/ acesso

Dados de controle 1

Classe cond. B Preços Sinal +/- ☐ positivo e
Regra cálculo C Quantidade
Ctg. condição ☐
Reg. arredond. Comercial
Cond. estr. ☐

Condição de grupo

☐ Condição grp. Rotina cond. grp. ☐
☐ CompDiferArred.

Possibilidades de modificação

Entradas manuais C Manual tem prioridade
☐ Condição cabeç. ☒ Montante / % ☐ Relação quant.
☒ Condição item ☐ Eliminar ☐ Valor ☐ Regra cálculo

Dados mestre

Válido desde ☐ Data atual Esq. cálculo PR0000
Válido até 31.12.9999 Elim. do BD Não eliminar (somente ativar r ☐
TpCondReferên ☐ ☒ Índice conds.
Aplicaç. Ref. ☐ ☐ Atualiz. cond.

Escala

Val. ref. C Escala de quantidades FórmulaEscala ☐
StatusVerif. A decrescente UM ☐
Tipo escala ☐ Atualização possível no r

Dados de controle 2

☐ Conversão moeda Exclusão ☐
☐ Provisão ☐ Cond. variante DiferPreço ☐ Standard (KOMK-PRSDT, im
☐ Cond. lista fat. ☐ Conv. quantidade
☐ Cond. fatur. int. Relv. cl. cont. ☐ Relevante para a classif
☐ LiqCstsAcess

Determinação de texto

Esquema bits. ID de texto

Figura 82 – Parametrização para Condição de Preço ZR05.

- Z005

Visão de tabelas Processar Ir para(G) Seleção Utilitários(M) Sistema Ajuda

Modificar visão "Condições: tipos de condição": detalhe

Entradas novas

Tipo condição Z005 Desconto cliente 05 Seq. acesso Z005 Desconto cliente 05
Registros p/ acesso

Dados de controle 1

Classe cond. A Suplmt. ou deduções Sinal +/- X negativo

Regra cálculo A Percentual

Ctg. condição

Reg. arredond. Comercial

Cond. estr.

Condição de grupo

☐ Condição grp. Rotina cond. grp. ☐

☐ CompDiferArred.

Possibilidades de modificação

Entradas manuais ☐ Sem restrições

☐ Condição cabeç. ☒ Montante / % ☐ Relação quant.

☒ Condição item ☒ Eliminar ☐ Valor ☐ Regra cálculo

Dados mestre

Válido desde ☐ Data atual Esq. cálculo

Válido até ☐ 31.12.9999 Elim. do BD Não eliminar (somente ativar r ☐)

TpCondReferên ☐ ☒ Índice conds.

Aplicaç. Ref. ☐ ☐ Atualiz. cond.

Escala

Val. ref. B Escala de valores FórmulaEscala ☐

StatusVerif. ☐ nenhum UM ☐

Tipo escala ☐ Atualização possível no r

Dados de controle 2

☐ Conversão moeda Exclusão ☐

☐ Provisão ☐ Cond. variante DFixPreço ☐ Standard (KOMK-PRSDT; im

☐ Cond. lista fat. ☐ Conv. quantidade

☐ Cond. fatur. int. Relev. cl. cont. ☐ Relevante para a classif

☐ LiqCstsAcess

Determinação de texto

Esquema bts. ID de texto

Figura 83 – Parametrização para Condição de Preço Z005.

- MWST (STANDARD JÁ DEFINIDA)
- ZFR5

Visão de tabelas Processar Ir para(G) Seleção Utilitários(M) Sistema Ajuda

Modificar visão "Condições: tipos de condição": detalhe

Entradas novas

Tipo condição ZFR5 Frete 05 Seq. acesso ZFR5 Frete

Registros p/ acesso

Dados de controle 1

Classe cond. A Suplmt. ou deduções Sinal +/- A positivo

Regra cálculo A Percentual

Ctg. condição F Frete

Reg. arredond. Comercial

Cond. estr.

Condição de grupo

☐ Condição grp. Rotina cond. grp. ☐

☐ CompDiferArred.

Possibilidades de modificação

Entradas manuais B Automática tem prioridade

☐ Condição cabeç. ☒ Montante / % ☐ Relação quant.

☒ Condição item ☒ Eliminar ☐ Valor ☐ Regra cálculo

Dados mestre

Válido desde Data atual

Válido até 31.12.9999

Esq. cálculo

Elim. do BD Não eliminar (somente ativar r)

TpCondReferên

Índice conds.

Aplicaç. Ref. Atualiz. cond.

Escala

Val. ref.

FórmulaEscala

StatusVerif. nenhum UM

Tipo escala Atualização possível no r

Dados de controle 2

☐ Conversão moeda ☐ Exclusão

☐ Provisão ☐ Cond. variante DFixPreço Standard (KOMK-PRSDT; im

☐ Cond. lista fat. ☐ Conv. quantidade

☐ Cond. fatur. int. Relev. cl. cont. Relevante para a classif

☐ LiqCstsAcess

Determinação de texto

Esquema bds. ID de texto

Figura 84 – Parametrização para Condição de Preço Z005.

15.1.4 Definindo Esquema de Cálculo e Atribuindo Tipos de Condição

Caminho: IMG ☐ Vendas e Distribuição ☐ Funções Básicas ☐ Controle da Determinação do Preço ☐ Definir e Atribuir Esquema de Cálculo ☐ Atualizar Esquemas de Cálculo Custos .

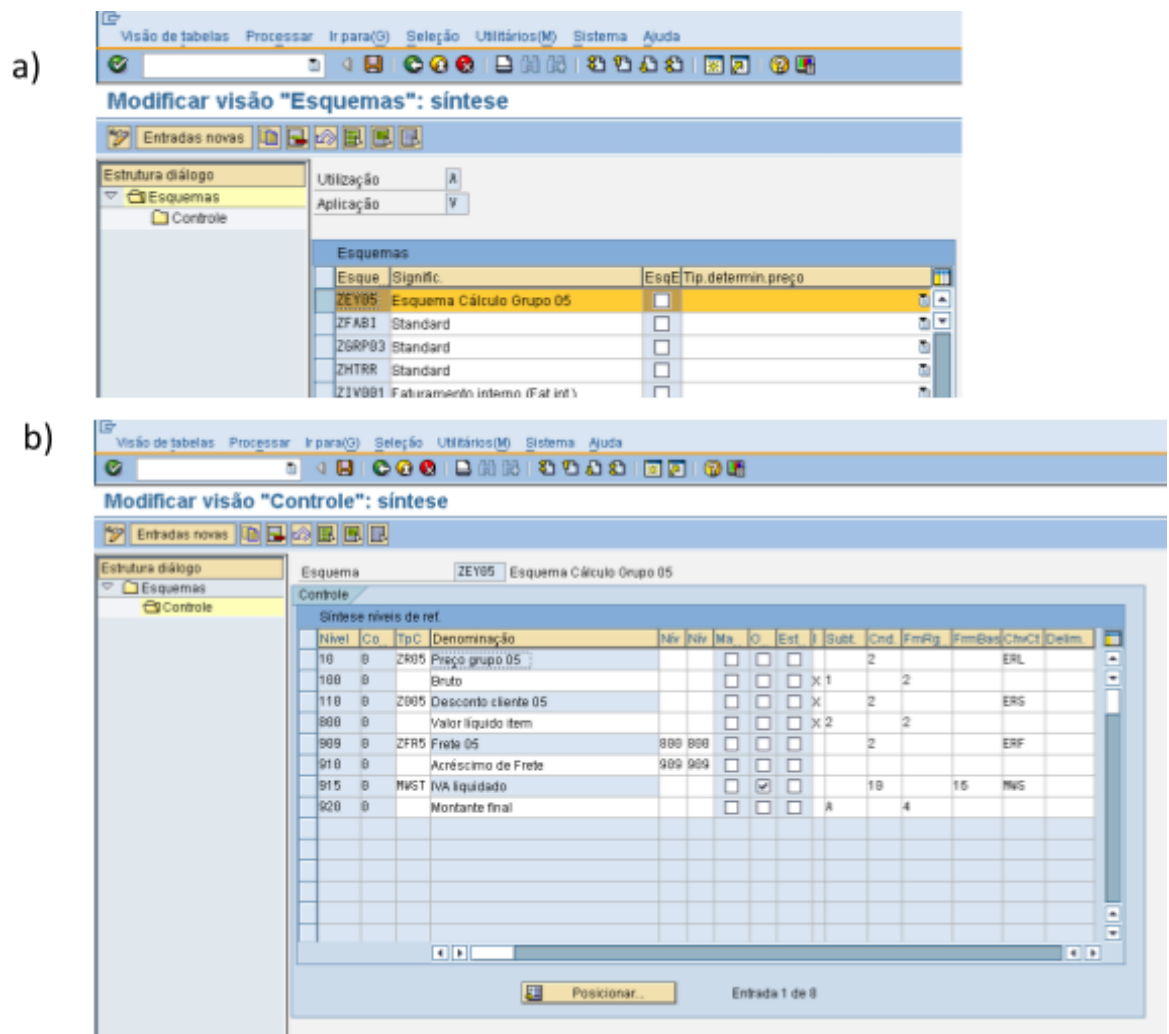


Figura 85 – a) Definindo Esquema de Cálculo. b) Atribuindo Tipos de Condição ao Esquema de Cálculo definido.

15.1.5 Atribuindo o Esquema de Cálculo às Áreas de Vendas

Caminho: IMG ☐ Vendas e Distribuição ☐ Funções Básicas ☐ Controle da Determinação do Preço ☐ Definir e Atribuir Esquema de Cálculo ☐ Definir a Determinação do Esquema de Cálculo de Custo.

a)

OrgV	CDst	SA	Esq	EsCl	EsqCál	Esq.cálculo.preços	TpC	Tipo condição
ZM05	70	24	A	1	ZEY05	Esquema Cálculo Grupo		
ZM05	70	25	A	1	ZEY05	Esquema Cálculo Grupo		
ZM05	71	24	A	1	ZEY05	Esquema Cálculo Grupo		
ZM05	71	25	A	1	ZEY05	Esquema Cálculo Grupo		

b)

OrgV	CDst	SA	Esq	EsCl	EsqCál	Esq.cálculo.preços	TpC	Tipo condição
ZT05	70	24	A	Z	ZEY05	Esquema Cálculo Grupo		
ZT05	70	25	A	Z	ZEY05	Esquema Cálculo Grupo		
ZT05	71	24	A	Z	ZEY05	Esquema Cálculo Grupo		
ZT05	71	25	A	Z	ZEY05	Esquema Cálculo Grupo		

Figura 86 - a) Atribuindo o Esquema de Cálculo para a Organização de Vendas ZM05 e seus CDs e SAs.

b) Atribuindo o Esquema de Cálculo para a Organização de Vendas ZT05 e seus CDs e SAs.

15.1.6 Atribuir Contas do Razão

Transação: VKOA

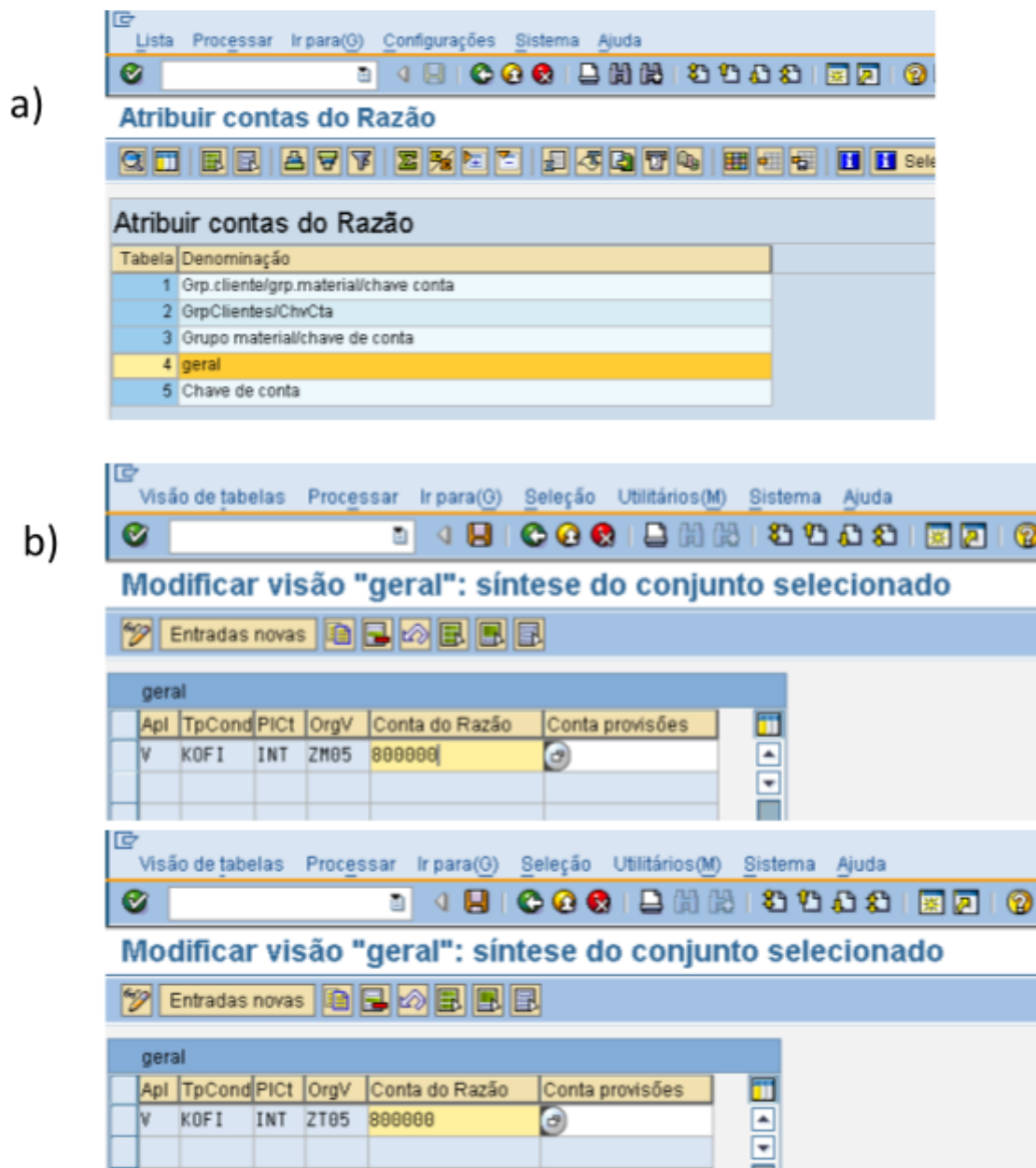


Figura 87 - a) Atribuindo Contas do Razão para a Organização de Vendas ZM05. b) Atribuindo Contas do Razão para a Organização de Vendas ZT05.