



ТОП-7 стран для выхода NeiroPeople

США

- **TAM:** \$240 млрд/год
 - **SAM:** \$80 млрд/год
 - **SOM:** \$2,5 млрд/год
 - **Суть:** крупнейший рынок корпоративного обучения и EdTech.
 - **Средний чек:** \$30–80/мес на сотрудника (LMS), \$300–600/курс (Udacity), \$3–5k/год (BetterUp).
 - **Возможность:** рынок переполнен курсами, но нет массового продукта с «цифровым двойником» для персонализированного переобучения.
-

Германия (и DACH-регион)

- **TAM:** \$60 млрд/год
 - **SAM:** \$12 млрд/год
 - **SOM:** \$0,6 млрд/год
 - **Суть:** огромный спрос на рескиллинг юристов, инженеров, специалистов финансового сектора.
 - **Средний чек:** \$500–1 200/год на сотрудника, в корпоративных пакетах выше.
 - **Возможность:** корпоративные решения перегружены, фокус на B2B. NeiroPeople может зайти через B2C для специалистов + SME.
-

ОАЭ (и GCC)

- **TAM:** \$25 млрд/год

- **SAM:** \$5 млрд/год
 - **SOM:** \$0,25 млрд/год
 - **Суть:** государственные программы на миллиарды для цифровой трансформации и апскиллинга.
 - **Средний чек:** \$100–200/мес допустим для самозанятых и специалистов.
 - **Возможность:** низкая конкуренция, быстрый рост → можно закрепиться как лидер AI-переобучения.
-

Испания (→ Латинская Америка)

- **TAM:** \$40 млрд/год
 - **SAM:** \$8 млрд/год
 - **SOM:** \$0,3 млрд/год
 - **Суть:** рынок активно перешёл в онлайн после COVID. Большой спрос на доступное переобучение.
 - **Средний чек:** \$20–50/мес подписка, \$200–500 за программы.
 - **Возможность:** адаптация под испанский язык открывает сразу и ЛатАм (огромный рынок специалистов среднего класса).
-

Россия

- **TAM:** \$20 млрд/год
- **SAM:** \$4 млрд/год
- **SOM:** \$0,2 млрд/год
- **Суть:** рынок перегрет онлайн-школами, но люди устали от «курсов ради курсов».
- **Средний чек:** 15–30 тыс ₽ за программу, \$20–50/мес подписки.

- **Возможность:** спрос на практическое переобучение с AI, меньше конкуренции в сегменте B2C-персонализации.
-

Казахстан

- **TAM:** \$3 млрд/год
 - **SAM:** \$0,6 млрд/год
 - **SOM:** \$0,05 млрд/год
 - **Суть:** активный рост EdTech за счёт молодого населения и господдержки цифровизации.
 - **Средний чек:** \$10–30/мес.
 - **Возможность:** рынок «догоняет» РФ и ОАЭ → можно занять позицию «первого AI-коуча».
-

Беларусь

- **TAM:** \$2 млрд/год
 - **SAM:** \$0,4 млрд/год
 - **SOM:** \$0,03 млрд/год
 - **Суть:** сильная IT-культура, но слабый рынок EdTech.
 - **Средний чек:** \$10–25/мес.
 - **Возможность:** небольшая аудитория, но можно тестировать продукты и находить специалистов для разработки.
-

Общая сумма рынков (ТОП-7)

- **TAM:** ~\$390 млрд в год

- **SAM:** ~\$110 млрд в год
- **SOM:** ~\$4,4 млрд в год

 Все рынки растут **20–25% в год** за счёт запроса на **reskilling** и проникновения **AI-наставников**.