



"Bagaimana cara agar produk digital saya bisa laris di promote dan dijualin Affiliate?"

Pada dasarnya, Affiliate bekerja untuk dirinya sendiri, mereka bebas memilih Produk Digital yang sesuai minat dan preferensinya. Baik Tribelio maupun Creator tidak punya kendali untuk mengontrol pilihan mereka.

Maka dari itu, kamu sebagai Creator lah yang harus membuat seorang Affiliate tertarik untuk mempromosikan dan menjual produk mu.

Minlio kasih tau ya poin-poin yang harus dimiliki seorang Creator, biar produknya laris dipromote dan dijualin Affiliate,

- **Produk harus bagus.** Mulai dari kualitas video, kualitas suara yang dikemas secara profesional, kelengkapan produk (termasuk bonus dan akses member area)
- **Komisi yang tinggi.** Untuk produk digital dalam bentuk Online Course minimum harga jual bisa sekitar 100rb - 200rb, sedangkan jika bentuknya Ebook bisa berkisar 50rb - 100rb, sehingga komisi yang didapatkan oleh Affiliate tidak terlalu kecil.
- **Marketing Kit harus lengkap.** Meliputi Landing Page, Copywriting, Creative Image & Video untuk beriklan, dan konten-konten lain yang bisa digunakan Affiliate untuk mempromosikan produk Anda.
- **Produknya laku, sudah ada penjualan.** Ketika produk mu laku, tandanya Marketing Kit & Landing Page yang kamu sediakan terbukti berhasil. Sayangnya masih banyak Creator yang berpikir tugasnya sebatas buat produknya saja. Itu adalah persepsi yang salah.

Guna menyamakan persepsi atas poin ini, Minlio akan melakukan pembersihan terhadap produk di Tribeversity, yang dalam kurun waktu 6 bulan (terhitung sejak Oktober) belum memiliki sales sama sekali.

- **Creator yang aktif lebih disukai Affiliate.** Keaktifan kamu dalam mempromosikan produk mu sendiri akan membantu mendorong penjualan dan menarik calon Affiliate.

Wajib diingat! Traffic terbaik ialah Audience mu sendiri.

- **Dan yang terpenting, Creator harus membaca panduan dan melengkapi seluruh Checklisnya sebelum melakukan Power Up Produk Digital**

