

HIRESTEP

Менеджер з продажу B2B

B2B Sales / Partnership Manager / 📍 Львів / 📁 дистанційний формат | Medicine / Healthcare

Компанія

481: клініка зубів мудрості — це спеціалізована клініка щелепно-лицевої хірургії. Ми займаємося виключно видаленням зубів мудрості та найскладнішими хірургічними випадками, допомагаючи іншим лікарям-стоматологам розв'язувати проблеми їхніх пацієнтів та завжди повертаючи їх назад для подальшого лікування.

Задачі

- Холодний пошук та залучення нових партнерів (стоматологи, ортодonti, власники клінік)
- Робота з теплою базою контактів (ліді з курсів, вебінарів, рекомендацій)
- Організація та проведення онлайн/офлайн зустрічей, екскурсій клінікою та підписання договорів
- Представлення бренду клініки на стоматологічних виставках, курсах та конференціях
- Ведення CRM (KeyCRM) та звітності

Вимоги

- Досвід у продажах або розвитку партнерств
- Вміння впевнено та грамотно вести переговори з ЛПР та відпрацьовувати заперечення
- Проактивність, націленість на результат та висока самоорганізація
- Впевнена робота з CRM та таблицями
- Готовність до відряджень та відвідування профільних івентів
- Медична освіта **НЕ потрібна** — ми надаємо повне навчання!

Умови роботи

- Переважно дистанційний формат роботи (Львів)
- Графік Пн–Пт з 09:00 до 18:00

- Офіційне працевлаштування та стабільність
- Оплачуваний випробувальний термін (1 місяць) + покрокова адаптація
- Оплата відряджень та проживання
- Конкурентна оплата: ставка **20 000 грн** + прогресивний бонус за кожного направленого пацієнта (ваш дохід зростає разом із базою партнерів та не має верхньої межі)
- Можливість професійного навчання та кар'єрного зростання

Як податися

Надсилайте резюме та ставайте обличчям нашого бренду! Будемо раді познайомитись, розповісти деталі про клініку та провести вас через увесь процес найму.

Напишіть [@anna_ostap29](#) — підкажемо деталі, розповімо про компанію та проведемо вас через увесь процес найму.