Участник пожелал сохранить анонимность (проект регулирования рынка ІСО)

Опишите вкратце идею вашей ДАО. Какая цель у этого проекта или компании? Какие проблемы решает ваша ДАО? *

Идея заключается в регулировании новых монет, в частности ICO, IPO и т.п. Цель защитить потенциального инвестора и предоставление актуальной (проверенной) информации.

Решает проблему появления новых монет (ICO), которые выходят на рынок, не для того чтобы предоставить нечто новое (возможно инновационное), а лишь для сбора средств на свои нужды .(в которые не входят планы по разработке и реализации концепта).

Выходит ли эта идея за рамки криптоиндустрии? Рассчитан ли проект на массового пользователя? *

В целом, хотелось бы данную идею реализовать не только в криптовалютном сообществе, но и выйти за рамки.

Опишите целевую аудиторию вашей ДАО. Как бы вы оценили ее колличественно? *

По наблюдениям ,счет идет на 10 тыс. человек (в крипто) и 100 тыс.человек за рамками.

Была ли реализована данная идея ранее, централизованным способом? Есть ли потенциальные конкуренты? *

Нет, что то похожее существует ,но по большей степени регулятор выступает лишь в качестве "филькиной грамоты".

В чем преимущество использования блокчейна и смарт-контрактов при реализации вашей идеи? *

Не поддельность технологии, скорость обмена , заданность необходимого алгоритма.

Какой бизнес-процесс будет запущен на блокчейне, и какими возможностями и правами будут обладать владельцы токенов?

Это уже не смешно) Идею за 1 биток "купить" это одно , но полностью раскрывать свои наработки не стану.

На какие вопросы создатель ДАО заинтересован получать ответы и прогнозы от своего сообщества, используя рынки прогнозирования WINGS? *

Сообщество сможет самостоятельно взаимодействовать ,что уже является отличительной чертой.

Какой процент от общего числа токенов ДАО должен достаться создателю (по мнению создателя) + какая сумма необходима для реализации идеи? *

1% не более, важна открытость. Для реализации идеи, порядка 200-250 ВТС.

Какие возможные проблемы или препятствия вы видите на пути создания своего проекта? *

Конкуренция. Рынок постоянно развивается, а это означает ,что данная идея могла "всплыть" не только у меня. Только у меня уже есть готовый концепт)