

“ЭКСПОРТ В СТРАНЫ АЗИИ (СИНГАПУР, МАЛАЙЗИЯ, ИНДОНЕЗИЯ)”

Кто поделился опытом:

Никита Пономаренко - торговый представитель Российской Федерации в Малайзии

Александр Свинин - торговый представитель Российской Федерации в Республике Сингапур

Максим Чернов - предприниматель, Основатель Академии Нетворкинга и Личного Бренда, YouTube-блогер

Андрей Данченко - владелец трейдинговой компании ADAN PTE в Сингапуре

Илья Ширманов - начальник отдела экспорта и инвестиционного сотрудничества Торгового представительства России в Индонезии

Вадим Юнусов - CEO такси Максим в Индонезии

Феликс Демин - путешественник, предприниматель

Сергей Дюпин - сообщество русскоязычных предпринимателей на Бали

ВЫХОД НА РЫНОК МАЛАЙЗИИ

ОСОБЕННОСТИ РЫНКА МАЛАЙЗИИ

Об особенностях развития рынка Малайзии рассказал Торговый представитель Российской Федерации в Малайзии Никита Пономаренко.

В Малайзии актуальна сфера развития инноваций. В Малайзии разработана и реализуется Концепция долгосрочного социально-экономического развития до 2030 года, в которой указаны 15 ключевых отраслей развития, 9 из которых направлены на развитие цифровой и инновационной экономики. Также разработан План развития Малайзии на 2021-2025 гг. В соответствии с этими документами в Малайзии сейчас активно развиваются цифровые технологии. Большой спрос есть на компании, которые занимаются кибербезопасностью.

Никита Пономаренко рассказал о программе **MSC Malaysia** (Мультимедийный Супер Коридор), которая действует с 1996 г. В рамках данной программы действуют меры поддержки, льготные условия работы и налогообложения. Практически вся территория Малайзии, ее основные точки, покрыты этой программой. Любая технологическая или инновационная компания может подать заявку. Сейчас зарегистрировано 4726 компаний, из которых 2700 действующие на рынке, включая европейские и американские компании.

Статистика:

- Выручка IT компаний 147 миллионов долларов в год.
- Экспорт цифровых услуг 53 млн \$.
- 44% процента малого и среднего предпринимательства в облаке.
- 66% МСБ используют мобильный банкинг - это достаточно высокий процент.
- 18 свободных экономических зон.
- 200 индустриальных парков.
- 23 агропромышленных парков "Халяль"

КАК ВЫЙТИ НА РЫНОК

Никита Пономаренко рассказал о возможных вариантах выхода на малайзийский рынок:

1. Модель сотрудничества, при которой российская и малайзийская компания подписывают агентский договор и начинают работать - это самый быстрый способ выйти на рынок.
2. Открыть свое представительство, как это делал Kaspersky.
3. Индустриальное партнерство. Пример - совместное предприятие с Рособоронэкспорт и малайзийской авиационной компании. На этом предприятии на самолеты МиГ и Сухой ставят двигатели - это очень сложная работа. Российские самолеты стоят на вооружении военно-воздушных сил Малайзии.

Также нужно учесть, что открыть счет в банке без офиса нельзя. Нужно иметь физический адрес представительства. Для этого есть коворкинги - цены начинаются от 100\$ в месяц.

Вид на жительство Малайзия не предоставляет, лишь продлевает рабочие визы.

РЕКРУТИНГ

Низкоквалифицированная рабочая сила стоит около 500\$, работники IT-отрасли - от 1250\$ в месяц. Многие компании поступали так: регистрировали компанию в Сингапуре, так как это было легче. Но производственные мощности они искали и размещали в Малайзии, так как это дешевле.

РЕКОМЕНДУЕМЫЕ СЕРВИСЫ, АГЕНТСТВА, КОНТАКТЫ

- 1) **Торговое представительство Российской Федерации в Малайзии.** Деятельность торгпредства направлена на развитие экономических связей России с Малайзией, содействие продвижению российских экспортных проектов и привлечение инвестиций и передовых технологий в Российскую Федерацию.

Услуги (функции) торгового представительства в Малайзии:

- консультационная, организационная, информационная поддержка предпринимателей по реализации бизнес-проектов;
- содействие в поиске потенциальных партнёров и проверке их благонадёжности;
- консультирование по отдельным юридическим вопросам в сфере ведения бизнеса;
- содействие и (или) сопровождение участия в выставочно-ярмарочных мероприятиях;
- консультационная поддержка участия в государственных и частных тендерах и закупках;
- подготовка аналитических материалов об условиях ведения бизнеса (в том числе потенциальный спрос на российскую продукцию, перспективные экспортные ниши);
- содействие в урегулировании на досудебном этапе торговых и других коммерческих споров.

Контакты: **Никита Пономаренко**, Торговый представитель Российской Федерации в Малайзии. **Телеграм**: @p25nv. Канал/чат Торгпредства России в Малайзии в Телеграме: @rustrademy. **Почта**: KualaLumpur@minprom.gov.ru, PonomarenkoNV@minprom.gov.ru, **сайт**: <https://my.minpromtorg.gov.ru/>

У Торгового представительства есть свой **деловой клуб**, куда входит более 130 компаний. Подробнее о клубе и как туда попасть - по [ссылке](#). Презентация Торгового представительства - [по ссылке](#).

ВЫХОД НА РЫНОК ИНДОНЕЗИИ

ОСОБЕННОСТИ РЫНКА ИНДОНЕЗИИ

На данный момент Индонезия не поддерживает санкционную политику против России. По словам Ильи Ширманова, единственная проблема, с которой сейчас сталкиваются компании – расчеты по внешним торговым контрактам. Решение этой проблемы - в расчетах через третьи страны (Армения, Казахстан, Беларусь, Вьетнам).

Наиболее популярный в Индонезии - рынок электронной коммерции. Динамичное развитие получил в ковидный период.

Илья Ширманов сообщил, что наиболее перспективными сферами сейчас являются: кибербезопасность, финтех, телемедицина, образование(в основном на местном языке), энергетика.

На территории страны действует ряд IT-кластеров, которые помогают развиваться стартапам, дают им ряд преимуществ, в том числе льгот.

Илья рассказал о свободной экономической зоне в 20 км от Сингапура - остров Батам. В рамках этой зоны Индонезия совместно с Сингапуром открыли [Nongsu Digital Park](#) - аналог Сколково.

КАК ВЫЙТИ НА РЫНОК

Иностранные физические и юридические лица могут вести бизнес на территории Индонезии только посредством создания или вхождения в капитал общества с ограниченной ответственностью (Perseroan Terbatas, PT). Об условиях ведения бизнеса более подробно можно узнать [на сайте](#) Торгового представительства.

Также своим опытом по выходу на рынок Индонезии поделился CEO такси Maxim Вадим Юнусов.

Он отметил, что большой плюс Индонезии - более гибкие регуляторы. Законодательство по части IT в основном только формируется. Исполнительная власть в Малайзии жестче регулируется. В Индонезии проще установить контакт с властью. Тут легче организовать встречу, конференцию, обсудить детали. Они очень открытые и охотно идут на диалог.

РЕКРУТИНГ

Вадим Юнусов отметил, что поиск персонала, тем более англоязычного - большая проблема в регионах. Также Вадим заметил, что было сложно перестроить мышление для работы с местными. На это ушел год-два. Российская модель "умри, но сделай" здесь не работает. Здесь население более наивное, хорошо реагирует на мотивационные мероприятия.

МАРКЕТИНГ

Об опыте продвижения своего проекта рассказал Вадим Юнусов:

«Проект полностью локализован под рынок. Изначально выходили на Джакарту, затем планировали выходить на регионы. Как показало время, стратегия была выбрана не совсем верно, быстро перегруппировались и сделали ставку на регионы. Изначально делали оффлайн акции: это были баннеры, промоакции с шариками. Дешево, сердито и быстро. Параллельно развивали digital-маркетинг. Хорошо зашли TikTok блогеры, Инстаграм, Facebook. К слову, если рекламные модули формирует российский специалист удаленно, но получается немного иначе. Ментальность тут иная. Выбирали блогеров, креативный отдел описывал ТЗ, но контент они формировали сами, и это заходило круто. Блогеры хорошо знают свою аудиторию.

РЕКОМЕНДУЕМЫЕ СЕРВИСЫ, АГЕНТСТВА, КОНТАКТЫ

1) Торговое представительство РФ в Индонезии, Джакарта

Деятельность торгпредства направлена на развитие торгово-экономических связей России с Индонезией, содействие продвижению российских экспортных проектов и привлечение инвестиций и передовых технологий в Российскую Федерацию. Может помочь:

- консультационная, организационная, информационная поддержка предпринимателей по реализации бизнес-проектов;
- содействие в поиске потенциальных партнёров и проверке их благонадёжности;
- консультирование по отдельным юридическим вопросам в сфере ведения бизнеса;
- содействие и (или) сопровождение участия в выставочно-ярмарочных мероприятиях;
- консультационная поддержка участия в государственных и частных тендерах и закупках;
- подготовка аналитических материалов об условиях ведения бизнеса (в том числе потенциальный спрос на российскую продукцию, перспективные экспортные ниши);
- содействие в урегулировании на досудебном этапе торговых и других коммерческих споров.

Сайт: <https://id.minpromtorg.gov.ru/>

Контакты:

Илья Ширманов - начальник отдела экспорта и инвестиционного сотрудничества Торгового представительства России в Индонезии

Телеграм: +62 857 15794190. **почта** rustrade.indonesia@gmail.com

Дополнительные ресурсы от торгпредства:

[Список IT-интеграторов](#)

[Как зарегистрировать компанию в Индонезии](#)

[Подробнее о рынке IT-услуг в Индонезии](#)

2) **Вадим Юнусов, CEO Maxim в Индонезии**

«Максим» — один из крупнейших в мире сервисов заказа такси. Стартовал в России в 2003 году, успешно развивает международную сеть. В январе 2022 года в географии работы сервиса стало больше 1000 городов мира.

В чем может помочь: Консультации по выходу на рынок Индонезии.

Контакты: **WhatsApp:** +6281322152241

3) **Defendocs.com**

Решения DPO «под ключ».

Готовы помочь российско-азиатским стартапам и зрелому бизнесу с "упаковкой" сайтов и бизнес-процессов для европейских пользователей.

Почта: info@defendocs.com

Сайт: <https://defendocs.com/>

Полезные файлы:

[Финтех-решение, основанное на данных, для улучшения моделей подсчета очков в Индонезии](#)

Про бизнес на Бали

ОСОБЕННОСТИ ВЕДЕНИЯ БИЗНЕСА НА БАЛИ

Феликс Демин сообщил, что на Бали два варианта ведения компании: PT (не рекомендовано) и PMA (полностью иностранный капитал). За открытие нужно заплатить около 5 тыс \$, но можно открыть дешевле.

Сергей Дюпин рассказал о сообществе русскоязычных предпринимателей на Бали: "В комьюнити больше 2000 участников - это люди, которые приходили на мероприятия. Каждый вторник проводятся бизнес-завтраки. Там собираются от 150 до 300 человек, приглашаются спикеры, в том числе те, кто активно развивает бизнес в Индонезии и России".

РЕКРУТИНГ

Зарплата для линейного персонала 200-300\$ по Бали, менеджеры от 1000\$ и выше.

РЕКОМЕНДУЕМЫЕ СЕРВИСЫ, АГЕНТСТВА, КОНТАКТЫ

1) **Феликс Демин**, Путешественник, предприниматель.

Может проконсультировать по ведению бизнеса на Бали

Телеграм: @FelixDemin

2) **Сергей Дюпин**, Сообщество русскоязычных предпринимателей на Бали

Может проконсультировать по ведению бизнеса на Бали

Телеграм: @sergey_fiziognomist

Ассоциация русскоязычных предпринимателей в Индонезии при поддержке
Правительства

Индонезии:

https://instagram.com/russindo_brotherhood?utm_medium=copy_link

ВЫХОД НА РЫНОК СИНГАПУРА

ОСОБЕННОСТИ РЫНКА СИНГАПУРА

5 марта Сингапур объявил о введении санкции против России. Это единственный случай за всю историю Сингапура, когда страна накладывает какие-либо ограничения.

Подробнее о санкциях рассказал Александр Свинин. Санкции можно поделить на 3 блока:

- Торговые ограничения: экспортный контроль вооружения и товаров двойного назначения. Фактически это запрет на вывоз из Сингапура вооружения и примерно треть списка товаров двойного назначения. Экспорт из России в Сингапур не запрещен. Открытие и покупка компаний, экспортные и импортные платежи не запрещены.
- Финансовые ограничения по привлечению капитала для государственных компаний. То есть вы не сможете продать в Сингапуре долю компании с госучастием, либо получить новый займ. Все старые кредитные линии продолжают действовать. Для частных компаний никаких ограничений нет.
- Прекращены все транзакции с Банком Россия, ВЭБ, ВТБ, Промсвязьбанк.

Данные санкции налагают некоторые ограничения на ведение бизнеса, но Сингапур все также открыт для сотрудничества с российскими бизнесменами.

Самые востребованные ресурсы, которые поставляются из России в Сингапур - это нефть и газ, продукты питания, сырье АПК, металлы. В прошлом году активно начали поставлять дерево, бумагу, картон, пакеты.

КАК ВЫЙТИ НА РЫНОК

Открытие компании в Сингапуре занимает от 1 до 3 дней. Стоить это будет около 80 000 рублей. Есть возможность открыть компанию удаленно.

Учредить бизнес в Сингапуре можно в форме **индивидуального предприятия, простого партнерства, ограниченного партнерства, партнерства с ограниченной ответственностью** и **компаний** (более подробная информация на сайте Торгового представительства [по ссылке](#)).

По словам директора трейдинговой компании в Сингапуре Андрея Данченко, сама компания без банковского счета ничего не значит. Открыть счет в Сингапуре - большая проблема. На открытие счета для его компании ушло полгода. В банке нужно доказать, что та деятельность, которую ты планируешь вести, будет полезна для Сингапура. Раньше минимальный депозит для открытия счета был 50 000\$.

МАРКЕТИНГ

Опытом продвижения поделился предприниматель, Основатель Академии Нетворкинга и Личного Бренда, YouTube-блогер Максим Чернов. Максим рассказал, что самые популярные соцсети в Сингапуре - Instagram, Facebook, YouTube, TikTok. Можно довольно быстро стать узнаваемым, так как в

Сингапуре маленький рынок. Самые популярные тематики - еда, финансы. Также Максим отметил, что на YouTube небольшая конкуренция среди создателей контента. СРМ в два раза выше, чем в России, и в два раза меньше, чем в Америке.

РЕКОМЕНДУЕМЫЕ СЕРВИСЫ, АГЕНТСТВА, КОНТАКТЫ

1) Торговое представительство Российской Федерации в Республике Сингапур. Располагается в комплексе российского Посольства в Сингапуре. Деятельность торгового представительства нацелена на развитие экономических связей России с Сингапуром: сопровождение двусторонних торгово-инвестиционных проектов, активизация участия России в крупных выставочных мероприятиях города-государства, содействие встраиванию инновационной промышленной продукции и технологий из России в местную деловую экосистему. Может помочь:

- консультационная, организационная, информационная поддержка предпринимателей по реализации бизнес-проектов;
- содействие в поиске потенциальных партнёров и проверке их благонадёжности;
- консультирование по отдельным юридическим вопросам в сфере ведения бизнеса;
- содействие и (или) сопровождение участия в выставочно-ярмарочных мероприятиях;
- консультационная поддержка участия в государственных и частных тендерах и закупках;
- подготовка аналитических материалов об условиях ведения бизнеса (в том числе потенциальный спрос на российскую продукцию, перспективные экспортные ниши);
- содействие в урегулировании на досудебном этапе торговых и других коммерческих споров.

Контакты: **Александр Свинин**, торговый представитель Российской Федерации в Республике Сингапур. **Телеграм:** @AlexSvinin. Сайт: <https://sg.minpromtorg.gov.ru/>. Канал Торгового представительства России в Сингапуре в телеграме: <https://t.me/rusingbusiness>. Полезные бизнес-контакты в Сингапуре - [по ссылке](#).

2) Максим Чернов, предприниматель, основатель Академии Нетворкинга и Личного Бренда, YouTube-блогер:

«Мой бизнес - онлайн-образование про SMM. Также есть крупный ютуб-канал на русском (Максим Чернов, 300к+ подписчиков) и недавно начал канал на сингапурскую аудиторию (там около 5к подписчиков сейчас). Если есть вопросы - обращайтесь в личку, помогу расскажу».

Телеграм: @maxim495

3) **ADAN PTE** - компания занимается импортом и экспортом между Россией и Юго-Восточной Азией

Контакты: **Андрей Данченко. Телефон** +79099331100, +65 8114 4043.
Телеграм: @Danchenko_andrey. **Почта:** skad753@gmail.com

4) **RSBU Pte. Ltd.** Регистрация компаний в Сингапуре, банковские счета, счета в платежных системах, рабочие визы, релокация, ведение бухгалтерии и прочие услуги, связанные с ведением бизнеса в Сингапуре. **Телеграм:** @TheWriterOn - Наталья. **Почта:** info@rsbu.org. **Телефоны:** +7 495 374 86 57 (Москва) +65 6904 8804 (Сингапур). **Сайт:** <https://rsbu.sg>

5) **Виктор Сиволгин**, владелец **STRUCT**, **"Анализ трех экономических центров Азии"**. Помощь с исследованием ЦА и рынка, подготовка сильной презентации. Также помогут связаться с профильными экспертами. **Телеграм:** @vsivolgin. **Почта:** vs@struct24.ru