

ONE PAGE

EQUIPO PROMOTOR	
Nombre y función de cada uno	
Tu:	
Socio 1:	
Socio 2:	
...	
¿Buscas socios?	
Correo electrónico Whatsapp (con prefijo)	
Fecha de nacimiento	dd/mm/aaaa
País, Región	

TÍTULO DEL PROYECTO: _____	
Logo (Insertar imagen)	Foto personal (Insertar imagen)
Página web (enlace): Redes sociales (incluye el link de cada una) Twitter: Facebook: Instagram: Linkedin: Youtube:	

¿Cuál es la situación actual de tu empresa? (Marca con una x)

	Internacionalizar Reactivando ventas, diversificando Creciendo, growth
	Tengo creada la empresa, y dado de alta
	<u>Estoy validando, testeando, PMV</u> Sólo tengo una idea

Fecha de alta sociedad en España (ya creada o prevista)	dd/mm/aaaa
Fecha alta autónomo	dd/mm/aaaa
Nº de empleados actual (incluye el tuyo) Nº empleados a futuro (en un año)	
Fecha de inicio de tus primeras ventas	dd/mm/aaaa
Facturación aproximada de los últimos 12 meses (€)	
¿Quieres aprovechar las ventajas de Canarias para tu empresa?	

¿Indica tu nivel de estudios? (Marca con una x)

	Estudios básicos
	Estudios de grado medio
	Estudios de grado superior
	Estudios universitarios
	Máster / Doctorado

RESUMEN EJECUTIVO

(máximo 100 palabras por sprint)

Sprint 1) MODELO DE NEGOCIOS

Enlace al archivo CANVAS (copia y pega la url):

Explica

- Tu Oportunidad
- Tu principal segmento de clientes
- Product market fit

Tengo estas dudas o dificultades... ¿me das consejos?

Sprint 2) VIABILIDAD de tu proyecto

Copia y pega enlace a tu Tesorería:



- ECONÓMICA: ¿Rentabilidad? ¿Margen? ¿Cuánto tienes que vender? ¿Puedes superar el punto de equilibrio?
- TÉCNICA: ¿Qué te falta por desarrollar? ¿grado de innovación? ¿patentable? Automatización, digitalización, escalabilidad
- LEGAL: Licencias, permisos

Tengo estas dudas o dificultades... ¿me das consejos?

Sprint 3) FINANCIACIÓN

- ¿Cuánta financiación necesitas?
- ¿Qué fuentes vas a utilizar?
- ¿En que las vas a emplear?

Tengo estas dudas o dificultades... ¿me das consejos?

Sprint 4) VENTAS, MARKETING

- [¿Qué canales has descubierto y validado?](#)
- CAC y LTV



- Motor de crecimiento
- Precio de venta ¿validado?
- ¿Presupuesto en marketing?

Tengo estas dudas o dificultades... ¿me das consejos?

Sprint 5) DESARROLLO PERSONAL:

- ¿Qué competencias necesitas mejorar?
- ¿Qué es lo que más quieres que te aporte tu mentor?

Tengo estas dudas o dificultades... ¿me das consejos?

Sprint 6) INTERNACIONALIZACIÓN

- ¿Qué necesitas para crecer en Europa y/o África?

Tengo estas dudas o dificultades... ¿me das consejos?

Sprint 7) SOFTLANDING

Tengo estas dudas o dificultades... ¿me das consejos?

¿Qué es lo que más te interesa de Canarias? (marca con una x)

	Alta financiación (subvenciones...)
	Baja fiscalidad, la mejor de Europa
	Bajos costes de implantación
	Contacto con asesores locales y expertos
	Conectividad de Canarias con Europa y África
	Alta calidad de vida
	Indica otros atractivos de Canarias para tu empresa