iTrend
Коммуникации для ИТ

Вакансия трафик-менеджер в iTrend

Привет. Я Оля, руководитель отдела рекламы iTrend. Мы расширяем команду, поэтому ищем коллегу, который поможет нам с продвижением «тяжелого ИТ».

Кто мы

iTrend – это команда из 40+ специалистов, которые помогают российским технологическим компаниям расти и менять мир.

Сочетаем в себе сильнейшие в стране практики в направлениях «SMM и PR для ИТ-отрасли», «SMM и PR для аудитории b2b enterprise», «проекты в Telegram», «PR-аналитика» и много других по оценкам Рейтинга Рунета – 2024.

На Telegram-каналы наших клиентов подписаны министры, главы регионов, CEO корпораций, топ-менеджеры, профильные журналисты. Наши посты репостят общественно-политические журналы, лидеры мнений, ассоциации.

В этих каналах мы не призываем что-то купить, а боремся со стереотипами «российские ИТ-решения = плохие», рассказываем о ценностях российских вендоров, создаем плацдарм для ИТ-экспорта на зарубежных рынках, организуем дискуссии топов ИТ-компаний. Подробнее о наших проектах здесь.

Работая с нами, вы окажетесь в самом сердце ИТ-рынка. Будете общаться с визионерами из крупнейших ИТ-компаний. Продвигать идеи, отрасль и даже страну.

А еще с нами комфортно: многие из нашей команды побили все рекорды по работе в одном месте, хотя до iTrend думали, что в агентства больше ни ногой. Ушедших от нас людей за последние 10 лет можно пересчитать по пальцам одной руки (и запас останется). Почему так – размышляли здесь.

Что нужно будет делать

Помогать ИТ-компаниям решать маркетинговые и коммуникационные задачи с помощью рекламных инструментов: наращивать подписчиков в Telegram-каналах и ВК, продвигать статьи и вакансии, приводить регистрации на ИТ-конференции и вебинары.

- Строить стратегии продвижения, выбирать оптимальные каналы трафика для решения задач клиента.
- Писать рекламные тексты и ТЗ на рекламные баннеры (у нас есть штатный дизайнер).
- Вести рекламные кампании в кабинетах Telegram Ads, Telega in, VK, Яндекс (последнее необязательно, но желательно и будет преимуществом).
- Организовывать посевные кампании: подбирать Tg-каналы, проверять качество их аудитории, договариваться с администраторами о размещении.
- Работать с ОРД и маркировкой рекламы (можем научить).
- Заполнять еженедельную и ежемесячную отчетность по рекламным кампаниям.
- Согласовывать с клиентами рекламные материалы.
- Присутствовать на встречах с клиентами.

Все это – не в одиночку, а в паре с руководителем проекта. Он – ваш партнер и наставник. Берет на себя коммуникацию с клиентом и всю подготовку по проекту: определяет стратегию, распределяет задачи, маршрутизирует бюджеты, помогает с рекламными материалами и отчетами.

Что мы ждем – в идеале

- Опыт работы со сложными темами: технологии, бизнес, экономика, логистика, промышленность и тому подобные.
- Готовность и умение общаться с клиентами, отсутствие боязни коммуникации с ЛПР-ами крупных компаний.
- Опыт работы с рекламными системами TG Ads, VK, Яндекс, Telega in, возможно Дзен.
- Готовность быть на связи в течение рабочего дня. Над душой не стоим, время за работой не проверяем, график гибкий. Но ожидаем, что на запрос или правки вы быстро реагируете (по крайней мере, называя, когда сможете их обработать). В выходные, отпуск и нерабочее время у нас никто не дергает.
- Любовь к ИТ-отрасли и/или желание и готовность в нее погрузиться.

Что будет преимуществом

- Навыки работы в Яндекс Директ и/или с посевами в Telegram.
- Наличие кейсов, которыми вы можете поделиться (в идеале письменно, но если не собраны, то готовность рассказать о своих достижениях на собеседовании)
- Близкое к ИТ-отрасли образование или опыт продвижения ИТ-компаний.
- Опыт работы в маркетинговых и digital-агентствах.
- Опыт работы с маркировкой рекламы.

Что по условиям

На период знакомства мы бы хотели начать с частичной занятости и выделить вам 2-3 проекта (это ориентировочно 8-12 часов в неделю). ЗП на старте 40 000 - 60 000 руб. после вычета налогов. Проекты чаще всего долгосрочные, оплата растет с каждым новым проектом в работе.

Удаленка, рассмотрим кандидатов в часовых поясах +/– 2 часа от МСК. Костяк команды и офис – в Питере, если вы тоже, будем рады.

Чтобы откликнуться, заполните форму.

Каждому обязательно ответим. Если предварительно есть вопросы – пишите в Telegram: t.me/protegemoiii