LEBENSLAUF

PERSÖNLICHE DATEN

• **Name:** Murat Sarıca
• **Wohnort:** Bursa, Türkei (Bereit für Relocation nach Deutschland)
• **E-Mail:** murat_sarica@hotmail.com
• **Telefon / WhatsApp:** +90 (501) 662 22 05
• **LinkedIn:** linkedin.com/in/murat-sarica-90b838428
• **Portfolio-Webseite:** www.muratsarica.de

BERUFLICHES PROFIL

Strategischer **Umweltingenieur und Senior B2B-Vertriebsleiter** mit mehr als **17 Jahren fundierter Expertise** im großvolumigen Vertrieb von chemischen Rohstoffen, der industriellen Wasseraufbereitung sowie im Key Account Management. Nachweisbare Erfolge bei der Steuerung von Millionen-Euro-Sujets und exklusiven internationalen Distributionsverträgen mit den Top-500-Industriegiganten der Türkei (u.a. TÜPRAŞ, BASF, Henkel, Ciner Group, Anadolu Efes). Experte für Tanker- und Lkw-basierte Bulk-Logistik, komplexe Lieferketten-Muster und verfahrenstechnische Prozessoptimierung.

BERUFLICHER WERDEGANG

Vertriebsleiter (Sales Manager) | *UCK Kimyevi Mad. San. Tic. Ltd. Şti., Bursa*
09/2018 – 11/2024

- Steuerung des gesamten B2B-Vertriebszyklus für großvolumige chemische Rohstoffe, inklusive Preisstrukturen und Kontraktmanagement.
- Strategische Leitung des Lieferketten- und Logistikmanagements für Tanker- und Lkw-basierte B2B-Direktlieferungen (Bulk-Logistik).
- Signifikante Steigerung des Handelsvolumens im Inland sowie Erschließung neuer, kontinuierlicher Exportmärkte.
- Budgetierung, Margenoptimierung und direktes Vertriebsreporting an die Geschäftsführung.

Senior Vertriebsingenieur (Senior Sales Engineer) | *Veskim Kimyevi Maddeler A.Ş., İstanbul*
07/2016 – 02/2018

- Technischer Vertrieb von industriellen Spezialchemikalien und anwendungstechnische Beratung für Großkunden.
- Akquise und strategische Weiterentwicklung langfristiger Key-Account-Beziehungen im B2B-Sektor zur Generierung neuer Absatzkanäle.

Vertriebsleiter (Sales Manager) | *BİTA KİMYA Kim. Mad. San. Tic. Ltd. Şti., Kocaeli*
04/2012 – 06/2016

- Leitung des B2B-Direktvertriebs für Industriechemikalien und maßgeschneiderte verfahrenstechnische Wasseraufbereitungssysteme.

- Projektierung und Verhandlungsführung für Großprojekte; u.a. erfolgreicher Abschluss des Hauptkühlwasser-Konditionierungsvertrags mit der Silopi Elektrik A.Ş. (Ciner Gruppe) für ein Betriebsvolumen von 2.850.000 m³ / Jahr.
- Technische Beratung zu komplexen industriellen Großanlagen: Meerwasserentsalzung, Umkehrosmose (RO), Ultrafiltration (UF) und UV-Systeme.
- Key Account Management und Betreuung der Produktionschemie für Marktführer wie Polisan Kimya, Betek Boya, Kroman Çelik, Petrol Ofisi und Anadolu Efes.

Medizinischer Vertriebsrepräsentant | *Abdi İbrahim İlaç San. A.Ş.*
03/2009 – 09/2012

- Umsatzverantwortung und strategisches Networking im klinischen Sektor.

Key Account Executive | *MARS KİMYA, Türkei*
07/2007 – 01/2009

- Angebotsmanagement (RFQ), Debitorenüberwachung und Auftragsabwicklung im industriellen B2B-Direktvertrieb.

AKADEMISCHE AUSBILDUNG

• **Bachelor of Science: Umweltingenieurwesen (Environmental Engineering)**
Mersin Universität, Fakultät für Ingenieurwissenschaften | 1999 – 02/2006

SPRACHKENNTNISSE

• **Türkisch:** Muttersprache
• **Englisch:** Konversationssicher / Verhandlungssicher (GER: B2)
• **Deutsch:** Grundkenntnisse (A1, proaktive Intensivierung für das professionelle Arbeitsumfeld; Zielniveau B2 innerhalb von 6–9 Monaten)

ZERTIFIKATE & WEITERBILDUNGEN

• Fachkraft für Arbeitssicherheit – C-Lizenz (2012)
• Zertifikat als Umweltbeauftragter (2012)
• ISO 14001 Umweltmanagementsystem – Interner Auditor (2007)