

Deftak

РЕЗЮМЕ

Система самонаведення та керування малими боєприпасами для безпілотних літальних апаратів.

Контактна інформація

Романенко Андрій
+380977709712
ar@deftak.com

Галузь

Військова
ІТ

Етап розвитку

TRL 6, pre-seed

Рік заснування

2022

Кількість працівників

6

Необхідний обсяг фінансування

400 000

Використання інвестицій

35% - комплектуючі та операційні витрати
34% - заробітні плати
14% - обладнання
17% - непередбачувані витрати

Поточна місячна динаміка витрат

12 000

Поточний місячний дохід

0

Поточні борги

0

Інвестори

~100k власних інвестицій, грантів та призів

ГОЛОВНА ІДЕЯ

Розробити керовані боєприпаси, які можна використовувати на БПЛА що уже працюють і виконують бойові задачі. Розробка включає в себе систему керування, систему зв'язку та систему наведення, які являють собою легку в керуванні зброю що сама доводиться до цілі.

ПРОБЛЕМАТИКА/МОЖЛИВОСТІ

Поточні методи використання ударних БПЛА дуже не ефективні і обмежені.

Основні проблеми:

- Низька точність
- Підвищені ризики для БПЛА
- неможливість роботи в умовах певних видів РЕБ

РІШЕННЯ/ПРОДУКТ

Боєприпас який можна скидати з за меж зони дії засобів РЕБ. За рахунок керованості боєприпас можна скидати з більшої висоти, що збільшує термін життя БПЛА зарахунок недосяжності для засобів ураження та РЕБ. Керованість збільшує точність влучання, що підвищує ефективність навіть в порівнянні із некерованими скиданням з низької висоти.

БІЗНЕС МОДЕЛЬ/ДОХІД

Наші основні партнери це виробники БПЛА так як інтеграція з нами робить їх більш конкурентноспроможними. Ми плануємо стати частиною екосистеми та генерувати прибуток за рахунок продажів через виробників БПЛА як частина комплектації. Також плануємо генерувати дохід через прямі продажі експлуатантам які уже мають БПЛА з інтеграцією

КОНКУРЕНТИ ТА ПЕРЕВАГИ

Конкуренти

Наші переваги

FPV дрон	Стійкість до РЕБ, точність, легкість керування
Некерований скид	Стійкість до РЕБ, точність, живучість БПЛА
Hatchet від Northrop Grumman	Ціна, легкість інтеграції

ДОРОЖНЯ КАРТА

08.2023 — Перший прототип з усім функціоналом

10.2023 — Досягнення закладених ТТХ

11.2023 - перше бойове використання

Q1 2024 - перша експериментальна партія

ІНВЕСТИЦІЇ

витрати: Придбано обладнання, закуплені комплектуючі для експериментальних зразків, отримано юридичні, виробничі, консультативні послуги

потрібні інвестиції: Обладнання, комплектуючі, заробітні плати, облаштування робочих місць

КОМАНДА/ДОСВІД

Романенко Андрій - електроніка, програмування, бізнесдевелопмент

Коваленко Андрій - фізика, програмування, стартапи

Знов'як Юрій - програмування, стартапи

Тимофеюк Андрій - комунікації

Deftak RESUME

Self-guidance and control system of small munition for unmanned aerial vehicles.

Contact information

Andrii Romanenko
+380977709712
ar@deftak.com

Sector

Military
IT

Development stage

TRL 6, pre-seed

Year of foundation

2022

Number of employees

6

The amount of funding required

400 000

Utilization of investments

35% - components and OpEx
34% - salary
14% - CapEx
17% - unforeseen costs

Current monthly cost dynamics

12 000

Current monthly income

0

Current debts

0

Investors

~100k of own investments, Grants and prizes

THE MAIN IDEA

To develop guided munitions that can be used on UAVs that are already working and performing combat tasks. The development includes a control system, a communication system and a guidance system, which makes it an easy-to-use weapon that glides to the target by itself.

ISSUES/OPPORTUNITIES

Current methods of using attack UAVs are very inefficient and limited. Main problems:

- Low accuracy
- Increased risks for UAVs
- The impossibility of working in the conditions of certain types of electromagnetic warfare

SOLUTION/PRODUCT

The munition that can be dropped from outside the area of effect of EW devices. Due to the controllability, the ammunition can be dropped from a greater height, which increases the life of the UAV due to the inaccessibility of the means of destruction and EW. Controllability increases the accuracy of the hit, which increases the effectiveness even compared to unguided dropping from a low height.

BUSINESS MODEL/REVENUE

Our main partners are UAV manufacturers, as integration with us makes them more competitive. We plan to become part of the ecosystem and generate revenue through sales through UAV manufacturers as part of the kit. We also plan to generate income through direct sales to operators who already have UAVs with integration

COMPETITORS AND BENEFITS

Cmpetitors

Our benefits

FPV drone	EW resistance, precision, ease of use
unguided drops	EW resistance, precision, UAV lifespan
Northrop Grumman Hatchet	Price, ease of integration

ROADMAP

08.2023 – First prototype with all the functions implemented

10.2023 – Achievement of design specs

11.2023 - First battlefield usage

Q1 2024 - First experimental batch

INVESTMENTS

expenses: Equipment, components, services

потрібні інвестиції: Equipment, salaries, operational expenses

TEAM/EXPERIENCE

Andrii Romanenko - embedded, software, business development

Andrii Kovalenko - physics, software, startups

Yurii Znovyak - software, startups

Andrii Tymofeyuk - communications

