



Муштин Денис Іванович

Факультет інформаційних технологій

(<https://nubip.edu.ua/structure/kd>)

Кафедра: Випускова кафедра

(<https://nubip.edu.ua/node/1145>)

Спеціальність: Комп'ютерні науки

(<https://nubip.edu.ua/node/1071/24>)

Освітня програма: Робототехнічні системи і комплекси
сільськогосподарського виробництва

Тема магістерської роботи: Оптимізація режимів руху робота з трьома обертовими ланками

Керівник: д.т.н.,проф. Ловеїкін В'ячеслав Сергійович, к.т.н. Крушельницький Віктор Васильович



ПУБЛІКАЦІЇ

ПОСТЕР

РЕФЕРАТ

ОСОБИСТІ ДОСЯГНЕННЯ

РЕЗЮМЕ



Освіта: Навчальний заклад: «Національний університет біоресурсів та природокористування України»

ОС: «Магістр» Спеціальність: «133-Галузеве машинобудування »

Освітньо-професійна програма: «Робототехнічні системи і комплекси сільськогосподарського виробництва»

Період навчання: 2023–2024 рр.

Мови: Англійська – Upper-Intermediate, Російська – вільно, Українська – рідна

Особисті якості: Комунікабельний, стресостійкий, відповідальний, пунктуальний, гнучкий, цілеспрямований.

Володіння: SolidWorks, Wolfram Mathematica, Autodesk Inventor, Python, Arduino, Tinkercad,, Компас-3d, AutoCAD 3D, Fusion 360, SketchUp, Repetier-Host, Blender, Microsoft Word, Microsoft Excel, Microsoft PowerPoint.

ДОСВІД РОБОТИ

Серпень 2024р. – По сьогоднішній день

Представник заводу виробника обприскувачів ТЕСНОМА в Україні.

ТОВ «Берту Україна», Київ.

Травень 2022р. – Серпень 2024р.

Регіональний менеджер зі збуту техніки.

ТОВ «А-ТЕРА», Київ.

- Розвиток та просування довірених брендів;
- Побудова взаємовідносин з клієнтами;
- Забезпечення виконання продажів техніки;
- Організація демонстрація техніки та обладнання в клієнтів.

Червень 2019р. – Березень 2022. – 2 роки і 9 міс.

Продукт-менеджер по техніці Berthoud, Bogballe, Egritech.

ТОВ «АБА АСТРА», Київ.

- Розвиток та просування довірених брендів на ринку України;
- Створення БП та дохідної частини по довірених брендам;
- Планування та організація закупок, підбір комплектацій;



– Переговори та побудова

взаємовідносин з постачальниками;

- Організація поставок техніки від заводу до кінцевого покупця;
- Проведення навчання для менеджерів по техніці;
- Налаштування та демонстрація можливостей точного землеробства;
- Організація і проведення різного роду маркетингових заходів в регіонах.

Березень 2019р. – Серпень 2019р. – 4 міс.

Менеджер в оптовій торгівлі (насіння, добрива, ЗЗР.)

ТОВ «Терра-Юг Україна», Київ.

- Пошук нових клієнтів по холодній базі та проведення усіх етапів продажу;
- Розвиток нових продуктів компанії та створення попиту;
- Закупівля товарів і робота з постачальниками;
- Пошук постачальників;
- Контроль за документообігом.

Березень 2017р. – Лютий 2019р. – 2 роки.

Старший менеджер з продажу у відділі збуту.(Насіння, добрива, ЗЗР)

ТОВ «УАПК», Київ.

- Був керівником напрямку насіння, добрив і ЗЗР в компанії;
 - Розробляв плани продажів по номенклатурі та відповідав за виконання БП;
 - Закупівля товарів і робота з постачальниками;
 - Розвиток та підтримання дистриб'юторської мережі;
 - Організовував поставки добрив до клієнтів вагонними нормами;
 - Розробляв технічні завдання для програмістів 1С.
-