

NGƯỜI BÁN HÀNG HẠNH PHÚC – BUỔI 1 (17.04)

Lâu lắm rồi các anh chị, có nghĩa là xong đánh thức phép màu thì tới lộ trình Sơn chia sẻ về cái tiếp theo đó là thuật quảng bá. Thì sau khi thuật quảng bá xong thì rất biết ơn một số các anh chị chúng ta quan sát là cộng đồng mình cần thêm một vài kiến thức để hỗ trợ cho nó ngon lành hơn. Thì sau khi một vòng đi lại thì theo lời đề nghị của chị đẹp Phan Tiểu Thi là thầy ơi người bán hàng hạnh phúc đâu? Thì Sơn đã quay trở lại cho nên vì vậy chúc mừng chúng ta là cùng nhau comment là người bán hàng hạnh phúc đã trở lại. Đây là món ruột nà các anh chị người bán hàng hạnh phúc đã trở lại.

Hôm nay sẽ có một điều Sơn xin phép các anh chị đó là lộ trình sắp tới tại vì trong cái người bán hàng hạnh phúc cho mình thì cái thực tế cuối cùng là ai cũng phải bán hàng dù cho làm cái gì đi nữa chúng ta cũng phải bán hàng. Nhưng mà làm để chúng ta bán hàng trong hạnh phúc, vì vậy facebook cũng là một cái nền tảng một phương tiện để Sơn chia sẻ. Cho nên vì vậy cái chương trình này nó đang được live trực tiếp ở trên facebook Sơn làm để tương tác để chứng minh các anh chị là mình xây cộng đồng xong mình làm cách nào thì đây là một cái quy trình Sơn đang làm lại trong 7 buổi để chia sẻ cho các anh chị. Đặc biệt một số các anh chị chúng ta chuyên về đạo tào, xây dựng đội nhóm cho nên Sơn xin phép một số các anh chị rằng cho Sơn được quyền live cái nội dung mỗi buổi học này ở trên facebook của Sơn. Các anh chị nào có tiện chúng ta theo dõi hoặc chúng ta ẩn danh thì chúng ta có thể ẩn danh còn ai muốn xây dựng nhân hiệu mình thì show cái mặt ra phát biểu nhiều lên. Chúng ta thống nhất với nhau cái này các anh chị nha. Bao nhiêu các anh chị đồng ý cho Sơn được chia sẻ cái nội dung này cho nhiều người biết hơn nữa thì chúng ta cùng nhau comment số 1 đi để Sơn biết rằng là chúng ta cùng nhau đồng thuận. Cảm ơn các anh chị. Rất biết ơn các anh chị đã đồng thuận với Sơn.

Người bán hàng hạnh phúc là một cái lớp học nó đến từ cái việc trăn trở trong cái việc bán hàng của Sơn. Sơn là người xuất thân từ một người chia sẻ về marketing các anh chị, đầu tiên là người mở một cái lớp online Bà Rịa Vũng Tàu về facebook sau đó Sơn mở những cái lớp người bán hàng hạnh phúc offline ngày đó là phải đi học 2 ngày 1 đêm và thường thường những lớp học này được tổ chức những nơi rất đặc biệt. Ví dụ như trên núi chẳng hạn thì chương trình dành cho cả gia đình thậm chí có nhiều trong gia đình tới 3 thế hệ họ vẫn đi họ thì Sơn mới chia sẻ nội dung như vậy. Trước đây cái phiên bản chỉ xoay quanh vấn đề là rèn luyện trong bán hàng để gia tăng 3 gốc rễ đó là đạo đức, trí tuệ và nghị lực. Cho nên đâu đó các anh chị lên thấy một vài chương trình của Sơn đó, thì tại sao Sơn tổ chức lại trên núi vì đi núi là giúp cho chúng ta gia tăng về nghị lực và 2 vợ chồng con cái gia đình đi nữa thì Sơn phát triển về góc nghị lực, lên trên núi 2 ngày cùng tham gia một vài game một vài nội dung chương trình của Sơn. Ngày đó chương trình Sơn muốn đưa trong nội dung huấn luyện luôn ví dụ như 2 vợ chồng ngày đó thì chương trình hoàn toàn không có thu phí gì hết các anh chị tự cái phương tiện vận chuyển về đây các anh chị tự đi sau đó thì Sơn sẽ chia sẻ cho chúng ta là bằng tiền hạnh phúc Sơn gọi là hạnh phúc đồng. Ngày đó Sơn đặt cái tiền của Sơn là hạnh phúc đồng nhiệm vụ của các bạn là phải mang đá từ ở dưới chân núi lên trên đỉnh núi suốt dọc đường đi như vậy Sơn sử dụng cái sơn màu xanh màu đỏ

màu vàng, ví dụ màu xanh là 100.000 màu đỏ 200, 500 như vậy thì tính ra tổng số tiền một khóa học phí như vậy bao nhiêu triệu đó thì các anh chị cân đối làm sao để chúng ta có thể mang cái lượng đá ở dưới chân núi lên trên đỉnh núi lấy đá đó đổi ra tiền hạnh phúc, xong lấy cái tiền hạnh phúc đó mua lại phiếu cơm, mua lại mềm mùng chiếu gối, quần áo nước cho các anh chị. Mềm mùng quần áo các anh chị tự mang theo là lấy cái tiền đó chúng ta đổi ra tiền hạnh phúc, lấy tiền hạnh phúc mua khóa học vì vậy khóa học này hình tượng thì nói Sơn tài trợ nhưng các anh chị phải làm. Thông qua cái game đó có rất nhiều cha mẹ học được bài học là có người là tham từ 500.000 rồi vác cục đá bự nửa chừng thì bỏ, có nhiều người mơ tiền bỏ con đi lên tới nơi, có nhiều người thì dư tiền không biết làm gì thiếu tiền dẫn suốt cái lộ trình chúng ta không cảm nhận được sự hạnh phúc khi mình tham gia một lớp học. Xong lên trên núi xong thì có nhiều chương trình giống như dọn rác hoặc là cúng đường 2 ngày chúng ta được giao lưu bên nhau. Thì những chương trình Sơn làm khoảng chừng mười mấy khóa các anh chị dẫn đến covid thì 2 năm vừa qua Sơn chưa có tổ chức lại người bán hàng hạnh phúc offline nào hết. Thì sau đó một số học viên mới đề nghị là Sơn ơi chia sẻ chương trình này lên online thì Sơn mạnh dạn Sơn phối hợp chung với đánh thức phép màu Sơn chuyển thành online, vì vậy phiên bản online này nó có một vài cái khác biệt cho chúng ta biết đến lớp học này chúng ta cần phải học được cái gì và chúng ta chia sẻ ra sao. Thì sau đó Sơn quan sát cái bối cảnh rất nhiều bạn chúng ta bán hàng, nói gì đi nói lại thì một cái ngành nghề mà giúp chúng ta vô hạn nguồn thu nhập chính là bán hàng dù cho làm gì đi nữa chúng ta vẫn phải bán hàng. Ngồi nói chuyện với vợ với con chúng ta cũng phải bán được cái thương hiệu của mình. Bạn đi vào công ty thì chúng ta gọi là bán thân đó tại sao một số bạn lại cũng học một trường cũng tốt nghiệp nhưng bạn đó phỏng vấn một chương trình là lương có 5 10 triệu thôi nhưng người khác bình thường họ lại có thể làm 20 triệu, họ biết bán thương hiệu họ bán cái thân họ thông qua công việc bán hàng. Sơn lại tiếp tục Sơn quan sát tại sao lại có rất nhiều người như vậy, nhưng cái việc bán hàng chúng ta không cảm giác hạnh phúc đằng sau chữ tiền không tìm được chữ phúc, đằng sau chữ tiền giống như chữ quạ dị chứ không phải chữ phúc. Cho nên qua góc độ quan sát mà một lộ trình Sơn làm marketing nữa, ngày đó Sơn làm chia sẻ về marketing và đi dạy về marketing cũng như cố vấn về marketing cho các doanh nghiệp. Sơn quan sát rất nhiều sau đó Sơn tự đặt câu hỏi thì có một lần Sơn được thầy Macorot chia sẻ cho một cái ví dụ đó là cái thời đó có 2 vợ chồng, thời đó cứ sáng như vậy thì họ sống bên nhau mỗi sáng người chồng thì đi vào trong rừng để đi kiếm thức ăn về cho người vợ mình và không biết ngày hôm nay có thể gặp được thú rừng hay có gì ăn hay không và cứ mỗi sáng như vậy cứ lang thang đi kiếm những món ăn y chang như vậy, có ngày mà mang được đồ ăn về thì vợ khen hôm nay anh giỏi quá à em yêu anh nhiều lắm mang đồ về 2 vợ chồng ăn, còn những cái tháng ngày mà không mang được tiền về không mang được gạo không mang được thú về thì người vợ lại chửi ngày nay ông đi đâu ông lo ông cà rờn đi chơi đi nhậu nhẹt chứ đi đâu mà làm cái gì bây giờ không có gì miếng ăn. Thì bối cảnh đó giống như cái việc mà sáng dậy chúng ta xách cặp táp đi ra khỏi nhà rồi chúng ta không biết ngày hôm nay mình bán được hàng hay không và không biết ngày hôm nay mình pháp phòng lo âu cứ ngày này theo tháng nọ thì bối cảnh câu

chuyện nó giống y chang như vậy. Thì đến một ngày đẹp trời cũng cái người đó đi vào rừng lấy được một cái nhúm thóc về chuẩn bị, mừng quá thấy một cái đám lúa nó ra rất là nhiều thóc thì cầm cái nhúm thóc này về háo hức chuẩn bị về khoe với vợ mình thì cái cảm giác đàn ông là những người ra ngoài hoặc phụ nữ chúng ta kiếm tiền về nhà chúng ta mong muốn người bạn đời mình ghi nhận. Thì trong lòng rất là háo hức ngày hôm nay mình kiếm được nhiều tiền chắc có lẽ vợ sẽ khen mình lắm đây mang một tâm trạng háo hức như vậy, thì đang từ trong rừng đi về thì bối cảnh kể là gặp con khủng long thì nó mới giằng co với cái người này, giằng co qua giằng co lại 2 người đánh với nhau một trận chiến rất kinh khủng khiếp rồi sau đó thì chàng trai thoát được thì toàn bộ tất cả nhúm lúa ở trên tay nó rớt hết luôn và không mang về được cái gì hết. Lại tiếp tục câu chuyện về nhà bị vợ tát một bốp tai nữa và vợ nhăn nhó vợ giận điều này. Thì cái bối cảnh nó giống như cái thời hiện tại mình bây giờ vậy y chang như vậy. Thì chàng trai rất là buồn bã thì sau một thời gian lại tiếp tục hành trình y như vậy cứ câu chuyện lộ trình nó giống cái việc chúng ta mỗi sáng vỗ ra là chúng ta đi kiếm tiền rồi chúng ta đi bán hàng gọi điện thoại bắt chấp không biết ngày hôm ai mua hàng hay không mua hàng. Post bài facebook cũng bắt chấp gọi điện thoại rồi chúng ta sử dụng mọi thủ đoạn spam miễn sao có tiền về thì thôi bán một lần cũng được rồi trốn luôn cũng được, thậm chí xào qua chẻ lại dợt sao đó không biết miễn sao có tiền gặp rồi khách hàng trốn luôn cũng được. Và Sơn quan sát bối cảnh thị trường nó quá nhiều mà tại sao con người rơi vào cảnh đó giống như câu chuyện bối cảnh thầy chia sẻ. Thì đến một cái ngày một tháng nọ thì chàng trai quay lại cái nơi đã từng đánh cái con khủng long đó quay lại cái nơi đó thì nó mọc cả một cái lúa rất là lớn khổng lồ quá nhiều cây lúa được trở bông và chín rộ y chang như vậy thì chàng trai này mới phát hiện ra một cái công thức mỗi ngày cứ vất vả trong cái việc bán hàng, mỗi ngày đi săn bắn như vậy quá vất vả và phiền não cứ đến mỗi ngày y chang như vậy nhưng chỉ cần gieo một nhúm lúa thôi nó ra cả bạt ngàn một cánh đồng y như vậy. Thì chàng trai mới phát hiện ra công thức mới lấy hết toàn bộ phần lúa chín đó mang về nhà quất con vợ ra bên ngoài coi nè lấy 2 cái chân đó bấn sụn dưới đất sụn qua sụn lại giống như cái bối cảnh mình với con khủng long đánh nhau sụn nát hết cái mảnh đất đó cho nó cày lên cầm nguyên nhúm lúa rải xuống dưới một phát một, vợ điên lên có nghĩa là mọi ngày đã mang về ngày hôm nay mang về tới nhà rải lúa xuống trong khi tôi ở nhà tôi đói tôi chờ như vậy, vợ điên vợ tát cho vài bốp tai nữa ông quá ngày ông điên rồi. Thì bắt đầu người chồng không thể giải thích được giai đoạn này không thể giải thích cứ âm thầm chịu đựng y chang như vậy. 3 tháng tới 6 tháng sau nơi đó được tưới tắm đầy đủ và trở ra một cánh đồng lúa thì người vợ mới nói sao ạ thấy chưa tui nói ông rồi mà tui biết phương pháp này ngày đó tui biết được mà thì chính là phương pháp gieo trồng nó được xuất hiện.

Thì từ cái bối cảnh đó tại sao trong công tác bán hàng chúng ta lại không ứng dụng việc này. Từ cái câu chuyện đó với bối cảnh làm sao để chúng ta không gieo trồng mà lại chúng ta lại đi săn bắn. Vì vậy cái kim chỉ nam trong lớp mình có nghĩa là nuôi trồng chứ không săn bắn. Hay Sơn lấy một cái từ bên chỗ BNI chia sẻ các anh chị về slogan DƯỞNG CUNG THÌ MUỐN THÚ BAY TÁN LOẠN – NUÔI TRỒNG THÌ MUỐN THÚ SẼ TỰ VỀ. Chính cái quan điểm này Sơn mới đi tìm ra được nguyên lý

để chúng ta có những đơn hàng ở trong tương lai, nó là những cái quy luật là đã bao nhiêu ngàn năm nay đã ứng dụng khá thành công như vậy nếu chúng ta tin tưởng tuyệt đối vào phương pháp, tin tưởng vào một cái luật nhân quả đó là gieo cái gì thì gặt cái đó thì chính cái bối cảnh lớp học này xuyên suốt quá trình để cho chúng ta thấu suốt được cái công thức này đến từ cái việc trăn trở làm sao cho hạnh phúc. Và dần dần như vậy cái việc bán hàng của chúng ta trở nên đơn giản hơn dần dần như vậy chúng ta biết gieo trồng hơn. Sau đó tới lớp học này cái bối cảnh lại tiếp tục chia sẻ các anh chị làm thế nào mình phân luồng ra mỗi ngày cái nơi nào bạn tạo ra dòng tiền nơi nào chúng ta tạo ra hạt giống. Đây là cái lộ trình trong 7 ngày chúng ta được đào tạo cái cách để chúng ta tạo ra hạt giống nếu chúng ta được đồng tiền hạnh phúc, thì làm cách nào chúng ta có thể nhân bản được 10 đồng tiền phúc đức hay không thì lộ trình này để cho chúng ta tập thói quen để mình làm điều này. Rồi sao đó tại sao trong xuyên suốt thời gian vừa qua mọi biệt một công thức nhưng không chuyển giao được vì chúng ta không vật chất hóa được cái hạnh phúc ví dụ như nói ngày hôm nay em sẽ chia sẻ cách anh làm một con chuột này thì dễ nhưng mà chia sẻ chuyển giao cho một người một công thức hạnh phúc. Vì vậy chúng ta không vật chất hóa được, không vật chất hóa những phi vật chất được cho nên cứ lặp lại liên tục như vậy. Thì với kỳ vọng trong 7 buổi này Sơn và đội nhóm sẽ cùng nhau vật chất hóa được cái công thức hạnh phúc để dành tặng cho chúng ta. Chúng ta nhìn những con người hiển lộ ra bên ngoài đây là những con người hạnh phúc, vậy hiển lộ ra bên ngoài của người bán hàng hạnh phúc là gì để chúng ta đơn giản chuyển giao cho người khác từ một công thức để trở thành người bán hàng hạnh phúc. Đó là lộ trình trong 7 ngày Sơn sẽ vật chất hóa được công thức hạnh phúc cho chúng ta và từ đó chúng ta có thể chuyển giao công thức cho nhiều người ngoài kia. Trong lộ trình 7 ngày đó là chúng ta thay đổi một vài quan niệm trong bán hàng. Thì đây là một cái lộ trình cũng giống như lớp học của mình là lộ trình liên quan về thực chiến chứ không có lý thuyết xong lý thuyết chúng ta lại ứng dụng. Vì trong này có phần bài tập chúng ta phải tạo ra 10 cái hạnh phúc đồng, khi tạo ra một cái đồng tiền của các anh chị mang về cá nhân thì có cách nào chúng ta tạo ra 10 cái dòng tiền hạnh phúc hay không. Đây là cái cách để chúng ta vận hành trong xuyên suốt thời gian chúng ta bên nhau. Và lớp học này dường như sau khi nó được lan tỏa ra thì cái tiêu chí đầu tiên chắc chắn chúng ta sẽ làm được, chắc chắn các bạn làm theo quy trình của Sơn các bạn sẽ làm được. Đó là chúng ta trở thành một NGƯỜI MUA HÀNG HẠNH PHÚC ai cũng muốn bán hàng cho bạn hết và cái nơi bạn mua bất kỳ món hàng nào ai cũng được hạnh phúc khi bạn được chi tiền. Sau đó bối cảnh chia sẻ thêm một vài cái quan niệm về tiền để chúng ta hạnh phúc với đồng tiền hơn thì đó là lộ trình của chúng ta được chia sẻ trong 7 buổi.

Ngày hôm nay là buổi đầu tiên Sơn sẽ khai giảng cũng như là thông báo cho một số các anh chị mà chúng ta đang học cái lớp học thuật quảng bá của Sơn đó. Thì đây là một cái phần để chúng ta nối tiếp trong chương trình để chúng ta ứng dụng thuật quảng bá. Cho nên là một số các anh chị đang đăng ký lớp học thuật quảng bá, cho Sơn hỏi ai là học viên của thuật quảng bá trong đây thì chúng ta comment dùm Sơn chữ thuật quảng bá đi ạ viết tắt cũng được. Để cho Sơn biết các anh chị có mặt nơi

đây, tại vì khi Sơn chia sẻ bên đây mà các anh chị có mặt thì làm cho buổi tối Sơn lại cô động được nhiều hơn. Biết ơn các bạn.

Sơn xin chào một số anh chị chúng ta đang xem trực tiếp ở trên facebook của Sơn. Sơn đang chia sẻ ở trong đây nếu mà các anh chị thuận duyên muốn giao lưu các anh chị có thể lấy cái link bên link zoom này các anh chị có thể vào. Sơn nhờ các anh chị phụng sự giúp đỡ Sơn copy cái link ở bên chương trình này gửi qua facebook cho một số các anh chị thuận duyên chúng ta có thể vào chúng ta được giao lưu. Còn các chị có thể xem trên facebook chúng ta lắng nghe thôi cũng được không sao. Buổi đầu tiên mình sẽ giao lưu như vậy.

Việc đầu tiên Sơn đặt câu hỏi nà, bao nhiêu các anh chị chúng ta tin vào luật nhân quả? Chúng ta hiểu như thế nào về luật nhân quả? Nó là một quy luật. Bắt đầu nên tảng đi từ cái này ha. Câu hỏi đầu tiên bao nhiêu các anh chị chúng ta tin vào luật nhân quả. Theo các anh chị hiểu như thế nào về luật nhân quả. Hiểu đơn giản nhất thôi đó. Các anh chị thuận duyên mình cứ giơ tay phát biểu, các anh chị cứ giơ tay chúng ta cùng nhau giao lưu. Buổi đầu mà chúng ta giao lưu để làm quen với nhau.

Sơn xin mời bạn Phạm Thị Loan....

Xin mời bạn Ngô Thị Mỹ Châu....

Xin mời anh Hồ Xuân Hiếu....

Xin mời Huyền Ngô....Sơn xin thông báo về cái lộ trình của cộng đồng như sau các anh chị. Mọi chi tiết các anh chị thắc mắc chúng ta liên hệ với chị Phan Tiểu Thi. Sơn xin thông báo nội dung chúng ta như sau: 11h trưa Sơn sẽ chia sẻ cho các anh chị về đánh thức phép màu, về lòng biết ơn, về facebook, về người bán hàng hạnh phúc. Định kỳ nhiều năm nay cứ như vậy và Sơn có một khung thời gian, lớp học này là phí tùy tâm vì vậy chúng ta cứ có mặt, không có mặt, mở cam không mở cam nó không thành vấn đề nhiệm vụ các anh chị cứ lắng nghe những tri thức này chúng ta ứng dụng vào trong đời sống cho mình là được. Vì lớp học này liên quan về thực chiến cho nên những cái phần lý thuyết của Sơn chia sẻ Sơn rất kỳ vọng các anh chị thử ứng dụng vào trong đời sống đi thay vì chúng ta cứ đi học lang thang như vậy rồi nó học nhiều kiến thức chúng ta chưa ứng dụng được chúng ta không thấy phát huy được cái năng lực của nó. Thì Sơn chỉ đề nghị khuyên chúng ta một điều rằng Sơn thách các anh chị dám ứng dụng một vài cái tri thức trong thời gian tới, trong 7 ngày Sơn có một thách thức là thách các bạn trở thành người mua hàng hạnh phúc, thách các bạn cười xuyên suốt trong vòng 7 ngày, thách các bạn dám ứng dụng những điều Sơn nói, chúng ta ứng dụng vào trong đời sống hay không. Bản thân Sơn có một khái niệm Sơn Sơn nghi ngờ một tri thức nào Sơn nhúng mình vào trong tri thức đó đào sâu trong đó rồi sau Sơn giải quyết nghi ngờ. Thì Sơn cũng chia sẻ đó thì ngày đó Sơn có hỏi thầy là khái niệm nguồn của nguồn, Sơn mới hỏi thầy là làm sao thầy dám chắc cái đó là nguồn trong khi em đọc kinh điển em chưa chắc rằng có phải là nguyên thủy hay không lẽ may ai đó sửa từ trong gốc thì sao. Thì thầy nói như này thì ông tiếp tục ông nghi vấn đi thì bằng cách Sơn nghi vấn Sơn nhúng mình trong cái môi trường đó Sơn đào sâu hết tất cả các kiến thức Sơn lục tung ra luôn thì Sơn mới biết rằng đúng hay sai. Trước khi biết đúng hay sai thì Sơn hay chọn một tri thức nào đó Sơn quyết định Sơn nhúng mình vào thì nếu đúng thì thôi thì mình cứ tiếp tục đi tìm nếu nó đúng thì

quá ok. Thì thay vì mình đứng ở ngoài mình đoán già đoán non thì nhiệm vụ Sơn không đón già đón non Sơn ở trong đó luôn là khỏe nhất. Đó là một cái tư duy vì 11h đây là chương trình thực chiến cho nên các anh chị phải ứng dụng, ứng dụng trong từng chi tiết đó là 11h. Xong cuối buổi ngày hôm nay vào lúc 20h cũng song song với chương trình này Sơn tọa thí cho các anh chị không cần giỏi về công nghệ luôn Sơn chia sẻ cách các anh chị tọa thí tặng 300 website để các anh chị có thể đưa được gom hết toàn bộ những tri thức mình vô một chỗ. Thì trên đó Sơn và đội nhóm cũng như được bảo trợ về tri thức của chị Khánh Vy nơi đó Sơn đưa hết toàn bộ các khái niệm nguồn nằm ở trên trang website đó dành tặng cho các anh chị. Giống như tất cả nội dung này mai chúng ta cần một nơi nào đó để xây dựng nhân hiệu thì từng bước Sơn và đội nhóm sẽ tiếp tục 7 buổi dành tặng các anh chị, làm bằng mọi cách các anh chị sở hữu cho mình một cái website nội tâm và trên đó để các anh chị duy trì một số bài chia sẻ tiện ích phần chiến lược Sơn sẽ chia sẻ trên đó. Đây cũng là chương trình chia sẻ cho cộng đồng vì vậy cũng tiếp tục là phí tùy tâm cho nên các anh chị, bạn nào cứ đam mê hoặc theo Sơn có những cái tài lẻ chúng ta nên có được và chương trình này Sơn có cái slogan mà nói vài chỉ cứ cười vài Tiểu Thi còn làm được hưởng hồ chi chúng ta. Cho nên cái chương trình cứ lick chuột phải lick chuột trái Sơn làm sao chúng ta làm y chang như vậy sau đó bạn có cái giao diện bạn để lại cho đời. Có nghĩa là chúng ta lưu tất cả tri thức ở một chỗ giống như cái website bạn đăng ký dưới đây là nơi này sẽ làm. Đây là một cái chương trình Sơn tọa thí là Sơn đi trước sau đó Sơn tìm ra được 2 bạn đồng hành đó là Bảo Vân và Văn Quý 2 bạn này cũng thật sự không giỏi về công nghệ nhưng sau khi bạn ấy được Sơn đưa cái phần lý thuyết qua, 2 bạn này quá giỏi học cái chương trình này ra và 2 bạn đó sẽ là người chia sẻ chính về phần kỹ thuật, Sơn chia sẻ về phần tư duy. Sau đó Sơn mới dành tặng cái chương trình này dành cho các anh chị đã la mentor, master, các anh chị là nhóm trưởng ưu tiên sẽ đào tạo cho các anh chị trước các anh chị nhuần nhuyễn xong các anh chị giúp đỡ người khác. Thì đây là một cái phần nằm trong cái nội dung cũng người bán hàng hạnh phúc vào 20h cũng xuyên suốt 7 buổi, ngoài ra nó còn những khung giờ khác nhau là của một lớp có phí giống như Sơn có một lớp phí đó là lớp thuật quảng bá khai mở pháp bảo cuộc sống giúp con người trở nên giàu toàn diện. Đây là lớp học nó được 8 buổi coaching và thêm 8 buổi học về thuật quảng bá nữa thì đây là cái nội dung chương trình có phí cho nên các bạn có phí chương trình muốn liên hệ cái gì thì chúng ta cứ hỏi ai, bạn muốn tham gia nhóm bạn muốn hỏi học phí kiểu gì học chương trình đó thì bạn lại tiếp tục kiếm cái người tỷ phú đó là Phan Tiểu Thi. Cho nên các anh chị hỏi Sơn cũng bó tay Sơn chỉ biết là người Sơn đứng lên có giờ Sơn chia sẻ còn lại chỉ tỷ phú thời gian chúng ta hỏi chị đó. Rồi các anh chị cứ liên lạc chị đó rồi chuyển khoản xong rồi các anh chị tự liên hệ và chúng ta vào nhóm nội dung một lớp học khá đặc biệt về thuật quảng bá. Đó là suốt thời gian từ giờ tới cuối tháng 4 Sơn dành thời gian cho cộng đồng như vậy bạn Huyền Ngô ha. Như vậy nhờ bạn tổ chức gửi dùm Sơn một cái nhóm telegram vì cái nhóm zalo của mình đã full 1000 các nhóm facebook cũng full hết rồi cho nên bây giờ Sơn tập hợp các anh chị về chung một nhóm telegram cho thoải mái. Nhờ bạn tổ chức gửi dùm Sơn cái nhóm telegram ở trên cái khung chat này để mời hết tất cả các anh chị vào trong telegram. Sau khi Sơn

khảo sát các anh chị về hết ở telegram rồi thì Sơn sẽ xóa hết tất cả các nhóm còn lại để cho chúng ta thoải mái. Bảo Vân mới gửi cho chúng ta một cái nhóm trong telegram các anh chị tham gia vào telegram. Cái nhóm đó là nhóm chung của cộng đồng của mình.

Sơn có cái điều Sơn muốn dặn dò của chúng ta như sau, tại vì lúc đầu là chúng ta nghe nói ai tham gia một nhóm nào đó chúng ta rất hào hứng tham gia vào trong nhóm đó. Cái chúng ta sở hữu rất là nhiều nhóm cái bồng nhưng cái nhóm đó nó cứ tí tí tè tè nó làm rần rần làm mình khó chịu như vậy bồng dung thời gian đầu là mình nghĩ vào trong nhóm mình được cái điều gì đó sau đó mình đạt rồi hoặc không đạt cái nhóm đó nhiều tin nhắn nó nổi quá nó làm cho cái tâm phiền não bạn xuất hiện thì bạn nhớ cái khúc này mình không có tạo được phước đức tý nào hết. Thì có 2 nhiệm vụ 1 mình quyết định ở nhóm 2 mình out hoặc mình chọn cái chế độ mà nó không có báo không có nhận thông báo đó để chúng ta cũng theo dõi thông tin thôi thì thời gian đầu trong khi chờ Sơn mời các anh chị qua thì nếu mà chúng ta có nhiều người nhắn tin nhiều quá đó thì nếu mà chúng ta rảnh thì chúng ta đọc không rảnh thì chúng ta là an vui. Đứng rồi rảnh thì chúng ta an vui thôi chứ việc gì bồng dung tham gia một cái nhóm rồi để bạn chửi bới trong nhóm, nhóm gì đâu mà gửi tin nhắn suốt ngày suốt đêm người ta muốn đưa một thông điệp nào đó mà cho nên chúng ta chú ý quan sát trong suốt thời gian 7 buổi chúng ta quan sát mình. Thì để cái phần bài tập này mà Sơn làm trước đây Sơn cảm thấy ứng dụng hiệu quả đó bao nhiêu các anh chị muốn Sơn chia sẻ cái cách này thì chúng ta có thể nói chúng ta biểu hiện vật chất miếng Sơn chia sẻ cái cách Sơn giữ được cái phần phước đức chứ biết các anh chị có cần hay không. Biểu hiện vật chất miếng coi được ha.

Sơn làm như sau Sơn lấy một cây viết Sơn viết lên một tờ giấy ví dụ Sơn đang ngồi đây Sơn để trên bàn Sơn đi học cũng dị đặc biệt là Sơn đi học các lớp học rồi Sơn ngồi Sơn chia sẻ cũng giống như vậy hoặc Sơn ngồi Sơn nói chuyện ai đó Sơn lấy một cây bút lông Sơn ghi một chữ in hoa rất là bự Sơn ghi ở trên sổ mình đó hoặc ghi tờ giấy Sơn thường xuyên nhìn thấy Sơn ghi nó tên là TÂM GÌ ĐANG VẬN HÀNH. Sơn ghi cái chữ dị các anh chị ghi chữ to bự lên TÂM GÌ ĐANG VẬN HÀNH. Cái tự nhiên Sơn ghi cái câu đó thực hành suốt một thời gian cái Sơn rèn được cái tâm của mình. Vì vậy con người mình dễ lắm mình bước vào lớp học cái tự nhiên người này mở mic người này phát biểu người này làm ầm ầm cái tự nhiên tâm mình nổi lên cái cơn nào đó mà nó tự động như vậy chúng ta không phát hiện ra. Cái chúng ta bồng nhiên chúng ta lằng nhách chúng ta ghét người đó mức lạ kỳ chúng ta lại sân hận cái người đó mà người đó không liên quan gì thì tự nhiên chúng ta gọi là xúm nhau một chỗ chúng ta cộng thêm Sơn gọi là cộng nghiệp đó đang yên đang lành cái nhóm đang lành tự nhiên cái chui vào trong này cái ông Sơn ổng mở một cái zoom cái ai đó làm ồn ai đó phát biểu gì đó không giống như mình mong muốn cái mình nổi cái cơn đóa mình lên như vậy tại ông Sơn mọc cái này cho nên dẫn đến bạn sân hận vì vậy Sơn là cộng nghiệp với các anh chị. Sau đó bồng dung các anh chị lằng nhách đi giận một cái người nào đó không liên quan mà các anh chị không phải ban tổ chức vì vậy mình ghi cái điều đó mình quản trị được cái tâm của mình cái TÂM GÌ ĐANG VẬN HÀNH. Cái mỗi lần nó trôi lên cái mình cắt cái cơn nó liền cái mình tập dần vì lớp học mình

tên người bán hàng hạnh phúc mà. Mà mình học lớp người bán hàng hạnh phúc mà mình chui vào mình cứ phiền não vài thì nó không giống con đường mình đang đi thì đó là cách Sơn đang luyện. Chúng ta tách 2 về bán hàng tách ra và hạnh phúc tách ra, như vậy chúng ta chọn con đường hạnh phúc. Như vậy hà có gì mà chúng ta làm những cái chuyện này cho nên trước khi trị được bạn đó thì mình phải canh canh bằng cái câu viết xuống là TÂM GÌ ĐANG VẬN HÀNH đó là cái cách phương pháp số 1 Sơn đang làm và phương pháp này Sơn ứng dụng khá thành công khi tham dự tất cả các lớp học.

Phương pháp số 2 đó là Sơn đổi lại máy scan trong mắt mình Sơn đổi lại scan rồi cái mắt mình gọi là scan nó cứ thấy người đó. Và thường thường là vô thức con người mình sẽ đi tìm những điều bất như ý hoặc đi tìm những điều tiêu cực, thì Sơn mới luận ra là tại sao con người mình cái chế độ auto cảm xúc là nó tìm những điều khó chịu tại sao như vậy. Thì lúc đó Sơn mới luận lại Sơn mới quan sát lại là lúc mình thời con người mình còn thời ăn lông ở lỗ con người mình còn sống theo bộ tộc thì họ phải cất cái nhà sàn cao hơn một chút vì thời đó thú dữ rất là nhiều hoặc là những cái bộ tộc khác họ đi vào cho nên vì vậy con người mình xuất hiện đầy nỗi sợ hãi. Cứ nghe rọt rọt rọt là con người nói thú rừng, thấy một người khác đi vào trong cái bộ tộc mình thì nói rằng con người này có những cái tâm xấu. Chính vì vậy nó huân tập vào theo hằng hà xa số đời con người mình tự động xuất hiện những nỗi sợ hãi và đi tìm kiếm những cái điều bất như ý để chúng ta huân tập vào bên trong. Hoặc là chúng ta lên trên mạng trên facebook trên titok những cái tin nào mà nó không tốt thì nó được vairo rất là nhanh, những điều tử tế thì không được vairo đó là những cái chế độ auto. Chính vì vậy Sơn mới bằng cách là Sơn huân tập cho bản thân mình Sơn chia sẻ các anh chị là đổi cái scan trong mắt bạn đi khi thấy ai đó mở cam lên mở mic lên phát biểu thì chúng ta đi tìm ra 10 cái điểm tốt ở cái người đó cứ quét đi thôi. Ví dụ mình đang nhìn nà bạn Huyền Ngô nà, Tiểu Thi nà, bạn Trần Hà, bạn Nguyễn Thị Hiền nà, anh Hồ Xuân Hiếu nà, bạn Hiền Nguyễn nà những cái bạn đang mở cam đó cái bắt đầu mình nhìn mình tìm thử coi người này có 10 điểm đẹp là gì ta, mình tìm thử coi cái người đó phát biểu người này phát biểu cái này hay nà cái đầu nó tự động nó chạy thì khi có một cái suy nghĩ về những điều tốt đẹp thì những điều bất như ý nó không xuất hiện trong não bộ mình được. May mắn cuộc đời mình nó hên dị chứ và cứ mình nhìn như vậy, bắt đầu mình về mình nhìn vợ mình tập scan tìm 10 điểm tốt cho bà, gặp con cũng dị, gặp hàng xóm, gặp tất cả mọi thứ cái đổi dần dần như vậy. Như vậy sau đó mình mới tìm ra cứ như vậy chúng ta làm lớn cái điểm tốt của người đối diện ra thì những cái điều mà bất như ý bỗng dưng nó không còn nữa và thời gian cái mình thấy sao con người đẹp dữ dị sao mình giàu và mọi nơi đẹp y chang như vậy. Đó là 2 cái phương pháp Sơn đang ứng dụng nó còn phương pháp dịch chuyển tâm thái nữa thì trong bối cảnh buổi 2 buổi 3 Sơn chia sẻ cái phương pháp dịch chuyển tâm thái được chưa.

Như vậy chúng ta tập ha rồi ok chúng ta có thời gian 3 phút chúng ta cái scan trong mắt mình coi con người mình bắt đầu nó đổi nà. Bạn tìm ra 3 hoặc 5 cái điều tốt đẹp của mấy cái người trong zoom này thử coi, mình liếc nhanh mình nhìn coi mình tìm ra vài điểm mình cứ tập dần y chang như vậy. 3 phút để dành cho chúng ta tìm những

điều tốt đẹp những người trong zoom này bắt đầu. Sơn đọc thử coi ha mình nhìn bất kỳ ai trong này đọc rồi mình comment xuống cái dần dần cái mình đổi được cái máy mình. Nhìn nó đơn giản dị đó nhưng mà chúng ta thay đổi được thế giới bên trong, cái sau 7 ngày sau sao cái cục đá nó cũng đẹp nữa trời, sao bữa nay cái lá nó cũng đẹp nữa chứ, cái đôi dép nó cũng đẹp, thấy mọi thứ bắt đầu bỗng dưng nó đẹp. Rồi thuận duyên mở cam thì mở cam lên bạn cơ hội ngàn năm có một là người khác chỉ nhìn những điều tốt đẹp mình thôi mở cam lên để người khác ngắm nhìn nhan sắc của mình. Mình đọc thử ha nguyên thủy con người luôn tìm kiếm những sợ hãi dẫu đúng rồi nó dị đó, thật sự dị mà hay lắm cái con người mình nó rất là hay, hay có cái là sao nó tìm những cái điều. Không biết Sơn luận vài như vậy, trời ơi bạn biết ngày đó mình đi làm những cái nơi mình bố trí một cái bố cục ở trong sân vườn của mình sau cái người đó họ tới họ không nhìn những điều tốt đẹp họ thấy một cái điều bất như ý họ nói không à. Họ gặp mình cứ lạ kỳ cứ nhìn thấy ai đó họ tìm điểm bất như ý họ nói lên không và làm tổn thương người khác thì đó là khối ác đức nó chạy mà họ không hiểu cái vô nhà ta không nhìn ra những điều tốt đẹp cứ nhìn ra những cái gì không mà ý kiến gì không à. Thì nếu những ai mà đang chạy một cái quy trình như vậy chúng ta biết cái máy của mình nó chạy mình sửa nó lại, bây giờ mình coach nó lại mình dạy nó lại nó xàm quá rồi nó lãng nhách à. Cứ vô nhà ta nhìn nhà ta xây đẹp cứ nhìn trời ơi sao chỗ này sao ta mà trong khi hàng trăm cái đẹp không nhìn mà nhìn ngay cái điểm xấu. Thì bài tập thầy Sơn mới chia sẻ lấy chấm một cái điểm đen lên các anh chị thấy cái gì dạ em thấy một cái điểm đen đúng là lãng một tờ giấy quá trời điểm trắng có một cái điểm đen nhỏ xíu chúng ta lại thấy ra. Làm bài tập đi các anh chị đây là phần thực chiến đó nha rồi sau đó các anh chị về nhà làm bài tập nhìn vợ mình, nhìn con mình, nhìn sếp mình ngày nào bạn phải liệt kê hết bạn liệt kê miết mà những người trong cơ quan, trong công ty mình là phải làm bài này phải làm. Em không thích lý thuyết em thích thực chiến mà bây giờ bài tập không ai chịu làm cái bắt đầu không biết có ai đó nó lãng không, mình học giống trẻ thơ lớp học mình dị thôi dợt qua dợt lại nhìn những người dễ thương thôi. Đó nghe nói mở cam cái cô Khánh Vy mở cam rồi kìa, đó Hoài Thương mở cam rồi kìa, Ngô Thị Mỹ Châu, Lương Thị Hương. Ủa ai cũng nói tin vào nhân quả mình không viết cho người ta sao ta viết mình, gieo cái gì mới gặt cái đó chứ. Có thấy ai viết gì đâu không viết thì mở mic nói xin mời không comment mở mic nói đó mình quét cái coi mình nhìn 3 5 điểm thôi.

Chị Thi có nụ cười đẹp, da mặt nay đẹp quá, tóc mới cũng đẹp đó chúng ta cứ dị thôi. Bài tập này chúng ta còn ứng dụng cái người trước đây mình gọi là khó ưa nhất mình quét cũng ra nữa các anh chị đặc biệt tập nhìn sếp đi đầu tháng nhìn sếp. Nhìn nha bắt đầu mình coi nè nha những con người hạnh phúc bắt đầu lộ diện trong buổi đầu tiên.

Xin mời bạn Ngô Thị Mỹ Châu đâu máy bạn đang quét ai nhìn coi...em quét 3 điểm tốt của ông thử coi...Như vậy ngày mai làm bài tập này được không. Đặc biệt với những vị khách hàng họ vô tình mình trước đây mình chưa hiểu nay mai Sơn giải thích quy trình cho tại sao khách hàng họ lại hỏi giá nhiều, họ tất cả mọi thứ tập quét cái người đó thử coi làm bài tập này nha. Cảm ơn bạn Châu

Xin mời Huyền Ngô....nhớ giữ quyền số đó lại nha viết miết từ giờ khi nào mà không còn học của Sơn nữa thôi nha viết cuối cuộc đời luôn. Rồi một ngày đẹp trời nào đó

cứ lấy sáng ra thôi. Biết ơn các anh chị đây là một cái cách để chúng ta bảo hộ được công đức phước đức của chính mình đó các anh chị. Có rất nhiều bạn nói em đang bị bất thể này thể này thể kia không Sơn rảnh thì Sơn quét như vậy thôi cái dần dần cái tập dần. Mình tập những người nhà xong cái dần dần mình quét sang khách hàng là đó là cái cách để chúng ta làm bài tập mỗi ngày. Ủa tại sao chúng ta lại để những cái chuyện mà nó lằng nhằng nó dính vào trong não bộ mình chi đi, sao mình có nhiều có quá nhiều đời mới có 3 phút thôi mà chúng ta quét được bao nhiêu đây con người rồi thì mình bước vào lớp học nội mình ngắm nhìn không mình nghe kiến thức mình ngắm nhìn người ta không thì cái việc đầu tiên bạn nói người khác đẹp là cái nghe đầu tiên chính là cá nhân mình được rồi. Thì có phải thay vì mình đọc mình huân tập những điều tốt đẹp không mình nghĩ những điều tốt đẹp xuất phát từ bên trong mình rồi ông bà ta nói thế giới bên trong thay đổi được thế giới bên ngoài, người buồn thì cảnh có vui đâu bao giờ thì cái cảnh nó vẫn giữ nguyên nhưng mà do con người nó buồn nên bắt đầu mình đổi thế giới bên trong dần dần cái tự nhiên nói làm sao cho em cười mỗi ngày thì bây giờ mình nghĩ những điều tốt đẹp thì bỗng nhiên nó cười. Bạn thấy khi mấy bạn nói về điểm đẹp người khác hông thì tự dung mình nói người khác đẹp thì bỗng dung miệng mình nó cười à mắt mình nó sáng à. Mà tại sao phương pháp này không tốn tiền không cần phẫu thuật không cần làm bất cứ điều gì hết mà nó làm mình có thể cười mỗi ngày mà mình đi làm những điều ngược lại. Cái mình vừa thấy một phát một mình tia một phát một ra những điều gì đâu mà mình mong muốn cho nên vì vậy chúng ta tập làm điều này cái dần dần cái điều rất là lạ đúng là một phép màu xuất hiện trên cuộc đời của mình. Bạn quét được khách hàng nữa đi thì mấy bài tập ngày hôm nay, ngày mai Sơn sẽ kiểm tra bài tập dành tặng cho các anh chị ngay bây giờ chúng ta rảnh hoặc là ngon ngon Sơn thách các anh chị dám lấy quyền tập 100 trang mỗi ngày học người bán hàng hạnh phúc mình quét 10 người quét từ từ cái mình nuôi dạy cái con AI từ từ AI trong não bộ bạn nó hết thấy những điều kia luôn cái tự nhiên mình thấy cái cuộc đời mình loài gì chứ không phải loài người nữa luôn. Mình quét những điều đó rất là hay, đây là cách Sơn đang làm làm cho mình an vui mình đọc ở trong này nha rất biết ơn các anh chị.

Thầy Sơn dễ thương đẹp trai, chị Thi có nụ cười đẹp, chị Huyền Ngô nụ cười đẹp hàm răng đẹp mắt sáng chân mày đẹp, chị Lương Thị Hương sao da chị đẹp vậy màu môi chị đẹp quá đi chị, thầy Sơn năng lượng trái tim, chị Thi xinh đẹp tỏa sáng chị Thi chứa đựng mọi người, chị Ngô Vy Mỹ Châu cười vui nói chuyện dễ thương, chị Vy luôn khiêm tốn nhẹ nhàng yêu thương chúng em, chị Mai Ken cười bình an quá biết ơn chị luôn mang sự vui vẻ cho mọi người, chị Vy dễ thương xinh đẹp năng lượng. Trời ơi Sơn noid mình rảnh mình đọc nhiều đây là mình thấy ngon rồi. Chị Lương Thị Hương xinh gái cười đẹp mặt phúc hậu, Ngô Thị Mỹ Châu có cái mũi quá đẹp cười lên rất rạng rỡ, Mai Ken trái tim đẹp giàu tình yêu thương. Đã không đây là cái cách mình dần mình thay đổi cái máy scan bằng con mắt của mình, cái tự nhiên mình cảm thấy à thì ra là mình nói để tích tạo phước đức là chỉ cần mình giúp người vui vẻ thôi bản thân mình tự tích mình tự vui vẻ mỗi khi mình xuất hiện như vậy con người có trí tuệ là biểu hiện bên ngoài là chúng ta có sự vui vẻ thôi. Cái mình tập dần như vậy thì điều này làm sao ạ Sơn muốn bảo hộ mình và thân hữu xung quanh đây là cái điều để

cách mình xây dựng cộng đồng đó các anh chị, mình có cái câu là tôi bảo hộ mình và thân hữu xung quanh. Có nghĩa là Sơn bảo hộ phước đức của Sơn và kể cả những người thân hữu xung quanh Sơn luôn thì các anh chị đang nghe cái zoom này chính là thân hữu của Sơn. Thì tại sao Sơn lại mở cái zoom này lên để chúng ta cùng nhau thực hành để trở thành người bán hàng hạnh phúc. Nhưng khi mở zoom lên Sơn không đưa cái quan niệm này vào thì một số bạn chúng ta có một cảm giác nào đó chúng ta xuất hiện trong cái zoom này. Như vậy rõ ràng là Sơn đúng ra Sơn tổ chức để các anh chị xảy ra cái chuyện phiên nào này cho nên khi chúng ta tập cái này như vậy suốt 7 ngày qua thì chúng ta tập dần. Nếu giả sử có những điều bất như ý chúng ta chuyển nó thành bài học liền chuyển thành cái điều hạnh phúc được liền. Như vậy đó là cái cách chúng ta gặp nhau cùng nhau tích phước được không. Đó chỉ cần mình hiểu được điều này cho nên một số các anh chị chúng ta tại sao chúng ta cứ ban đầu chúng ta nghĩ sẽ làm từ thiện là mình mong muốn là mình tích tạo một phần phước nào đó sau đó chúng ta tới cái nơi đó chúng ta chửi bới đủ thủ chúng ta cảm giác khó chịu trách móc tất cả mọi thứ. Và nó mất hết toàn bộ nhìn hình tướng ban đầu là mình đang làm việc phước nhưng về sau nó tan hết tất cả những điều này và chúng ta không quan sát được dấu hiệu này cho nên vì vậy nếu mà các anh chị yêu thương Sơn và yêu thương mọi người xung quanh chúng ta đổi cái máy scan trong mỗi lần học là chúng ta được. Nếu giả sử một vài cái tri thức nào đó cảm giác nó cảm thấy không phù hợp ok lắc đầu cái chuyển sang nhìn người khác và không được làm sao ạ out cái zoom này ra đi tìm một nơi nào đó chạy xuống ôm chồng hun cái chạy tới vợ ôm hun vợ cái cái khen vợ nấu ăn ngon hoặc là ôm bà cái chuẩn bị nấu ăn rồi đơn giản như vậy là giúp người khác vui có phần phước. Chứ việc gì gồng mình ở trong đây chỉ Sơn đâu có điểm danh đâu Sơn đâu bắt các anh chị mở cam đâu nghe cũng được mà không nghe cũng được và có thể nghe lại mà đúng không. Tự nhiên ai đó xuất hiện nó giống bồ cừ hồi xưa quá ví dụ như vậy thấy trong lòng khó chịu chạy xuống ôm chồng hun cái ôm con hun cái hoặc lấy tiền bạn ra thò trong túi xò xò cái nghe tiếng soạt xẹt đó cái nó làm mình khởi động lại. Thì có rất nhiều phương pháp nó làm cho chúng ta giữ được cái mode chứ việc gì chúng ta để bị tụt mode. Thì đây là một trong những cái cách mà chúng ta cắt cái cơn có nghĩa là khi hạnh phúc sẽ nối liền hạnh phúc, khi bạn cảm thấy trong lòng hạnh phúc nó nối liền những điều hạnh phúc y chang như vậy và chúng ta hiểu được điều này chúng ta vui thì nó nối liền những điều tốt đẹp. Như vậy đâu đó xuyên suốt thời gian mấy ngày tới chúng ta làm bài tập này được không cả nhà. Bây giờ Sơn hỏi nà ai hứa với chính mình là tôi sẽ làm bài tập thì chúng ta comment cho Sơn cái chữ BT bài tập chứ không phải bó tay bài tập. Đúng rồi đi đi có sao đâu bạn thấy hay lắm bài tập này nhìn hình tướng đi mà tự nhiên nó lạ kỳ lắm nó hay bạn tin không bạn thấy con chó nó sửa cũng đẹp nữa. Cái bỗng dừng thế giới bên ngoài bạn nó thay đổi rồi thống nhất đi nha và chúng ta mang cái tư duy đi tham dự tất cả lớp học còn lại được không? Được chúng ta mang cái tư duy này chúng ta tập nhìn dần dần được cho nên vì vậy cái người khác họ xấu họ đẹp không phải đâu bản thân họ đâu có liên quan gì do thế giới bên trong chúng ta nhìn nhận thấy điều đó mà nó chạy mà thôi mình không làm điều gì thì bản thân Sơn cũng đi các anh chị tại sao Sơn biết điều này. Sơn có quan sát như vậy nè cái kết quả nó được hiển lộ ở trong tương lai là nó phụ thuộc

vào hình ảnh ở trong tâm trí của mình ở hiện tại, cái kết quả ở tương lai nó phụ thuộc vào cái hình ảnh trong tâm trí của bạn. Thì cái hình ảnh trong tâm trí của mình ngay hiện tại giống như bây giờ những cái người mà lo lắng lo xa quá đó nếu mà chúng ta không hiểu theo phương pháp này chúng ta nghĩ về những điều tiêu cực không thì dẫn đến những điều bất như ý nó xuất hiện miết như vậy trong công việc bán hàng cũng vậy. Chúng ta đang ngồi chuẩn bị ngày hôm nay chúng ta gặp một khách hàng thì bắt đầu đầu nó chạy những cái điều bất như ý xuất hiện không biết ngày hôm nay mình nói người ta có nghe không mà cái ông này cái mặt này chắc có lẽ là không chịu mua hàng đâu ông này chắc khó tính nó chạy hàng loạt các hình ảnh y chang như vậy. Cái sau một thời gian dài cái chúng ta trở ra cái quả giống y chang gặp những người y chang như vậy chúng ta tự đúc kết lại những gương mặt những người không mua hàng là do hình ảnh trong tâm trí các bạn huân tập. Sơn nói điều này trong cái việc để chúng ta trở thành người bán hàng hạnh phúc chúng ta chú ý cái đoạn này. Cái kỹ thuật thì Sơn vẫn đồng ý là có kỹ thuật ngen, kỹ thuật thì vẫn có kỹ thuật nếu chúng ta hiểu về hình ảnh trong tâm trí nó tạo ra kết quả trong tương lai. Nếu chúng ta suốt ngày chúng ta huấn luyện mình trong nghệ thuật xử lý từ chối chẳng hạn ví dụ dị ha, chúng ta muốn trở thành người bán hàng hạnh phúc đơn giản là mình bán được đơn hàng sau đó mình học tập rất là kỹ hình ảnh tâm trí bạn huân tập tức là những cái phương pháp một số trường hợp khách hàng từ chối hoặc là phương pháp xử lý từ chối trong bán hàng. Chúng ta huân tập hình ảnh như vậy sau một thời gian dài do các bạn có cái hình ảnh trong tâm trí đó là khách hàng họ sẽ nói những điều nào đó chúng ta luyện cái phương pháp nếu khách hàng từ chối chúng ta nói cách nào để chúng ta bán được hàng thì thời gian đầu bạn luyện level 1 chúng ta bán được đơn hàng, cái chúng ta lại huân tập hình ảnh trong tâm trí như vậy. Như vậy chính bạn là người huân tập những khách hàng trả giá, những khách hàng có câu hỏi khó đến với cuộc đời của mình là do hình ảnh trong tâm trí của chúng ta huân tập. Như vậy các bạn nói các bạn rất tự hào là mình có thể xử lý tất cả từ chối không phải tại sao mình đặt câu hỏi ngược lại làm thế nào mình gặp những vị khách hàng dễ tính, làm cách nào mình gặp những khách hàng họ vui vẻ. Thì đây là lộ trình chúng ta cùng nhau đi chứ tại sao chúng ta lại đi mong lại chúng ta học những cái xử lý từ chối để rồi chúng ta trị từ chối. Và kể từ đó càng ngày level bạn gia tăng bạn càng huân tập những vị khách hàng này nữa như vậy Sơn đổi lại cái điều mình mong muốn. Hỏi Sơn ời mình muốn gì Sơn muốn những vị khách hàng nhiều tiền hạnh phúc chuyển tiền nhanh vui vẻ, họ mua hàng xong họ quảng bá sản phẩm của Sơn thì đó là hình ảnh trong tâm trí của Sơn là vậy chính vì vậy Sơn gặp được các anh chị có mặt nơi này. Cho nên suốt thời gian bắt đầu chúng ta đổi lại cái suy nghĩ trong đầu của mình đổi lại hình ảnh khách hàng bạn mong muốn trong tương lai là gì. Được chưa như vậy phần bài tập tiếp theo dành tặng ghi vô. Khách hàng bạn muốn trong tương lai là gì? Chúng ta vẽ chân dung họ ra họ bao nhiêu tuổi mặt mày họ sao họ làm như thế nào họ có những hành động cụ thể ra sao chúng ta đổi lại cái hình ảnh đó cái đơn đặt hàng của bạn để gặp những người y chang như vậy.

Rồi ngày mai chúng ta sẽ cùng nhau chia sẻ bài tập này các anh chị nha. Ngày mai chúng ta chia sẻ bài tập này lộ trình trong ngày mai chúng ta sẽ đi về một công thức

đó là chúng ta hiểu sâu sắc về hạt giống về nhân quả trong bán hàng. Nhìn cái quả hiện tại chúng ta truy lại cái nhân ra sao sau đó Sơn chia sẻ cái cách để chúng ta tạo ra những cái hạt giống ở hiện tại để chúng ta đoán được cái quả trong tương lai. Rồi sau đó Sơn chia sẻ một vài cái phương pháp làm cách nào để chúng ta tạo ra một cái dòng Sơn gọi là phước đức đồng đó để tự do thương mại trong tâm thức. Phần này là tích phước phần này tạo ra dòng tiền cái việc bán hàng là bán hàng không có cái việc là chúng ta lăm lăm giữa cái việc, Sơn hay nói đùa với các bạn tu thì tu thì thu thì thu cái việc nào cho đi là cho đi cái việc nào kiếm tiền là kiếm tiền tách bạch 2 việc rất rõ ràng không lẫn lộn. Giống như Sơn có những khóa học đó là dành cho đi nhưng những cái chương trình nào thu tiền sẽ là thu tiền Sơn tách bạch rất là rõ. Học người bán hàng hạnh phúc thì cái nào là quy trình bán hàng là phải làm cho nó bằng được cái nào tích tạo công đức phước đức thì có những cái cách như vậy một cái nơi để tích tạo công đức phước đức là cần làm những gì, một cái nơi là bán hàng rất rõ ràng bán sản phẩm là gì sản phẩm nào là đủ tiêu chuẩn rồi chúng ta có những cái công thức rất rõ rồi những bạn chuẩn bị kinh doanh trong tương lai thì làm thế nào em nhìn được cái sản phẩm này đủ tiêu chuẩn để em bán có những cái công cụ nào để đo lường ra sao rồi đo lường sản phẩm hiện tại mình đủ tiêu chuẩn chưa rồi có những cái công thức như vậy để chúng ta rất là rõ ràng trong công việc bán hàng. Sau khi đo lường xong rồi toàn tâm toàn ý với các sản phẩm của các anh chị và có những cái cách nào bán hàng ra sao thì cũng được chia sẻ trong thời gian sắp tới. Thì đó là lộ trình Sơn chia sẻ ngày hôm nay dành tặng cho chúng ta. Bây giờ là 12h57 lớp mình thường thường kết thúc vào lúc 13h, ai cũng nói rằng học từ 11h tới 12h mà Sơn dạy Sơn chia sẻ bao nhiêu năm nay lớp học này không bao giờ nó kết thúc sớm được hết. Cứ dạy có tiếng bạn ít quá có nhiều lúc kéo dài hơn nữa nên mong các anh chị thông cảm, có nhiều lúc mà thời gian nó ngắn quá mình mỉm cười ôi được ăn cơm với vợ với chồng mà nếu mà nó kéo dài quá mình thuận duyên thì mình nghe không thuận duyên thì mình out ra thôi. Vì vậy các anh chị đừng có bắt Sơn là dạy đúng giờ riêng cái buổi trưa này nó không biết được có nhiều bạn hào hứng thì Sơn cũng làm không được chuyện này và điều này tùy bối cảnh cho nên Sơn chia sẻ mong các anh chị thông cảm bỏ qua, còn nếu không bỏ qua thì sao ạ, không bỏ qua thì thôi chứ biết sao giờ. Các anh chị không bỏ qua cho Sơn mà các anh chị dính ảnh đáng chịu chứ Sơn đâu biết, Sơn đâu biết ai bỏ qua không bỏ qua. Đúng không ạ không bỏ qua thì thôi cho nên học để an vui mà rồi như vậy thì buổi ngày hôm nay là khai giảng. Rất biết ơn các anh chị ngày mai chúng ta chuẩn bị giấy viết chúng ta viết bài tập cho công thức đảng hoàng, ngày mai vào lộ trình ngày hôm nay Sơn muốn khai giảng cho các anh chị một vài cái quan niệm dành thời gian Sơn lắng nghe 3 ý kiến thôi ai mà chưa được nói chúng ta này giờ chúng ta có một bài học gì được học được điều gì không. Nhớ nha bài học là cái điều mới mẻ, cái điều tâm đắc là chúng ta trần trở vài đúng không, bài học tâm đắc ngộ ra chúng ta chia sẻ xem chúng ta sau cái buổi học này bạn ứng dụng được cái điều gì. Sơn muốn nghe cái phần này thôi 1 tiếng đồng hồ hoặc là 2 tiếng chúng ta bên nhau là bạn sẽ ứng dụng được cái gì trong ngày mai đâu. Xin mời 3 bạn chúng ta lắng nghe thử coi ạ. Các ông bà mà làm đạo tạo xây dựng đội nhóm mà không lo phát biểu đi nhân quả nó hiện hành bây giờ nay mai mở lớp khỏi ai phát biểu giờ. Sau em mở lớp

không ai phát biểu hiểu rồi đó. Chúng ta lắng nghe 3 bạn, chúng ta nghe ý kiến đầu tiên ứng dụng trước hen.

Xin mời bạn HiềnBiết ơn bạn Hiền nó có một cái bài luận nó liên quan về nội dung đó là tắt chế độ auto cảm xúc, nó có công tắc rờ rờ sau lưng, lấy cái tay phải bạn rờ xuống hy cái tay phải nà rờ hết sức nó gần ở cái lưng quần rờ. Rờ đụng lưng quần thì tắt nó đi rờ từ trên xuống nó đụng được cái lưng quần thì tắt cái nút đó đi gọi là nút chế độ auto cảm xúc. Nói giỡn dĩ rờ sao tới tay gì sao rờ tới, cái nút đó nằm bên trong mình nó gọi là có bài luận rất kỹ nha làm tắt chế độ auto cảm xúc thì cơ thể mình tự động nó chạy tự làm mình buồn tự làm mình vui mình tập dần mình tắt thì thay gì tắt không được mình chọn chế độ auto vui vẻ luôn là chúng ta xong. Biết ơn bài học của bạn Hiền mình nhớ chia sẻ ra ha, nhớ ứng dụng ngày mai mình chia sẻ hay lắm.

Xin mời An Đỗ...Câu cuối cùng dành tặng cho nhóm mình lưu lại sau khi bán hàng nha **KHÁCH HÀNG KHÔNG CÓ VẤN ĐỀ MÀ KHÁCH HÀNG CÓ RẤT LÀ NHIỀU TIỀN HẠNH PHÚC.** Đó là cái quan niệm về khách hàng **KHÁCH HÀNG KHÔNG CÓ VẤN ĐỀ MÀ KHÁCH HÀNG CÓ RẤT LÀ NHIỀU TIỀN HẠNH PHÚC.** Tại bạn không nhìn ra chỉ cái tầng số đó cái năng lượng đó nó ứng với vật chất hiển lộ y chang như vậy tại bạn kêu gọi cái con người khó chịu mà họ xuất hiện mà thôi. Sao ông chồng mình ở nhà làm làm lừ lừ với mình mà ông ra ngoài ông cười với nhiều người như vậy kỳ dị sao ông về nhà ít nói sao ra ngoài ông nói ghê vậy sao có nhiều bạn thấy ở đây không nói ở chỗ khác nói ghê như vậy. Nhưng mà không phải không phải người đó không nói. Quan niệm tiếp theo về người bán hàng nha **KHÁCH HÀNG KHÔNG CÓ VẤN ĐỀ MÀ KHÁCH HÀNG CÓ RẤT LÀ NHIỀU TIỀN (HẠNH PHÚC).** Thế thôi như vậy cứ gặp bất kỳ khách hàng nào thôi là chúng ta thôi.

Biết ơn các anh chị lớp học của chúng ta đến đây là kết thúc. Sơn không nghĩ là mới nhóang phát hết 60 phút của Sơn rồi nên ngày mai khoảng chừng 11h30 nha là Sơn đã có mặt rồi. Biết ơn sự hiện diện các anh chị hiện gặp lại vào lúc 11h ngày mai và xuyên suốt 7 buổi tiếp theo để chúng ta huấn luyện trở thành người bán hàng hạnh phúc.