

ทำไงให้คนสนใจร้านเรา ทำงานกับเรา

@pk.money

1. สร้างความเป็นตัวเองหรือยัง?

: การแต่งรูปบ่งบอกถึงความเป็นตัวเอง
เราแต่งรูปยังงี้ก็ได้ สไลด์เรา ในแบบเรา
ชอบสติ๊กเกอร์ก็ใส่ไปเลย ชอบลายน้ำก็ใส่
ทำในแบบของเรา ไม่ต้องเหมือนใคร

2. จะะกลุ่มลูกค้าหรือยัง?

: คือการหาลูกค้า การกดติดตาม
การโปรโมท การนำเสนอรูปแบบต่างๆ
แนะนำให้กดฟอลทุกวัน วันละ 100-200 คน

ทำไมต้องกดฟอล?

: เพื่อให้ผู้คนสนใจร้าน หรือเห็นร้านเรามากขึ้น

1. คือเราเติมที่กับสิ่งที่เราทำไหม เช่น
แต่งรูปดีไหม ทำการตลาดหน้าร้าน น่าดูน่าซื้อไหม
2. ดึงตัวตนของเราออกมาได้ไหม จุดขายของเรา
3. เราทำมันบ่อยไหม เราขาดเรื่องไหน
เราทำแบบที่ร้านไหนล่ะ ดูเขาทำไหม
เราสามารถรวบรวมคนไหนมาสนใจแต่ร้านเราได้ไหม

การตอบลูกค้า

@pk.money

ถ้าลูกค้าถามรายละเอียดงาน ส่งป้ายงานในกลุ่มให้ดูได้จ้ะ
อธิบายงานในแบบของเรา พูดฉะฉานน่ารักๆ

การพูดฉะฉานน่ารักๆ

A: สวัสดีค่ะ นี่รายละเอียดงานค่ะ

B: สวัสดีค่ะตัวเอง นี่นำรายละเอียดงานจ้ะ

พูดเพราะเหมือนกัน แต่ให้ความรู้สึกต่างกัน

ถ้าลูกค้าแค่สอบถาม อย่างฉะฉาน นิ่งเหวียง
เขาสอบถามไว้ เผื่อสนใจ ถ้าไม่สมัครวันนี้
ก็ต้องกลับมาสมัครสักวันหนึ่งจ้ะ



แอดตัวอย่างที่แอด
ใช้ในการแต่งรูป

- Phonto
- ibit
- Picsart
- line camera

ใช้ยังงี้ ทำยังงี้ แอดศึกษาเองทั้งหมดค่า
บางไอจีมีการสอนใช้ บางกลุ่มของตงแต่งก็มีสอน
ศึกษาและนำมาปรับใช้ ให้เข้ากับเรา

ที่สำคัญ! คืออย่าก๊อปใคร

ทำในแบบของเรา ใครว่าไม่สวยข้างมัน

เราว่าสวยของเราพอ มันคือจุดเด่นของเรา

@pk.money

รูปที่1



รูปที่2



แต่งรูปไม่เป็น ทำไม่ได้ ทำงี้ดีคะ

บอกคำเดียวคำว่า

" ฝึก "

ทุกคนไม่มีใครทำได้ตั้งแต่เกิดหรอกค่า
ต้องฝึกอย่างเดี๋ยวนะ ศึกษา ทำความเข้าใจ
ลองผิด ลองถูก จนสุดท้ายจะได้แบบที่เราชอบ

ดูตัวอย่างภาพของแอต แตกต่างไหม
แรกๆ สิ่งที่เราทำคือสวยที่สุด ต่อมาได้เรียนรู้
พัฒนามาตลอด ไม่หยุด จะเห็นถึงความเปลี่ยนแปลง
ทุกอย่างมีการฝึก ความสวยของแต่ละคนไม่เหมือนกัน
ดังนั้นลุยจ้า ลุยในแบบเรา ทำในแบบเรา
สวยไม่เหมือนใคร และไม่มีใครเหมือน

@pk.money

รูปที่ 1



รูปที่ 2



@pk.money

ความเหมือนที่แตกต่าง

รูปเดียวกัน แต่ทำไมแตกต่างกัน?

ถ้าเราเป็นลูกค้า เราชอบแบบไหนมากกว่ากัน

ดังนั้นการแต่งรูปสำคัญไหม

บอกเลยว่าสำคัญมาก เพราะมัน

เป็นจุดดึงดูดลูกค้า ทำให้ร้านดูดี

ดูมีความน่าเชื่อถือ ต่างจากรูปธรรมดาแค่โพสต์

จะเป็นแม่ค้าออนไลน์จำไว้ว่าต้องพัฒนาตัวเองอยู่เสมอ
พัฒนาตัวเองให้ลูกค้าเข้าหาเรา
พัฒนาตัวเองให้เราขายดีมากขึ้น
พัฒนาตัวเองให้เก่งขึ้นและต้องรวยขึ้นให้ได้
เพราะไม่มีเทคนิคไหนที่บอกว่า
จะทำแบบเดิมแล้วจะได้ผลลัพธ์ใหม่ไม่มี
จำไว้ว่า อย่าหวังผลลัพธ์ใหม่ ๆ จากการกระทำเดิม ๆ
เพราะการอยู่หนึ่งจุดเฉย ๆ หรือ
เราคิดว่าทำได้แค่นี้ดีแล้ว พอใจกับผลลัพธ์แค่นี้
ระวังผลลัพธ์ที่จะเกิดขึ้นในวันต่อไปด้วย

@pk.money