

Đề Cương Báo Cáo Tốt Nghiệp Quy Trình Bán Hàng số 2

- MỘT SỐ KIẾN NGHỊ NHẪM HOÀN THIỆN QUY TRÌNH BÁN HÀNG TẠI CÔNG TY TNHH TMDV TALAKI
- LỜI MỞ ĐẦU
- CHƯƠNG 1: GIỚI THIỆU CHUNG VỀ CÔNG TY TNHH TMDV TALAKI
 - 1.1. Quá trình hình thành và phát triển
 - 1.2. Mục tiêu, chức năng
 - 1.2.1. Mục tiêu
 - 1.2.2. Chức năng
 - 1.3. Cơ cấu tổ chức Công ty TNHH TMDV TALAKI
 - 1.3.1. Sơ đồ về Công ty TNHH TMDV TALAKI
 - Ban Giám Đốc
 - Kế toán : KT bán hàng, KT tổng hợp, Thủ kho
 - Kinh doanh : Sales, Marketing
 - 1.3.2. Chức năng và nhiệm vụ của mỗi phòng ban
 - 1.4. Kết quả hoạt động kinh doanh của Công ty TNHH TALAKI
- TÓM TẮT CHƯƠNG 1
- CHƯƠNG 2: THỰC TRẠNG QUY TRÌNH BÁN HÀNG TẠI CÔNG TY TNHH TMDV TALAKI (*Đề Cương Báo Cáo Thực Tập Quy Trình Bán Hàng*)
 - 2.1. Thực trạng quy trình bán hàng tại Công ty TNHH TMDV TALAKI
 - 2.1.1. Tìm kiếm khách hàng
 - Tham gia event, hội chợ, triển lãm, hội doanh nhân, kết nối giao thương
 - 2.1.2. Tiếp cận khách hàng
 - 2.1.3. Đàm phán thuyết phục khách hàng
 - 2.1.4. Kí hợp đồng bán hàng
 - 2.1.5. Thực hiện đơn hàng của khách hàng
 - đóng hàng, xử lý cho k bị vỡ, gói quà
 - nếu KH yêu cầu khắc dấu/chữ khắc xong đóng hàng lại như giá trị ban đầu
 - 2.1.6. Giao hàng cho khách hàng
 - Chưa có người giao hàng, do anh kho đi giao và thu tiền khi chưa chuyển khoản.
 - Nếu KH đã chuyển khoản thì book grab giao.
 - khi giao kèm Hóa đơn + Biên bản giao hàng. Nếu KH k yêu cầu Hóa đơn thì không lấy theo.
 - Đơn hàng nhỏ KH chịu phí giao hàng. Đơn hàng lớn hơn 2 triệu bên công ty chịu phí giao hàng.
 - 2.1.7. Yêu cầu khách hàng thanh toán
 - Tiền mặt / chuyển khoản
 - 2.1.8. Dịch vụ hậu bán hàng
 - Giảm giá trực tiếp cho KH
 - Chiết khấu cho KH lớn
 - 2.2. Nhận xét về quy trình bán hàng của Công ty TNHH TMDV TALAKI
 - 2.2.1. Ưu điểm

- 2.2.2. Hạn chế
- TÓM TẮT CHƯƠNG 2
- CHƯƠNG 3: MỘT SỐ KIẾN NGHỊ NHẪM HOÀN THIỆN QUY TRÌNH BÁN HÀNG TẠI CÔNG TY TNHH TMDV TALAKI
- 3.1. Kiến nghị 1
- 3.2. Kiến nghị 2
- 3.3. Kiến nghị 3
- 3.4. Kiến nghị 4
- KẾT LUẬN
- TÀI LIỆU THAM KHẢO

Tham khảo viết bài điểm cao

<https://baocaothuctap.net/>

DOWNLOAD CƠ SỞ LÝ LUẬN VỀ QUY TRÌNH BÁN HÀNG

<https://baocaothuctap.net/co-so-ly-luan-ve-quy-trinh-ban-hang/>

DOWNLOAD 9 MẪU LỜI MỞ ĐẦU BÁO CÁO THỰC TẬP QUY TRÌNH BÁN HÀNG

<https://baocaothuctap.net/co-so-ly-luan-ve-quy-trinh-ban-hang/>

DOWNLOAD 7 MẪU KẾT LUẬN BÁO CÁO THỰC TẬP QUY TRÌNH BÁN HÀNG

<https://baocaothuctap.net/ket-luan-bao-cai-thuc-tap-quy-trinh-ban-hang/>

DOWNLOAD 5 BÀI MẪU BÁO CÁO THỰC TẬP QUY TRÌNH BÁN HÀNG

<https://baocaothuctap.net/tai-mau-bao-cai-thuc-tap-hoat-dong-ban-hang/>

DANH SÁCH CÁC BÀI BÁO CÁO THỰC TẬP VỀ BÁN HÀNG

<https://baocaothuctap.net/bao-cai-thuc-tap-ban-hang/>