

Страхование от НС

Презентации Lite

Ниже приведены варианты формулировок слагаемых Презентации Lite для продукта страхования от НС.

Чтобы собрать презентацию, необходимо внимательно прочитать варианты формулировок, выбрать понравившиеся и последовательно соединить их в разделе «Сборка презентации» (см. раздел Сборка презентации).

Суть Продукта

1. Страхование от НС – это денежная выплата от компании в случае получения травмы (ожог, перелом и т.д.), инвалидности в результате травмы и гибели. Выплата производится даже за больничный или если ущерб здоровью произошел в результате террористического акта.
2. Полисы личной защиты нужны для того, чтобы на период восстановления после травмы (например, сломал что-то или получил сотрясение) были деньги на проживание и лечение, – их выплатит РЕКО. А если человек скончается, то деньги получат родственники.
3. Если непредвиденное событие повлечет за собой травму (сломал нос, руку, ногу и пр.), временную, или постоянную нетрудоспособность, или смерть, то страховая выплатит денежную компенсацию.
4. Когда застрахован по полису НС, при получении травмы (сотрясение, перелом и т.д) или гибели – выплачивается денежная компенсация.

РЕКО-Аргументы

1. Один из козырей РЕКО в личном страховании – высокие страховые суммы без предоставления документов с работы и от врача. Мы можем позволить себе платить много и качественно даже в тех случаях, где другие компании отказывают. Это многое говорит об отношении к своим клиентам и заботе о них.
2. Очень существенным преимуществом наших полисов страхования от НС является то, что быстрее РЕКО по НС не выплачивает никто. При представлении всех необходимых документов выплата будет произведена в ДЕНЬ обращения в ЛЮБОМ офисе РЕКО-Гарантия.
3. Хочу отметить, кстати, что у нас самые популярные полисы по НС в стране, если не считать страховых, которые сидят в банках и продают «допики». Это говорит о том, что большинство страхователей доверяют нам и выбирают РЕКО при страховании себя от несчастного случая.
4. Между прочим, согласно отзывам, у нас самые адекватные выплаты. То есть не «копейки» за перелом, а тысячи. Это объясняется тем, что РЕКО агентская компания, то есть на первом месте в компании человеческие отношения агент – клиент. Если бы мы платили мало, то клиенты бы не выбрали нашу компанию. К слову, каждый третий страхователь застрахован в РЕКО.

Цена + Уровни защиты

1. Активная защита / Подорожник / Базовая защита

Есть несколько вариантов личного страхования:

«Премиальный». (💡 Примечание. Цена полиса = Активная защита)

В этой программе 4 риска: травма, инвалидность, гибель и оплата госпитализации. Причем выплата будет даже, если травма получена при занятии любительским спортом. Вариант со страховыми суммами, например, по травме на ___ (например, 300 000) рублей, госпитализации на ___ (например, 300 000) рублей, по инвалидности на ___ (например, 500 000) рублей и по гибели на ___ (например, 500 000) рублей, будет стоить ___ (например, 5 600) рублей в год. Как пакет продуктов на неделю купить.

«Выгодный». (💡 Примечание. Цена полиса = Подорожник)

Можно сделать три риска: травма, инвалидность и гибель. Большой плюс этой программы в том, что выплата при гибели в ДТП увеличена.

Если рассматривать такие же страховые суммы по травме и инвалидности, как в «Премиальном» варианте, а страховая сумма в случае гибели будет ___ (например, 1 000 000) рублей и при гибели в ДТП ___ (например, 1 500 000) рублей, то годовая стоимость будет ___ (например, 4 750) рублей в год. В месяц меньше ___ (например, 400) рублей выходит.

«Практичный». (💡 Примечание. Цена полиса = Базовая защита)

Есть вариант с двумя рисками: травма и смерть. И страховые суммы тут поменьше. Например, вариант с покрытием по травме на ___ (например, 70 000) рублей и по гибели на ___ (например, 100 000) рублей, будет стоить ___ (например, 500) рублей в год.

Семен Семенович, для Вас какой вариант актуален: «Премиальный», «Выгодный» или «Практичный»?

2. НС Классический (3 варианта СС)

Цена полиса складывается из того, на какую сумму делать расчет. Например:

«Максимум». (💡 Примечание. Цена полиса = НС Классический (вариант 1))

Если взять страховые суммы по травме на ___ (например, 500 000) рублей, по инвалидности на ___ (например, 750 000) рублей и по гибели на ___ (например, 1 000 000) рублей, будет стоить ___ (например, 6 500) рублей в год. В день не дороже 20 рублей получается.

«Медиум». (💡 Примечание. Цена полиса = НС Классический (вариант 2))

Можно сделать покрытие поменьше: по травме и инвалидности на ___ (например, 300 000) и по гибели на ___ (например, 700 000) рублей.

Тогда годовая стоимость полиса будет ___ (например, 3 750) рублей или около 10 рублей в день.

«Минимум». (💡 Примечание. Цена полиса = НС Классический (вариант 3))

Можно «плясать» (отталкиваться) от стоимости, которую комфортно было бы платить в год. Например, если готовы платить за полис ___ (например, 1 500) рублей, то покрытие по травме будет на ___ (например 100 000) рублей, по инвалидности на ___ (например, 150 000) рублей и по гибели на ___ (например, 300 000) рублей.

Петр Петрович, Вам какой вариант нравится больше: «Максимум», «Медиум» или «Минимум»?

Сборка презентации

Создайте два варианта презентаций Lite.

Для этого выберите понравившиеся формулировки каждого слагаемого из предложенных выше и впишите их в пустые строки, согласно формуле:

Суть Продукта + РЕСО-Аргумент + (Цена + Уровни защиты)

Первый вариант презентации Lite

Зачет

Сдайте зачет.

Для этого выучите наизусть два варианта получившихся презентаций Lite и проговорите их вслух.